

俄仔：少睇手機 多睇世界

網紅 Ansheles「帶路」20大專生月底遊中亞

帶路掃描

香港文匯報訊（實習記者 黃懿汶）貿發局「一帶一路」委員會中小企業及青年工作小組，聯同「帶路先鋒」合辦的「『帶』我一路」遊中亞青年交流團，20位本港年輕人將於本月底27日至8月1日，連同網絡紅人俄仔（Artem Ansheles），遊歷哈薩克和新疆，感受「一帶一路」地區及中亞國家的潛力及機遇。



貿發局「『帶』我一路」遊中亞青年交流團請來網絡紅人俄仔 Artem Ansheles（圓圖）參團。香港文匯報實習記者黃懿汶攝

青年交流團將於本月底展開，20位18至25歲的香港大專生將乘搭中哈鐵路，前往內地的新疆烏魯木齊及中亞的哈薩克阿拉木圖，與當地大學生交流，探訪特色企業、物流及工業園區，以及參觀二道橋國際大巴扎等地標，親身體驗「一帶一路」地區的文化。大會邀請本地網絡紅人「俄仔」Artem Ansheles隨團，並會將這次的旅程製作成電視特輯，9月於Viu TV播出，期望讓年輕人透過電視及社交媒體等渠道感受旅程點滴，加深對「一帶一路」倡議的認識。

期待見到港青震驚表情

Ansheles昨在記者會中，被問到對「一帶一路」和交流團的看法，他表示很開心

成為「一帶一路」大使，他又指，「第一次嚟香港時，有好多 cultural shock（文化衝擊）啦，遇到好多之前完全冇見過嘢，我記得我有好多 impression（感受），但身邊沒有人分享，（因為）得我自己一個人來。」因此今次可以同20個人一起去好開心，一來可以介紹不同的地方，二來又可以看他們的反應，尤其是震驚的表情，希望「佢哋呢幾日做多D表情畀我睇」，並在旅程中有好好的經歷。

Ansheles又表示，去哈薩克和新疆是會有文化差異，但相信差異不會相差太遠，因為哈薩克和新疆的文化是介乎中國和俄羅斯之間，既有俄羅斯文化，又有亞洲文化，會感覺自己是去旅行，又會有很多之前沒見過的事，就像他第一次「睇到香港

用 bamboo 起樓（搭棚），之前未見過，唔知真定假」，等類似的趣事。

Ansheles 也希望20位同行的年輕人，「少D望住個手機啦，同埋多D睇附近嘢D嘢，因為就算係好少好少嘢，都會覺得『嘩！好神奇嘞，係香港有啊！』」，還笑言「多D望周圍嘢，唔係淨係望我」，他又指，之前曾經拍過電視節目擁有介紹俄羅斯的經驗，相信今次介紹這些地方給20位年輕人沒有問題。

互動交流助全面認識「帶路」

香港貿發局副總裁葉澤恩表示，是次青年交流團為局方「一帶一路」工作小組今年的重點活動，透過與新疆和哈薩克的青年及企業互動交流，希望這次旅程能啟發

年輕人更全面認識「一帶一路」，關注國家最新發展方向及趨勢，以助他們規劃前路。「帶路先鋒」榮譽會長陳智思亦表示，中亞地區在經濟、語言及生活模式上都與香港不同，這次交流團可讓學生親身感受不同文化，加深香港年輕人對「一帶一路」國家及地區的認識及發展潛力，以迎接全球化下的時代機遇。

貿發局「一帶一路」委員會中小企業及青年工作小組召集人趙子翹亦指，工作小組與非營利國際組織AIESEC合辦首個「一帶一路」學生實習計劃，會邀請印尼、泰國、越南及埃及等「一帶一路」國家的大學生來港實習，加強香港年輕人與世界城市的聯繫及交流，讓他們在了解其他國家發展進程的同時，積極裝備自己。

香港文匯報訊（記者 周紹基）AXA安盛推出市場首創的持續癌症保險賠償，患者證實患癌並接受癌症治療，每月將會獲取保額5%的持續賠償，作為患者的收入替代，長達4年；並且有持續癌症保險賠償，如果癌症復發、轉移或是持續癌症，連同首次確診癌症的賠償合共可提供癌症總保障達保額340%。

AXA安盛首席人壽保險產品總監左偉豪表示，產品主要為患者提供每月賠償，作為收入替代。他又指，現時市面上一般癌症產品，在首次確診患癌後，客戶可先獲一筆過賠償，若癌症復發，保險公司的第二次賠償，設有3年的等候期。今次推出的產品，等候期大幅縮短至1.5年。

他舉例說，以一個30歲非吸煙女士計算，若投保上述計劃，保額60萬元，分20年期供，每年年繳保費約1.55萬元。

此外，左偉豪表示，過去數年癌症產品的保費並沒有提升，亦樂見政府推出公共年金。

AXA安盛推持續癌症保險賠償

AlipayHK 擴電訊繳費服務



AlipayHK即日起可繳付寬頻、固網電話、收費電視等費用。資料圖片

香港文匯報訊 AlipayHK積極打造一個能夠滿足港人需要的超級生活服務平台，宣佈由即日起用戶可於電子錢包增加繳付兩大電訊公司的寬頻、固網電話、收費電視費用。同時，AlipayHK亦為港人準備了三大本地書商的迎新獎賞，繼續鼓勵更多用戶使用。

AlipayHK宣佈繼六大大本地電訊品牌加盟後，再與有線寬頻及環球全球電訊（HGC）合作，全線支援用戶透過電子錢包內之「電訊繳費」欄目繳付寬頻、固網電話及收費電視相關的費用，一鍵解決用戶繳付電訊費用的煩惱，進一步打造成超級生活服務平台。

除了與兩大電訊公司聯手，今次AlipayHK亦與聯合出版集團旗下三聯書店、中華書局及商務印書館合作，推出迎新獎賞優惠，令愛讀書的市民可於全港約60間書店買平書，亦為一眾莘莘學子提供至抵優惠，為開學作好準備。

周大福上季港澳零售額升21%



受惠於市道回勇及訪港旅客增加，周大福上季同店銷售增加26%。資料圖片

香港文匯報訊（實習記者 鍾吳華）周大福（1929）昨公佈，截至今年6月30日止三個月，港澳地區零售額按年增21%，同店銷售增加26%；若以產品劃分，珠寶鑲嵌首飾同店銷售增26%，平均售價11,100元，黃金產品則增加31%，平均售價7,900元。

內地市場方面，周大福銷量增加11%，同店銷售上升4%，其中珠寶鑲嵌首飾同店銷售跌4%，平均售價7,000元；黃金產品升11%，平均售價為4,100元。

周大福指，港澳市場受惠於市道回勇及訪港旅客增加，於季內獲得強勁增長，內地遊客銷售貢獻佔48%，同期上升7%；內地方面電子商務零售值第一季按年升24%，帶動銷量增加25%。另外，集團季內在內地淨開設71個銷售點，於香港開設1個零售點，日本、馬來西亞及新加坡合共3個銷售點。

迅銷多賺逾23%

日本服裝品牌優衣庫母公司迅銷（6288）昨亦

公佈，截至2018年5月底九個月，母公司擁有人應佔溢利增23.5%至1,483億日圓，收益達1.7億日圓，同比增15.3%。

綜合前三財季計，日本優衣庫收益同比增長7.8%至7,044億日圓，溢利增29.6%達1,200億日圓。儘管日圓匯率上升導致成本增加，但公司改善折扣率以抵消成本上升。受日本3、4月高溫影響，優衣庫夏季服裝大賣，第三季同店銷售額同比增5.4%。

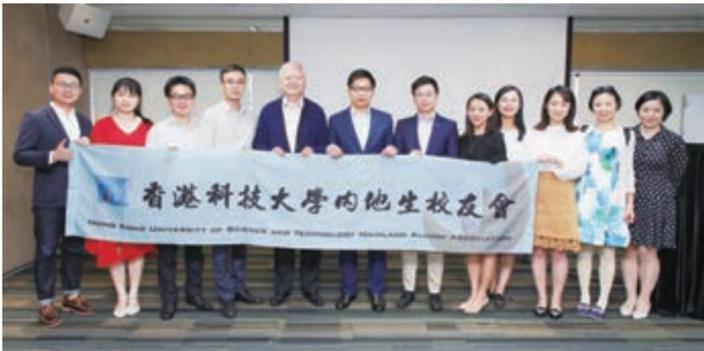
海外優衣庫前三財季累計收益7,160億日圓，同比增27.5%，溢利亦增加65%至1,124億日圓，其中大中華地區春夏商品銷情強勁，新款服飾在大中華、東南亞及大洋洲地區獲得市場歡迎，皆錄得同店銷售額雙位數增長，另外美國經營虧損縮小，歐洲區同店銷售額在俄羅斯市場帶動下亦有增長。

361度銷售續增

361度國際（1361）昨公佈第二季度營運概要，指銷售額同期比較有高單位數百分比增長，童裝品牌產品同比亦有雙位數百分比增長。

香港生物科技创新創業論壇圓滿舉行

日前，由香港科技大學內地生校友會、香港福州社團聯會青委會、香港科技大學大學發展及校友事務處聯合舉辦的清水灣創業論壇系列之香港生物科技创新創業論壇成功舉辦。



清水灣創業論壇系列之香港生物科技创新創業論壇日前成功舉辦

論壇伊始，香港科技大學內地生校友會會長詹培勳及香港福州社團聯會青委會會長陳元壽分別介紹了各自的協會。之後主講嘉賓「香港生物科技之父」盧毓琳教授，結合他的生物科技創投故事與豐富經驗，為大家解讀生物科技的現狀與未來，並分享他對新一代創業家的建議。在論壇的圓桌討論環節科凝生材料有限公司的創始人余淪及匯橋資本董事彭志安，分別分享他們對生物科技行業的見解。

自從1967年回香港從事生物科技相關的工作，盧毓琳一直致力於推動香港生物科技學科及行業的發展，他坦言目前香港生物科技行業的發展正處於天時地利人和的階段，匯聚著諸多資源。盧毓琳寄語年輕人抓住時機、整合資源，發揮重要的創業精神及危機意識，敢於搏與創新。

在圓桌討論環節，擔任主持的科大內地生校友會活動部部長劉雲芳首先介紹兩位論壇嘉賓余淪及彭志安各自在生物科技行業取得傲人成績。之後，余淪發表演講指，生物科技行業的最大特點在於不知道研發出來的產品是不是最終能上市，研發時要以病人、疾病為研發的中心。彭志安認為好的生物科技公

司需有團隊、技術、市場、及對手諸多優勢，資本市場對生物科技行業越來越有興趣，歡迎有更多的融資、退出渠道。創新道路有很多不同路徑，可以從大事開始做，也可以一開始從一個小方向切入證明產品有效性，創業者面對投資人的時候要將產品定位於廣闊的市場空間。

盧毓琳認為未來香港的生物科技行業無法承受另一個巨大的泡沫。只要有一家公司破壞了環境，就會造成嚴重後果。最後，詹培勳與陳元壽共同為盧毓琳、余淪及彭志安頒發紀念品及感謝狀，感謝他們的精彩演講與分享。

香港紅磡工商業聯會成立就職

香港紅磡工商業聯會（下稱紅磡工商聯）日前假香港嘉里酒店宴會廳舉行第一屆創會理事會就職典禮。就職典禮邀請了香港各界人士，當晚行政會議成員林健鋒議員、中央駐港聯絡辦公室九龍工作部副部長郭亨斌及海關關長鄧以海等，及一眾政府官員、區議員、各方友好、合作夥伴歡聚一堂，見證第一屆理事會就職。

就職典禮當晚，首先由第一屆創會會長王南乾致歡迎辭，王南乾歡迎各位嘉賓出席見證重要時刻；他本人20年來扎根紅磡，見證區內發展，期望在未來日子裡借助紅磡工商聯的力量，帶領成員以行動改變社區，關注區內人口老化、交通、青年就業及餐飲經營環境等問題。

接着由創會主席施清成致辭，他感謝各位來

賓，並感謝紅磡工商聯給予一個服務社區及工商界的機會。他承諾未來會發揮區內優勢，爭取內地及特區政府有利政策，推動區內傳統行業產業升級、信息化建設，響應國家政策，成為「標誌性先進工藝」之一。

第二、借助工商聯推動區內空置單位與內地初創基金合作，盤活區內經濟。

當晚兩位主禮嘉賓，海關關長鄧以海及商務及經濟發展局副局長陳百里分別在致辭時，都提及到過去多年與紅磡區的工商界人士保持緊密合作，期望紅磡工商聯的成立可以在新領域作出嘗試，推動社區建設更好的營商環境。第一屆理事會全體成員在鄧以海監誓下正式就職。

全晚晚宴包括抽獎及表演，晚宴最後在全體董事局成員與著名歌手鄧以健（Joey Tang）合唱《中國人》下作結，感謝各界人士蒞臨支持。



賓主大合照

奇華至尊月餅與眾迎中秋

雖然距離八月兩團圓的中秋還有兩個多月，但奇華餅家已悉心為您準備「月賞愈多」優惠。由即日起凡選購奇華「至尊雙黃蓮蓉月」兩盒（每盒價值港幣288元正）或同等價值之月餅或月餅禮券，即賞以下多重奇華精選美食及禮品，總值接近港幣400元，當中包括：

八十周年精選迷你月餅禮盒（價值港幣116元）；精裝極上珠姐XO醬（100克）（價值港幣92元）；精選小食禮盒（價值港幣48元）；奇華現金禮券（價值港幣50元）；奇華鮮肉臘腸優惠券（價值港幣50元）；精美隨身水樽300毫升（價值港幣25元）。

奇華中秋「月賞愈多」優惠已於奇華餅家全線分店推出（海洋公園及香港國際機場分店除外）。中秋特賞禮品數量有限，送完即止。

