



# 去年成功進駐前海 籲年輕人抓緊機遇

大灣區成為不少香港年輕人開展事業的新天地，主要從事企業採購的King's就是其中一間港企，他們在去年憑着採購配對平台概念勝出粵港澳台青年創新創業大賽獎項，順理成章在深圳前海開設辦事處，並親身見證內地營商環境的變化及便利。King's總經理尤金港(Sean)形容深圳的創業環境及配套服務非常便利，可一站式搞掂開業手續，彷彿是一間「食材設備齊備的廚房」，「等緊你來煮」，隨着粵港兩地緊密配合，甚至會變成「自助餐」，只要「行入去就有得食」，呼籲年輕人抓緊發展機遇。

文：香港文匯報記者 黎梓田 圖：香港文匯報記者



■ 尤金港去年憑着採購配對平台概念勝出粵港澳台青年創新創業大賽獎項，更成功在深圳前海開設辦事處，親身見證內地營商環境的變化及便利。

香港文匯報記者 攝

## 港青感歎創業環境

# 深圳這廚房一應俱全！

King's 總經理尤金港形容，深圳前海就像已預備給香港人的「廚房」，什麼食材都齊，只等香港人行入去「煮嘢食」。深圳特區經過40年的急速發展後，配套已相當成熟，在中央的大力支持下，不少政策亦向香港「傾斜」。他以自己在前海開辦事處為例，辦事處附近就有銀行及公司註冊服務點等，不用又去稅局又去銀行，也有各類諮詢服務，一站式「幫你搞掂晒」。

### 跨境支付仍頭痛 需靠找換店

不過，兩地業務涉及跨境支付，尤金港認為這是令港商最頭痛的問題，他指如果要匯款到內地廠商，大部分都係靠找換店幫忙；如果由銀行方面匯款，就要等三四天，而且如果匯款文件寫錯「一粒字」的話也要從頭來過，對分秒必爭的企業採購業務造成大大的不便。

對於未來，他期望內地及香港兩地能夠

做到「人流、物流、資金流、信息流」互通，即使是一河之隔，他亦指很多年輕人連深圳發生什麼事都不知道，兩地仍是壁壘分明，期望兩地未來能打破框框，實現大灣區一體化。

內地五中全會及「十四五」規劃都大力支持深圳在大灣區發展中發揮更大的作用，其中國家發改委發布「深圳綜合改革試點方案」首批40條授權事項清單，涉及要素市場化配置、營商環境、科技創新體制、對外開放、公共服務體制以及生態和城市空間治理等。為了這個訪問，尤金港更拿出一疊手寫筆記，向記者解釋公司能夠受惠的地方，並為此預備到凌晨三點。

### 改革方案切合港業界所需

首先，他認為中央政府相當了解促進深層次發展真正所需要的東西，而且亦能夠在內地的社會主義以及香港的資本主義之間找到一個平衡點。而他認為，首批40條授權事項清單正好就是體現這種平衡，他形容之後的深圳就會由「廚房」變身成「自助餐」，「只要行入去就有得食」，他亦呼籲年輕人應把握這次機會，嘗試到內地創業。

他向記者表

示，第9條(優化創業投資企業市場准入和發展環境)的內容是關於完善創業投資法治環境，並且拓寬創業投資資金來源，加上第15條(創新國際性產業與標準組織管理制度)，更加簡化公司註冊辦理，對於港企來說是相當方便。

尤金港也提到，內地也在知識產權保護上也有需要改善的地方，公司亦曾經有產品設計被其他內地公司盜用，而第17條(開展新型知識產權法律保護試點)提及完善知識產權法律保護制度，並建立懲罰性賠償制度，正好補足了相關的漏洞。

另外，他指出，國家也將金融科技創新的元素放進授權事項清單內，例如第24條(完善金融支持科技創新的體制機制)及第25條(推進外籍人才簽證便利化)，相信此舉能夠大大降低科技人才的成本。他又指，作為一家實業公司，最欠缺的就是科技人才，期望日後吸納更多相關人才擴充實力。

至於如何對接上粵港澳大灣區的發展浪潮，尤金港指自己相當欣賞阿里巴巴旗下的智能製造平台「犀牛」，以數據驅動和智能技術，幫助傳統製造業實現按需定產，在滿足個性化需求的同时，亦將製造數據「可視化」，例如有更準確的出貨時間，不用再「估估下」。尤金港期望，未來可與這些企業合作，提高公司的個性化產品生產效率。

## 接同一種訂單 內地大香港十倍

香港文匯報訊(記者 黎梓田) King's 總經理尤金港(Sean)向香港文匯報記者簡介業務，他表示公司現在主要是從事企業採購服務，客人提供一個構思後，公司就負責把這個構思實現成一種產品並推出市場，過程涉及採購、產品設計和製造、包裝、品質監控等一條龍服務，而且還有別於傳統企業採購「單純幫個客買堆File加個圖案上去」。尤金港也表示，公司希望透過提供個性化的一條龍採購服務，替客戶提升目標消費者的體驗，而尤金港認為，高品質的「個性化採購」是業界的趨勢所在。

尤金港創立King's已經有4年，不少大企業都是他們的客戶，包括本港大型零售商、發展商、物流公司等，而且生意額的增長也相當快速，由最初千多萬，經過每年遞增後，去年的生意額已高達六千萬。不過，尤金港並未滿足於本港市場，在去年開始已經進駐深圳前海大灣區發展。

### 勝出前海創新創業大賽

King's 去年憑採購配對平台的概念，勝出前海粵港澳台青年創新創業大賽的獎項，公司亦順理成章在前海開設辦事處，目前該辦事處員工只有數人，尚處於前期投資的「開荒牛」階段。尤金港透露，內地業務生意額

佔公司整體生意額已有5%，某內地大型晶片製造商亦已成為他們的客戶。他指，同一種訂單在香港只有數千套，在內地就有數萬套，可見商機比香港多，他相信內地業務將成為公司未來主要的增長動力。

不過尤金港坦言，如果單純把香港的那一套「搬上去」是不可行的，他形容，內地的客戶比較「按部就班」，例如要求公司提供多套詳細方案，由客戶選出一套較可行的方案後，然後再就這套方案繼續研究下去，最後出來的方案才算成型，做法與大部分香港客戶「單純個idea叫你做」分別很大，這也是內地創業初期要適應的事。

### 深圳近年發展一日千里

大灣區的發展將會一日千里，特別是深圳。他也提到，數年前曾到前海參觀，當時部分地區仍是一片荒蕪，但在去年到該地創業時，「嗰樓已經彈晒出嚟」。

內地的高速發展令他感觸良多，他亦表示，公司於去年有幸進入夢工場(前海深港青年夢工場)，但礙於公司只是一間實業公司，未能與內地發展完全同步，期望未來能在內地插上「科技的翅膀」，與內地發展接軌。

## 冀政府支持本土實業轉型

香港文匯報訊(記者 黎梓田) 特首林鄭月娥訪問北京、廣州和深圳，她在北京期間與相關部委舉行會議，爭取中央給予支持香港恢復經濟措施進行商討，相關支持政策並將在月底公布的《施政報告》上公布。

### 加強對科技投入

對於新一份《施政報告》的期望，尤金港指出，過去的修例風波以及疫情已令香港社會

環境雪上加霜，政府應如何修復民生及民心為首要考慮；其次是加強對科技的投入，例如發展河套讓人才進駐。

尤氏指出，政府亦應支持本港的實業公司轉型，為這些港企提供有關科技的引導性及指標性的資訊，讓企業能因應自己發展的需要，配對到適合自己的技術和人才，為港企實現「虛實互融」(線上線下業務配合)提供支持點。



■ 尤金港仔細研究了深圳「首批40條授權清單」，更逐條點評政策的作用，認真態度令記者感動。

## 港會計師冀「十四五」允設獨資公司

香港文匯報訊(記者 李昌鴻 深圳報道) 五中全會提出「建立現代財稅金融體制，建設高標準市場體系」。香港永安會計師事務所董事長梁永安接受香港文匯報記者採訪時表示，他在內地拓展業務已有十多年，但由於政策原因，港資會計師業務難以獲得突破，期望在「十四五」規劃中允許香港會計師事務所在內地成立獨資公司，並放寬港資成立內地香港會計師事務所的要求。



■ 梁永安

務所可以在內地開設代表辦事處，但不能經營業務，卻仍須按開支金額繳納稅金。因此其會計師事務所未成立代表辦事處，只是以財務顧問和諮詢公司開展業務。

不過他強調，雖然發展受到限制，惟近五年來公司內地業務每年有一至兩成增長，在上海和深圳公司的員工增加約一成左右。

他說，儘管香港會計師事務所可與當地同行合作，成立合資會計師事務所，但其中也會產生很多問題，包括兩地的歷史、文化、教育、思維等差異，股權的分配，董事局成員組成，行政、人力資源和財政等話語權，以及合資公司名稱等等。加上其開花時間十分漫長，難有信心會找到適合的合作夥伴。早在十多年前他和上海本地數個大型會計師事務所商談合作，最後都未能成功，此後未有重新考慮在內地尋找合作夥伴。也因此，不少香港會計師事務所在內地是以諮詢公司註冊去發展業務，在大

廈大堂內看到的是諮詢公司登記的牌子，上到辦公室才顯示它是一家香港會計師事務所，令公司業務在內地的發展多年來都受到了限制。

梁永安期望，「十四五」規劃中能夠對香港會計師事務所業務北上發展有所放寬：希望香港會計師事務所能在中國內地成立獨資公司。他說，為避免內地會計師事務所擔心競爭的問題，在發牌上可限制香港會計師事務所不能做內地公司審計業務。因為香港是國際金融中心，內地公司及其項目可以到香港融資和上市，而香港會計師事務所在內地的公司可以擔當其中重要的中介人和專業會計師角色。

### 冀內地准入條件看齊香港

另外，希望放寬在內地成立香港會計師事務所的要求。「在香港，成立一家會計師事務所並不需要先簽約，要聘用多少員工等要求，更未有資本金的規定，希望在內地成立的香港會計師事務所也不需要有關要求。」

## 楊全盛：期待人才政策更完善

香港文匯報訊(記者 莊程敏) 五中全會提出「要強化國家戰略科技力量，提升企業技術創新能力，激發人才創新活力，完善科技創新體制機制」。天旭科技投資集團聯合創辦人暨行政總裁、數碼港董事楊全盛接受香港文匯報訪問時指出，做創科，人才很重要，自己公司有投資遊戲業務，涉及兩岸三地，例如台灣主要做軟件研發，因成本較低，而內地做機器等硬件，因有成熟的供應鏈，而香港則做國際業務的窗口，因很容易找到懂兩文三語的人才，亦容易做融資。



■ 楊全盛

### 方便人才流動洽商

楊全盛表示，他身邊很多在深圳開公司的朋友，包括自己最關心的是人才相關政策的完善，「有時一個project(項目)都有幾個地方嘅人一齊做，之前試過過台灣的設計師過去深圳傾，發現搞簽證都很繁複，相信優化程序後對高端人才留在深圳做創科好有幫助。」由於多數遊戲都可能由不同地方的人才共同製作，很多時都需要到深圳商討，如優化居留流程，及提供出入境的便利將會對他的業務有很大幫助。

除了科創方面，楊全盛稱自己最欣賞的是國家支持金融科技方面的措施，例

如鼓勵深圳銀行業金融機構在風險可控、商業可持續的前提下，與外資機構加強合作，又積極探索多樣化的科技金融服務模式。他稱讚深圳很積極推動金融集團聯合創設，對整個體制的完善有很大提升，配套上亦做得很好。「因在內地做金融科技通常不是技術問題，反而是能否安全落實才是關鍵，例如一些P2P網貸平台都出現騙局，相信完善機制後對內地金融行業的提升很重要。」

### 深港兩地分工達雙贏

當被問到今後深圳與香港是互補還是競爭，楊全盛認為兩者都有，但對香港的好處會較多，兩地可以一齊愈做愈好。兩地根本性不同，香港主要是投資國際的窗口，而深圳則在生產方面較有優勢。香港應加強自己的優勢，例如定位更高端的生產，發展再工業化、工業4.0等，吸引更多人才來港。對於他的公司而言，絕對是互補，因業務本身就涉及兩地的融合，深圳加速發展對公司而言都有不少商機。他坦言，在疫情影響下，公司都有些實體VR遊戲店銷售大減，特別是東南亞方面，幸好一些網上遊戲的收入還算不錯。