

楊勳 宣揚兩會精神 關注企業減負



楊勳表示對國家發展充滿信心。 香港文匯報記者莫雪芝攝

香港製衣業總商會會長、旭日集團副董事長兼總經理楊勳，早於1978年改革開放之初已北上開廠做生意。時值今年改革開放40周年，他晉身為全國政協委員，以新身份進一步參與國家改革發展。他近日接受香港文匯報、人民政協專刊訪問，分享首次出席全國兩會的感受，暢談自己對國家未來的憧憬，「我一直都對國家發展充滿信心，多年來都是如此，深入了解後更加有信心，而且有很強的信念，想將這個信息傳播出去！」

■香港文匯報·人民政協專刊
記者 繆健詩、沈清麗

在河北省已有25年地區政協工作經驗的楊勳，今年首次踏上全國政協舞台，他對這份新工作十分重視，上京前特意重溫了十九大報告，為參加會議做足功課。他說，「我學了8個多小時，還把中國憲法看了一遍，用心去了解報告內容和精神。」

為人民謀幸福 為民族謀復興

他分享指，覺得十九大報告的精神就是圍繞「不忘初心，牢記使命」八字，即是共產黨要為人民謀幸福、為中華民族謀復興。「這不是口號，而是要做得到，因此在今屆兩會中，政府的各項工作報告都是回應十九大提出的方向，自己深入了解後，更相信共產黨領導下國家一定會強起來。」

兩會後，楊勳隨即展開他的宣傳工作。4月初他率先在位於惠州的公司總部舉行「全國兩會精神主題報告會」，向集團近500名中高層人員就兩會精神展開解說，冀公司員工看清前路，把握方向，對社會作出更多貢獻。

他其後也到惠州的大學、中學、商務局及協會等進行演講，親力親為將兩會精神宣揚出去。

心繫稅率改革 繫思灣區發展

談及自己的首份兩會提案，經商多年的楊勳表示，他一直關心企業減負議題，事實上中央政府亦非常關注，繼去年對「五險一金」作出修訂，今年更重點降低製造業和交通運輸等行業的稅率，統一小規模納稅人年銷售額的標準，以及實施個人所得稅改革，以進一步減少稅收，達至為企業減負的目標。

除了個人提案，他與近120多名全國政協委員就大灣區發展提交集體提案，將大灣區提升至國家發展策略，特別建議由中央領導人主持大灣區發展。

楊勳認為，國家非常重視香港發展，大灣區策略有協調性、方向性，更能推動各個地區互補發展。

慧眼識「金礦」 北上考察設廠

從一商入政 今年是國家改革開放40周年。說起改革開放，楊勳指，旭日集團也是在1978年開始進入廣東投資設廠，「當年我們在華潤公司介紹下到廣東搞來料加工，我們是在1978年6月14日簽下合同，8月8日開始投產，比中共十一屆三中全會提出改革開放的時間還要早！」

1974年楊勳與兄長楊劍創辦旭日製衣廠，1975年成立旭日集團，他任職集團副董事長兼總經理。1976年及1977年兄弟更開始前往菲律賓及印尼投資設廠。

楊勳說，「1978年廣東開始搞來料加工，華潤知道我們在印尼、菲律賓的生意搞得幾好，問我們是否願意到廣東，雖然當時我們對搞來料加工沒經驗，但是因為我和兄長都是由內地來港，對內地很熟悉和了解，我們覺得如果可以在內地設廠真是很厲害，因為香港製衣出口至美國有配額，但內地去美國就沒。」

兄弟倆因此做了一個計劃，由他們負責投資開廠、落單及原材料，內地則主要提供廠房和工人，並於1978年在廣東順德容奇開設了在內地的首間廠房。短短不夠半年，旭日在容奇的投資取得了很大成功，兄弟倆於是決定北上，在1979年先後到江蘇、山東、遼寧三省考察。

楊勳說，「當時我們考察完，覺得簡直是『金礦』，因為內地很多國營製衣廠、染廠、紡織廠全部停產，卻有大把原料和工人，因此我們繼續以補償貿易(來料加工)方式進行投資，並開始做貿易。」

親赴美國搞批發 遠銷中國休閒服

眼見內地有很多廠房，為了爭取更多訂單，楊氏兄弟親自到美國搞牌子批發，將中國休閒服裝推銷至美國，後來美國政府開始對中國實行配額時，楊氏兄弟決定將生意鋪開來，生意遍佈至廣東、江蘇、山東、遼寧及河北等省份。

隨着生意遍及內地不同省份，楊勳開始受邀加入政協，他說，「25年前，我未到40歲，我知道有政協，但不知政協做什麼，當時北京、江蘇、湖北都來找我，我自己卻想為何河北沒來找我，因此我去找河北負責人，雙方一講，我就加入了河北政協。」

楊勳為人相當長情，在河北省總共做了五屆政協委員，第一年做委員，第二年升常委，換屆後任召集人，做了24年的召集人直至今年卸任，並升任全國政協委員。

■香港文匯報·人民政協專刊記者 繆健詩、沈清麗



青基會早年向楊勳(左二)頒發「希望工程20年特殊貢獻獎」。



楊勳多年來走訪多所學校與年輕人大談創業之路。

捐建希望小學助育內地人才

身為上市公司老闆，楊勳與兄長在拚搏事業時不忘行善積德，肩負起社會責任。自1987年起，楊氏兄弟以旭日集團的名義進行公益事業，迄今捐款總額接近30億元。其中楊勳與中國青少年發展基金會(青基會)的合作關係長達25年，為改善內地基層教育、培養人才作出積極的貢獻。

與青基會合作推「希望工程」

楊勳1993年初任河北省政協委員，

適逢青基會在當地推行「希望工程」，「他們同我講，小朋友沒錢讀書，一個小孩子一年學費只要60元。於是我說，一年6萬元就可以幫到1,000個孩子，那麼我幫1,000個。」

楊勳笑指，「一開始我以為給了錢就好了，沒想到青基會很有心，他們把這1,000個孩子寫在明信片的感言寄給我，我看到後真是很感動。因此第二年我們開會討論，發現當地校舍很破舊，因此我們便開始幫助青基會搞

希望工程，一間希望小學只需要20萬元，我們便開始捐錢建校。」

1993年，旭日集團成立真維斯國際(香港)有限公司，楊勳出任董事長。「當時我剛在河北做政協委員，我給真維斯下達一個命令，除了河北要幫，其他省份也要幫，因此真維斯每年捐出20萬元在不同省份捐建一所希望學校。」

現時真維斯通過青基會在內地捐建的希望小學數目多達37間，除了上海以外，全部省份都有真維斯希望工程

小學。近年來，隨着國家逐漸發展起來，真維斯已不再捐建希望小學，改為捐錢改善學校硬件設備。

除此，旭日集團也幫助青基會成立助學基金，每年出資300萬元資助全國26間大學的學生，每名學生資助8,000元，分3年支付，但是要求每個學生每年要到其公司工作80小時，學習體會別人幫助不是必然的，同時明白金錢來之不易。

■香港文匯報·人民政協專刊記者 繆健詩、沈清麗



探訪真維斯希望小學。



楊勳今年3月首次踏足全國兩會。



楊勳接待到訪的河北省政協代表團一行。



楊勳主講「全國兩會精神主題報告會」，傳達不忘初心、牢記使命的精神。

勉青年敬業樂群 共構美好社會

兼濟天下 1972年，不滿20歲的楊勳從出生地惠州下海，游了6個小時到達香港，到服裝廠當起了最底層的燙布工人，他常常直言：「當時我們全身財產只有一條泳褲。」從游水來港的一無所有，做到擁有上市公司的傑出企業家，楊勳的人生經歷成為最生動的勵志故事，多年來他應邀到內地超過90間大學進行120多場演講，與青年學生分享人生和創業心得。

從低做起 苦亦覺甜

說起事業的起點，楊勳說：「自己游水到港後，沒有人際關係也沒有錢，不懂英文，想做生意談何容易，唯有從低做起。當時做燙布是最

辛苦的，機器的蒸氣足足有200度，但是多勞多得，有錢賺就行了，有得加班感覺也是甜的，哪有人怕辛苦。」

由最底層的燙布工人做起，楊勳與兄長楊劍一起打拚，因為肯捱肯做，兄弟倆帶動200多名惠州人一起做，楊劍更升至領班。「上世紀70年代，在九龍整個製衣行業聽到我們惠州人都覺得很厲害，因為有很多製衣廠的燙布都是我們惠州人做的，做燙布雖辛苦但賺到錢，大家只要有工就去做。」

楊氏兄弟其後開始接單、做廠長、入股製衣廠，到創立自己的旭日集團，成為香港製衣行業的領軍人物，他們的創業歷程也成為青年學生的學

習典範。

楊勳笑說，他在多達50間學校擔任義務職業顧問，經常與學生分享事業發展。有很多學生總愛說：「我們沒機會，找工作很難，你有什麼好方法？」

與學生分享「找工不難揀工難」

楊勳指，「我總說，你們是找工難？還是揀工難？想當年改革開放時，我們入去內地就真是找工難，但現在你們是揀工難吧。揀工難是個人問題而非社會問題，為何你們不能一邊做一邊揀，怕辛苦才是對的吧。現時做燙衣都有得做，工資也肯定高過人，不過你們若想做坐寫字樓歎冷氣，就找工難了。」

投入成事業 進步即創新

楊勳續指，近年政府提倡「大眾創業、萬眾創新」，大家首先要好好思考何謂事業？老師、醫生、公務員、司機、家庭主婦都是一份事業，「大眾創業」就是你所做的事，如果都能當成事業來經營，自然會做得好，而且每日都有進步就是創新。

「窮則獨善其身，達則兼濟天下」，是楊勳一直堅持的信念，亦是對青年人的勉勵。他說，每個人都應當立志幫人，在未能幫助別人時，則先學會照顧自己，不為別人、社會添麻煩，如果大家都能照顧自己，不用別人幫助，社會自然會好，如果有能力去幫助別人、幫助社會，社會自然會更好。」

■香港文匯報·人民政協專刊記者 繆健詩、沈清麗