

# 台商在東北

二之二

## 黑龍江惠台政策要點

**1** 鼓勵和支持台資企業通過合資合作、併購重組等方式參與國有企業混合所有制改革。

**2** 搭建和構築龍台農業交流合作信息、服務平台，統籌現有資金渠道，大力支持海峽兩岸農業合作試驗區、台灣農民創業園建設。

**3** 台灣同胞勞動保障以「五險一金」為基礎待遇，在辦理、收益等方面享受與當地居民同等待遇。繳交的住房公積金、基本養老保險個人賬戶存額，在大陸離職時經個人申請可以依據相關規定一次性支取。

**4** 台灣同胞在黑龍江購買自用住房，首付比例、辦理時限、貸款申請等享受當地居民同等待遇。

**5** 積極推動龍台民間文化機構交流合作，對符合要求的合作項目，由省級對台主管部門申請國家兩岸交流基金給予支持。

冬季的黑龍江白天室外溫度已接近零下二十度，但在距離省會哈爾濱300多公里的齊齊哈爾甘南縣，一座現代化的畜牧業深加工廠房裡，加工流水線上的工人們正在適宜的室溫中有條不紊地將鮮豬肉分割，按部位加工準備運往各地的銷售網點。這座工廠的主人正是在台灣已擁有最大豬肉加工企業、創立了齊齊哈爾市嘉一香食品公司的陳國訓和陳嘉有父子。

■香港文匯報記者 于海江 齊齊哈爾報導

# 矢志深耕黑土地 八載肉香飄萬家

### 台知名企業進軍東北 漸成支柱產業效益佳

## 兩地攜手 共拓歐洲市場

作為「一帶一路」倡議通往俄羅斯、輻射歐洲的橋頭堡，哈爾濱的優勢極為明顯。來黑龍江投資的台灣商人林明洲對於近幾年來的經營情況感到滿意。他說：「我公司隔壁就有兩個從俄羅斯來的商人，我家的產品已經通過他們，陸續銷往俄羅斯。台灣產品要進入俄羅斯市場，就必須兩岸結合，充分利用哈爾濱的天然優勢。」

### 台商在黑龍江商機大

林明洲說，他的目標客戶是溫帶地區居民，東北三省、內蒙古、新

疆和俄羅斯的市場潛力都如同等待挖掘的富礦。「黑龍江經濟與沿海發達地區相比存在差距，但這也正是台商進駐的最好時機，黑龍江比鄰俄羅斯，台商與黑龍江企業合作攜手進軍俄羅斯市場是有很廣闊的市場空間。」黑龍江台灣中心主任姚念祖說，「在台灣懂俄語的人才很少，如果台灣企業直接與俄羅斯合作，在物流和資金流上會存在很大的阻礙，但與黑龍江企業合作，以上這些問題很容易就可以解決。」

近年來，黑龍江政府大力簡政放

權，壓縮審批項目數百項，減免了多項行政收費，加強了對企業的服務意識。黑龍江省各地市都有行政審批中心，企業可以在一棟大樓裡辦完所有的手續。許多經濟開發區還提供全程式免費代辦服務，台資企業則會受到更多關照和扶持。

## 引良種進東北 育和牛建產鏈

和牛是世上最昂貴的牛肉，以肉質鮮嫩、營養豐富、口感獨特聞名於世。一頭純種的引進和牛，價值和一輛中檔汽車相當。在黑龍江齊齊哈爾，台資企業元盛食品有限公司7年前引進純種和牛後在當地繁殖，就出產這種最貴的牛肉，這家企業也成為全國最大的高檔肉牛生產繁育基地。

「北緯45度到55度之間適宜養牛。」龍江和牛總經理蔡承達介紹，齊齊哈爾位於北緯47度，土地肥、溫差大等條件利於玉米生長，當地豐富的秸稈、稻草資源也可作為牛的輔助飼料。

### 投資逾10億

2004年招商引資來的齊齊哈爾市

龍江縣龍江元盛食品有限公司的和牛，經過多年發展不斷壯大，先後投資10餘億元人民幣，形成了一條集畜牧良種培育、養殖示範、飼料和原料供應、屠宰加工、產品研發、保鮮儲運、市場營銷、售後服務於一體的高檔肉牛產業鏈。

公司總佔地面積10萬平方米，每年可屠宰加工肉牛10萬頭、肉羊20



■台資企業元盛食品引進國外純種和牛在當地繁殖，目前已成為內地最大的高檔肉牛生產繁育基地。香港文匯報記者于海江攝

2012年陳國訓看準了大陸的廣闊市場，決定將生豬養殖、屠宰及深加工等技術帶入東北黑土地，2015年陳國訓和陳嘉有父子共同攜手創建的齊齊哈爾嘉一香食品有限公司正式投產。目前，該公司的生意主要由陳嘉有負責，企業借助東北市場的輻射，已實現豬肉在東北銷售及在日本、越南等國家的出口，逐漸成為當地的支柱產業。

來黑龍江前，嘉一香在台灣的年產值已達30億元新台幣。1977年出生的陳嘉有一直跟父親學習做生意，從公司最基層的衛生員、生產工人、技術員、營銷一直做到負責一個工廠的總經理，積累了豐富的經驗。嘉一香的員工介紹說，「陳嘉有在市場上看到銷售的生豬肉，可以一眼判斷出是不是我們公司生產的。」

### 初來乍到 險釀損失

回憶起剛到黑龍江投資建廠時，「從台灣來黑龍江，本要大展拳腳，但由於對大陸的環境沒有深入了解和熟悉，因缺少部分施工審批文件，工廠面臨着投產問題。」陳嘉有說，「投資不過山海關的感受在我們企業發展過程中沒有遇到，齊齊哈爾市主要領導得知消息，迅速向省級相關領導匯報，並與相關部門溝通，很快將問題解決，項目如期投產。」

### 引台技術 擦亮品牌

「台灣的傳統企業北上已成為一種趨勢，特別是畜牧深加工行業，黑龍江的生態環境對生豬飼養、防病防疫、飼料選擇上具有得天獨厚

■陳國訓（左四）、陳嘉有（右一）父子二人陪同南方客人參觀齊齊哈爾嘉一香食品有限公司。香港文匯報記者于海江攝



■嘉一香食品公司工作人員穿着無菌服將豬肉做成台式香腸、肉鬆、肉乾等產品，然後通過冷鏈運輸，銷售到全國各地。香港文匯報記者于海江攝



■黑龍江台灣中心主任姚念祖（左二）帶領團隊參加黑龍江當地貿易洽談會。香港文匯報記者于海江攝



■工廠內加工流水線上的工人們正在分割鮮豬肉。香港文匯報記者于海江攝

的條件。」陳嘉有說，「活菌豬（從小豬離乳起，用添加了有益活菌、海草菁和備炭炭的飼料飼養的豬）是我們在台灣發展起來的技術，福利屠宰、隧道式脫毛、自動分割、全程懸吊作業等工藝，我們都毫無保留地帶到黑龍江，我們建廠的標準是採用國際上最先進的技術，這一標準中很多內容已被黑龍江省當地相關部門指定為畜牧企業建廠標準。」

齊齊哈爾嘉一香食品有限公司是黑龍江省單體規模最大、設備最先進的生豬產業化龍頭企業。項目總投資13億元人民幣，滿負荷生產後，可實現年產值100億元人民幣，年稅收5億元人民幣以上，目前一、二期項目均已投產，未來將生產百餘種優質肉製品深加工產品，經由「活菌豬」專賣店及各大中小型超市打入市場，力爭打造內地乃至國際一流肉製品深加工品牌。

### 誠信經營 夯鑄產鏈

從小跟隨父親做生意的陳嘉有說：「在父親身上學到的最重要的東西就是誠信。」記得當時我們決定在黑龍江省投資建廠時，一位與父親相識多年的黑龍江省政府領導說，在這裡發展最快的是省會哈爾濱，你們來建廠會得到更多的優惠政策支持和相關待遇，但父親當場婉絕地拒絕他，並表示我們已經簽了協議就一定要照辦。

嘉一香的口碑在台灣是讓很多人讚譽的。來齊齊哈爾投資後，隨著全產業鏈滿負荷生產，一批台灣食品企業也將陸續跟進，血清蛋白、玻尿酸、膠原蛋白等生物科技產品會相繼來此投資。黑龍江獨特的經濟發展條件，為台商投資興業提供了商機，也創造了與台灣開展經貿合作的巨大比較優勢。據黑龍江省商務廳統計，截至2019年上半年，台商累計在黑龍江省投資項目849項，實際投資9.7億美元。

## 為在陸台商尋商機的台灣人

「陌生、氣候差異大、距離遠是曾經阻礙台商到東北投資的三大問題。」黑龍江台灣中心主任姚念祖說，「我2010年來到黑龍江，為台商在黑龍江經商尋找機會已整整九個年頭，目前所接觸過的台商已基本打消以上顧慮。」

姚念祖擁有一個標準台灣人的名字「念祖」，他的祖籍是遼寧省瀋陽市，大學時跟隨母親來大陸辦文化展覽留下了深刻的印象。姚念祖說：「這些年來，親眼見證了政府大力簡政放權，對企業服務意識更強，對於商人而言，市場具有不可抗拒的吸引力。」

### 見證台商群體壯大

姚念祖說：「剛到黑龍江時主要以帶台灣人來參與當地展會為主，通過展會讓更多的台灣人了解黑龍江。」姚念祖清楚地記得2011年他第一次帶台灣人來參加洽談會時，台灣代表團只有四個展位兩個企業參加，其中還要算他自己一個。而到了2019年，台灣代表團的展位已達140個，參會企業68家，成為最大的參展代表團。

以前很多台灣人認為東北人到了冬天只能在家呆著，街上應該是很難看到人。但當台商乘直飛航班來到黑龍江時，在乘車駛出機場後開始堵車後都很驚訝。姚念祖說：「以前很多台商對東北了解很少，他們不知道黑龍江省的面積接近13個台灣那麼大，人口比台灣多一千多萬人，在這裡到了冬天人們上班、上學都不受任何影響。相反更多的商機在黑龍江的冬天裡蘊藏著。」

## 台胞戀上大陸生活

在大陸多個城市發展十餘年的陳鈺洵，目前是齊齊哈爾嘉一香食品有限公司的財務經理，2017年6月份隨企業來到齊齊哈爾工作生活。早已習慣在大陸生活的她，很快適應了當地的生活，每年除回台灣看望母親和姐姐，更願意選擇在大陸生活工作。

### 生活較台灣便利

陳鈺洵平日工作之餘，喜歡書法、看書，偶爾也會與台灣老鄉聚餐。她說，現在大陸在生活的便利性、快捷性上，都比台灣方便。在網上買東西，下午就送過來，快遞小哥還問要不要把外包裝等垃圾帶走；出門買東西帶手機就好，不用帶錢包，甚至不用出門，便利店就可以在20分鐘內送到家。

黑龍江台灣中心主任姚念祖說，「剛到黑龍江時這裡想找一家咖啡店是件很困難的事，只好從台

灣背咖啡豆過來自己磨，現在在哈爾濱隨處都可以看到咖啡店，這幾年來，大陸的發展變化讓人感到吃驚，生活的便捷，人的熱情讓我非常留戀這片黑土地。」

「很多台灣朋友來哈爾濱玩，感覺都非常好。」姚念祖說，以前覺得東北很遠、很冷，來了之後不覺得「沒想像的那麼可怕」，而且覺得很舒服，甚至為室內太熱晚上睡不好覺而苦惱，夏天這裡更是避暑勝地。他說，「現在向台灣朋友介紹黑龍江時，感覺自己早已像是這裡的主人一樣。」