

新iPhone上台月費大比拼

新一代iPhone已於本月20日登場，不少果迷引頸以待，今次新機是繼去年9月再出新款，新一代iPhone 11系列分別有3部新機iPhone 11、iPhone 11 Pro和iPhone 11 Pro Max，每逢新iPhone推出，各大電訊商均會推出新月費計劃連同iPhone捆綁式銷售，今次數據生活就為大家比較3大電訊商出iPhone新機月費計劃，看看哪一個月費計劃能以最低價錢取得新機，先睹為快。

■香港文匯報記者 殷考玲

3大電訊商新iPhone計劃比拚			
電訊商	扣除機價後平均月費	每月數據用量	優點
CSL	175.8元	5GB	部分較高月費計劃享有「0機價」優惠
中移動	173元	6GB+4GB(選用大灣區服務計劃6GB及24個月合約新客戶)	提供多個iPhone合約出機優惠計劃
3香港	166元	5GB+1GB(內地、港澳數據)	送手機現金券用作扣減機價之用
註：假設出128GB的iPhone 11，資料以電訊商公佈為準			製表：記者 殷考玲

明年有5G 全城等iPhone 12

據港府預計，本港明年會有商用5G服務推出市場，屆時料會引爆市民的換機熱潮，其中據稱將會「翻兜」iPhone 4設計的5G版iPhone 12將成黑馬。

面對5G年代即將來臨，要消費者現在就更換4G、4.5G的手機意慾可謂大大降低，大家都期待明年正式開通5G後才換新機，所以兩個星期前推出的iPhone 11系列「炒唔起」。不過，近日有傳明年的新iPhone 12將會支援5G網絡，並考慮採用經典的iPhone 4設計，配上其較方正的金屬邊框，iPhone 12無不令一眾果迷期待，真正的換機潮相信是明年。

分析料外形似iPad Pro

有傳5G版iPhone明年會6款齊發，而且5G iPhone金屬中框設計將明顯改變，有分析認為，現時的iPhone同樣有金屬邊框，但邊沿位置則比較圓滑，不像經典的iPhone 4般方正，分析相信明年推出的iPhone會與現時的iPad Pro外形類近。

發展落後其他品牌

以發展5G手機來說，蘋果公司可謂較其他品牌為慢。華為早前在德國慕尼黑舉辦新一代旗艦機Mate 30系列發表會，在會上華為消費者業務首席執行官余承東表示，Mate 30已經是繼Mate 20X 5G後的第一代5G手機，他更強調iPhone 11 Pro是不支持5G網絡。

不過，Mate 30系列也有缺點，就是因為中美貿易戰問題，手機未能預載Google Play、YouTube、Gmail等港人及外國消費者常用的應用程式，只能靠華為自家的應用程式代替，這是較為失色的地方。

新一代iPhone 11系列分別有3部新機iPhone 11、iPhone 11 Pro和iPhone 11 Pro Max，價錢分3個價位，分別為5,999元起、8,599元起和9,499元起。不同價位功能上當然有分別，iPhone 11價錢較親民，以容量最細64GB來計算，5,999元就有交易，適合預算較少的消費者，而且iPhone 11有

6種機身顏色，但拍攝功能上就較其餘兩部遜色，僅得雙鏡頭；至於iPhone 11 Pro如果以最大容量512GB計算，機價已過萬元至11,599元，同樣容量的iPhone 11 Pro Max價格更高至12,499元，兩款iPhone當中以午夜綠色最受歡迎，價錢貴當然同時反映質素，兩款機種均具有3鏡頭功能。

128GB iPhone 11上台計劃 (淨機官方定價\$6499)

CSL

5GB用量月費175元

各大電訊商早於本月13日起接受預訂新iPhone，以CSL推出iPhone 11上台出機月費計劃為例，根據CSL官網顯示，全新iPhone服務計劃，本地數據用量由5GB至20GB不等，24個月的月費計劃由298元至738元不等，而且每個服務計劃每月需繳交39元或以上的增值服務，以及18元港鐵和隧道等行政費。CSL的計劃還有，凡選用指定的「iPhone 11、iPhone 11 Pro和iPhone 11 Pro Max買機上台服務計劃」及同時選用Restart換機服務計劃，即可享2個月月費Restart服務，用家可隨時換手機。同時，經CSL購買新iPhone，即可享免費1年Apple TV+訂閱服務，當中全無廣告，更可与最多6位家庭成員共享。

以CSL的全新iPhone服務計劃的5GB數據用量計劃為例，出一部128GB iPhone 11的月費為298元，再加18元隧道費及39元增值服務費，即每月月費為355元，以簽約24個月計算，即兩年數據計劃的費用為8,520元，另加此計劃需要繳交機價2,199元，即合共10,719元。此月費計劃沒有額外回贈，所以減去蘋果官方128GB iPhone 11的6,499元定價後，得出兩年內平均每個月的淨月費則為175.8元。

中移動

6GB用量月費\$173

另一方面，中移動為內地電訊商，提供內地數據服務上自然有優惠，中移動提供7個iPhone合約優惠價出機優惠計劃之多，今次選擇了以大灣區服務計劃來作例子，24個月的月費計劃由108元至358元不等，數據量則由1GB至20GB不等，合約期內尊享額外數據獎賞由2GB至10GB不等，視乎月費計劃而定。但凡選用大灣區服務計劃並最少使用期24個月的攜號轉台客戶或新客戶，可於合約期內豁免每月18元行政費。

如果在中國移動上台出iPhone 11，以較多人使用的6GB數據用量月費計劃為例，參加大灣區服務計劃的攜號轉台客戶或新客戶出128GB iPhone 11的基本月費為198元，24個月合約期內豁免每月18元行政費，兩年月費合共為4,752元，另加中移動合約優惠價的iPhone 11機價是5,899元，即總共是10,651元，此價格減去蘋果官方128GB iPhone 11的6,499元定價後，得出兩年內平均每個月的淨月費則為173元。

3香港

簽約30個月 月費166元

3香港最近就推出了「4.5G連手機現金券計劃」合約，分別有24個月合約和30個月合約，數據用量月費由298元至728元不等，數據用量則由5GB至25GB不等，不同收費的月費附有1GB至3GB的內地、港澳數據，客戶每月需繳交18元行政費。「4.5G連手機現金券計劃」的特別之處，就是根據合約期來提供兩個金額的現金券在3香港買手機，而手機價格則以蘋果官方價計算，以每月使用5G數據月費298元的計劃為例，加上18元行政費後每月月費是316元，如果簽24個月合約有3,500元手機現金券、30個月合約就有4,500元手機現金券，如果想出128GB iPhone 11簽30個月合約，機價6,499元扣減4,500元手機現金券後，客戶只需付1,999元就可以出到iPhone 11手機，計算後每個月平均月費為166元。

總括來說，如果想不限手機價格來上台，可以選擇3香港，因為上台會提供不同金額的手機現金券去買手機，當然月費愈貴的數據計劃，提供的手機現金券金額愈高，最貴的月費計劃728元25GB本地數據，簽30個月合約就提供11,000元手機現金券。

小貼士

「0機價」需選用高用量計劃

如果是着重數據計劃的話，可以選擇中移動，因為出iPhone提供7個數據計劃供選擇，如攜號轉台簽24個月合約，可獲豁免每月18元行政費，適合預算較少的消費者。至於想「0機價」就出到新iPhone，CSL部

分高數據用量的全新iPhone服務計劃，就提供「0機價」優惠，更設額外月費回贈，但由於買家需先預繳，同時需要選用費用較高的月費計劃才能享用「0機價」的優惠，月費負擔上消費者就要考慮清楚。



炒iPhone時代終結

自iPhone由2007年1月初推出起，在香港必定掀起炒風，一轉手隨時有過千元賺，不少人為了成功買到新機，上班時間瘋狂登入蘋果官網搶購，為的只是抽中新款然後轉售圖利。惟近年隨着內地與香港同步開售，以及人民幣售價與香港售價拉近，新款iPhone炒風不再，今批iPhone 11系列開售以來，繼續吹淡風。

炒賣Phone最誇張的時期，可回溯到2014年9月開售的iPhone 6、iPhone 6 Plus開始，當年香港成為首賣地點，加上內地被排除在首兩輪銷售地點，再者內地消費者對iPhone手機趨之若鶩，為了搶先一步買到手機，不惜付出更高價錢，香港因而出現炒賣潮，其中iPhone 6 Plus 128GB當年的炒價，較原價高出5,000元至6,000元。

炒至2.2萬最瘋狂

要數新款iPhone炒賣最癲價的一次，可謂2016年9月開售的iPhone 7和iPhone 7 Plus，當時香港和內地最搶手的是亮黑色iPhone 7 Plus，當年256GB更破紀錄達22,000元癲價，比官方定價高出1.7倍。

近年隨着新款iPhone功能未有突破性發展，其他品牌的手機又急起直追，加上消費者換手機的年期延長，近年新款iPhone炒風已大不如前，去年9月推出的iPhone 8，就是最炒不起的iPhone，旺角先達等集中收機的商場，均未見大批人到場賣機，更有「蝕讓」個案。近月加上旺角不時有示威，先達有不少靠炒機的店舖，已經接連結業，商場吉舖處處，可謂是「一個時代」的終結。

保險解碼

醫保服務拓至大灣區

在醫療需求日益增長及人口老化的挑戰下，近年醫療服務質素和費用成為了港人最關注的議題之一，自願醫保計劃亦令市民更關注個人醫療保障。

然而，隨着客戶對醫療保險需求的轉變，保險計劃單單提供金錢保障並不足夠，必須輔以嶄新而針對性的增值服務，才能照顧到客戶的不同所需。

專業化服務需求大

遇上大病，普羅大眾都期望能聽取充裕的專業醫療意見，從而針對性選擇適合的治療方案。可是根據AXA安盛早前一項調查發現，雖過半受訪者表示一旦患上嚴重疾病希望尋求第二醫療意見，但卻不知如何獲得協助。AXA安盛在去年已推出全港首創「AXA安盛特選醫療網絡」，其內的網絡醫生能為客戶提供專業診治以至第二醫療意見。

現時「網絡」已共獲六家著名私院推薦超過500位富經驗的醫生加入，提供超過30個專科醫生服務；今年「網絡」更拓展至香港大學深圳醫

院，可為更廣泛的病患者提供相應的專業診斷。

簡化程序方便客戶

增值服務除了硬件的配合，更需要同步提升客戶體驗。「網絡」一改傳統的複雜的程序，客戶只需透過手機應用程式或致電客戶服務熱線作簡單預先批核，於入院時出示醫療卡即可享診症及免找數服務。若需專業支援，AXA安盛亦可轉介客戶至護士或醫療專家跟進，甚至為患上危疾客戶安排醫療專家尋求第二醫療意見，確保客戶隨時隨地都可得到方便、簡單、適切的治療相關支援服務。

未來市民對私營醫療服務的需要相信有增無減。

我們期望透過升級產品及醫療體驗，讓客戶隨時隨地享用私院優質的醫療服務之餘，同時可助紓緩長遠公營醫療系統的負擔。

■AXA安盛董事總經理－醫療及僱員福利業務 許以敏 (註：保險產品須受有關保單的條款及細則約束。)

財技解碼

內地減息空間有限



美國、歐央行和日本央行以及許多發展中國家的央行，最近貨幣政策的取向，一個是降息，一個是重啟QE。在這種背景下，中國貨幣的取向是什麼？

中國人民銀行行長易綱在9月24日出席70周年慶典系列新聞發佈會，並回答了記者提問。在這些提問中，其中被問及了央行的貨幣政策走向，是否會進一步降息降準來應對下行的經濟壓力。

經濟穩健 通脹溫和

易綱的回答核心意思就是：保持定力，堅持穩健。

話中有三層含義：1) 保持定力，是貨幣政策考慮國內的經濟形勢和物價走勢來進行預調

和微調。中國的經濟目前還是在合理區間，物價方面也處於一個比較溫和的區間。

2) 保持穩健，是貨幣政策要兼顧當前「M2和社融與名義GDP增長相匹配」，又要「保持宏觀槓桿率的穩定，使得整個社會債務水平處於可持續的狀態」。

政策須配合GDP增速

這方面有二層意思，一是「放水」帶來債務上升問題，要加強逆周期調節，也不是「大水漫灌」，而是與名義GDP增速相匹配。其實，這是早就定調下來的大周期內的貨幣政策指引。

二是以改革的方式降低企業的融資成本。至於在轉型升級中遇到的一些結構性問題，主要是通過供給側結構性改革來解決。加大結構調整的力度，下大力氣疏通貨幣政策的傳導機

制。

3) 既要保持定力，又要堅持穩健。貨幣政策主要是以我為主，為未來複雜局面預留操作空間。判斷就是，未來如果哪個國家，特別是哪個主要經濟體還保持正常的貨幣政策，那麼這樣的經濟體應當是全球經濟的亮點。所以，貨幣政策操作要預留空間。

結論已很明確，那就是不要再盼着央媽降息。

股市前景看中美談判

市場此前出現逆周期調節的降息預期，如今央行表明立場後，股市便會修正回調。

接下來股市的行情，依然主要取決於：經濟基本面和中美貿易談判前景。

■太平金控·太平證券（香港）研究部主管陳義明