

**虛擬貨幣 末日**系列之二

內地本月底將全面關停比特幣及各類代幣的交易平台，引發代幣行情大抽水，但挖礦活動並未被禁止，海內外投資者的挖礦熱情仍然高漲。作為全球挖礦機主供應地的深圳，香港文匯報記者直擊發現，挖礦機及顯示卡（GPU）仍供不應求。全球最大礦機供應商比特大陸（Bitmain），下單至少要等兩個月才有貨；許多高性能顯示卡不但漲價，而且還一卡難求。虛擬貨幣正等待東山復出的一日。

■香港文匯報記者 李昌鴻 深圳報道



江先生稱，他為湖南礦主提供技術維護服務，該礦主擁有400台礦機同時運作。 被訪者提供



■比特大陸銷售人員稱，七部委打擊代幣融資未對礦機銷售帶來影響。 手機截圖

■許多礦機斷貨，下單後要兩個月以上才有供應。 網上截圖

## 虛擬貨幣行情抽水 投資挖礦熱潮未退

# 博東山再起 深圳礦機斷貨

這輪比特幣及代幣熱潮，熱鬧的不止是炒幣，還有從事挖礦技術的。就礦機市場而言，目前比特大陸研發的螞蟻礦機幾乎壟斷了全球市場，日本、俄羅斯、美國等的外國投資者都來深圳進貨。香港文匯報記者設法聯繫了北京比特大陸科技有限公司一位銷售人員，他稱，儘管國家打擊代幣交易和ICO，但並未影響其礦機業務，公司的比特幣、以太幣、萊特幣等礦機的研發、生產正常，銷售仍然暢旺，許多礦機甚至出現斷貨。

### 官網下訂後兩個月發貨

據介紹，如他們的萊特幣礦機L3+售價高達16,300元（人民幣，下同），加上電源一個720元，總價需要17,000多元，但目前已售罄。如果之前已訂貨的話，因產能緊張，需要兩個月後才能發貨，並且也不確定下批次的發售時間。而售價11,300元的達世幣礦機D3也同樣售罄。目前只有比特幣礦機S9可以正常供應，但是也要先在官網下單，兩個月後才能發貨。

記者從炒幣微信群裡了解到，一位日本投資者想在比特大陸購買200台礦機，總價260多萬元，但由於供應緊張，比特大陸稱至少要等3個月，到今年年底才能供貨。

說起礦機的渴市情況，有傳最誇張的例子是，2013年時深圳另一家礦機巨頭烤貓（Friedcat）的礦機也是一機難求，買家都是排着隊，有的甚至直接把錢扔過去，抱起礦機就

跑，唯恐礦機被人搶走。

記者經多方打聽獲悉，比特大陸的深圳工廠是深圳市世紀雲芯科技有限公司，但這家工廠十分低調，不接待投資者直接上門參觀和購買，只接受官網預訂。記者當日撲了個空，之後設法聯絡到他們一位工作人員，他告訴記者，工廠已成立四年，現約有400位研發人員，自主研發挖礦芯片，由台積電代工，礦機供不應求。他們已將大量訂單委託其他工廠代工，但仍滿足不了市場需求。

### 礦機組裝配件價格續升

由於螞蟻礦機的價格相對較高，加上供應難以保證，亦促使許多內地和外國投資者直接到深圳華強北買組裝礦機。記者日前到華強北賽格廣場四樓，這裡可謂是內地礦機設備的集散地，商家展示着林林總總的礦機。

在賽格廣場四樓經營礦機和電腦等業務的章先生指出，由於AMD和英偉達（Nvidia）研發生產的顯示卡供不應求，礦機售價也水漲船高，如英偉達GPU1060已從今年初的1,600元暴漲至2,300元，較今年初上漲44%，通常一個機器配6片GPU，外加電源等，一台礦機價格就約12,000元，較螞蟻礦機便宜一至兩成，但供應也很緊張，沒有現貨，如果一下拿100台以上，需要等一兩個月，量小的四五套也要半個月後才有貨。他稱，儘管國家打擊代幣交易，但礦機市場總體保持穩定，價格並未出現大跌。



■華強北許多商家為了把握全球投資者前來採購的機遇，紛紛推銷大量礦機。 李昌鴻 攝



■華強北賽格廣場一銷售人員告訴記者，因需求大增，今年以來用於挖礦的顯示卡價格暴漲逾四成，並且經常是供不應求。 李昌鴻 攝

俄羅斯、日本、美國和加拿大等國家都不同程度地承認比特幣及其他虛擬代幣的地位，吸引當地許多投資者加入挖礦行列。由於性價比高，歐美、日本等地的投資者或商家紛紛赴深圳華強北購買礦機，他們動輒斥資數百萬元（人民幣，下同）購買數百台礦機。

### 比特幣難挖 主攻以太幣

在華強北賽格市場經營礦機和電腦等業務的章先生表示，以前俄羅斯客戶都是幾千片地買，他們只買GPU顯示卡，每片約2,000多元，其餘的電源、顯示器和機架等自備，運回國後自己安裝。他說，今年7月底有一位俄羅斯大客，下單買300台礦機設備，每台有6片GPU，單價13,000元，總價約400萬元，用來挖掘以太幣。

章先生說，這樣的大客也有來自美國和加拿大，他們有的是進貨在當地出售給投資者，也有是礦主直接來進貨。除這些國家，新疆、內蒙古、四川及東北等地，也有客戶是幾百片顯示卡一起買的。他指，現在最流行的是挖以太幣，其次是達世幣。客戶們大都只需要GPU顯示卡，主要用作裝機。

儘管章先生的生意不錯，但他指自己賺錢辛苦，真正賺錢是芯片開發商AMD和英偉達。他表示，由於比特幣太難挖了，正常機器是挖不了，那得要專業礦機才行。而所謂專業礦機，通常就是比特大陸研發的螞蟻礦機。據比特大陸客服人員說，即使其機器先進效率高，現在一台機器24小時運行一年也挖不到一枚比特幣。



■章先生指一俄羅斯客戶曾耗資400萬元人民幣購入300台礦機。 李昌鴻 攝

## 海外客購散件組裝礦機

## 資金湧礦場 回報率驚人

在深圳從事比特幣挖礦技術的科技服務公司負責人江先生，因看好比特幣及代幣市場的巨大機遇，去年底與多個朋友合資成立公司，為礦主提供礦機、技術維護及諮詢等服務。今年以來，大量資金湧入代幣市場，也為他的公司帶來大量生意。經過熟人介紹和網絡推廣，許多礦主找上門，生意應接不暇。他們的服務年費是5%，礦主也可以用挖到的代幣支付。

### 日挖8以太幣 一年半回本

江先生向記者展示手裡的照片，他們為湖南一客戶提供挖礦技術維護



■湖南一礦主的礦場（圖中紅箭頭所指藍色屋頂）緊鄰水電站，電力供應充足。 被訪者提供

和諮詢等服務，該客戶有400台礦機，投資額近500萬元（人民幣，下同），其挖礦廠房就設在一水電站旁邊，不但電力供應充足，而且電費便宜，每度電僅需0.7元，他們只挖以太幣。「400台機器一天可以挖8個以太幣，一年可挖2,920個，按照22日收盤價1,339元，年收益390多萬元，一年半就回本；如果按9月初的2,500元計，一年730萬元，年收益率近150%。除去電費和運營費，不但當年收回投資，還可以賺逾百萬元。」

### 內蒙等地電費低廉

江先生還透露，內蒙古、新疆、四川和東北等地的電費低廉，許多投資者都選擇在當地開設挖礦場。他一

個朋友去年3月就在內蒙古投資了礦場，每度電僅幾毛錢，購買3,000台礦機，總投資達4,000萬至5,000萬元，包括廠房、挖礦機和電力設備等，每天24小時挖礦。去年以太幣價格更低更容易挖，今年其暴漲數十倍，投資收益率十分驚人。

記者在江的公司看到，現場擺了幾台礦機，主要是展示給有意購買和礦機維護的老闆看，並為客人詳細講解投資要領、分析風險和機遇。作為代幣市場的行家，他直白地表示，去年以前只是懂技術的人買代幣，今年以來是許多人看到比特幣、以太幣等持續大漲，許多有錢人就衝進來買來挖。目前他們服務的礦主和投資者有數十家。

## 巨企紛佈局區塊鏈

內地今次高調打擊比特幣及代幣的交易，還引發市場一些疑慮。由於比特幣及代幣都是應用區塊鏈技術，目前「區塊鏈」這個詞在內地成為貶義詞，彷彿代表着「詐騙」，有人擔心會影響區塊鏈技術的應用發展。

事實上，比特幣及代幣只是使用區塊鏈技術的其中一種應用，區塊鏈技術可以發展出更多應用。國務院在今年8月底印發的「指導意見」中指出，「鼓勵開展基於區塊鏈的試點應用」；而在去年，國務院首次將區塊鏈技術列入「十三五」規劃。目前如阿里巴巴、騰訊、英特爾和匯豐等巨企，都大力投入區塊鏈技術的應用研究。

### 騰訊阿里推區塊鏈記賬

騰訊在今年4月底發佈了區塊鏈方案白皮書，提供企業級服務的「騰訊區塊鏈」解決方案。騰訊此前內測的黃金紅包，已開始應用區塊鏈技術進行數字資產的並行記賬，提升內部多個系統間對賬效率，並從底層保護用戶資產安全。由騰訊牽頭發起設立的微眾銀行，已經在探索區塊鏈方面展開了實踐。2016年5月，微眾銀行在深圳參與發起了金融區塊鏈合作聯盟。

與騰訊一樣，阿里巴巴也在區塊鏈領域有各種佈局。螞蟻金服旗下的支付寶已經將區塊鏈技術用在慈善公益上，捐助者每一筆款項的資金明細都會記錄在區塊鏈上，實現了資金的透明和可追溯。阿里巴巴旗下的金融IT服務商恒生電子也正在嘗試建立運用區塊鏈技術實現基於聯盟鏈的數字票據系統。阿里金融雲和易誠互動推出了基於區塊鏈技術的積分商城——雲優商城，為銀行提供基於區塊鏈的積分及分期（消費金融）場景。

在外國方面，今年5月英特爾、美銀美林、匯豐銀行以及其他數十家機構，已經對由大型銀行組成、專為金融公司開發類似於區塊鏈技術的團體R3進行了1.07億美元投資。

R3此次籌集到的資金將被用於開發和安裝啟用其主要產品，如開源分佈式總賬平台Corda等。

## 微觀點

## 內地應加強教育投資者

內地這一輪狂炒代幣的鬧劇忽然落幕，有人如願以償賺得盆滿鉢滿，但相信大多數人會損手爛腳，一夜暴富的美夢就此破碎。這類一哄而上瘋炒某種投資產品，引起市場非理性的亢奮，最終大部分人損失慘重收場的現象，近年來屢屢上演，在筆者看來，主要原因是內地的投資渠道相對較少，投資者容易在「羊群效應」的帶動下，腦子一熱就胡亂投資。如何加強對投資者的風險教育，已經成了擺在監管層面前的嚴峻課題。

### 投資渠道少 敢試「新產品」

對於近年來興起的各種所謂金融創新產品，內地投資者給人的感覺是勇字當頭，不管風險多高都敢於嘗試，而且動輒「一擲萬金」，以至於被譏諷為是「錢多，人傻」的典型。其實，這也不能全怪內地投資者貪心。除了股市、樓市和若干銀行理財產品之外，內地的投資渠道相對仍較少，中產階層為了避免財富貶值，在「羊群效應」的帶動下，容易腦子發熱作出非理性的決定，甚至變成賭徒。

在筆者看來，要減少這些亂象，當務之急是加強對投資者的教育。這一點可以參考香港的經驗，在2012年，香港證監會成立了投資者教育中心，定期在各大媒體上發表文章，不僅提供金融理財知識，還推行與整個金融界相關的教育，包括銀行、保險、投資、退休計劃以至整體財富管理方面的多種教育工作，幫助投資者妥善管理自己的財富。內地監管層也應該成立類似的機構，提高全民的風險意識。

其次，應該設法繼續拓寬內地的投資渠道，香港在這方面也能發揮重要角色。近年來，兩地陸續落實的滬港通、深港通和債券通，均為內地居民提供了在香港金融市場的投資機會，未來即將推出的ETF通和新股通，也將起到同樣的作用。除此之外，香港下一步的目標，應是爭取成為亞投行的財富管理中心，這也能幫助內地居民通過合法合規的渠道理財，並從中分享到更多商機。

■香港文匯報記者 涂若奔