

灣區可成中外金融轉接平台

巴曙松：港多級託管制度連接歐美具優勢



香港文匯報訊（記者 馬翠媚）《大灣區發展規劃綱要》提出至今，吸引不同界別發掘當中潛在機遇。港交所（0388）首席中國經濟學家巴曙松昨出席論壇時認為，現時世界三大灣區都有一個共同點，都是為「金融+特定產業」的產業結構模式，而粵港澳大灣區場景多元和複雜，相信大灣區可發揮獨特作用，如成為歐美主導的國際金融體系和中國內地金融體系之間的轉接平台。

巴曙松表示，內地市場實施穿透式制度，香港和歐美市場是多級託管制，要將兩個體系對接是在滬港通、深港通和債券通談判裡邊着力最多及費力最多環節，「最後解決方法就是在海外還是用多級託管制，然後用香港結算統一進入內地市場」，在互聯互通下為兩者相互溝通提供了一個轉換對接的制度安排。

債券通外資香港開戶成範例

巴曙松以債券通為例，指在債券通開通之前，內地銀行間市場的外資賬戶只有200多個，而債券通推出之後，外資機構可以直接採用多級託管在香港開戶，無需進入內地，估計現時開戶數目已超過1,000個，反映近兩年開放的效果比原來好，而且外界反應踴躍，增長勢頭仍持續。

中銀國際控股首席執行官兼執行總裁李彤昨於論壇上表示，大灣區具有獨特優勢，可以增強內地和世界經濟金融聯繫，以更好應對貿易保護主義的衝擊，



■巴曙松認為，粵港澳大灣區可發揮獨特作用，如成為歐美主導的國際金融體系和中國內地金融體系之間的轉接平台。

如香港發揮國際金融中心和綜合金融服務優勢，通過港交所發行制度改革增強對科創企業支持，澳門依託與葡語系國家聯繫優勢成為中葡金融服務平台，廣州區域股權交易中心加強對中小企業服務，深圳完善主板、中小企業板、創業板協調發展的多層次資本市場體系。

探索股權投資合作開放機制

李彤相信，大灣區未來發展具有眾多可能性，包括加強金融合作為戰略性新興產業和科創企業提供信貸、租賃、保險、信託、上市融資等綜合性金融服務，率先探索股權投資合作開放機制，鼓勵境內外中長期股權投資基金參與雙方的創投市場，並考慮適當放鬆長期股權投資資金的募集和跨境使用限制，以及為區域內科技創新企業提供從風險投資到上市融資的全方位金融服務。

另外，不同行業亦正探索在大灣區

中的發展機會。香港保險業監管局主席鄭慕智表示，每年都有不少內地旅客來港投保，正研究如何可在大灣區內提供保障，並建議以封閉管道、以及在大灣區中以試點方式銷售簡單及儲蓄成分較多保險，以理順內地相關資產管理需求，他不認同會對內地保險業界構成競爭，因為目前大灣區內保險滲透率並不高。

金融科技解決兩地監管難題

WeLab虛擬銀行主席陳家強表示，金融科技可解決不少監管難題，並有望進一步減少兩地互聯互通的障礙，為虛擬銀行開拓新市場，又指公司現時在內地擁有不少註冊用戶，若然行業日後獲得政府支援，有望擴展大灣區市場，甚至服務海外客戶滿足其金融服務需求。信德（0242）主席何超瓊表示，關注大灣區在旅遊業上帶來機遇，認為大灣區可發展為旅遊平台。

林鄭籲港發揮好橋頭堡功能



■林鄭月娥表示，香港要用好「一國兩制」的優勢。

香港文匯報訊（記者 殷考玲、馬翠媚）香港行政長官林鄭月娥昨出席財新峰會致辭時表示，面對貿易單邊主義和保護主義抬頭，全球經濟下行風險增加，香港作為一個外向型的經濟體，也不幸地受到嚴重拖累，本地生產總值的實質增長自去年首季的4.6%，下降到今年首季的0.6%，整體貨物出口和整體投資開支出現了跌幅，內部需求也表現疲弱。

在中美貿易糾紛持續甚至升溫、負面情緒擴大的時刻，各經濟體更須堅持開放、擴大開放和深化開放，積極尋找互利共贏的發展模式，為人民帶來更美好的生活。

她表示，香港要發揮好「橋頭堡」的功能，要用好「一國兩制」的制度優勢，首先是堅守一國之本，尊重兩制的差異，並不斷通過特區與內地的互動發展，善用香港各方面的優勢，融入國家發展大局。

粵港澳大灣區發展和「一帶一路」建設就是香港最好的契機和大展拳腳的平台。

陳茂波：內地綠色融資需求巨

財政司司長陳茂波亦有出席論壇，他致辭時表示，根據人民銀行估計，內地每年需要至少3萬億到4萬億元人民幣的綠色投資，龐大融資需求，為境內外的投資者提供可觀的投資機會，而香港作為國家的金融中心，亦是全球領先的國際金融中心，長期以來是連接內地跟國際市場的門戶，可以有效配對雙方綠色投融資的需求，造就一個雙贏的局面。

金管局：虛銀開業可推動普惠金融

香港文匯報訊（記者 馬翠媚）本港8間虛擬銀行最快今年內開業，金管局副總裁阮國恒昨出席財新峰會時表示，這些虛擬銀行運營商來自不同背景，有傳統銀行、零售、科技金融、科技設備、電商平台等，料相關持牌人最快大概在半年後就可以提供服務，相信虛擬銀行開業以後，可以為香港銀行服務帶來新的客戶體驗，以及推動普惠金融。

「監管和創新不是對立關係」

阮國恒透露，金管局早年已有引入虛銀的概念，不過當時科技配套等仍有待提升，至近年消費者習慣改變，因此局方亦因時制宜批出虛銀牌照。他指金管局在推動金融科技發展的過程中，有三大基本方針，包括促進金融科技基建發展，鼓勵使用科技來提升風險管理水平和客戶體驗；其次，引入良性競爭，鼓勵「科技」與「金融」這兩板塊協同發

展，從而推進金融科技的應用；最後，必須與各個行業參與者通力合作，完善香港的金融科技生態圈。

至於在監管與銀行營運者之間的關係，阮國恒認為，銀行業的目標應該是更好地貼近客戶對銀行服務需求上不斷的轉變，才能夠服務好實體經濟，而不是透過創新和其他調整，單純去追求更大的利潤，而在監管者角度而言，監管與創新從來都不是對立關係，在審慎監管銀行的同時，必須預留創新空間，讓銀行業可以持續成長。

虛擬銀行是金管局在2017年推出「智慧銀行新紀元」多項措施之一，而其他措施方面，快速支付系統「轉數快」交易金額已超過4,000億港元和90億元人民幣，另外金管局也正在推動「開放應用程式介面」（Open API）框架，至今年4月底全港已經有20間銀行推出超過500個應用程式介面，方便協力廠商平台獲取相關的數據。

謝霆鋒：創業需要一腔熱誠



■謝霆鋒(右)昨天分享創業心路歷程。

藝人謝霆鋒近年進軍飲食界，成為鋒味控股創始人，他昨在港出席財新峰會時分享創業心路歷程，指他15歲進入娛樂圈，後來踏入飲食界，曾面對無數質疑與批評，因此創業除了熱愛有關行業，亦需要一腔熱誠。他又稱創立鋒味非為融資及上市，目前首要任

務是經營好有關品牌。

自小加入娛樂圈的謝霆鋒指，雖然藝人身份與飲食看似關係不大，但其實兩者都是娛樂之一，因此憑對飲食的熱愛創立鋒味IP（智慧財產權），並相信娛樂及飲食未來可探索更多化學作用。他又勉勵港人，「港人炒股票、炒房地產很厲害，但這不是我們的核心IP」，認為香港一定要打造自己的IP，不僅是在東南亞，要在全世界都具影響力。

鋒味主打娛樂加新零售模式，以線上美食綜藝內容導流，線下建立鋒味曲奇餅店，由謝霆鋒2014年在綜藝節目《12道鋒味》中擔綱，節目在內地爆紅，翌年在中環開設鋒味曲奇旗艦店，推出自家製曲奇，形容曲奇提供人生百味體驗，包含甜酸苦辣四種口味，鋒味在2017年加入天鰲旗艦店，並主打高端產品。

■香港文匯報記者 馬翠媚

生產力局「大灣區研討會系列」登場



■生產力局聯同廣東省生產力促進中心推出「大灣區研討會系列」。右二為黎少斌。

香港文匯報訊 香港生產力促進局昨宣佈，為讓有意拓展粵港澳大灣區業務的香港中小企和初創企業掌握當地的最新營商資訊，特別聯同廣東省生產力促進中心，推出「大灣區研討會系列」，邀請灣區內地方政府的代表和不同行業的專家講解最新趨勢和機遇，介紹當地經濟發展和企業支援方案。首場研討會昨於生產力大樓舉行，介紹深圳市坪山區。

定期舉辦主題講座

生產力局首席數碼總監黎少斌在研討會表示，隨着《粵港澳大灣區發展規劃綱要》於今年2月正式出爐，廣深港澳四

地將會一起建設科技創新走廊，可以預期四地以至區內的創科協作將會更加緊密，帶動粵港澳大灣區產業升級。

據他介紹，為了加強融合，發揮更大協同效應，生產力局去年聯同中國生產力促進中心協會、廣東省生產力促進中心與澳門生產力暨科技轉移中心，共同成立「粵港澳大灣區生產力促進服務聯盟」，全方位提升大灣區工商企業生產力和競爭力。「聯盟」除會成立「中小企業一站通」服務平台，銳意為業界提供最適切的當地行業資訊和技術經驗外，還會開設「粵港澳大灣區生產力大講堂」，定期舉辦主題系列講座，由粵港澳、國內外知名專家授課，為企業、

科技服務機構提供相關培訓。

支援區內初創企業

據了解，生產力局早年已透過在區內成立附屬公司把局方的工業支援服務伸延至大灣區，最近亦於深圳市福田保稅區成立「香港生產力促進局深圳創新及技術中心暨大灣區辦事處」，重點開發智能製造、人工智能、大數據和環保科技等項目，為大灣區的中小企和初創企業，提供綜合支援服務交流平台。

今次研討會的主講嘉賓包括廣東省生產力促進中心副主任王厚華、粵港澳大灣區生產力促進服務聯盟秘書長林雄、深圳市坪山區投資推廣服務署署長黃瑩、科技創新局副局長熊雲洋、工業和資訊化局資金管理科負責人楊影倩、人才工作局局長張秋來、香港啟迪中心總經理黃子華、香港日本通運市場部高級經理林國暉、生產力局BUD專項基金高級經理葉沃建和業務發展總監杜以中。

另外，「大灣區研討會系列」為生產力局最近就協助香港中小企減少業務風險以抗衡國際貿易摩擦再度升溫，而推出的《營商真經》的六大「招式」中，透過SME One「中小企一站通」提供貿易衝突支援措施最新資訊的活動之一。其他活動還包括正在舉辦的東盟實地考察團系列，行程遍及泰國、越南、柬埔寨等地。

匯豐屈臣氏推雙向互換積分

香港文匯報訊（記者 岑健樂）匯豐與屈臣氏集團昨宣佈，攜手推出全港首個積分雙向兌換計劃，讓「獎賞錢」及「易賞錢」可即時互換互通。即日起匯豐信用卡客戶透過匯豐Reward+應用程式，便可隨時隨地將匯豐「獎賞錢」兌換為「易賞錢」積分，亦可反向兌換。匯豐香港區零售銀行及財富管理業務信用卡及私人貸款主管甘家儀昨表示，希望計劃可提升Reward+應用程式的下載量及使用，又指此計劃只是第一步，未來或會有更多合作計劃。

9月前兌換可享額外積分

據了解，所兌換的「易賞錢」積分可於百佳、豐澤及屈臣氏等600多家夥伴商戶，直接用於現金折扣或換領精選貨品。相反，「易賞錢」會員亦可登入「易賞錢」應用程式，免費將「易賞錢」積分兌換為

匯豐「獎賞錢」，藉以繳付任何商戶的匯豐信用卡交易或兌換購物禮券等。

每51「獎賞錢」可兌換成50「易賞錢」積分。積分互換的操作相當簡單。首先，匯豐持卡人登入匯豐Reward+手機程式連結至自己的「易賞錢」賬戶，成功連結後，即可輸入要兌換為「易賞錢」積分的「獎賞錢」數目，並依照指示完成兌換。持卡人會收到短訊和電郵，確認賬戶連結及兌換指示。

相反，如要將「易賞錢」積分兌換為匯豐信用卡「獎賞錢」，只需在「易賞錢」應用程式輸入匯豐信用卡號碼，連同該卡的已登記手機號碼，以識別身份。會員每次進行兌換前，均會收到匯豐發出的一次性密碼短訊進行核實。

另外，由即日起至2019年8月31日，匯豐Reward+用戶每次將「獎賞錢」兌換為「易賞錢」

積分，可獲贈高達額外50%「易賞錢」積分。每位客戶最多可享2,500額外「易賞錢」積分。

屈臣氏：暫無上市時間表

匯豐香港區零售銀行及財富管理業務主管欣格雷昨表示，計劃為匯豐的信用卡客戶提供多一個更簡單便捷的途徑使用「獎賞錢」，讓他們更自由地選擇獎賞。屈臣氏集團董事總經理黎啟明則表示，這次與匯豐合作將有助提升公司客戶的購物體驗，同時進一步加深與顧客的聯繫，藉以開拓更多商機。

被問及旗下電子錢包PayMe會否加入計劃，欣格雷指PayMe運作模式與信用卡不同，難以加入互換積分計劃，但未來會考慮與其他零售商合作。另外，黎啟明指目前屈臣氏集團暫無上市的時間表，亦無上市壓力。



■黎啟明(右二)稱是次合作將有助提升客戶的購物體驗。左一為甘家儀，左二為欣格雷。

香港文匯報記者 岑健樂 攝