



本期“任游天地”带读者打破动漫与游戏壁垒，看看任天堂这个“鬼才”公司在跨界融合上的尝试——“宝可梦”系列。儿童节刚过，也以这篇文章，纪念我们回忆中的童年。

李磊泽



提到“宝可梦”，或许是笔者这类90后的一代回忆。年少时我们购买“宝可梦”游戏卡向朋友们炫耀，看“宝可梦”动画片，用Gameboy游戏机玩“宝可梦”游戏。之所以在当时，“宝可梦”能以各种形式呈现在各种媒介上，与其“百搭”的特质相关，也与任天堂公司在跨界融合上的决心有关。

事实上，宝可梦的中文名称迟迟没有统一，在童年时候，我们对于宝可梦也有着不同的称呼。台湾地区译作“神奇宝贝”，香港地区译作“宠物小精灵”，而在内地，则被称为“宝可梦”或者“口袋怪兽”，直到2016年，官方才将中文确定为“精灵宝可梦”，2019年8月，官方又将中文名称由“精灵宝可梦”改为“宝可梦”。

但是，命名的差异并不影响宝可梦系列在香港地区的传播。以《宝可梦GO》为例，在2016和2017年，《宝可梦GO》连续两年成为香港“热爆手机游戏”。在世界范围内，从1996年第一部《宝可梦》面世到现在，《宝可梦》正代系列在主机平台的销量超过3亿份；而手机游戏《宝可梦GO》的下载量在全球范围内，更是超过10亿次。那么，《宝可梦》到底好玩在哪里，它如何取得成功？

#### 胜在把控“距离感”

从游戏性上，宝可梦系列并不能称得上出众，每一代宝可梦作品在游戏媒体的评测分数都不算顶尖水平，以《宝可梦GO》为例，在游戏媒体的评测中，这款手机游戏在10分制中占7分，游戏画面、创意等也不是游戏界顶级水准。但以笔者看来，宝可梦成功的秘诀在于对“距离感”的把控。在20年的历史中，宝可梦系列一步步进化，力图削弱动画、主机游戏、乃至手机游戏与玩家间的距离感，也因此获得了成功。

受到东亚圈文化影响，尤其是对于80后、90后的青少年而言，他们的童年从某种程度上说，是孤独的。他们父母往往都是全职工作者，难以抽出大量时间陪伴孩子；由于政策和经济压力，这一代的青少年少有兄弟姐妹的陪伴；而同学、老师又难以在放学后长时间一起玩耍。游戏公司Game Freak看中了青少年庞大的群体人数，在任天堂的支持下推出了宝可梦的第一代，也就是《宝可梦红·绿》、《宝可梦蓝》和《宝可梦皮卡丘》。宝可梦组成了一个完备“生态系”的世界。每一个玩家几乎都可以在这些精灵中找到自己钟情的那一个伙伴。而且宝可梦在游戏中不断在每一个细节强调宝可梦是人的伙伴：亲密度的设置、每一代都出现的宝可梦爱好者协会，并且在通关画面中也强调着宝可梦是伴随着玩家一直成长。在1996年的初代作品之后，宝可梦至今共推出8代作品，不论登录于何种平台，每一代宝可梦系列的销量均突破千万，也算是游戏界的奇迹。但是，使宝可梦成为陪伴青少年的玩伴，这是降低距离感的第一步，第二步，便是从多个层面进入青少年的生活，让宝可梦从陪伴者，渐渐成为青少年生活的一部分。

# 拉近距离 延长乐趣 ——宝可梦以融合创造神奇

## 结语

作为世界上最成功的游戏公司之一，任天堂的经典游戏还有很多，囿于版面，无法一一介绍。

但是，不论游戏有多么成功，它背后所呈现的，是游戏制作人的创意与想像力，也体现了游戏制作方的用心付出与诚意。我们现时或许很难做到如萨尔达与玛利欧的开发者宫本茂一样，有着超人的想像力，但是却可以从任天堂的团队学到，

从玩家角度制作游戏、站在玩家立场维护游戏的初心。

了立志成为宝可梦大师的小智，和他的搭档比卡超一起踏上旅途，在旅途中遇到了许多伙伴和种种事件。目前为止动画已经播放了7个主要系列，剧情分别对应了《宝可梦》系列游戏的内容，其中动画首作中还另有动画原创的橘子群岛剧情，超级愿望篇中也另有杰可罗拉群岛的原创剧情。

## 宝可梦历代 系列销量(部分)

1996 宝可梦 红/绿/蓝  
销量 3,140万 平台 Gameboy

2002 宝可梦 蓝宝石/绿宝石  
销量 1,640万 平台 GBA

2006 宝可梦 珍珠/钻石  
销量 1,767万 平台 NDS

1997年至今  
宝可梦电视动画  
覆盖地区 169个国家及地区 媒介 电视



▲宝可梦除了游戏之外，走进电视荧幕，为青少年所熟知



▲宝可梦经典LOGO和精灵球形象已经走遍世界



▲宝可梦虽然每一代游戏画面有所不同，但其内核都在于玩家与宝可梦们的相伴



▲《宝可梦GO》是香港2016/2017年度最热门的手机游戏



1998年至今  
宝可梦剧场版  
观看人数 8,008万 媒介 电影

▲宝可梦甚至走进大荧幕

2016 宝可梦GO  
下载人数 10亿 平台 手机



## 线上线下均可互动

在动画与主机游戏都大获成功后，在2000年代，宝可梦进入了一段时间的平稳期，但是在2016年发布的《宝可梦GO》，使得宝可梦又成为了最热门的游戏话题之一。这款游戏基于定位系统与AR（增强现实）科技，使得玩家可以以现实生活为平台，捕捉、战斗、训练和交易虚拟怪兽“宝可梦”。在香港，《宝可梦GO》中的宝可梦分布于香港各个角落，为了捕捉宝可梦，玩家们走入公园，踏上电车，只为捕捉一只稀有的宝可梦。

从距离感说，《宝可梦GO》填补了宝可梦生态的最后一环。对于一个狂热的宝可梦玩家来说，可以实现在

主机平台玩《宝可梦》游戏，在电视上看《宝可梦》动画，出门在外用手机也可以捕捉宝可梦。用Facebook行政总裁扎克伯格的话说：“社交媒体将促进‘无摩擦分享’——一种自然发生的，直接满足用户需求和愿望的活动。”《宝可梦GO》这款游戏正是这种“无摩擦分享”的受益者，玩家可以通过线上与线下真实地与游戏中的朋友互动。

总体来看，宝可梦系列通过推出各种媒介的游戏产品，尽力缩小游戏乃至整个品牌与玩家之间的距离，在20年内不懈地融入青少年群体，也成为了为人所铭记的游戏系列。