

「廣大青年要肩負歷史使命，堅定前進信心，立大志、明大德、成大才、擔大任，努力成為堪當民族復興重任的時代新人，讓青春在為祖國、為民族、為人民、為人類的不懈奮鬥中綻放絢麗之花。」今年4月19日，習近平總書記對青年人的寄語鏗鏘有力。

從創新創業到科研攻關，從抗疫抗洪到脫貧攻堅……在祖國的

廣袤大地，每一個春天都永遠銘刻着五四的記憶。敢為人先、甘於付出，他們用行動證明，新時代的中國青年是好樣的，是堪當大任的。而今，在粵港澳大灣區的熱土上，來自各地的青年眼中有光、心中有夢、肩負家國情懷賦予的責任與信仰。

●文/圖：南都傳媒



事業愛好兩不誤 在深繼續走下去

愛上灣區的理由：

「深圳是一個非常包容的城市，它有非常豐富的互聯網就業機會，很吸引我們年輕人。」

「我未來還是想繼續在深圳走下去。深圳的互聯網行業是非常強大的，相對來說香港以傳統行業為主，所以深圳會更吸引我們這樣的年輕人來這邊發展。」談起對深圳的喜愛，香港女孩阿東（陳冠美）滔滔不絕。

阿東在香港讀中小學，在北京讀法律專業本科，如今成為深圳市前海手繪科技文化有限公司（來畫）法務部的員工，主要負責公司日常合約的審核和海外版權工作的跟進。來畫是內地首家AI動畫短視頻創作平台，如今已獲得七輪融資，躍升為市值36億元人民幣的互聯網公司。在來畫深圳的120名員工中，33名員工來自香港，不僅有前海的政府部門帶企業到香港去招聘的，還有通過領英等招聘網站招聘來的。

阿東（陳冠美）來畫公司法務部員工



熟悉內地法律 精通中英雙語

阿東既熟悉內地法律，又精通中英雙語，正是進軍海外業務的來畫所急需的人才。90後來畫CEO魏博曾毫不掩飾地表現出對阿東的驕傲：「比聘請一個外國人好太多了！」「香港青年的國際化背景確實很好很強。他們的作品能結合西方的元素，再結合中國的傳統文化。」火遍內地的「同道大叔」系列，就出自來畫香港動畫師之手。

在魏博看來，香港青年非常專業化、職業化。「可能是因為他們從上學以來就面臨相對較大的競爭，所以他們工作效率很高，也很敬業。」吸引了這麼多香港青年，來畫有何「魔力」？魏博說，這是因為全世界的年輕人都喜歡「二次元」，都喜歡短視頻！「我們公司的年輕人，不分香港、內地，大家都愛刷短視頻、喜歡打電競，沒有任何隔閡。」

生活成本更低 薪酬具吸引力

阿東說，許多香港同輩與她一樣，都喜歡互聯網、喜歡「二次元」，希望從事新興產業。雖然家人還在香港，阿東說自己已經規劃在深圳繼續走下去。她還鼓勵學習手繪專業、設計專業、金融專業的香港青年也來到深圳從事相關的行業。

如果說來到深圳是受這座城市蓬勃發展的新興產業的吸引，那麼比香港更低的生活成本則是讓阿東安心留在這裏的原因。阿東舉了個例子，同樣的金額，她在深圳能夠找到一個位置不錯，還比較舒適的房子，但在香港卻不太可能找到同樣條件的房子。阿東認為，對於應屆畢業生來說，深圳的薪酬也是非常具有吸引力的。除此之外，前海對港籍人才還有住房、交通等方面的補貼。

留美歸國添經驗 中山創業底氣足

愛上灣區的理由：

「灣區生物醫藥未來可期！灣區年輕人快來上車。」

出生在佛山，生長在香港，求學在美國，創業在中山。在美國學習、工作16年後，潘洪輝選擇回到內地發展。在創立中山康天晟合生物技術有限公司兩年後，他就獲得了「珠江科技創業領軍人才」稱號。

潘洪輝擁有十餘年學術界和生物製藥界的從業經歷，他先後在美國肯塔基大學、南佛羅里達大學攻讀生物化學博士和工商管理碩士，曾任全球知名生物技術公司的高級研究員、亞太地區技術負責人，負責新一代無血清培養基配方研發以及支持亞太地區生物製藥企業客戶。

談及從海外回國的緣由，潘洪輝提到他父親的一句話：在美國，想跟孫子說話都難，因為孫子不懂中文。正是老人的這句話，讓潘洪輝下定決心回國。

2012年，潘洪輝來到國內前三名單抗生物醫藥企業擔任技術總監、首席科學家。這段寶貴的就職經歷也增添了他在國內創業的底氣。潘洪輝看中了中山。「地理上來說，中山面朝澳門、香港，背後是



潘洪輝 中山康天晟合生物技術有限公司總裁、首席執行官

內地的大市場，對於未來的國際化是非常有利的」，同時，中山發展生物醫藥產業的氛圍、決心也吸引了他。

2018年4月，潘洪輝在廣東中山聯合創辦了中山康天晟合生物技術有限公司，開發生物醫藥產業中的關鍵原材料：培養基和細胞株。三年下來，公司員工從開始的3個人，發展到現在的120多人，辦公面積從開始的900平方米到現在的10,000多平方米。

得益政府扶持 訂單有望更大

康天晟合的高速發展離不開當地政府對生物醫藥產業的扶持與重視，「比如中山有一個政策，一種藥進行了臨床應用的申請、獲批的話，政府會有一定的補貼，這其實對我們的客戶非常好，也推動客戶把產品產業化，而我們作為客戶的核心原材料的供應商，訂單也會越來越大」。

生物醫藥產業有非常長的產業鏈，鏈條上的每個環節都涉及不同的專業領域。潘洪輝介紹，他們作為培養基的專業供應商，如果接到客戶委託、外包服務，也是有補貼的，「這也推動了我們企業發展」。

對於粵港澳大灣區的創業氛圍，潘洪輝評價，由於廣東改革開放已40多年，這裏的文化包容度、整體的開放程度都是讓人印象深刻的，他相信，未來還會有更多國際化的改革和政策出台，會幫助灣區企業更快地走向國際化，與國際接軌。

# 眼有光 心懷夢 新時代 擔大任

碩博人才齊創業 享受拚搏重成長

愛上灣區的理由：

「和優秀的人才一起創業，挖掘成長潛力。」

鄭嘉偉 微埃智能CEO助理



「如果你想真正了解客戶的需求，一定要貼近市場，要貼近生產線。」——李澤湘老師（大疆創新董事長，編者註）的一番話，讓我決定在灣區創業。」1998年出生的Gary（鄭嘉偉）說。

微埃智能以AI算法+機械臂/自動化應用為核心業務，由趙紫州等海歸博士聯合創立，主要合作夥伴包括了特斯拉、ABB還有富士康。Gary目前負責的項目是紡織行業的自動化生產機器人，代替人工進行靈活投料。

畢業曾感困惑 政策吸引一搏

Gary從暨南大學畢業，在此之前一直在香港讀書。「畢業時我也面臨就業方面的困惑，前海來到我們學校宣講，提到了許多對香港青年的創業補貼和優惠政策，住房也可以解決。深圳離香港也近，所以我決定來這邊先試試，畢竟我還很年輕。」Gary說。

來到深圳之後，Gary慢慢發現，這座城市是一個可以挖掘自己潛力的地方。「這有非常多的碩博人才，跟這些人在一起創業，是能夠倒逼我們成長的。可能在香港就業一開始工資會高些，但我更喜歡這種和小夥伴一起拚搏，一起成長，未來無限的感覺。」

這也是越來越多土生土長香港年輕人的心聲。「在暨南大學我也當過助教，接觸過很多香港的朋友。和我一樣，他們也慢慢喜歡在內地的生活，願意留在這裏發展。我覺得香港年輕人一定要融入灣區的發展，不要錯過這個難得的機遇。」Gary說。

足跡遍布港穗佛 口腔修復嶄頭角

愛上灣區的理由：

「城市之間優勢互補，充滿機遇和活力，年輕人能在這裏實現夢想。」

陳賢帥 佛山市安齒生物科技有限公司總經理



在香港進修學習，通過廣州研究團隊將技術進一步深化，在佛山將技術轉化為產品推向市場。「港穗佛一家親」的經歷，同樣也是佛山市安齒生物科技有限公司總經理陳賢帥發展創業的路徑。陳賢帥在公司掛了這樣一句話，作為公司的發展定位：「港澳科技+佛山製造+全球市場」。

「我個人和企業的發展，都離不開大灣區這個大平台，在這裏能夠實現我們的理想。」如今，陳賢帥所創的企業，已經成長為口腔修復領域的「獨角獸」。

看中地理優勢 一小時可抵港

2013年，陳賢帥在香港中文大學博士畢業後，被引進到中科院廣州分院任職精密工程研究中心主任。他在廣州組建了團隊，並且與光華口腔醫院合作，繼續深入研發牙科種植體項目。

2015年，陳賢帥團隊被佛山市委市政府引進到佛山，創立了現在的公司。「佛山是製造業大城，也是全國最大的口腔醫療產品生產基地，我們在這裏將技術轉化為產品，從而推向市場。」

陳賢帥說，選擇佛山南海，首先是看中了廣佛同城、互聯香港的地理優勢。「我們一直和香港理工大學等多個院校有合作。我們園區在三龍灣南海片區的三山新城，5分鐘到高鐵站，不到一個小時可以到香港，這真正加速了兩地的交流和發展。」

獲創業扶持金 灣區平台圓夢

除此以外，在佛山創業的不同階段，陳賢帥都能獲得政策扶持，包括創業補貼、減免稅收等。在誠意十足的人才政策的支持下，公司培養了一支高層次的人才隊伍。他的團隊還被評為「佛山市科技創新創業團隊，世界一流水平團隊」，獲得市、區、鎮（街）創業扶持資金2,000萬元。

陳賢帥說，有幸趕上了這個時代，在粵港澳大灣區的大平台上，越來越多的年輕人可以實現自己的夢想。「技術的核心在於人才，香港很多工科院校的學生都很優秀，他們需要製造業的平台。近兩年，我們引進了很多來自香港的碩士和博士。」

「粵港澳各地各有特點，在大灣區戰略下各地加速了合作。香港醫學發達，臨床審批靈活，香港的經驗為我們開發產品積累了更多大數據。我們的產業服務着更多香港的百姓，推動了香港口腔醫學領域的發展。」陳賢帥說。