

受累疫情封關 深港微信群吐苦水

兩地奔波打工仔 不能北上被炒

■ 蔡其南在屯門爸爸微信群裏表示，由於隔離影響，他在深圳有一大堆客戶都見不到了。



■ 屯門爸爸微信群有50多位爸爸因隔離，絕大多數困在香港，影響了工作和收入。



疫下眾生相 系列

新冠疫情導致香港「封關」，許多港人、港企因此深受影響。記者在有50多位成員組成的深港微信群「屯門爸爸群」獲悉，有的香港人才因為不能赴深圳工作被公司解僱，家庭生活陷入困頓，有雙非家庭因疫情夫妻分居數個月，有港人不能赴深圳工作導致收入幾近消失。不少港人和港商感嘆一條淺淺的深圳河將他們隔開逾百天，家人望眼欲穿盼團圓。他們期盼在疫情有好轉情況下，香港和內地能夠盡早協商實現兩地檢測互認，令他們便捷兩地旅行，實現家人團聚業務順暢和便利的交流。

■圖/文：香港文匯報記者 李昌鴻 深圳報道

因 疫情防控需要，香港和深圳分別於2月8日和3月27日先後實施過關新冠核酸檢測和隔離14天，令兩地輸入性病例得到根本性控制，但也導致兩地入境通關隔離合計長達28天，令許多港人港商叫苦不迭。有50多位屯門男士在微信開設了「屯門爸爸群」，交流通關的新消息。他們有的做客服，有的是華為、中興的研發和財務人員，也有做地產開發，另有一部分是香港優才等。

在深圳租不到房及酒店

新香港人楊顯軍是封關措施的一大受害者。記者採訪他時，他既落寞、無奈又憤懣的表情溢於言表。他2013年通過優才計劃移民香港，2014年入職香港智慧城市公司，隸屬於總部在深圳的中國安科控股投資有限公司(CSST)，從事智慧城市和機器人相關工作，2019年7月其合約轉為CSST旗下深圳中智衛安機器人技術有限公司，從事機器人應用方案諮詢、項目管理交付等工作。

每天早上楊顯軍坐香港東鐵和深圳地鐵來深圳工作，路上來回就要3個小時。儘管有些辛苦，他晚上回到大埔的家中與妻兒團聚，但也樂在其中。然而這美好的生活卻因疫情戛然而止。今年1月底新冠疫情爆發後，深圳中智衛安機器人從2月3日開始通知楊顯軍網上辦公，並要求網上打卡。幾天後的2月8日，香港實行入境隔離14天，他沒辦法再像以前每天往返深港，原本計劃在深圳找酒店或民房住宿，但因疫情管控他既住不了酒店也租不到民房，便一直在網上完成打卡和工作安排。

電郵通知被裁感愕然

到了3月12日，楊顯軍回深圳時收到公司辭退郵件通知，事前沒有任何溝通，這不免讓他有些愕然。為此他找公司協商，公司不願意賠償。記者致電該公司，其人力資源有關人士稱，公司要求員工2月24日以後需現場辦公，楊顯軍沒有遵守這一規定所以辭退。為此，楊顯軍上訴至深圳勞動仲裁委，要求補發其2月中旬到3月底的工資，並按照勞動法進行相應損失賠償，目前在等待判決結果。

他透露，自失業後，香港難以找到合適的工

作，太太做理財顧問收入不穩定，香港房租上萬港元，還有兩個孩子在香港讀小學，感覺壓力很大，目前生活已陷入了困境，只得耗用以前的積蓄勉強維持。

家庭分隔兩地逾三個月

疫情帶來的入境隔離也令深港兩地一家人數個月難以團圓。從事軟件開發的雙非家庭鄭燁告訴記者，因為讀小學的小孩要在香港學習，他太太便帶小孩在屯門居住，2月8日香港實施入境隔離，他因工作居住在深圳，便與太太和小孩分開數個月。為了緩解離愁情緒，他每晚都用手機與太太和孩子視頻交流。因有100多天未見面，甚是思念他們，他太太和孩子也同樣期盼能與他早日團圓，雙方可謂都是望眼欲穿。

從事高科技業務諮詢的深圳市動網創新科技創始人、港人蔡其南也表示，他在深圳工作十多年，早已在深圳安家。2月8日香港採取入境隔離14天措施後，留在香港的他通過網上辦公和視頻會議工作，三個多月下來，由於不能現場參加深圳市政府40多項項目評審，損失了5萬多(人民幣，下同)；此外有十多起仲裁案開庭，他作為深圳仲裁委員會信息化顧問和仲裁，因到不了現場，損失至少6-7萬元。



■ 蔡其南表示，因兩地入境隔離，他業務收入全在深圳，三個月損失約15萬元人民幣，收入消失殆盡。



■ 陳永冠東莞工廠因隔離政策不能前來管理，其東莞工廠業務下降。

深港跨境人士的困擾

楊顯軍：因隔離不能過關，公司以不能現場辦公辭退；

蔡其南：因在香港不能來深圳工作，三個月導致其科技項目諮詢和仲裁業務等損失超過10萬元；

鄭燁：在深港兩地一家人數個月難以團圓；

陳永冠：不能到深圳公司現場辦公，公司執行力降四成，無法管理，訂單流失，擬裁員；

陳偉：新冠疫情令公司訂單下滑逾五成，擬派香港多位高管拓展內銷市場，以彌補出口業務的損失；

黃鵬：呆在深圳100多天，無法回到香港公司處理事務，其公司賬戶轉賬受限，無法處理；

周平：業務洽談與項目合作受衝擊，憂深圳團隊散夥。

製表：香港文匯報記者 李昌鴻

港企老闆：管理深圳公司執行力跌4成

受深港兩地口岸入境隔離影響，不少港商經營遭遇困境。深圳美年家居用品有限公司創始人、港人陳永冠表示，其公司從事衛浴用品研發和生產，因疫情他無法來深圳管理公司，導致執行力大降四成，運營效率低下，訂單大量流失，他不得不擬在深圳公司裁員。

出口受阻 生意跌30%

陳永冠告訴記者，他2014年移民香港，多年前在香港、深圳和東莞設有公司，從事衛浴類家居用品研發和生產，出口歐美，一年收入約300萬美元，其中深圳有研發和銷售團隊，東莞則有30人的生產工廠。疫情令公司的出口受到很大的影響，海外客戶有的取消訂單，有的延遲訂單，業務下降了30%，目前還有部分在正常出貨。今年1月他去德國參加展會後回到香港，已三個月無法回到深圳。

收入大降 正考慮裁員

他訴苦，「剛開始在3月深圳和東莞公司還能夠正常運營，但是數個月後因我不在深圳，問題逐漸浮現：開會取消了，內部執行力不到以前的60%，沒有辦法監督員工，他們積極性下滑。因為其畢竟是小公司，風險抵抗能力弱，老闆不親力親為的話容易出現許多問題。」

難洽新項目 會計師憂深圳團隊散夥

致同會計師事務所合夥人周平告訴記者，其太太在香港嶺南大學任副教授，他負責企業融資和併購，經常要往返深圳和內地，他在深圳工作，主管企業融資和併購，客戶都是以內地為主。因入境隔離原因，他數個月呆在香港，其深圳項目推進受到了很大影響，團隊成員擔憂沒有新項目影響收入，可能會紛紛散夥。

須出面與客戶洽商

周平表示，他從事的企業融資和併購，新的項目要求他本人與企業負責人現場溝通交流，如果不出面的話，對方會不信任他們。「最近有一家企業融資諮詢服務，計劃融資6,000萬，如果成功的話我們有200萬元收入，因隔離政策我去了不深圳，項目一直拖着，進展不到50%。去年底就在談這個項目，現在還掛在那裡沒有進展，短期客戶可以理解，但時間太久了客戶就會放棄重新尋找合作方，該業務就可能丟了。」

這是一個重要項目，如果丟了就會出現虧損。為此他心裏十分着急，而

擬拓內銷 惟無法北上難推進

香港電鍍業商會會長、創隆實業董事總經理陳偉接受香港文匯報記者採訪時表示，受全球新冠疫情影響，其訂單下滑逾五成，其服務出口企業的珠寶、手錶和手機等訂單跌得慘不忍睹。為此業界正在大力拓展內銷市場，以彌補出口業務的損失。

陳偉介紹，目前公司有兩個董事、四個高管共計有8人因沒辦法過關均呆在香港，影響了公司內銷拓展計劃。他期望香港與內地兩地盡快協調，早日實現檢測互認，因而通關就無須雙邊隔離。這樣，公司香港高管將方便赴深圳工作，以推動公司與內地珠寶、鐘錶和手機等廠商合作，通過內需訂單來彌補出口的大幅下滑。

員工因隔離令不敢過關

對此，深圳美年家居用品有限公司創始人、港人陳永冠也表示，目前他已拿到香港入境的隔離豁免，但回到深圳仍要隔離。他也建議兩地核酸檢測互認，避免不必要的隔離，因為許多香港企業老闆和高管，主要目的是來大灣區工廠工作，目的地清楚明確，風險是可控的。

從事新能源、5G等配套產品研發生產的港企、嘉瑞國際韓小姐表示，其公司許多香港員工因入境隔離政策而呆在香港，不敢過關，過來的就不

太可能回港，暫時來說看香港的豁免申請能否在內地獲得同等認可。為了應對這一挑戰，公司香港員工只能採取線上辦公，這至少比過關隔離要好。

物流企業港深互認檢測

從事國際航空貨運的港企、東捷運通董事長黃鵬告訴記者，自2月8日香港口岸對從深圳入境實施隔離以來，他一直呆在深圳，100多天既沒有辦法照顧香港年老的雙親，也沒有辦法回到香港公司處理事務，其香港公司賬戶轉賬也受限制，他想去處理，但兩地隔離共計近一個月，他只得放棄。為此，他將進一步研究收縮香港投資意欲。

因受隔離影響，黃鵬公司現時各種文書簽署，需交由跨境快遞來遞送，時效上亦沒那麼準時準點，還有不少限制。因其在香港起運的貨物大幅減少，而使用內地機場深圳、廣州、北京、上海等空港始飛航空貨運大幅增加。最近，港府先後推出製造業、金融、醫療等人士，可申請豁免，但沒有惠及物流業人士。同時，就算惠及，亦只是香港不用隔離，回到內地仍然要隔離，現時十分需要兩地同步互認檢測的一些措施及安排。



■ 陳偉盼兩地入境檢測早日實現互認，這樣他們方便拓展內銷，以彌補出口業務的損失。



■ 黃鵬表示，兩地入境隔離近一個月令其三個月不能看望香港年老的父母，香港公司賬戶被影響業務發展，卻不能前往解決。