種寒地靈芝創業 帶逾千農戶致富

祝嗣臣率鄉親建基地 齊齊哈爾產品銷海外

鄉村振興

在黑龍江省齊齊哈爾市富裕縣的一座閒置的校園中，長出了原本生長在濕度高且光線昏暗的山林中的「仙草」靈芝。原來，齊齊哈爾人祝嗣臣種出了整整一百棟溫室大棚的靈芝。2017年，本已在外闖出了一番天地的他選擇返鄉創業，帶領家鄉人闖出了一條致富路。至今，祝嗣臣已累計用工量逾5,000人次，帶動1,596戶貧困戶，全省建基地25個，大棚1,000棟，成為全國最大的寒地靈芝棚栽基地，產品遠銷海外市場。 ■圖/文：香港文匯報記者 于海江 齊齊哈爾報道

■通過種植靈芝，黑龍江坤健農業股份有限公司董事長祝嗣臣帶動1,596戶貧困戶建成了成為全國最大的寒地靈芝棚栽基地。

■坤健靈芝培育基地是全國最大的寒地靈芝棚栽基地。

走進坤健靈芝培育基地，靈芝密密麻麻、整齊劃一地排列着，每一顆都深扎在土壤中。

祝嗣臣自幼在農村長大。因家中貧困，一家九口人每天都要為吃飯發愁。畢業後，祝嗣臣先在糧食企業工作了13年，後又下海經商，經過多年打拚，日子過得越來越好。但幸福的生活並沒有讓他感到滿足。每次回家鄉，看到父老鄉親們還過着艱難的日子，他總在想，能不能帶着更多鄉親們致富呢？

一個偶然的機會，祝嗣臣聽說一個朋友得了癌症病情特別重，命在垂危，喝靈芝孢子粉後就再沒有復發過。這件事啟發了祝嗣臣，開始鑽研如何種靈芝。可靈芝歷來都是深山老林的「精靈」，能不能把它移植到東北平原種植呢？祝嗣臣用行動回答了這個問題。

他找到兒時的玩伴和親屬，組建了黑龍江坤健農業股份有限公司，開始了他們的返鄉村創業路。

創業初受質疑 專家亦勸放棄

從創業開始，祝嗣臣始終有一個信念，枯樹可以逢春，埋在地裡的靈芝總有一天會發芽。說幹就幹，祝嗣臣在當地跑了十幾個村，幾十個農戶，人家一聽說種植靈芝，都認為是天方夜譚。他又在自己的家鄉坤順村辦起了培訓班，大講靈芝是個「神藥」及藥效功能等，希望鄉親們都能和他一起幹。

開始，有70多人參加，熱情很高。從年初一講到年十五，後來只剩四、五個人了，都懷疑他是搞傳銷的，怕上當受騙。

起初，不光是鄉親們不相信他，黑龍江省內的農業專家聽到他們的想法後誠懇地告誡他，「平原種植靈芝讓人不可思議，傻小子，可別『亂彈琴』了。」

種靈芝成果豐 一人賺上萬元

然而，祝嗣臣仍未放棄。經過不懈的努力，像一朵朵小花似的靈芝終於展現在為它們付出勞動的主人面前。2017年，祝嗣臣帶着家鄉的農民們種植了100棟大棚的靈芝，50萬株靈芝仙草，生產靈芝38,000斤，回收靈芝孢子粉15,688斤，實現經濟收入2,000萬元（人民幣，下同）。

一花獨放不是春，百花盛開春滿園。祝嗣臣種植靈芝的目的就是讓更多的百姓，尤其是貧苦農民，都學會種植靈芝，靠靈芝脫貧致富。

2018年在公司入股的農民，最高收入達到三十萬元，最少的也有四、五萬元。目前，祝嗣臣的靈芝產品不僅在全國銷售，靈芝孢子粉與貿易公司合作現已銷往港澳地區；在海南引來的鹿角靈芝則銷往日韓做靈芝茶，供不應求。

■2017年，祝嗣臣在齊齊哈爾富裕縣種下一百棟溫室大棚靈芝。

農民可獲分紅 爭先恐後入股

「靈芝種成功了，但（我）始終不會忘記做這件事是為了讓農民過上富裕的生活；為了讓農民都能參與種植和分紅，（我）推出了『農戶+合作社+基地+公司+訂單』的模式。」

外地婦獲扶助 一年內即脫貧

祝嗣臣說，公司今年擴大產業項目，全省建基地25個，大棚1,000棟，赤芝100萬椴，野生靈芝50萬椴，嫁接靈芝5萬椴，一舉成為全國最大的寒地靈芝棚栽基地。

2017年底，公司約請周圍村屯的幹部、農戶、特別是貧困戶，還有外地的一些農戶參加入股分紅大會。當他們看到股東們分到紅利的場景，他們開始相信祝嗣臣了，爭先恐後地找祝嗣臣要求入股。

祝嗣臣幫助貧困戶農民致富從不分本地外地、家人外人。齊齊哈爾市龍江縣頭站鎮民主村的曹文斌今年54歲，不愛勞動。村裡的書記讓他去祝嗣臣那學技術，回來和大家幹。來到公司，曹文斌被這裡幹活的人的熱情深深感染，不但要學技術，自己還承包了5棟大棚，年末收入了近兩萬元（人民幣，下同）。

回到家鄉後，曹文斌指導村民們種植靈芝，成了村裡的「香餑餑」。

去年，祝嗣臣在牡丹江市穆稜市講課時，家境貧困的當地婦女王玉華聽完課後主動找到祝嗣臣，要到他們公司找點活幹。祝嗣臣便安排她到依安種植基地，讓她負責靈芝盆景嫁接，去年收入3萬多元，一年內就實現了脫貧。

■祝嗣臣（左）與兒時夥伴、現公司總經理劉柏林為了學習種植技術，曾經歷危險。

十顧茅廬學技術 大雪封山險喪命

關於種靈芝，祝嗣臣是個「門外漢」，但他說，知識都是學來的，事業都是幹出來的，只要下苦工夫，沒有攀不上去的山峰。

為此，遠到安徽省，近到黑龍江省的大興安嶺，多地都留下了祝嗣臣的腳印。祝嗣臣說，他與公司總經理劉柏林在往黑龍江省大興安嶺地區漠河市「取經」時與死神較量了一回，令他畢生難忘。

大興安嶺的山路本就崎嶇難行，一月更是大雪封山。兩人冒着大雪把車開進了山路。當車行駛到半山腰時，因路面結冰，車輪打滑無法前行，路又窄又滑，能見度很低，想要調頭回去也是不可能的，只好把車停下，滑到路下就是七八米深的山谷。

天漸漸地黑了下來，沒有人經過，手機還沒有信號，和誰都聯繫不上，見這種情況，兩人下車把衣服脫下來放到了車輪下。上車後，劉柏林對祝嗣臣說：「你下車吧，我試着把車開過去。」祝嗣臣手握緊了車內扶手說：「我不下車，我們一塊過去。」

汽車緩緩地駛過了冰面去。當駛達目的地後，等他們的人又驚又喜地說，以為他們肯定出不來了。

路途的艱辛可以咬牙挺過，但要說服別人傳授種植技術並不容易。祝嗣臣說，為了學習種靈芝，自己不放過一切機會。當初，祝嗣臣和弟弟祝嗣友還去了安徽省金寨縣大別山地區種植靈芝。談起那段經歷，祝嗣臣說：「人家（靈芝種植者）哪願意教你。一次（拜師）不行就三次，三次不行就十次。」

兄弟倆的真誠感動了這名種植者。他不但把自己多年積累的種植靈芝經驗全部傳給了他們，臨走時還囑咐他們，有不會的地方再打電話問他。

申請四項專利 瞄準精深加工

由於品質好，當地出產的靈芝在市場上也有競爭力。公司先後與內地知名製藥企業簽定訂單。還通過合夥人、電商、微商、線下直營等方式銷售產品，產品供不應求。為了擴大發展空間，他們還在靈芝種植和加工生產中大膽創新，已申請四項國家專利。

祝嗣臣開玩笑說：「這四項專利涵蓋了靈芝從種到長，再到產品研發。它們的研發成功，是因為別人做事是摸着石頭過河，我們種靈芝連石頭都摸不到。比如說寒地芝椴培育新技術，這項技術是採用原種培育，更加適合東北平原氣候，還有旋椴種植技術，使靈芝形狀如意，品質上乘。這兩項都是在種植靈芝的過程中不斷實驗摸索出來的。」

此外，靈芝萃取技術也在全國新農民創業創新大賽中獲得二等獎，填補了寒芝萃取上的一項空白。

權威機構盲檢 知名藥廠合作

2017年9月，聽說在北京有權威機構為靈芝有效成分進行檢測評比，而且是採用盲檢的形式進行。祝嗣臣說：「當時公司剛起步，還沒有檢測靈芝有效成分的能力，當時報上名，帶着產品就去了，到了一看，有二十多家企業參與，很多還是國內知名靈芝種植、銷售企業，已經來了，那就看看自己種的靈芝怎麼樣吧。」

出人意料，檢測結果顯示，祝嗣臣帶去的靈芝有效成分排名第一，現場國內知名藥廠便向他拋出了合作的橄欖枝。

「種植靈芝只賣原料不加工，只能取得一般效益，一定要走精深加工的道路。」祝嗣臣說，2018年，他又投資2,000萬元人民幣，建設靈芝深加工生產線，新建了標準GMP生產車間。公司研發出靈芝保健品、飲食品、日化品、工芝品等四大系列產品。

■祝嗣臣（中）與大學和醫院共同研發深加工產品，並組建實驗室。

幼時買不起書 今創助學基金

最初，祝嗣臣的一百棟靈芝大棚是種在校園裡。如今，他帶領鄉親們取得了成績，讓他們的腰包鼓了起來，他同時也通過愛心助學來回饋社會。

祝嗣臣說：「公司雖然剛起步，但作為一個有良知的人，就要做有利於人民的事。小時候家庭生活貧困買不起書，自家牆上糊的報紙，就當着書去讀。不能讓現在的孩子們再嚐沒錢買書的滋味。」

2017年祝嗣臣的公司成立了坤健助學基金，並將連續5年每年資助富裕縣職高2萬元人民幣，扶持家境困難的學子完成學業。三年來，又為富裕縣二道灣鎮中心學校、富裕縣逸夫小學、依安縣新興鎮學校、依安縣三興鎮小學贈書及學習用品等。

祝嗣臣說：「一本本圖書，值不了幾個錢。飲水思源，吃水不忘挖井人，讓孩子們能在陽光下讀書，是我們企業的心願，更期待他們能早日成才。」

祝嗣臣對自己卻是約束有加，他的辦公室與其他董事長的不同，與公司總經理劉柏林共用一個房間，室內沒有豪華的老闆枱，只有兩張普通的辦公桌和一個招待客人的沙發，桌上堆滿各種有關靈芝的相關資料。