

限聚令口罩令嚴厲 人生大事逼押後

結婚是人生大事，本港每年有4萬多對新人誕生，婚嫁產業鏈涵蓋婚禮統籌、化妝、攝影、婚紗、禮餅、婚宴，以及場地、燈光、木工、花藝等等，是本地經濟的重要組成部分。



之結婚篇一

在現時嚴厲限聚令口罩令下，不少人都將婚期押後，婚嫁行業近乎停頓，大批婚紗店結業，無薪假已成業內常態，有婚紗攝影師轉做送外賣、揸的士，化妝師轉行賣保險。留下來的只望開源節流，捱過疫情。

文：香港文匯報記者 顏倫樂 圖：香港文匯報記者



嫁娶業人士指，今年大部分婚禮都延期，連拍攝婚照都因為口罩令及限聚令停頓，業界收入近乎零。

婚期無期

嫁娶業垂危



婚紗店老闆 Candy

婚紗店老闆：鄰鋪2/3結業

荔枝角青山道一帶曾經有多間婚紗店聚集，但疫情下行業生態直轉向下。婚紗店老闆 Candy 說：「年初大概有15間大大小小婚紗舖，但疫情初期關咗5間，最近再關5間，現時前後已結業超過10間。」

Candy 相信，疫情終有好轉一日，但認為即使有疫苗，經濟環境亦要到明年中才会有起色，現在她主要考慮如何「撙」到明年中。

婚嫁行業在疫情下受到嚴重衝擊，據 Candy 說，目前青山道關閉的婚紗店，大多屬於較細規模，又或本身店舖有其他業務，婚紗租售屬兼營等。面對汰弱留強的行業變化，她自己亦不斷思考如何增加收入，例如開辦化妝課程或護膚課程等，幸好這類課程可以單對單，兼且能線上授課，疫情下仍然有一定生意，令她於疫情下仍能保持收入。

她最近接觸的婚嫁同行亦各自尋找新財源或甚至轉行，個別化妝師轉做直銷，亦有人轉行賣保險。Candy 苦笑：「限聚令下，市民消費意慾真係好低，我哋最近都要減價去吸引人。我哋有個別婚紗組合套餐5,000蚊起，廠家要做到3,000蚊，但成本是一樣的。」

九成婚禮延期 一成取消

她說：「唔新人其實都好頭痕，疫情下冇啲寧願加錢直接轉出年。但亦未必樣樣順利，就好似其他婚紗公司無奈要倒閉時，對新人臨時臨急咁婚紗、攝影、MC(司儀)去邊度搵呢？因為問嘢執咗唔會幫新人善後，所以有啲新人嚟到講返佢哋嘅情況，但我哋的攝影師或化妝師因為多人延期，又俾人一早 hold 咗期時，我哋都好難幫到佢。」

目前她接觸的客戶大部分延期，取消的客戶只佔一成。她解釋，結婚涉及兩邊家長，即使年輕夫婦想取消或改成旅行結婚，但家中長輩未必同意，會堅持擺酒。

Candy 的婚紗店名為 Classy bridal，提供婚紗及晚裝的租借服務，亦會為派對或畢業晚宴等做衫，過去一直與台灣方面攝影公司合作，對當地環境熟悉，今年曾打算到台灣那邊開設婚紗店，但疫情下由於資金減少，拓展大計亦要暫時擱置。她相信疫情會有好轉的一日，但預計要去到明年中經濟才會恢復，目前思考如何將生意「撙」到明年。

相信經濟難復昔日光景

「經營成本最貴在於舖租，政府資助雖然有一定紓緩，但生意淡靜下幫助亦有限，期望政府能控制好疫情，業界才能有真正起色。」她說。問到前景，她坦言亦感心灰意冷，因現在香港政經環境複雜，加上全球經濟衰退，相信經濟難復昔日光景，有想過是否繼續在港營業，亦有打算直接走到外國發展。

限聚令下婚禮上限20人



話你知

新冠肺炎疫情持續大半年，其間本港實施史上最嚴格限聚令，尤以婚禮及婚宴等高風險人群聚集的活動受到嚴格限制，3月底時婚禮限制不能多於20人參與，雖然5月時曾經逐步放寬限制，但只短短維持2個多月左右，7月中第3波疫情下，婚禮人數重新調整至上限20人，婚宴限制亦明顯加強，令不少新人只能選擇延期或改以其他簡單儀式結婚。

今年以來，港府因應疫情發展不斷調整限聚令，3月底推出的「限聚令」，禁止4人以上的聚集，食肆亦要限制食客之間距離，而婚禮限制不能多於20人。5月時因當時疫情有所緩和，限聚令初步放寬至8人，婚禮上的群組聚集人數亦由20人增加至50人，但前提是婚禮並無供應食物或飲品。然而業界指措施幫助有限，因8人的限制於婚禮場合上容易觸犯。

6月疫情稍緩仍限聚50人

至6月限聚令進一步放寬，限聚人數放寬至50人外，同時擴闊可豁免處所類別，延展到餐飲處所，讓各界可舉行宴會如婚宴等活動。但當時婚嫁行業依然未見明顯起色，據業界指，由於婚禮動輒過百人，但限聚人數當時只放寬到50人，故不少新人於衡量過後仍選擇延期，不少婚嫁從業員均指，當時只有少量新人仍選擇盡快結婚。

但來到7月，疫情反覆惡化，業界期盼的進一步放寬沒有出現，一切防疫措施重新收緊，限制甚至較3月時更辣。據政府現時最新限制，婚禮上如果並無食物供應，規例下容許不多於20人的聚集。婚宴設有食物，則需按照餐飲業之限制，即不得超過該處所通常座位數目的一半，並不得有多於4人同坐一桌。而限聚令方面，現時群組聚集人數上限收緊至2人。而由於情況一直未見好轉，政府於7月22日宣布4個「限聚令」相關的法律框架將會延至12月31日，包括「晚6朝5」禁止堂食，其餘時間入座率不可逾50%，不可多於2人同桌，桌與桌之間需有至少1.5米距離，或設有隔板分隔，在所有公眾地方都要戴口罩等。任何人舉辦違反「限聚令」活動，或營運該聚集的地方，最高可被罰款25,000元及監禁6個月，參與活動者則定額罰款2,000元。「口罩令」則定額罰款2,000元或最高5,000元。

婚禮攝影師：有同業去做外賣

每對新人都希望在婚禮上留最低最美一刻，攝影師在婚嫁行業中可謂不可或缺的一環，然而疫情下，婚禮攝影師收入急跌，開設攝影工作室的 Dennis Mok 直言今年在婚攝方面收入接近零，「我自己都放棄無薪假」。今年原本打算將公司拍攝商業活動的業務分拆出來再擴張發展，現在亦只能作罷。「你隨便問一個攝影師，今年都做唔到生意。」

年尾數個項目恐延期

9至12月為婚嫁行業傳統旺季，但今年疫情之下旺市不再。Dennis 接受訪問時大吐苦水：「今年我當SKIP(跳過)咗，在婚攝方面全年預計零收入。」他表示，雖然目前仍有5至6個工作安排在11月及12月，但預計9月再傾談細節時，這些工作都極大機會延期。

「我原本有個客10月在會展擺過百圍酒，後來改成十幾圍，因為佢有好多朋友或客人都未能由內地或外國來港，但最新限聚令2人，又有口罩令，所以佢最大機會取消，我哋都唔知最後會點。」Dennis 語氣帶著無奈：「今年全年婚禮幾乎都改期，有好多直接延期到明年或取消，其實連個客都未知會點，大家都無所適從。」

他表示，現時嚴厲的限聚令下，行業根本只能望天打卦：「而家連戶外影婚紗相都要戴口罩，咁點影呢？影一兩張就話，成輯都係戴口罩，無新人會接受。而且限聚令只能2個人，但新郎加新娘都已經有2個人。」

大部分員工放無薪假

婚嫁行業包括不少工作人員，好像化妝師、燈光、音響、攝影師等，Dennis 說：「廠家有啲去咗做外

賣，有啲開的士，都無辦法。」而他公司一向主力拍攝大型婚禮，團隊成員大約十多人，現時大部分放無薪假，包括他自己。至於政府資助方面，他認為政府未有針對行業提供資助，而且行業不少工作人員屬自僱性質，最多只能有7,500元資助，但有些人沒有強積金戶口，就未能受惠政府保就業計劃等措施。

因應疫情嚴峻及行業生態轉變，公司原本有3間攝影工作室，現時集中到1間，以控制成本支出：「近年不少客人都邀請攝影師上門開會，而且疫情令在家工作變成常態，一個見客的辦公室作用已經沒有那麼大。」

明年料現「爭資源」景象

此外，公司過去於內地及海外均有發展，有一班固定「客底」，原本今年打算將公司中有關拍攝商業活動的部分分拆出來成立公司，再擴張發展，但疫情下只能暫時擱置。他預計，如果疫情明年能穩定下來，行業或會出現另一個「爭資源」景象，屆時兩年的婚禮迫在一年內舉行，資源不足下，或會出現新人爭場地、爭婚攝等情況。「成個行業等緊放寬限聚令」。



從事攝影的 Dennis Mok

婚禮司儀：轉拍YouTube教追女

疫情持續半年，嚴重打擊婚嫁行業生計。資深婚禮統籌師及婚禮司儀譚海祥(Billy Tam)接受訪問時坦言，對上一個司儀工作已數到2月份：「本身6月(疫情)有起色，但7月又爆第3波，大家(準新人)其實把心一橫，多數直接延到下半年。」面對近乎「零婚宴」的惡劣環境，他索性轉型，4月開設 YouTube 頻道教人「追女仔」，現在已微有收入。問 Billy 還有些「開源」方法，他苦笑：「我都再諗唔到。」

Billy Tam 現時經營 One And Only Wedding，公司同時有極速約會等業務，但兩項業務在去年至今都大受打擊。Billy 說：「去年政治事件已令生意無咗兩至三成，現在(疫情)更嚴重，是只餘下兩至三成生意，即係無咗七至八成生意。」

報復性消費曇花一現

他表示，自疫情爆發後，所接觸的婚禮幾乎全部延期，有一宗更是直接取消婚宴：「新娘來自台灣，親友全部無法來港，最後對新人索性擺酒。」另外，他還記得5至6月時，極速約會的業務生意曾經回復到正常以上，尤其一對一對服務的生意突然大幅上升，「可能有啲報復性消費」，但無奈7月又回復原狀。

婚嫁行業有旺季及淡季，七至八月本身屬淡季，新人一來擔心打風，二來中國人亦不喜於農曆七月結婚。目前疫情最嚴峻時刻正值行業淡季，Billy 苦笑：「都唔知好彩定唔好彩。」他指，其實個別新人已不介意淡季與否，本身將年初受影響的婚宴延期至7月，但現在則直接延到明年，導致他大半年都沒有接過婚禮司儀工作，情況前所未見。

他認為今次疫情的連鎖影響較長期：「因為過咗呢段時間後會多咗班人失業，經濟差新人會變得不捨得花錢，而婚禮司儀工作本身在婚宴中並非必須外聘，許多人為省錢會直接找朋友頂上，因此相比婚紗或化妝等情況更不樂觀。」

有婚攝師轉行做地產

除 Billy 外，婚嫁行業其他環節亦面對相同困境。Billy 說：「我認識一位過去頗受歡迎的婚紗攝影師，最近轉行做地產。亦有朋友以往拍婚紗攝影為主，副業拍攝孕婦照、嬰兒照及家庭照等，而家就副業變正職。」

公司收入大減，兼且常要在家工作，問到這段時間他如何應對，性格樂觀的 Billy 笑道：「既然廠家街都唔出得，我咪改拍 YouTube，教人追女仔，用自己能力做啲可以做到嘅事。」

Billy 指，今次是新嘗試，該網上頻道於4月開設，現時已有十多條片，既可以開拓知名度，同時亦能有收入，因他運用即時通訊軟件提供一對一戀愛諮詢服務，收費教網友如何追女仔或改善形象，近期已經收到幾個諮詢，雖然頻道現時訂閱仍未過百，但有收入已令他感到驚喜。「頻道唔係長時間，但都有人願意付出金錢，雖然金額不多，但要累積，慢慢嚟。」



資深婚禮統籌師及婚禮司儀譚海祥