

及展局局長黃偉綸表示,政府以合作夥伴形式,聯同香港賽馬會推展中區警署建築群活化項目。由構思至完成,窺語化項目歷時超過十二年。有賴各方努力,我們將這個大家珍而重之的地方活化為集古蹟、當代藝術及休閒消遣於一身的嶄新文化地標。大館的成功絕非偶然,而是建基於香港社會對文物保育及活化珍貴歷史建築的重視。

獎

今年為聯合國教科文組織亞太 區文化遺產保護獎成立二十周年 紀念,該組織於馬來西亞檳城舉 行頒獎典禮暨「亞太地區文物保 育20/20論壇」。香港賽馬會慈 善及社區事務執行總監張亮在論 壇接受獎項並分享大館項目的經 驗。發展局文物保育專員任浩晨 亦為論壇擔任講者,闡述政府在 文物保育及活化歷史建築方面



港的歷史文物、藝術和文化地標

文:張岳悅

■任浩晨(左)與張亮(中)接受聯合國教科文組織曼谷辦事 處處長青柳茂頒發亞太區文化遺產保護獎卓越獎項。 中通社

的工作,並代表政府感謝香港賽馬會在大館項目上的努力和貢獻。聯合國教科文組織亞太區文化遺產保護獎於二〇〇〇年設立,旨在表揚及鼓勵亞太區內由私人及公私營機構合作的文物古蹟保護計劃。今年的評審委員會由五十七個申請中,選出大館古蹟及藝術館獲得卓越獎

在頒授卓越獎項引文,由國際保育專家組成的評審團讚揚大館開課場大館時稱:「中區警署建築群蜕變為世界級的古蹟及藝術館,為市中心商開充調造了一個充滿活力的全新開放空間。該項目的歷史可以追溯至一地紀中期,在復修的過程中中處理一個歷史複雜的遺址,令其易的保理解並予以向公眾開放。項目的保理解並予以向公眾開放。項目數學保育技術質量達國際標準並為文學與實質,有效確保歷史悠久的文物之原真性和完整性。創新

的建築和工程解決方案建基於精心策劃和嚴格執行的保育原則。古蹟及藝術館提供的多元化及富創意節目,煥發了這個歷史空間,當中包括互動的歷史文物詮釋及當代藝術和文化節目。面對龐大的商業地產發展壓力下,大館的成功活化體現了香港特別行政區對文物保育的承諾。」

### 多元文藝節目吸客

大館見證逾一百七十多年的香港歷史,是香港最重要的活化項目之一。歷史建築群包括三項法定古蹟(前中區警署、中央裁判司署和域多利監獄)共十六幢歷史建築物,以及戶外空間;新增的國際級美術館及綜藝館則配合場地的活化再用興建,其富現代感的金屬外牆設計與昔日歷史建築物原有的磚牆特色互相呼應,貫徹建築群整體的一致性。

大館活化計劃是香港賽馬會與香港特別行 政區政府合作推行,採納本地和海外專家的 建議,以及社區意見,傾盡心思保留及重現 大館的原貌,致力保育及修復狀況遜色甚至

曾經歷多番重建和重組的歷史建築物。大館活化過程中堅守三項保育原則:以公眾安全為重、致力呈現真實歷史原貌,以及新舊建築融合。整項保育及活化工作均以保留文物原貌為前提,盡量避免改動,致力呈現歷史建築群及其建築特色和美感,一絲不苟。

大館透過鼓勵多方協作的方式,夥拍合作 夥伴、學校和機構、文物和藝術界持份者、 鄰里和商戶,攜手保存和展示本地文化和習 俗。除了每天舉行費用全免的大館導動外,大館還全年舉辦豐富多元的文化活萬動, 深受訪客歡迎。在上月剛結束的慶祝開幕一 周年「大館101」專題展覽中,通過101件 展品向人們展示過去有關警務、司法、監獄 和入境系統鮮為人知的故事。而現正舉行的 是「藏木於林」與「幽靈維面——電馭叛客 在未來之年」藝術展,前者鼓勵觀看者者於 中深處的嘉木,與自我經驗共鳴,後者則探 索電馭叛客美學和未來主義如何滲透於當代 藝術及視覺文化中。

# 香港老店裕華國貨 留時光之痕 尋文化之

九龍彌敦道,香港最繁華的商業街道之一。鱗次櫛比的高樓大廈裡,展示着各種各樣的國際大牌商品。矗立在鬧市街口的一個紅底金字的大型招牌——裕華國貨,格外引 人矚目。

走進這家七層樓的商場,你可以找到浙江 的毛筆、安徽的宣紙、江西的瓷器、天津的 手錶等來自內地的各種名優特產。在這裡, 你可以到店裡開設的課堂跟老師學習潑墨, 也能在茶藝廳品上一杯來自雲南的陳年普 洱,還可以找老師傅定製一件正宗的海派旗 袍。

在國際大牌遍佈、市場競爭激烈的香港, 一家國貨店歷經60年而不衰,不僅在本港 開了12家店舗,還在海外開了4家分店。

剛剛應邀到北京參加國慶70周年觀禮回來的裕華國貨董事長余國春說:「國貨是中國經濟發展的一個縮影,不僅見證着時代的變遷、國力的強盛,更愈來愈成為文化的承載。」

## 時光留痕:特色國貨「博物館」

60年前,裕華第一家店舗在中環開張。這是一個200平方米的雜貨店,主營來自內地的日常生活必需品。「爺爺想在香港找一個地方把中國的優質產品賣到海外,開拓國家的外貿渠道,為國家多掙外匯。」身為余家第三代的裕華國貨董事總監余偉傑說:「裕華這個名字就是『富裕中華』的意思,希望能夠通過經營國貨,幫助國家富裕起來。」

1959年,余國春的父親余連慶以印尼僑領身份,應邀前往北京參加國慶觀禮,由此



萌生了經營國貨的想法。當年做到這一點並非易事。裕華的經營模式主要是從內地進口貨品,在香港銷售,由於那時候實行配額制度,產品種類和結構都比較單一,而且進貨時間比較長,有時甚至需要提前兩三年下訂單。「現在就快得多了,從網上訂貨到收貨只要兩三個月,如果品牌在香港有代理的話,當天就可以拿貨。」余偉傑説。

當初裕華經營的商品不到一萬個品種,而今,裕華僅總店面積就超過9,000平方米,商品品種多達十幾萬個。走進裕華國貨,如同走進了特色國貨的時光博物館,從各地土特產、抽紗刺繡,到文房四寶、手錶玉石,甚至中式傢具,應有盡有。

# 文化尋根:找到回家的感覺

在五層的旗袍定製區,70多歲的關師傅一 頭銀髮,脖子上掛着皮尺,正在製作一件粉 底白花的無袖旗袍。「我已經在這裡幹了快 50年啦。」關師傅在一絲不苟地畫着圖樣,





老式的貨架上是一卷卷琳琅滿目的綢緞

「愈來愈多的人對有文化底蘊的東西開始 感興趣,具有東方文化魅力的國貨也愈來愈 受到歡迎。」余偉傑説。有一次,韓國藝人 全智賢悄悄來到裕華國貨,買了一枚中國印 章。直到媒體報道出來,店裡才知道。

為推廣中華文化,裕華國貨請來專業團隊 訪問中醫大師、旗袍大師、金庸小説的插畫 師等,對相關內容進行講解和鑒賞,並製成 宣傳片加以傳播。

「以前的顧客主要是本地人和海外華僑, 現在有很多不同膚色的外國客人慕名而來。」余偉傑説,「國貨對他們來說是中國 文化的一個代表。」這些顧客來自全球各 地,他們喜愛瓷器、絲綢、中藥材這些接近 自然、蘊涵東方智慧的商品。

「國貨最大特點就是,中國人在這裡能找 到文化的根,找到回家的感覺、記憶裡熟悉



的味道。」他説。

裕華國貨在新加坡開的分店已經營20多年,很多老顧客都是從內地或香港移民過去的中國同胞,他們到裕華買各地食品和各種醬料,買的正是那「熟悉的味道」。

「國貨就像一碗媽媽煲的 湯,你一定忘不了、放不

下。」余偉傑説,「過去是向『西』看,現在大家開始向『東』看。國家富強不光是經濟上,也體現在文化和軟實力上,國貨可以擔當這個角色,成為文化的載體。」

### 創新求變:打造中式生活館

隨着新零售時代的到來,消費習慣和模式 已經悄然改變,為了吸引年輕消費群體的關 注,裕華國貨積極轉型,將品牌年輕化,同 時開拓網上銷售,目標是打造全球最受歡迎 的中式生活館。

在三層服裝區,記者看到一款改良過的旗 袍,乍一看是傳統款式,圖案卻是撞色的拼 搭,在拼接處還鑲了一道紅色的荷葉花邊。 「我們找了六位年輕的設計師合作,要求設 計作品有中國元素,我們提供地方展示和推 廣他們的服裝作品。」余偉傑説。有意思的 是,不少年輕顧客一開始是被時尚的設計吸引來店,對比之下,最後反而會選擇經典的

傳統款式。 為了培養年輕顧客,他們專門開發了一個 品牌「喜裕」,為新人做新婚服務。「我們 把中國結婚禮儀所需要的所有產品安排好,

提供一站式的服務。」他說。 在商場的五層,細心的顧客會看到一個可愛的「熊貓之家」:留鬍子打領帶的熊貓爸爸、穿旗袍戴項鏈的熊貓媽媽、穿學生裝戴棒球帽的熊貓哥哥以及頭頂小蝴蝶結含着奶嘴的熊貓小妹妹。「我們是家族企業,所以設計了一個熊貓家庭做裕華的吉祥物。」他們開發製作了包括公仔、茶杯、日用品等一系列文創產品,還每周在社交媒體上更新熊貓的故事,讓牠們來幫忙推廣中國文化。

記者採訪當日,裕華正在舉辦「中華國錶展」。「很多老顧客專門來觀展,回憶起他們以前用票換錶的往事,也來看看如今能登上太空的錶是什麼樣子。」他指着一款在今年中國航天日期間發佈的國產新錶,錶底是「天宮一號」。「從中國製造到中國創造,國貨在全世界愈來愈有影響力。我相信,隨着中國經濟的騰飛,國貨的黃金時代剛剛開始。」他笑着説。

文、圖:新華社