

GAME FOR PEACE 和平精英 每支槍賣198元

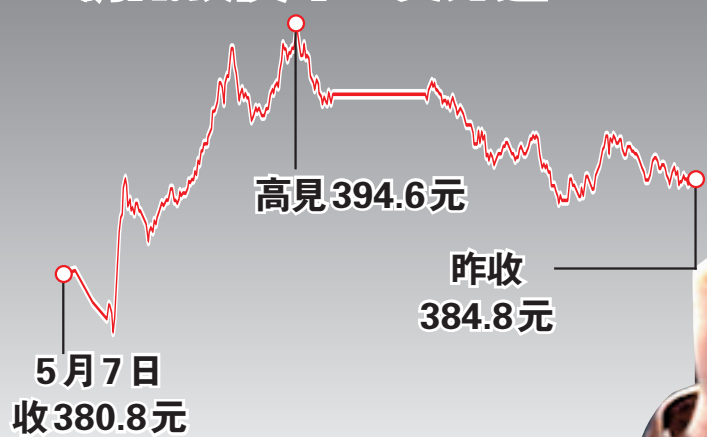
騰訊年增收逾百億 盈利遠勝軍火商

香港文匯報訊(記者 周紹基)騰訊(0700)旗下遊戲《和平精英》開放試玩,刺激股價一度升近4%,最終仍逆市升1.1%報384.8元,是表現最好藍籌。騰訊昨日宣佈,俗稱「食雞」的《絕地求生》手遊(內地版)正式停機,但同時宣佈推出手遊《和平精英》,玩家可轉至《和平精英》繼續遊戲。由於《和平精英》獲內地當局發出收費許可,遊戲內一支槍賣198元人民幣,一條褲賣36至60元人民幣,券商料新遊戲令騰訊年增收百億元收入,比不少正牌軍火商更好賺。



遊戲中1支槍賣198元人民幣,一條褲約36至60元人民幣不等。網絡圖片

騰訊股價昨一度升逾3.6%



騰訊的《和平精英》由昨日下午2時分分批開放登陸,由免費遊戲變成可收費的商城遊戲,為騰訊業績注入動力。據騰訊官方系統顯示,目前已有近2億人下載,遊戲首頁已見到出售虛擬道具的商城。《和平精英》內的虛擬道具需要購買,以基本收費計,買1支槍需198元人民幣,一條褲約36至60元人民幣不等。分析員料「賣武器」可帶動騰訊的遊戲收入,令大行紛紛看好其未來盈利,料年收入可增加過百億元人民幣,是該股昨日大漲的主因。

「虛擬槍械」較真槍更賺錢

對比起真正的軍火商,騰訊出售「虛擬槍械」較真槍更賺錢。過去不少赫赫有名的槍械軍火商,經營環境都不理想,好像出產Colt系列槍械的柯爾特防務,在2015年6月已宣佈破產;著名的雷明登槍械公司,在去年亦已破產;生產MP5衝鋒槍的Heckler & Koch,在2017年錄得稅後虧損達1,338萬歐元,至2018年首三季的業績也沒有大改善。

連美國最大手槍軍械製造商史密斯威森(Smith & Wesson),去年的收益亦只有6.34億美元。美國第二大手槍製造商Sturm Ruger,過去12個月的收益亦只為4.95億美元。

大行睇騰訊最高見445元

傑富瑞即時調升騰訊目標價至445元,料其首季收入可升20%。該行指,騰訊今次直接將《絕地求生》手遊用戶轉至《和平精英》,相信轉接成本較預期少。該公司同時在遊戲上開始「16+」試點運行,換言之,下載遊戲的普遍是具消費力的成年人士,料將為股價添動力。

瑞信的報告亦指,騰訊今次推出《和平精英》,等如將「食雞」遊戲貨幣化,較該行原先預期的時間更早,料《和平精英》手遊可成騰訊下半年收入的催化劑。該行給予騰訊「跑贏大市」評級,以及428元的目標價。

華泰金融的報告預計,騰訊於2019年及2020年遊戲收入,將分別按年增長18%及16.5%,達至630億及734億元人民幣,考慮到該類遊戲的巨大商業化潛能,華泰上調騰訊目標價至438元。

港交所首季賺逾26億勝預期

香港文匯報訊(記者 周紹基)滬深股通的交投量在今年首季創出新高,刺激港交所(0388)首季純利達26.08億元,按年增2%,每股盈利2.09元,不派息。港交所公佈,首季北向交易的日均成交額錄得新高,期內滬股通日均交投為207億元人民幣,按年升近九成。深股通日均交

投達178億元人民幣,按年動升1.2倍。不過,港股通的日均成交額則只有118億元,按年減逾40%。大行都認為港交所的業績勝預期,當中大摩維持對港交所的目標價340元。

截至3月底,港交所現貨市場的日均成交額按季增加18%至1,011億元,表現勝過大部分交易所,但由於2018年首季的基數更高,因此較去年首季仍跌31%。滬深港通的收益合計為2.32億元,按年升34.9%創季度新高,其中1.68億元來自交易及結算活動。

上市費收入增1100萬

此外,上市費收入亦增加1,100萬元,主要是因為上市公司數目上升,使上市年費增加400萬元,以及被沒收的首次上市費增加,使首次上市費增加700萬元。港交所行政總裁李小加表示,儘管宏觀環境更具挑戰性,令現貨市場成交較去年同期回軟,但港交所於今年仍有好的開始,該所將繼續專注其3年戰略規劃及控制成本,並相信有能力隨時抓緊進一步發展增長的機會。

港交所主席史美倫亦指,政府由2016年開始發現綠色金融的重要性,近年加強在本港推動綠色金融,港交所未來亦會積極向綠色金融的方向發展。

大摩維持其「增持」評級

高盛報告指出,港交所首季盈利較預期高,同時成本控制得宜,該行維持港交所「中性」投資評級,目標價280元。該行指,港交所首季收入勝預期,主要受投資收入所帶動,若撇除投資收入,期內收入則低過預期3%,主因為交易、結算及存託費令人失望。

高盛稱,港交所所有潛在下跌風險,包括宏觀經濟持續不明朗,將拖累成交,以及內地資本市場的開放較緩慢;利好因素則來自內地資本市場改革,有望推動市場活動。

摩根士丹利的報告認為,港交所首季業績勝預期,估計隨着資金持續流入內地,港交所的盈利將獲結構性提升,認為現價吸引,維持其「增持」評級,目標價為340元。

按揭公司推保單逆按計劃



李令翔稱保單逆按計劃於本月30日起接受申請。記者劉國權攝

香港文匯報訊(記者 周曉菁)按揭證券公司昨日宣佈推出新產品「保單逆按計劃」,即讓借以人壽保單為抵押品,提取保單逆按貸款,這是該公司繼安老按揭、香港年金計劃之後的又一個退休方案。執行董事兼

總裁李令翔於發佈會後透露,該計劃將於本月30日起接受申請,接受持有本港身份證的60歲以上人士申請。每筆保單逆按計劃只接受一名借以人,借以人可選擇於固定年期內或終身每月收取固

定年金,亦可提取一筆過貸款以應付特別需要。一般情況下,借以人終身毋須還款。當借以人百年歸老後,貸款機構將以人壽保單的身故賠償金額清還貸款。

身故賠償總額以1,500萬元作上限,年金年期可選擇10年、15年、20年或終身,每月年金金額會按個別壽險保單條款而有所不同。以65歲男性、人壽保單身故賠償額200萬元為例,20年期收取的每月年金以浮息計為3,036元,定息則為3,480元。

年金保費上限增至300萬

此外,李令翔指出,香港年金計劃調高個人保費總額上限至300萬元,將於今日正式生效。放寬個人保費總額上限,使保證每月年金金額能夠提高,以應付退休生活開支。

為進一步推廣「HKMC退休方案」,按揭公司還推出數項優惠:凡於5月9日至8月11日推廣期內遞交申請安老按揭或保單逆按計劃,而貸款於冷靜期後仍生效,借以人便可獲等值於一個月的年金作為現金獎賞;現有客戶若於推廣期內購買年金計劃,每份合資格保單可享2%折扣。

調查:長者護理成本未來40年增5倍

香港文匯報訊(記者 馬翠媚)港人愈來愈長壽,意味日後長者護理需求將大增,匯豐保險一項研究發現,去年有34.2萬名長者需護理服務,料40年後將增加1.6倍至89萬人。根據該行現金流模型作成本預測,料本港長者護理成本包括補貼以及非補貼的安老住宿護理或家居護理,將由現時每年388億元,在2060年增加4.7倍至2,224億元。

由匯豐保險、香港大學秀圃老年研究中心、婦女基金會聯合發佈的「香港長者護理:2018至2060年香港長者護理的預計社會成本」報告顯示,去年本港長者人數達127萬,料至2060年將翻逾倍至261萬人,料需護理服務的長者更會由去年的34.2萬名,在40年後增至89萬人,至於非正式照顧者更會由去年的4.5萬人,在40年後增加逾倍至9.7萬人。

籲積極研發創新保險

研究指要解決長者護理成本上升問題,建議透過公私營合作,令社會各



文德華(左)相信本港的保險公司在協助減輕未來負擔上可發揮作用。記者馬翠媚攝

階層均可以有所承擔,並推動政府、僱主和金融機構以創新方式作回應,而保險亦可在研發創新產品,協助照顧者為年長家庭成員作準備。

匯豐保險香港行政總裁文德華表示,相信本港的保險公司在協助減輕未來負擔上可發揮作用,而該行亦會提供創新的保險方案以改善港人財務狀況,減少照顧者負擔,包括正研發新年金產品,冀為投保人計劃好退休準備之餘,同時預留空間支援家中長輩的醫療需求。