

「我父親沒能等到你們這些好心人來，但他臨走前一直念叨着感謝你，要把他一輩子視作珍寶的軍功章親手交給你。現在他不在了，只能由我來轉交。」聽完老兵女兒轉述父親臨終前的囑託，王官升這名「85後」的七尺男兒眼中泛出了淚花，緊緊握住了那包裹着沉甸甸軍功章的泛黃手帕。

■香港文匯報記者 宋偉 遼寧報道

一次機緣巧合，王官升通過「當代雷鋒」郭明義結識了家住瓦房店農村91歲高齡的抗美援朝老兵張世佳。走訪慰問時，王官升發現老兵家境十分貧困，膝下兩名女兒都已近50歲，一人靠打零工維持生計，另一名陪在父親身邊至今未嫁。儘管當地政府十年前給老兵蓋了兩間瓦房，但除去燒柴做飯的外屋，能住人的只有一間。

抗美援朝 生活艱苦

第一次到老兵家，王官升內心一陣酸楚。「屋裡幾乎沒什麼像樣的傢具，從被褥到簡陋的衣櫃，都停留在上世紀80年代。父女兩人擠在一間屋子裡，確實也不方便。」

從1950年赴朝作戰，到1958年志願軍全部撤回中國，老兵在朝鮮待了整整八年。握着那佈滿溝壑老繭的雙手時，王官升才發現老兵少了一根手指。「這是打仗時受傷斷的。我的好多戰友都回不來了，相比之下我能活着回國，黨和政府又給我蓋房子、又給報銷醫藥費，每個月還發補助，我真的很知足。」聽了這番話，王官升感慨道，老兵言語間流露出的淳樸和真情，雖然家境不好，但卻從來不向組織提要求。

與愛心團隊商議後，王官升當即決定籌款幫老兵蓋新房。在聯繫當地慈善總會，並得到郭明義及愛心企業家高廣東的鼎力支持後，王官升發起了「關愛身邊老兵，傳承紅色精神」活動，張世佳成為項目的首位受益者。

募集八萬 施工建房

「幫人就要幫徹底，做公益不能讓人有質疑。」募集了8萬元人民幣善款後，王官升面臨的難題才剛剛開始。「我們要按當地民政標準去給老兵蓋房，首先就要找到合適的施工方。」然而事不遂人願，在談了十幾個施工隊後，大家都因為房屋質量要求高、賺不到錢而拒絕合作。「為了給老兵蓋房，一百多公里的路，前前後後我往返了30多次，就是為了找到願意接這項慈善工程的施工隊。」最終，同為瓦房店政協委員的一名愛心企業家被王官升的真情打動，承諾他一分錢不賺，只收成本價。

幫老兵蓋新房，王官升直覺壓力很大。「最讓我擔心的就是房屋質量，所以在擬合同時，完工交付時間、建設標準，我能想到的都列到了合同上。」開工後，王官升幾乎每周都要跑到工地「監工」，看看房子建得怎麼樣。「我一直擔心哪兒建的不好，但結果確實讓我很感動，老兵的新房建成後足以抵抗八級地震。」

讓王官升難以釋懷的是，每每到工地，老兵總是握着他的手不放，嘴裡念叨着「感謝黨，感謝你們這些愛心人士，我一個快要走的人了，大家還惦記着讓我住上大房子，謝謝你們。」

出錢出力 奉獻傳承

新房竣工已臨近2019年底，王官升再次趕去探望，準備為即將搬入新居的老兵一家添置家用電器和生活必需品。然而，噩耗卻在此時傳來，老兵因病不幸離世。惋惜之餘，愛心團隊還是堅持帶着嶄新的家電和慰問品來到現場，替老兵見證新房入住。「新房蓋好了，可惜他卻沒能等到這一天。雖然老兵不在了，但他的家人還在，我們愛的奉獻還要延續下去。」王官升說。

十年來，王官升的公益之路是「沒錢時出力，有錢時既出錢又出力」。在他看來，做公益最難的並不是捐錢，而是投入大量時間和精力去組織活動募集善款，身體力行倡導每個人奉獻愛心。

作為華連生朋修腳和李老湯餐飲兩家連鎖企業的創始股東，王官升從不在媒體面前主動提及任職的這兩家公司，生怕外界誤會他要藉着慈善打廣告。「前些年我身邊還有質疑聲，懷疑我是不是在作秀，但現在這些人已經在我的帶動下都走上了公益之路。如果說做公益是『作秀』，那我希望這個『秀』可以做一輩子。」



■王官升在紀念中俄建交70周年交流活動上指導俄羅斯青年書法。 受訪者供圖

王官升和「愛的朋友圈」

出生在瓦房店農村的王官升，自幼家境貧困。1999年，正值「希望工程」實施10周年，還在上小學的他收到了200元（人民幣，下同）助學款。「我清楚記得，希望工程叔叔阿姨們離開時，我趴在窗戶上，眼淚止不住往下流。那一刻，我下定決心，將來有能力也要像他們一樣幫助其他孩子……」

這些年，王官升盡其所能捐資助物、出人出力，但個人的力量畢竟有限，他充分發揮網絡力量，將公益最大化。微博上，王官升擁有了「10萬+」粉絲量，通過愛心傳遞，他建起了一個「愛的朋友圈」。這個圈子裡，既有「當代雷鋒」郭明義，也有「中國好人」邢洋林，還有像「孝行中華·全國義剪」發起人高廣東這樣的愛心企業家。在這個「愛的朋友圈」裡，沒有索取，只有奉獻。

從2011年義賣「愛心麻花」救助白血病、尿毒症兒童，到2019年發動全國400多家連鎖店為早衰少女小鳳募集手術費……這些年王官升堅持每天義務奉獻2小時，募集善款和愛心物資超千萬元。他說：「慈善圓了我小時候的夢，也讓我的人生豁然開朗。能最大限度幫助別人，使我的人生更有成就感、更有價值。」近年來，王官升先後獲得遼寧好人、遼寧省向上向善好青年、遼寧省道德模範、「中國希望工程30年希望之星」等榮譽稱號。

青年奔波募捐 幫老兵建新房

房蓋好了 老人不在了 愛還要延續下去



▲王官升（左一）題寫「致敬老兵」書法，與「當代雷鋒」郭明義（左二）攜家電等慰問品與老兵家人共同見證新房入住。 受訪者供圖



◀在舊瓦房裡，王官升（右）與老兵（中）及其女兒囑家常，了解生活上的困難。 受訪者供圖

慈善結緣愛妻 婚禮上倡公益

王官升與妻子結緣，正因公公益慈善。中學畢業就開始打工的王官升，從餐廳服務員做起，一路升到主管經理。「當時我還沒讀過大學，特別羨慕他們。2008年前後，大學生找兼職很困難，但我寧願額外花時間精力去一遍遍培訓，也多招了一倍的學生勤工儉學，幫他們解決燃眉之急。」

王官升的愛人劉雪，正是勤工儉學的大學生之一。日常接觸中，王官升對公益事業的熱情、執著，滿滿的「正能量」深深打動了年紀相仿的劉雪，她也加入到志願者愛心聯盟隊伍中，一起參與公益。

經歷了四年「愛情長跑」，2013年8月18日即將迎來兩人婚期。就在婚禮前三天，王官升接到一通求助電話：「11歲的女兒呂昕患上白血病，她的母親患有肺癌，考慮到家庭經濟條件，為救助女兒，肺癌媽媽放棄治療，而呂昕進行的骨髓移植手術又剛被告知失敗，隨時有生命危險……」

將公益帶進婚禮

一邊是自己需要全心全意張羅的婚禮，一邊是素不相識

一家三口的困境，王官升沒有多想，在和志願者團隊商量後當即啟動了「愛心麻花」義賣。婚禮當天，他也早早把義賣活動安排好，並自己掏錢買下100根麻花擺到了喜宴上。

婚禮現場，王官升不僅分享了自己的愛情故事，更分享了他的志願者故事。「小善大愛，親力親為，這是我們愛心聯盟的公益理念。」王官升坦言，「婚禮辦得很節省，能省的都省了，婚宴、婚車等很多環節都是志願者朋友們照顧和幫忙的，我和我媳婦商量過了，要把省出來的錢拿出一部分捐給白血病女孩。」當時家境還不算寬裕的王官升當即捐款2,000元人民幣。

「談戀愛時，我幾乎一整天都在外面忙著張羅公益活動，沒時間陪她，她雖然嘴裡發發牢騷，但卻從沒阻止我去做慈善。我的父母也是，他們最常說的就是『官升，去忙你的事業吧，我們都挺好的，不用來看我們。』」談起家人，王官升抑制不住淚水，內心充滿了愧疚。他感歎道：「身邊很多朋友跟我說，幫別人的時候，千萬別冷落了自己家人。但很多時候，我真的是身不由己。」

義載義教 小善大愛

在組織各種公益活動的同時，王官升還發起了「全城義載」公益書法講堂，四年來免費授課400多場，培訓了上萬名中小學生。「現在很多人依賴手機電腦，經常提筆忘字，中國漢字的文化精髓不能丟，所以有學校老師找到我，我想都沒想就答應了。」在中俄建交70周年青年交流活動上，王官升亦受邀為俄羅斯青年代表創作了150幅作品。

王官升的書法也成為募集善款的一大來源。多年來，他將書法售賣收入悉數投入大連青少年發展基金會「小善大愛」基金，用於救助患病貧困兒童。「我自己有企業，也從來沒想着靠書法賺錢，就是想利用一點專長幫助別人。」從義賣首幅作品起，王官升就承諾，要把今生所有書法收入全部捐獻給公益事業。

除了義教書法，王官升還在2015年底開啟「愛心義載」，至今已2,000多人坐過他的「愛心順風車」，而這也源於他多年前的願望。創業前，癡迷足球的王官升經常到遠離市區的體育場看球賽，有時為了省下打車費，常常步行三四個小時回到住處。「那時候我就

想，如果有輛車能停下來免費載我一程就好了，將來如果有車，我一定要做這件事！」

履行承諾 原則義載

2015年買車後，王官升履行了當初「愛心義載」的承諾，不僅給車買了100萬元（人民幣，下同）第三者險，還給每個座位都保了50萬元意外傷害險。對於「愛心義載」，王官升也有着自己的原則：「醉酒的不載，兇神惡煞的不載，晴天不載，雨雪壞天載，孩子、老人、婦女、殘疾人優先。」每幫助一名乘客，他都在朋友圈和微博做下記錄。「四年多下來，我收穫的都是感謝和感動。」

不僅如此，王官升還組織成立「愛心順風車」車隊，每年中考、高考期間為學生愛心送考。帶領愛心團隊發起「陽光助學」公益活動，常年資助大連北華小學和瓦房店市的50多名貧困學生。



■王官升在小學義務教授毛筆書法。 受訪者供圖

