劉結一晤韓國瑜：參訪成果證兩岸要應通盡通

香港文匯報訊（記者 李柏濤、黃仰鵬 深圳報道）中共中央台辦、國務院台辦主任劉結一昨日下午在深圳西麗麒麟山莊麒麟苑會見高雄市長韓國瑜一行。劉結一表示，此次韓國瑜來到大陸，帶來高雄市民深厚的情意、重託和期待。希望高雄市民在韓國瑜帶領下，在推動兩岸融合發展進程中收穫更多的實惠。韓國瑜則表示，此次訪問目標清楚，就是多交朋友、做生意，「九二共識」是兩岸交往的定海神針，自己強烈支持「九二共識」。

劉結一說，此次韓國瑜到大陸，帶來高雄市民深厚的情意、重託和期待。他稱讚韓國瑜為高雄市民的福祉辛勤工作令人感動，此行取得豐碩成果，給高雄鄉親帶來扎扎實實的巨大利益和實惠，讓他們的勞動和汗水，通過兩岸同胞的情意紐帶轉化成更加美好的成果，這也是「兩岸一家親」守望相助的具體體現。

劉結一表示，這些成果印證了兩岸應盡早實現應通盡通。他說，打造共同市場、共享祖國大陸發展機遇，能給兩岸同胞帶來巨大的好處及發展空間，我們會秉持以人民為中心的發展理念，為台胞做好事、幹實事，推出更多利民的惠台措施。

劉結一續說，今年1月2日習近平總書記在紀念《告台灣同胞書》40周年紀念會上發表重要講話，為兩岸關係發展指明前進方向，「我們會團結廣大台灣同胞，共同堅持『九二共識』、反對『台獨』，推進兩岸關係走近、走實、走好，沿着正確方向持續向前邁進。」

韓國瑜：「九二共識」是兩岸交往定海神針

韓國瑜表示，此次訪問目標非常清楚，多交朋友、做生意，留下良好的情感交流，人心都是肉長的，人都是情感動物，「情感比什麼都重要。」

他強調，自己2018年參選高雄市長時，就大聲疾呼強烈支持「九二共識」，因為這是兩岸交往的定海神針。韓國瑜表示，認同「九二共識」，兩岸在包括經濟、文化、體育等各方面的和平交流與往來，就會足夠順暢。希望兩岸和諧順暢，從心交往。

■中共中央台辦、國台辦主任劉結一（右）昨日會見高雄市長韓國瑜一行。 香港文匯報記者黃仰鵬 攝

高雄再發財 深簽單2億

韓國瑜賣力銷農產 盼讓農民更安心

香港文匯報訊（記者 黃仰鵬、 李柏濤 深圳報道）高雄市市長韓國瑜昨日上午在深圳海吉星農產品物流園出席高雄農產品採購簽約儀式，見證高雄市農會與深圳海吉星等農產公司簽下4年、總價值2億元（人民幣，下同，約合港幣2.33億元）的採購合約。韓國瑜在簽約儀式結束後，大喊口號「高雄發大財」，還親自向現場嘉賓派發高雄的水果，邀請大家一同品嚐。

■韓國瑜（左三）攜妻子李佳芬（右四）一起推銷高雄水果。 香港文匯報記者李柏濤 攝

韓國瑜昨日參加深圳與高雄產品採購簽約儀式，並參觀深圳海吉星國際農貿市場，見到來自台灣各地的水果，他表示感覺格外親切，十分高興地豎起大拇指點讚。在場農貿市場的台商表示，非常高興向大陸推銷高雄蔬果，希望未來銷路更紅火。

又添銷售通道 盼增兩地來往

昨日上午的簽約儀式，由深圳市海吉星國際農產品物流管理有限公司、深圳前海農產品交易所股份有限公司、深圳市南山農產品批發配送有限公司和深圳市福田農產品批發市場有限公司，與高雄市農會簽訂農產及加工品採購合約，深圳企業自簽約日起4年內，將採購高雄出產的農產鮮果蔬菜及其製成品，共計2億元。

此外，深圳市海吉星國際農產品物流管理有限公司與高雄市農會也簽訂2個園區攤位租賃合作意向書，為期2年，由雙方甄選優質廠商展售高雄農產品。

韓國瑜在簽約儀式上表示，此次訪問深圳非常開心，尤其是感謝海吉星與高雄簽訂4年的合約採購高雄農產品，同時在攤位這麼緊張的情況下，硬擠出兩個攤位租賃給高雄市農會，高雄農產品外銷又多了一條通道。他希望未來高雄與深圳兩地之間多來多往，不光是農產品，水產品，更重要是人與人之間的情感交流。

讚鹽田港發展 冀高雄港借鑒

高雄市政府農業局局長吳芳銘接受香港文匯報記者採訪時表示，深圳和高雄農產品簽約中長期訂單，讓價格更穩定，高雄農民很高興。他稱，高雄農產品透過內外銷兩條腿一起走，能讓農民更安心。

深圳海吉星農產品物流園是大陸華南地區規模最大的農產交易平台，從批發配送、蔬果檢測到倉儲配套一條龍，每年超過1,300億新台幣成交額。

韓國瑜並於簽約儀式前，參訪深圳鹽田港區，他指出，鹽田港上世紀70年代只是經濟封閉、交通不便的小漁村，如今轉型成為連結世界航運大港，全球排名第3，是華南地區國際航線最密集港區，每周航線約100條，其中歐美航線佔六成，裝卸效率每小時達36吊次，是高雄港值得仿效的對象。

昨日下午，韓國瑜一行又相繼參觀了深圳大族激光科技公司、騰訊科技公司，以及南山區行政服務中心。

韓國瑜22日起展開一連7日的香港、澳門、深圳、廈門四城「經濟之旅」，就農產品外銷、觀光旅遊、兩岸城市郵輪直航等議題進行交流。韓國瑜一行今日將從深圳北站搭乘高鐵前往此次經濟之旅的最後一站廈門進行訪問。

■韓國瑜昨日在深圳出席高雄農產品採購簽約儀式，見證兩地簽下2億元人民幣的農產品採購合約。 香港文匯報記者李柏濤 攝

「經濟百分 政治零分」

花絮

韓國瑜將此次訪問定位為「經濟之旅」，並多次提到「經濟一百分，政治零分」，但隨着島內政治局勢發展，台媒一致關注其是否會參加2020國民黨黨內初選，在行程中也多次就此提問，不過都被韓國瑜一一化解。

在接受媒體聯合採訪總結深圳之行時，亦有島內媒體提出相關問題。韓國瑜回應說，自己在拚經濟之時，對於島內選舉之事「非常不適合發表聲明」。他打趣說，只要被問到這個問題，就會被老婆罰回房間洗衣服，「現在越來越嚴重了，包括都要拖地板了。」

■韓國瑜全程不談選舉，「經濟百分，政治零分」。 中央社

歎深圳變化大 醜小鴨變天鵝

高雄市長韓國瑜昨日在總結深圳之行時談到，自己1988年初次到深圳考察時，深圳還處在初期轉型階段，到處都是綠油油的田野，幾乎沒有現代化的建築。時隔30多年再來，感覺深圳變化太大，整個城市欣欣向榮、蓬勃發展。從各種數字指標看，深圳市已取得非常驚人的成就，「這30多年，深圳從醜小鴨變天鵝」。韓國瑜說，在深圳市的參觀和拜訪活動對高雄很有幫助，未來如果兩個城市舉辦論壇，可以更廣泛深入地交換意見，兩個城市可以共同成長。

■香港文匯報記者 李柏濤、黃仰鵬 深圳報道

嗆民進黨：豬八戒扯孫悟空後腿

香港文匯報訊（記者 李柏濤、黃仰鵬 深圳報道）韓國瑜昨天上午出席深圳海吉星與高雄市農會農產品採購簽約儀式，結束後接受媒體聯合訪問。他表示， 把高雄農產品賣到大陸當然會增進兩岸民眾的融洽，兩岸關係的增進靠的是一點一滴的積累，兩岸之間每一個採購和交流活動，都是奠基兩岸人民和平往來很重要的基礎。民進黨執政搶不到訂單卻在後面酸言酸語，是「豬八戒扯孫悟空後腿」，他強調此行就是拚經濟、衝訂單，目的很單純，改善高雄農漁民的生活，讓他們過上好日子。

增進兩岸關係靠點滴積累

韓國瑜說，兩岸關係的增進靠的是一點一滴的積累。此行大家很辛苦地在幫高雄賣農產品，民進黨執政賣不出去，「豬八戒賣不了人參果，現在孫悟空要賣，他卻要在後面扯後腿」，非常非常的無聊。他強調，我們動機非常單純，希望高雄農漁民能過上好日子、好生活，「誰能夠幫老百姓、幫基層民眾謀福利、拚經濟，誰就衝在前面。」後面的人沒辦法幫老百姓謀福利、衝訂單，改善生活，「祝福就好了嘛。」

他暗批民進黨搶不到訂單，找不到通路，還在後面抹黑、酸言酸語，「非常的無聊。」韓國瑜重申，「豬八戒有什麼好扯孫悟空後腿的？」

對於走訪了粵港澳大灣區三個核心城市香港、澳門、深圳的印象，韓國瑜以三地GDP為例，表示「非常震撼」。他說，提出「南南合作」，就是希望高雄能與大陸南方有經濟活力的城市合作，此行團員都認為收穫很多，也結交了很多好朋友，也印證了「南南合作」的路線是正確的。

提供教育保障 深加碼惠台商

香港文匯報訊（記者 黃仰鵬 、李柏濤 深圳報道）高雄市長韓國瑜昨日晚間接受媒體聯合採訪時表示，此次訪問深圳取得豐碩成果，未來高雄將與深圳在體育、文化、會展、資訊技術、中醫藥等多個領域展開深入合作。

韓國瑜表示，目前深圳海吉星確定在未來4年向高雄市農會採購新台幣10億元農產品。此外，深圳海吉星在攤位非常緊張的情況下，卻願意提供兩個寶貴的攤位讓高雄的農產品、漁水產品和農業加工品來銷售。

他又透露，深圳台商協會每年將提供200個實習崗位給高雄學生來深圳學習，這些崗位同時也可以作為深圳台商子弟學習的場所。此外，深圳市政府每年提供20個名額，讓台商子弟在深圳職業技術學校學習，並享受各種資助以及獎學金。同時，深圳政府還將鼓勵居民到高雄觀光旅遊。

韓國瑜還強調，高雄非常願意與深圳一起舉辦雙城論壇，通過搭建平台，探索兩個城市各種合作的可能性，他特別強調，此次拜訪深圳的行程，所有活動都是公開透明的。

台商盼轉型 促科創合作

香港文匯報訊（記者 李昌鴻 深圳報道）高雄市長韓國瑜昨日到訪深圳，並與深圳市海吉星國際農產品物流管理有限公司簽約2億元（人民幣，下同）訂單。對此，許多深圳台商表示歡迎。深圳台商協會榮譽會長、艾美特電器董事長蔡正富表示，促進兩岸交流改善台灣人民生活是正道，否則只有死路一條。他表示，目前在深圳發展的台商正在經歷轉型升級，從製造業轉向創新科技，以迎接新的發展機遇。

談到深圳台商發展情況，蔡正富表示，因大陸生產成本十多年來持續高企，人工和原材料價格不斷上漲，一些傳統加工貿易台商紛紛外遷越南、緬甸等東南亞國家，從事製造業的台商數量大幅度下降，而從事服務業的台商數量則在上升。

蔡正富介紹，其公司幾年前在江西九江城西港區設了2,000人的工廠，專門生產家用電器；在深圳28年的工廠則在進行改造升級。公司擬投資10多億元將其打造成總部基地，預計三年後建成，旨在吸引台灣中小企業入駐，助力公司發展高新科技研發和生產，亦為台青來陸創業提供平台。

在深圳從事人工智能芯片研發的台資企業天視芯CEO沈聯傑告訴香港文匯報記者，韓國瑜此行有利高雄經濟發展，促進兩岸合作共贏。他認為，台灣有研發和創新的優勢，大陸則擁有完善的產業鏈和龐大的市場，合作開發新技術和新產品大有前途。公司芯片研發人才大部分來自台灣，也有部分來自大陸，他們可以優勢互補一起拓展市場。