



掃碼看片

難沒錢吃飯的人，「提供一碗麵是我力所能及的，未來有能力也會一直堅持下去。」
好多人。「90後」老闆于成浩告訴香港文匯報記者，初衷是希望幫助到一些真正有困难的人再去幫助他人。提示：只要告訴店員要套餐A，找地方坐，吃完直接走就行了。
「人在外遇到困難是難免的。本店免費提供晚餐，不求回報，只希望在你有能力的時候再去幫助他人。」

暗號「套餐A」： 一碗免費麵的溫暖

● 于成浩北京餐廳大門張貼的提供免費餐飲告示。
香港文匯報記者 馬曉芳 攝

● 于成浩在餐館後廚製作麵食。
受訪者供圖



● 于成浩北京餐廳免費提供的「套餐A」牛肉麵。
香港文匯報記者馬曉芳 攝

深造再提升 讓愛心連鎖

2016年，于成浩大學畢業離開昆明來到北京，開始了他的創業生涯。「我來北京幾個月之後，就跟親戚合開了這家清真餐廳，後來不斷發展壯大，最多時有員工二十多人。再後來我在北京又開了分店，武漢和濟南的店也在之後陸續開張。」已經有五家店的于成浩說，2020年突如其來的疫情對於北京店和武漢店都影響巨大，所以他在餐廳重新營業後更改了菜品內容，也精簡了人員，「目前北京和武漢的店都已經恢復正常。武漢店因為處於步行街，營業額還好。」

于成浩坦言，幾年餐飲創業經歷也讓他認識到自身管理能力的不足。「自己本科讀的是藝術設計，與現在所從事的餐飲業關係不大，隨着自己事業不斷做大，深感在管理方面知識的欠缺。」2019年和朋友正好聊想去繼續深造研究生，結果與朋友的想法不謀而合，「於是我們一起報了武漢理工大學的公共管理專業在職研究生。」

現在于成浩「半工半讀」，周六日和節假日去武漢理工大學上課，平時還要照顧三地的店面生意。「學校隔一周集中授課，我又正好有店面在武漢，所以白天去上課，晚上就去店裏，正好理論與實踐相結合。」于成浩笑着說。

當被問及為何報名武漢的學校時，于成浩表示，當時武漢店正在裝修準備營業，自己在武漢待的時間比較多，逐漸喜歡上了武漢這座城市，所以就選了武漢理工大學。談及未來事業規劃，于成浩說：「未來，我希望自己的餐飲店形成穩定成熟的運營模塊，做成連鎖企業。」在他的規劃里，「套餐A」也會不斷「連鎖」下去。

困境曾受助 「我至今都記得那碗米粉的味道」



2012年，21歲的于成浩還是雲南藝術學院設計系的大一新生，他第一次從老家山東德州來到千里之外的雲南昆明，對一切事物都感到新鮮、充滿好奇。「大一軍訓結束後正好趕上中秋假期，我趁着假期專門到昆明市中心逛一逛，沒想到背包被小偷割破，手機和錢包都被偷了，當時也沒有認識的人，連學校都回不去。」舉目無親的于成浩在街上晃蕩了很久也沒想到辦法。「當時年紀小沒經驗，人生地不熟，誰也不認識，甚至都聽不懂當地人說的昆明話，心裏一點主意也沒有，只能急得周圍瞎逛。」

正當他一籌莫展之際，路邊一家清真餐廳的老闆看到了又餓又急的于成浩，同為穆斯林的相互問好後很快熟絡起來。一番打聽，老闆了解到于成浩的難處，把他叫到店裏，免費招待了他一大碗米粉。在得知于成浩沒有回學校的車費後，還給了他5元。

「我至今都記得那碗米粉的味道，吃飽喝足謝過老闆，手裏攥着5元走出那家小店，我心裏久久不能平靜，坐在回去的車



● 北京店用餐時段客流量很大。
受訪者供圖

早在2019年7月，于成浩就在自己武漢所經營的餐館貼出了為困難人士

免費提供餐飲的告示。這年10月，一位衣着樸素的年輕男子常來于成浩位於北京霄雲路的店裏。他並不點餐，而是看到哪桌有吃剩的餐食就默默收起來，躲在角落裏吃，吃完後還會把碗筷送到後厨。店員們給他新鮮的餐食，他也從不肯接受，說吃點剩飯就很好了。店員將這件「怪事」告訴于成浩後，他很快就貼了這個告示，為需要的顧客提供免費的「套餐A」。

于成浩說：「與主營新疆菜的武漢店不同，北京這家店因為以麵條、肉餅為主，所以北京店的『套餐A』是一份價值22元（人民幣，下同）的牛肉麵」。于成浩強調，不管是武漢店還是北京店的「套餐A」都完全免費且管飽。

談起貼告示的緣由，于成浩說，自己在大學時也受到過別人的幫助。特別是自己武漢店開業後，在網上看到有人為環衛工人免費提供愛心粥，心中一下受到觸動，當即就決定在自己店裏也推出為困難人士免費供餐的活動。

讓人有尊嚴地接受幫助

但是，究竟該以何種方式提供，于成浩想了很久：「人都是有尊嚴的，不到萬不得已，都不好意思開口尋求幫助。後來我就跟朋友商量定了一個暗號『套餐A』，這個套餐是一份價值25元的大盤雞拌麵，分量足夠一位年輕男性吃飽。這個告示貼在大門口，需要幫助的人不用多說，只要進來跟前台負責點餐的工作人員報一下『套餐A』就可以了。」

于成浩說，他武漢餐館的店面位於武昌區光谷步行街，「步行街人流量大，為行人提供幫助的概率也就高一些。」據于成浩統計，他的武漢餐廳在貼出提供免費餐飲告示後，大概每月會出十份左右的「套餐A」。



香港文匯報記者在北京店內看到，有食客在看了報道後特意慕名而來。食客張大姐說：「從手機上看到這家店助人為樂的故事的報道後，我今天專門從十幾公里外乘坐公交車來這裏吃飯，特意打包了一份燙牛肉，以示支持。」店中一位環衛工人表示，他與這家店相識多年，經常會來裝熱水歇腳，店家也非常和氣，還歡迎外賣小哥來打水休息。

● 食客在店中享用大盤雞拌麵。
受訪者供圖

上想着將來自己有能力了，也一定要盡力幫助別人。」于成浩說，初入大學就上了這樣生動的一課，被偷走財物讓他知道社會的險惡複雜，而好心人的幫助又讓他感受到社會的溫暖善良，「當時真的百感交集。」

傳遞善意「能幫到就值」

于成浩說，那一碗米粉的溫暖讓他終生難忘。就這樣，一顆助人為樂的種子在於成浩的心裏扎下了根。這也是于成浩武漢餐廳最早張貼提供「套餐A」告示的初衷所在。「我時常想，出門在外誰都會有碰到困難的時候，如果

有人遇到困難連飯都吃不上時，能看見我店門口貼的告示，吃上一碗免費麵，肯定會跟當年的我一樣，溫暖一生的。」

于成浩北京店走紅後，網絡上有很多人為他點讚，當然也有人認為他是在「作秀」、搞噱頭、蹭熱度。面對質疑，于成浩覺得沒必要進行解釋，「做好自己能做的就行，只要能真正幫助到有困難的人，就是值得的。」他說，北京是自己最初創業的地方，他在北京收穫了很多，感覺北京這四年變化挺大，作為首善之都的居民，也應該出一分力，讓北京越來越好。