

扭轉難負擔印象 學生趁機再講價

美私校「打折搶客」學費看齊公立



美國高中畢業生人數近年持續下降，導致多間大學收生不足，對於學費較昂貴的私立大學而言，打擊尤其沉重。不少私立大學為爭奪更多學生入讀，紛紛推出各種學費優惠或獎學金，更甚者將學費減至與公立大學看齊。有大學生趁此良機向學校「討價還價」，覓得學費減2/3的超值優惠。

位於亞特蘭大的私立大學奧格爾索普大學，向成績優異的學生提供優惠，學費與州內著名公立大學看齊。公立大學為擴大收生來源，吸引其他州份的學生就讀，亦推出不同程度的學費減免，如密歇根州、南達科他州及內布拉斯加州的公立大學，原本向來自其他州份的學生，收取較當地學生高出最多2/3的學費，但目前已將學費調整至同一水平。

更容易跨州入讀

大學爭相減學費，入讀人數下降是原因之一，有私立大學希望能扭轉外界對私立大學學費難以負擔的印象，吸引更多優秀學生，提升學校學術水平，這種趨勢反映美國大學教育競爭日漸激烈。

以奧格爾索普大學為例，今年官方公佈的學費為4萬美元(約31.1萬港元)，但在提供更多獎學金及降低學費下，學生每年實際只需繳交1.4萬美元(約10.7萬港元)學費。校長沙爾指出，希望讓公眾知道，私立大學學費屬可負擔水平，能錄取更多成績優異的學生。該校學生過往主要來自佐治亞州、田納西州和佛羅里達州，但現時一年級生遍及17個州份。

來自丹佛的高中生威廉斯表示，原本只打算留在科羅拉多州升讀大學，但當見到

其他州份的大學提供學費優惠，為了拓闊眼界，決定投考內布拉斯加州的大學。

衍生「講價公司」

大學教育競爭激烈，變相令升讀大學的學生獲得更大學費議價能力，亦令Edmit這類向學生提供學費減免建議的初創企業應運而生，公司的其中一位客戶、單親媽媽費希爾在Edmit協助下致函多間大學，最終為其女兒爭取到大學將學費減少2/3。Edmit指出，不少學校為使收生數字達標，會主動向有意入讀的學生提供學費優惠。

Edmit稱，他們大部分客戶年收入介乎7萬至13萬美元(約54.7萬至100萬港元)，既難以負擔全額學費，同時又無法申請經濟援助。公司留意到不少大學開始改變政策，由以往向有需要家庭提供學費資助，改為向更多成績優異學生提供獎學金，以吸引更多學生入讀。 ■綜合報道

■私立大學學費大減。網上圖片



■私立大學提供優惠，使學生有更多選擇。網上圖片

私校減價惡鬥 輸多贏少

根據美國大學經營管理者協會(NACUBO)發表的報告顯示，美國私立大學正不斷透過資助和獎學金形式，大幅降低新生學費，試圖藉此提升入學率，部分新生的學費更減少近5成，但私立大學的入學率過去3年卻持續下降。

報告分析404間私立大學學費的變動，顯示去年整體學生的學費減免達44.8%，比前年上升1.6個百分點，而在學生人數少於4,000人的私立大學，減免幅度更大。私立大學不時以減學費吸引學生，希望透過增加學生數目提高利潤，如密歇根州阿爾比恩大學，便將學費最多打7折，成

功將入學人數增至1,568人，較2014年上升24%，並得以提高盈利。

總體入學率近3年均跌

然而，阿爾比恩大學的成功似乎是個別例子。事實上，全美私立大學入學率近3年持續下降。據NACUBO統計顯示，隨著收生減少和學費下降，私立大學的收入自2011至2012學年以來首度出現下降趨勢，今年錄取一名新生的學費收益下降0.1%，規模較小的大學跌幅更達1.1%。NACUBO資深分析員雷德表示，現時這些

私立大學未必會出現經營困難，但由於它們逾1/3營運資金來自學費收益，如上述情況持續，相信財政壓力會愈來愈大，甚至影響學校的教學質素。

報告亦提到，在這些私立大學給予學生的資助中，平均只有10.7%資助來自捐款，其餘由學校自行承擔，劉易斯堡的巴克內爾大學有17%學生資助來自捐款，校長布拉夫曼表示，希望提高捐款佔學生資助的比例。巴克內爾大學今年學費減免由31%提高至37%，以維持競爭力。 ■綜合報道

專人叫起床 每周抽獎

美國學生曠課有上升趨勢，由於學生出勤率低，可能令學校獲得較少州政府教育經費，故校方正研究以賞罰兼施方式應對，包括出勤率100%的學生可參加每周抽獎，有機會獲得電視和耳機等禮物，亦有學校要求經常缺課的學生退學，若希望再入學，家長需為子女重新繳交入學登記費，有校方更安排專人定時提醒學生起床上課。

美國教育部數據顯示，在2015年至2016年度，近800萬名學生缺課至少15日，被歸類為長期缺課，佔全國學生人數約16%，較2013年至2014年度的約700萬名學生上升12%，但整體學生人數同期僅升1.1%。新澤西州高中校長庫克表示，部分學生因沒有乾淨衣服而遭欺凌，故計劃為學生專門設立洗衣房，並已從一個基金會取得2萬美元(約16萬港元)資助。庫克表示，一名居無定所的女學生，因不願其他人看見書包內的骯

髒衣服，故拒絕校園保安檢查其書包，令他萌生設立專用洗衣房的念頭。

得州沃思堡校園區亦提出設立150萬美元(約1,176萬港元)基金，由學校決定如何分配資金，以改善學生出勤率，其中一間學校便透過抽獎，送出Beats耳機、電視和小型雪櫃，暫未知成效。

不過有研究指出，校方未有深入探討學生缺課的原因，令學生可能過分依賴外在誘因作為上課的動力，一旦不再獲得獎勵，便可能威脅曠課。

■綜合報道



■學校安排專人定時提醒學生起床上課。網上圖片

名校秘密收生 予一年「增值」

美國不少大學包括康奈爾大學等名校，近年開始以「有條件取錄」方式增收學生，讓學生於其他大學完成一年級課程後，以二年級生身份入讀，背後原因與大學之間收生競爭日益激烈有關。

來自新澤西州的沃爾夫，以「有條件取錄」方式入讀康奈爾大學。她於一年多前申請入讀康奈爾大學，大學要求她先到其他學校完成一年級，再入讀康奈爾大學二年級。她此前與許多其他學生一樣，完全不知道大學有這種收生方式。

海外生利用時間學英語

「有條件取錄」對大學而言有各種好處，如可取錄更多低收入家庭學生，而他們的競爭力可能未及私立或名校高中的畢業生，海外學生亦可以一年時間提升英文水平，再讓他們入學。

此方式亦可確保減少學生中途退學的機會，大學亦可省卻提供經濟援助最少一年。據美國教育部資料，全美以傳統方式入學的一年級生中，近1/5選擇中途退學，「有條件取錄」讓大學可填補空缺學額，增加學費收入，學生於二年級才入學，亦證明他們更有誠意入讀。此外，成績未達標的學生先在其他學校「增值」，可避免拖低大學的學術表現。

收生人數下降已成為全美大學面對的問題，自2011年起，全美大學新生人數已下跌290萬。升學顧問恩德利指，不少大學均會以「有條件取錄」收生，但通常不會於官方宣傳資料提及，如康奈爾大學將這類學生稱為「轉學生」；紐約大學亦承認有這種收生方式，但極少採用，通常是為因患病或家人離世等特殊因素，而錯過註冊的學生而設。私立大學南方衛理會大學(SMU)坦言約10年前開始採用「有條件取錄」，目的是提供機會予各類學生。 ■綜合報道



■康奈爾大學接受有條件取錄，圖為該校圖書館。網上圖片

紐約州收生爆「諜戰」

美國紐約州默西大學早前控告州內另一學府長島大學，指長島大學一名教員藉着曾於默西大學任職之便，「竊取」已在默西大學註冊的學生。事件除反映美國院校間收生競爭激烈，同時亦帶出高等教育界收生手法的操守問題。

默西大學指控前商學院院長韋斯於去年5月辭職後，馬上獲長島大學聘任為專責學術事務的副校長。然而韋斯在離任前，將默西已取錄的學生資料，發送至自己的私人電郵。另一位隨韋斯轉職至長島大學的職員，亦曾游說兩名已答應入讀默西的學生改讀長島。

默西於起訴書中指出，每位轉校學生造成校方3.2萬美元(約25.2萬港元)損失，包括學費、行政費、住宿費等，但失去這批優秀學生帶來的損失更是無可估量。默西大學表示，韋斯及長島大學使用機密資料，對默西造成不公平競爭，而韋斯的行為亦違反國家升學指導協會的守則，亦即校方明知學生已於其他院校註冊或表明入讀意願下，仍招攬這些學生入讀。 ■綜合報道