

香港文匯報訊

(記者 郭若溪 深圳報道)「香港創業較難，而大灣區政策優厚，港青在港單打獨鬥不如北上內地抱團發展。深圳寶安首個由香港青年協會參與共建的雙創基地上周正式啟動，從事自動化生產設備的港青余煒衡團隊便是首批入駐的十個香港青年團隊之一。在這裡，「抱團北上」、「一起奮鬥」是入駐港青們的共同心聲，余煒衡告訴記者，未來這裡將會有一大批香港人一起開拓市場，更團結也更有力，相信會有更多港式特色的創業項目將在這裡誕生。



■深圳花火光映合夥人朱冠球在培訓中，期望借由基地可以拓展一些客戶資源。
受訪者供圖

深圳寶安首個共建雙創基地啟動 扶持港初創企 港青：留港單打不如抱團北上

首批入駐港青基地的萬旺投資有限公司董事余煒衡，在了解了深圳多項扶持港青創業政策後，就積極與團隊商量，最終決定將在香港的整條自動化生產線搬到深圳。

減少生產成本高達50%

「公司主要是做一些關於機械臂幫助廚房增加產能的產品，類似在餐飲上面的無人化設備。走的是個性化私人定製的方向。雖然內地此類產品很多，但我們其實更了解香港的需求，首先很少有人用這樣的設備，也因為香港地方小，需要的設備比較精煉，在設計和製作上與內地就會有比較大的區別。」余煒衡說，目前香港已經有客戶下單，內地的市場還需要積極去拓展。

余煒衡表示，相比在香港，這套生產線進駐基地，可以減少30%至50%的成本，而最為關鍵的是，國家和省市地方都有扶持政策，入駐基地後一般都會有其他的配套，譬如遇到資金問題，怎麼解決，遇到稅務問題怎麼處理，遇到需要的人才怎麼找人等。「萬事開頭難，而配合好大灣區的政策，相當於自己摸索，一步一步都會比在香港順暢很多。」

多學多問增創業成功率

「大灣區內地城市是香港人北上創業的第一步，之後才是更廣闊的其他內地城市。」對未來的發展，余煒衡有很多期待，在港青

基地不僅有好政策，也有一大幫香港朋友，一起互相幫助，並肩發展。他認為，有志到內地創業的青年，不僅要抱著欣賞和學習的心態，同時，也要耐得了苦，多學多問多了解創業項目的可行性和核心競爭力，增加創業的成功率。

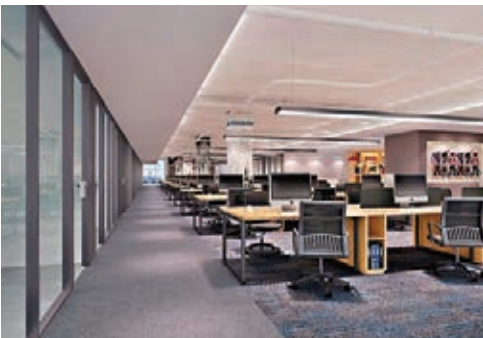
在大灣區香港青年創新創業示範基地，與余煒衡一樣充滿昂揚鬥志的港青還有很多。據粵港澳大灣區青年協會執行副主席、首支(深圳)科技有限公司聯合創辦人伍忠豪介紹，因基地係與港青協會組織共建，一誕生就具有鮮明的「香港青年」標識，這便是與其他港青雙創基地最大的不同，「核心目標就是為香港青年提供切實服務，建成香港青年赴內地創新創業的搖籃和孵化器，因為這裡將會有一大批香港人一起奮鬥。拓市場、開公司，融資等遇到問題都會有其他成員一同幫忙解決，更團結也更有力。」

年內引進50個香港團隊

伍忠豪對公司未來的發展信心滿滿。據伍忠豪介紹，自己早年間與香港拍檔研發的第三方支付平台，和內地的支付寶相似，通過app掃碼便可支付，目標群體主要是外國人，在不使用銀聯、支付寶和微信支付等情況下，會員透過這套系統就可以直接付款。目前已成功開創了日本、台灣、泰國等國際市場。

「2018年在內地註冊後開始推廣這套支付系統，團隊有去不同的食肆做示範，無需改變商家現有的收費系統，也不用增加額外成本，只需要貼一個貼紙，掃二維碼即可。能幫助很多食肆商舖吸引外國人去店內消費。」伍忠豪說，「像我公司這樣幫助外國人引流到內地食肆消費的產品，在內地應該是不多見的。深圳是我在全國發展的第一站，大灣區是我向內地其他城市進軍的跳板。」

伍忠豪表示，目前基地已引進10個港青團隊，月底還將陸續引進30個港青團隊。「年內目標是總共引進50個，協會將協助他們入駐，屆時將會建一個展廳，集中展示香港青年的創業項目，還會引進香港車仔麵等餐飲美食在園區給香港的青年，因香港餐飲租金貴，港青做餐飲在這裡也可以得到很好的發展。」



■大灣區香港青年創新創業基地內部環境設計圖。
受訪者供圖



■9月6日，大灣區香港青年創新創業基地正式啟動。
香港文匯報記者郭若溪攝

房租加運營成本降幅近半

香港文匯報訊(記者 郭若溪 深圳報道)大灣區香港青年創新創業基地位於深圳市寶安區華豐國際機器人產業園，屬於寶安新中心區碧海片區核心區域，地理位置優越，緊鄰地鐵1號線西鄉站和11號線碧海灣站，靠近機場，集孵化中心、研發生產和生活配套為一體，為港澳青年在基地學習、就業、創業、生活提供更加便利的條件。

伍忠豪作為首批入駐的港青之一，他告訴記者，基地提供了非常豐厚的資助，港青入駐後，前半年免租金，相當於可節約三分之二的成本，之後的房租加運營成本也只是深圳南山或福田運營成本的一半。「我公司是在前海註冊，但這裡的條件更優惠。譬如前海辦公一年成本6萬多元(人民幣，下同)，包含紅本租賃憑證成本，而在這裡600平米的面積，只要2萬多元。」

實行優惠激勵政策

該基地由華豐世紀集團與粵港澳大灣區青年協會聯合共建，面積約3,000平方米，以為大灣區青年創客提供專業化、精細化、數據化的創新創業服務為使命。據華豐世紀集團總裁歐陽文道介紹，基地針對符合入標標準的企業，制定免收租金、提供靈活高效的辦公環境及後勤保障、配備優質共享空間等一系列優惠激勵政策。

通過華豐雲平台引入港澳產學研資源與現有資源整合，搭建創新創業生態鏈，打造政務信息、人工、知識、技術、信用、資金和倉儲七大共享服務平台，給港青到大灣區發展提供高端人才招聘、專業知識庫、資金互助、統一管理倉儲等一條龍服務。實現創意培育、項目孵化、成果轉化的全過程服務，減少港澳青年來深創業的政策文化差異影響，解決港澳初創企業資金、信息、技術等問題，降低其創業風險和創業成本。

同時，基地還將與粵港澳大灣區青年協會合作，組織港澳青年參與三地聯合開展的實習計劃、人才交流會、創新創業大賽等交流活動，增強港澳青年對深創業文化的認同感及歸屬感，幫助更多港澳青年探索投身大灣區發展的具體途徑和管道，對接現實機會。

互聯互通互助 共度起步期

香港文匯報訊(記者 郭若溪 深圳報道)港青林國威是零壹培訓諮詢(深圳)有限公司董事，吸引他最終決定北上發展的關鍵因素就是這個基地的香港同鄉社區文化。林國威說，現在港青北上創業和前幾年已經大不同了，早年的探路者很多是自己找到孵化器，進駐，創業初期的工作也是自己摸索，一步一步發展。而如今，在先行者的示範下，已經有了不錯的經驗，很多很小的初級香港創業者開始有信心北上，不過這批人一方面仍有顧慮，另一方面內地創業環境發生了變化，路依舊是不好走。「而一幫初創的香港人一起，大家的起步點會比較同步，面對創業初期遇到的法制問題、宣傳問題、開公司

報賬等問題就可以互聯互通，互助起來會非常便利，等到有了一定基礎之後，再根據各自不同情況求發展。」

記者了解到，有些已計劃進駐該基地的香港初創者會相約一同租下一個空間，組合成一個聯盟，計劃共同扶持度過最初的起步期。「這樣大家的起步點會很同步，要求和需要輔助的內容相似，這種生態圈模式很受歡迎。」林國威說。

早在2007年，朱冠球就曾嘗試北上深圳開設後勤基地，負責做照片後期工作。「過往在內地工作的拍攝項目，基本都是港澳客人邀請，在這個過程中，我們有看到內地攝影專業方面平均水平與國際上有差距，但都是無從入手進入這個龐大的市場。真是人生

路不熟，接近五六年時間，才在深圳認識一班地道攝影師圈子的朋友，才能夠具體咁認識市場，真的是花太多時間。」

「現在希望藉着大灣區機遇，也通過協會得到更多更貼地的信息，所以懷着信心想北上創業多一次，能夠跟協會一齊上去，一班人打平會比較容易。」朱冠球直言，落戶寶安雙創基地，是想藉着有一年半載的優惠時間，可以減輕成本花更多時間與當地人做深入接觸，同時借由基地的配套可以拓展一些客戶資源。「相信基地可以在創業初期，給很多軟實力的支持，包括法制、稅務，另外我們做文化創作的會特別關心生活質量、社會圈子、文化差異等。」

港珠澳大橋推出豪華專車服務

香港文匯報訊(記者 敖敏輝 廣州報道)香港經港珠澳大橋往返澳門，今後將有除跨境大巴、私家車之外的第三種選擇。記者11日獲悉，經兩地政府核准，香港、澳門跨境巴士公司聯合推出港珠澳大橋豪華車隊「港澳專車」，本月9日正式運營。全車全程費用從3,100港元至3,600港元左右不等，提供一站式跨境服務，旅客入境無需下車，直達目的地。

主要面向商務旅客

「港澳專車」由香港、澳門兩地29家公司聯合推出，其中，26家來自香港，包括活力轎車服務有限公司、嘉龍國際有限公司、旅運通有限公司等。據主辦方介紹，車隊共有豪華轎車32輛，數量約佔目前所有

港澳跨境營運汽車的三分之一。跨境專車服務選用2019年落地之Toyota Alphard七人車做車隊主要用車，每車最多乘坐6人，車尾廂為同級車款最大，適合經香港機場過境的商務旅客。據介紹，車輛在港珠澳大橋橋面行車時間約30分鐘，從香港市區出發，最快只需要60分鐘，旅客即可安全、舒適抵達澳門市區，點對點旅程大大省卻兩地在地交通時間。持有香港、澳門身份證或內地居民身份證旅客，全程無需接受入境檢查，無需下車，直達目的地，私隱度極高。

另外，「港澳專車」將與香港機場管理局發展更多合作項目，提供一站式跨境體驗。海外旅客可經香港機場，乘專車直達澳門各大酒店，滿足海外旅客到澳門旅遊、參加會議及展覽的各種需要。

香港赴澳門線路包車價格

起點	包車價格
大嶼山	3,100港幣起
香港國際機場	3,200港幣起
九龍	3,300港幣起
香港島	3,600港幣起
新界	3,600港幣起

整理：香港文匯報記者 敖敏輝



■港珠澳大橋豪華車隊「港澳專車」，本月9日正式運營。

受訪者供圖