

錢進戈壁

敦煌徒步活動興起 今年消費逾5億元



■今年參加敦煌徒步的人數近10萬。
記者楊韶紅 攝



■敦煌徒步團隊出發準備中。

記者楊韶紅 攝



■參加徒步的團隊消費都比較高，基本住四星以上酒店。
記者楊韶紅 攝

享譽世界的中國歷史文化名城敦煌，95%的土地是戈壁沙漠。敦煌是古今絲綢之路最具標誌性的重鎮，近年更因戈壁、歷史、文化等要素，興起一項十分火爆的戶外運動「戈壁徒步」，2014年到此徒步人員約3萬名，2018年已近10萬。隨着運動向專業化、產業化提升，今年各類團隊到敦煌徒步的消費額預計達數億元(人民幣，下同)。

■香港文匯報記者 楊韶紅、劉俊海 甘肅報道

徒步這種運動以挑戰自我意志的賽事、凝練團隊精神、磨礪意志的訓練方式、培養青少年堅強品格的教育模式等等形式正不斷蔓延。徒步服務也迅速成為當地的一項新事業。

徒步所帶動的經濟、市場效應也越來越顯著。徒步服務費用從每人數千元到超萬元，各檔團隊從1-2天體驗式到3-4天、5-6天、6-7天比賽式、挑戰式，服務團隊的投入、產出也從幾十萬到數百萬元。「接徒步團比接旅遊團收益要好！」已成當地旅行商的共識。

效益比接待旅遊團高

星光旅行社是在敦煌提供專業徒步服務的大公司，負責人趙林介紹，今年他們接團超過40個，服務人員超過2,000人。他坦言：「效益比單純接旅遊團要好，每個人3至5天的活動保障服務費至少在數千元。當然服務也是大不同，難度和專業性要高很多。」

趙林說，他們有專職人員20多名，活動時還要組合教練、餐飲、醫療、攝影、接待、通訊、車輛等合作團隊。200人左右的團，需要上百人、幾十台車協同配合。但即便如此，公司在物資儲備等方面都還是相當巨大的，他們有幾個倉庫存放價值一二百萬元的大小帳篷、防潮墊、地毯等。有小型發電機8台，遇到大型篝火晚會等情況還要租用更大的發電機才能保證燈光、音響等的正常。

敦煌市鼓勵開發產業

趙林說，敦煌市已列入「全域旅游城市」，政府積極鼓勵此類活動的開展。這些團隊和人群消費都比較高，基本住四星以上酒店，要舉辦啟動儀式、開幕式、慶功宴、頒獎會等等。

敦煌華夏國際、富麗華、敦煌山莊、絲路怡園幾個酒店房間多、場地大，徒步團多往這裡，酒店的效益也大大提升。

在服務方面，他們也力求更有品質、更細膩周到。趙林說：「其實，我認為這項活動是讓人重新認識自我，挑戰自我，感悟人生的勵志經歷，其含義遠大於創始機構的商業利益。或者說是引導人們走向更健康更自然的生活方式。我們雖然提供收費服務，但也力求更貼近、符合參與者的深層追求。我們安排『飛天』美女迎賓團接機，客人一落地要給他們戴上美麗的花環；2人一組2台車的專業攝影團，記錄保留發佈團隊活動影像，特別是抓拍下他們互相救援、幫助等難忘瞬間。強大的後勤保障和通訊服務要保證營地各種物資需要，戈壁衛生清理，保證每一個團員在無人區的安全和圓滿完賽。」

他感歎：「每一個活動都像打一場仗！要做到更好，需要不斷地改進、創新、完善服務。」

參加者年增30% 今年10萬

客源方面，除地接各種到敦煌的團隊之外，也有北京「行知探索」等公司負責組織。趙林估計，敦煌徒步人員近年增速約30%，2014年約3萬人，2018年料達到8萬至10萬人。

2018年按10萬人參與徒步活動、平均每人消費5,000至7,000元計算，徒步人員總消費額預計達5億至7億元。據了解，敦煌市政府已將原屬文體部門管理的徒步體育項目增加了旅遊部門的管理。相關負責人表示，正積極調整管理方案，下一步將給予徒步發展更規範、全面的幫助。

戈壁徒步 鍛造企業家精神

敦煌徒步從「玄奘之路」起步。「玄奘之路」戈壁挑戰賽今年已舉辦第13屆，規模達3,500人。這項運動從敦煌、瓜州開啟，正沿河西走廊不斷擴展延伸，一路南下，成為古絲綢之路上的新時尚，也成為各地旅遊商的新產品。

「領軍新絲路」敦煌國際企業戈壁徒步挑戰賽於2014年啟動，至今已連續舉辦5屆。據賽事總裁判長周立介紹，活動主要是組織來自全國的民營企業家「領軍人才」戈壁徒步，進行團隊精神凝練、企業家精神鍛造訓練。五年來，在民營企業家團隊中獲得「戈壁歸來成鐵軍」

的口碑。每年有全國各地幾十支團隊、幾百名企業家來參賽，8月18至21日為固定的賽事時間。

周立希望，該賽事能擴展到港澳及國際企業家，成為企業界的品牌賽事，同時讓敦煌也成為鍛造企業家精神的「熔爐」。他說這項活動越來越受歡迎，「今年與我們同期的，僅華夏酒店就有4個團。」

業界：徒步活動未到爆發期

在大陸及台灣已開闢九條線路、組織徒步活動的陶冶戶外是北京的公司，他

們全國佈線，而敦煌戈壁之旅是客源最多的一條線。

公司的客源來自主流商學院、培訓機構、大公司高管和青少年。公司負責人稱，近年在敦煌承接徒步活動數量激增，今年甚至還有包括了母嬰團的團隊等。

相關人士認為，徒步這項活動才剛剛開始，還未到爆發期，這種簡單、健康的生活方式在內地正在培育階段，也正是消費升級的產物，國家目前也有許多鼓勵，接下來會有3至5年的成長期，在5至10年後會進入爆發期。

■敦煌星光旅行社負責人趙林稱，今年他們接團超過40個。
受訪者提供



■2018年第五屆敦煌國際企業戈壁徒步挑戰賽。

專業教練日薪逾千元

今年22歲的徒步戶外教練敦煌小伙，去年考取專業證書，做職業教練，並計劃自設公司接團隊。

他說：「2016年在成都上學時，參與朋友的11屆『玄奘之路』志願者，覺得很有意思，特別是『理想、行動、堅持』等精神層面的倡導、追求，對年輕人是非常好的指引。畢業後去了天津工作，但聽說家鄉的徒步越來越熱，許多

朋友都做徒步，收益也不錯，就回來考了證書。」

業者冀政府統一收費標準

他介紹，一般的拉伸教練每天可拿到1,000元左右，帶隊教練（領隊、總教練）可拿2,000元。許多教練不歸屬具體公司，各公司有活動都是臨時請，按活動、時間拿薪酬，平時另做一些健身房

等的指導教練，是非常自由的職業。

他說：「這類機構已有幾十家，我也考慮嘗試一下。希望政府及業內加強規範，特別是統一收費標準，讓這個事業健康發展。」

星光旅行的趙林也指出，市場化競爭中的無序競價問題，是當前最令他擔心的。「不是沒有市場，關鍵是不要自己把市場毀了！」他強調。



■在敦煌沙漠、戈壁徒步的少年團隊。
記者楊韶紅 攝

飛思達科技：受惠5G 收入料大增

香港文匯報訊（記者 岑健樂）剛於上月底由創業板轉主板上市的飛思達科技（1782），其行政總裁施德群昨於傳媒午宴上表示，由於現時公司以內地客戶為主，而中央政府鼓勵內需，因此中美貿易戰對公司的影響不大。隨着內地大力發展5G技術，約於2至3年後全面商業化使用，帶動對公司產品與服務需求，相信未來3年5G相關業務的收入將大增，從而帶動公司業績增長，故他對未來前景樂觀。

施德群表示，3大中資電訊商早前獲發5G試驗頻譜，而未來4年電訊商將投入9,000億元（人民幣，下同）

於5G相關發展，其中5G虛擬化市場規模料達4,000億元，故公司發展空間相當大。現時中移動（0941）為公司的主要客戶，未來公司會進一步拓展其他客戶，包括中聯通（0762）及中電信（0728）。

研發開支佔19%

他又透露，公司上季的研發開支佔收入約19%，高於同行平均的8%，因此公司未來將繼續維持研發開支比率於相若水平，而投資方面將針對5G、物聯網及智能家居監管等領域，藉以提升公司的長遠競爭力。



■施德群

港股24500關不容有失

香港文匯報訊（記者 馬翠嫻）受外圍因素影響，港股表現繼續波動，易易壹（0221）證券營銷總監蔡佑微昨出席傳媒午宴時表示，在美元走強下，令其他新興市場及本港的資金外流，加上中美貿易戰前景未明、人民幣持續貶值，亦為港股表現添壓，他認為恒指24,500點是不容有失的水平，若失守24,500點，保守估計或再跌至22,000點水平。

易易壹：樓市最多跌30%

在股市表現遜色下，樓市表現難免受影響，易易壹財務總經理楊錦昌昨指，現時本港樓價高企，雖然本地需求仍在，但在經濟下滑及利率趨升的預期下，加上羊群效應，料本港樓市明年最多或跌30%，料市區平均呎價將回落到1.6萬元至2.2萬元，而新界平均呎價將回落到9,000元至1.3萬元，中小型單位則需視乎地區，或回落到1萬元至1.8萬元。



■易易壹證券營銷總監蔡佑微。
記者馬翠嫻 攝