



北上故事



內地暫無系統認證資歷

言語治療師國外稱為「Speech therapist」或「Speech and Language Pathologist」。主要診療範圍包括語言遲緩或障礙、語音障礙、口吃、嗓音障礙、失語症、溝通障礙等。咀嚼吞嚥障礙治療也是言語治療師工作的一個重要組成部分，張雪蓮介紹說，這類情況在老人或有創傷人群比如出車禍傷到大腦的人群中比較常見，大多是由神經性損傷導致的。

據介紹，目前內地尚無統一的言語治療師資格認證考試，從事言語治療的，目前主要是教育康復學、語言病理學等專業的畢業生。但是，市場上亦混雜有僅通過所謂短期培訓課程就上崗的從業者。

但是，言語治療師需要掌握的系統知識非常複雜。除了特殊教育、心理學、語言學外，也需要掌握部分的神經醫學。張雪蓮希望能夠將專業知識帶到上海，也希望香港的同齡人多來上海看看，促進兩地的交流，挖掘更多機遇。一方面，她正在籌備2020年港大言語治療這個學系的師弟師妹到上海實習的安排。另一方面，前不久，她獲邀參與了一場上海市浦東新區的政協會議。「其實他們很希望能夠對香港年輕人的想法有一個真實的、全面的了解。」張雪蓮說，她也希望能夠憑借自己對兩地的了解，以切身體會談談如何加強港青對國家的歸屬感與認同感。

此外，由於內地與香港的教育體系有所差別，在專業資格的認證上也存在一些不同，內地目前缺少對於言語治療師的認證。「還是希望能夠盡快有類似學歷互認、資質認證的政策出來。」張雪蓮坦言。

冀更多政策扶持

不僅如此，張雪蓮直言，希望能夠有更多針對外資的扶持政策，「我之前有留意一些創業的政策，但好像很多都不適用於我，因為我創業的話，其實算是外資，希望能多一些合適的扶持政策。」



在滬創業港青張雪蓮 香港文匯報記者夏微 攝

包容求同存異 發展因地制宜

談及香港近來的社會問題，張雪蓮坦言，她感觸頗深，一方面，希望香港朋友可以多一些包容，一方面，也希望香港政府能夠採取一些措施來增加港青對國家的歸屬感。

「真的很希望自己能做些什麼，因為我覺得他們很多人是受單方面的信息引導。」張雪蓮以傳媒報道為例稱，雖然香港存在各種不同聲音的報道，但有些媒體的報道只有老一輩的人會關注，而另一些媒體的報道則是年輕一代偏愛的，「可往往這種情況就導致了消息的片面性，他們只看到了不同陣營的媒體想要他們看到的。」

張雪蓮直言，她來到內地工作生活了一段時間後，依然不可否認香港的確有一些方面是比內地做得好，「但這些香港推行的東西，是否適用於內地有待商榷。」在她看來，因為歷史與地理原因，香港的社會發展與內地存在差異，很多事情要因地制宜。「希望香港社會能夠更包容一些，至少去嘗試了解內地的情況，去聆聽不一樣的聲音。香港的確有地理優勢和歷史緣故先發展起來了，但內地也是在進步的，我們的祖國一直在變得更好、更強大。為什麼大家不能擰成一股繩讓國家發展得越來越好呢？」

不過，張雪蓮也提及，目前很難和香港一些朋友溝通，是因為他們沒能親親自來自內地見證和感受這邊的發展和強大，「很多人會缺少歸屬感，政府確實要在這方面的改善上繼續努力。」

矢志北上創業 推廣言語治療

港青留滬：「希望幫到更多人」



張雪蓮希望讓港青多來上海看看，促進兩地交流。 受訪者供圖



張雪蓮積極參與前往內地的實習計劃。 受訪者供圖

當多數人還在享受着大學生活的時候，張雪蓮已經頻頻北上考察內地市場；當多數人還在思考着職業規劃的時候，張雪蓮已經鎖定了奮鬥目標——內地創業；當多數人還在朝九晚五兩點一線的時候，張雪蓮已經在職場上取得一定成績並逐步推進着自己的創業項目……「或許是因為我來自一個很普通的草根家庭吧，所以會很要強。我不怕苦，很希望通過自己的努力能夠一步步往上爬。」她笑着這麼形容自己。 ■香港文匯報記者 夏微 上海報道



張雪蓮為小朋友提供言語治療。 受訪者供圖

「能夠在香港讀醫科是一件很厲害的事情，對我來說這個專業比金融更有社會意義。我希望在自己工作好的時候，能夠幫助到更多的人。」所以，張雪蓮在填報大學志願時，二十幾個志願位，都留給了醫學相關的行業。「只是說來遺憾，第一志願因為一分之差沒有考上，就進了第二志願的港大言語聽覺科學。」

畢業前一年，張雪蓮參加了前往上海的實習計劃。「我們學制有五年，因為專業的特殊性，以往的暑期都要在香港實習修學分，所以大四的暑假才有機會去內地參加這類實習項目。」

內地缺乏相關專業人士

或許在旁人看來，是那次北上實習影響了她，讓她在畢業後選擇了北上。但事實上，北上的念頭早在實習前就已有。「大三時，我就在網上查言語治療師這個職業在內地市場是怎樣的存在，偶然看到知乎上有一位唐氏綜合徵孩子的媽媽說，內地做一個評估4,000元（人民幣，下同），治療一次2,000元，我當時就覺得這個專業在內地市場會很有潛力。再者，從老師那聽過一些關於內地相關治療不專業引發問題的案例，所以想了解一下這個領域在內地市場的成熟度。畢竟我們這個職業在香港的話，基本是拿着固定工資，沒有什麼晉升空間。如果內地真有潛力，不妨去內地發展。」

「越是還沒有被開發的地方，你的機遇才會更多」，在這樣的考量下，看到學校有提供去內地實習的項目，張雪蓮毫不猶豫地報了名。

每周往返滬港尋合作

整個大五期間，張雪蓮原本只有周二和周三有在港的專業實習，其餘大把時間可用於準備畢業設計。可她卻比同學都要忙碌，「周三結束後，晚上九點多就坐飛機去上海，到了已是深夜，等到在青旅放下行李可以休息都已經是

凌晨了。然後下個周一我會再搭晚班航班飛回香港，確保周二的實習不會耽誤。」她如此頻繁往返滬港，只是為了能夠親自登門拜訪滬上的機構，介紹自己專業可以提供的服務，詢問對方是否有合作意向。

這些在旁人看來完全可以網絡解決，省去很多周折的事，在張雪蓮看來卻是非常必要的，「這樣對方能更直觀感受到我的誠意吧，我也可以比較好了解對方的狀態。就算是登門拜訪，都有人沒等聽完就推託掉，何況是通過網絡呢。」而為了不給家人增加額外的負擔，她選擇節約成本的红眼航班和青年旅社，費用來自以往實習攢下的錢。

冀創業為需要患者義診

目前，張雪蓮在上海一家機構擔任高級言語治療師，「我的評級會比內地同齡治療師高很多。收費是一節課1,200元，50分鐘。」張雪蓮有些不好意思提及她的收費標準，「這些家庭其實很可憐的，雖然我收了這樣的費用還要這麼說似乎有些矯情，但這是事實。現在能夠付得起我們評估治療費的家庭，基本都是家境比較好的家庭，或是省一省還可以擔負的那種。」

壓低行業收費標準並不可行，但張雪蓮仍然很想做些什麼，「如果在自己的事業取得成績之餘，能夠創造些社會價值就更好了。比如未來自己的公司步入正軌，我當老闆就可以選擇用義診的形式，給低收入家庭多一些希望。」

張雪蓮還促成了香港專業人士和復旦附屬兒科醫院的專家共同研發上海市兒童早期語言能力篩查工具，「這位復旦附屬兒科醫院的專家就是之前頻繁往返滬港時結識的。所以很多事看起來好像沒有意義，但實際上你的付出是會有回報的。真的不要怕辛苦，不要怕沒有意義。終有一天，你會很感謝努力付出過的自己。」她說，在做好本職工作的同時，自己的創業準備從未停擺，8月她將正式啟動自己的事業。

他鄉遇知己 領路指迷津

「現在想想，如果不是Paul，我可能沒有辦法堅持着自己的理想一路走到今天，真的好感謝他的支持，他是我真正的人生導師。」張雪蓮口中的Paul，是她參加暑期實習計劃的面試官、如今的滬港青年會榮譽會長麥德銓。

2018年的那個暑期計劃，張雪蓮雖然報了名，但計劃所提供的崗位中，並沒有她所學專業方向的。「我當時其實抱着借這個機會來內地考察的心態，想着就算做其他職位的實習，只要可以趁着下班和周末完成我的考察就行。」

機緣巧合，從事教育行業工作的麥德銓是張雪蓮的面試官，「在面試的時候，Paul有問我為什麼要來參加，因為這麼多年第一次有港大教育相關專業的人來參加。」一開始，張雪蓮並沒有透露自己有來內地創業的想法，只是說對內地感興趣想來看看。「沒想到他特意加了一個崗位給我，就是到他的幼兒園去實習。」

這還只是麥德銓帶給張雪蓮的第一個驚喜。緊接著，在張雪蓮第一天上班前，麥德銓又找她談了話，「那個時候，我把自己的想法全部告訴他了。」當天中午，麥德銓帶著張雪蓮同幼兒園的園長碰面，特意提及了與張雪蓮的談話內容，「園長就說內地的確缺一塊，基本每100個小孩裏會有2個孩子有這個需求。所以Paul當時覺得我還挺有想法的，就一路支持我到今天。」張雪蓮說。

成功開展滬港合作項目

張雪蓮的創業想法很簡單，「只要自己有一個地方，然後就可以像私人補習班那樣去做。我甚至算過收入，朝九晚五一天能做五、六個治療，月收入能有13萬元左右，很好了。」然而，從6月初開始做了兩個月的嘗



張雪蓮十分感謝在滬港人Paul(左一)的支持。 受訪者供圖

試，張雪蓮發現有些難以下手，「如何讓別人轉診給你？獲得客戶就是個最大的問題，別人憑什麼信你？」

那時起，麥德銓開始有意點撥張雪蓮，「他會告訴我如何得到實質認可和口碑，品牌定位，公司發展構想，工資結構等等這些都是他在教我。」以商業背書為例，在麥德銓引導下，張雪蓮才成功推動了一個滬港兩地的合作項目的展開。

提升口碑完善創業計劃

如今，憑借在職工作中的機會，張雪蓮會出席一些專業研討會和線上線下講座，「這就很好地提升了我自己在這個領域的口碑。」與此同時，下班後，張雪蓮會不停打磨自己的商業計劃書，「寫好就會給Paul看，他會給我提意見，指導我去完善計劃。」

比起最初的創業構想，張雪蓮直言，如今的格局完全不一樣了，「現在會宏觀很多，達成的可能性也更大。」