

李應生 難容亂港惡行 誓挺身護正義

雲南省政協委員、百成堂集團主席李應生，去年榮膺香港中華總商會副會長，他日前接受本報專訪，暢談與中總逾半世紀情緣，以及近年由商界投身社會事務的心路歷程。一身正氣、充滿社會責任感的李應生，一臉認真地說：「『佔中』對香港破壞極大，身邊商界朋友的生意大受影響，現在才剛從谷底開始爬上來。」他強調：「對破壞香港繁榮穩定的行為，大家一定要站出來發聲，是非黑白要分清楚，社會需要正氣、需要正能量，不能無法無天。」

香港文匯報·人民政協專刊 記者 鄭群

談及投身社會事務，李應生憶述「百成堂」，早年經營名貴藥材生意，集團位於上環文咸西街俗稱「南北行」的轉口貿易區。他說：「『百成堂』做的是南北行生意，（上世紀）50年代即加入華資商會——香港中華總商會，成為中總的副會長，之後我又以個人身份加入中總，成為選任會



李應生率領香港中藥業協會等業界同仁參與「8·17」大遊行。

董。」

批非法行為竟扮「爭民主」

李應生稱，因自己對中西區事務非常熟悉，又先後擔任過中總中西區聯絡處副主任、主任，負責拓展地區事務。5年前更獲選為常務會董，並兼任中總會聯絡委員會（現為地區事務委員會）主席及中西區聯絡處主任。去年中總換屆，再晉升為中華總商會副會長。

做事認真有擔當的李應生，在會內人緣及口碑甚佳。他說：「不論做任何工作，自己會先定下目標，之後全力以赴。」

擔任中總中西區聯絡處主任及會員聯絡委員會主席的這幾年，李應生坦言：「面臨大大

挑戰，香港社會上各種政治爭拗不斷，很多非法無理的行為，被別有用心的人美其名為『爭取民主』。而中總作為愛國愛港商會，有責任去守護香港的核心價值，維持良好的營商環境。」

他說：「這些年，我們幾個分區聯絡處及會員聯絡委員會，於地區積極作為，通過舉辦各種活動，凝聚會員及親朋好友，壯大愛國愛港力量，在大是大非問題上，大家跟隨中總，勇於表達自己的聲音，向社會發放正能量。」

回望與香港走過的風雨路，李應生表示，中總地區聯絡處及會員聯絡委員會積極投身愛國愛港行動，包括反「佔中」、反「港獨」、「撐警行動」、「8·17」大遊行、

街站簽名、為區議會及立法會愛國愛港參選人士助選等。

不畏滋事者聲大夾惡

他說：「如果大家看到不對的（事情）都不站出來發聲，那麼社會就缺少正氣，我相信邪始終不能勝正，不要因為人家狗大聲、狗惡，我們就要畏懼，香港是法治之都，一定要守法。凡是犯法的事，我們一定要站出來發聲。更需要有人去帶頭、去組織大家，共同為正義發聲，讓沉默的大多數有表達意見的平台及渠道。」

李應生欣慰的是：「只要你肯帶頭去做，正義的、對的事，大家都會踴躍支持。我們每次組織活動，都是一呼百應，可謂聲

辦慶回歸廿載活動惠市民

李應生透露，他目前在中總專職負責「愛心行動委員會」及「地區事務委員會」兩個委員會工作。今年是香港回歸祖國20周年，兩個委員會均將重點放在社區推出一系列慶祝活動，將愛心關懷社區活動延續下去。

他稱慶祝活動將惠及老、中、青及各階層市民，同時亦會帶中學生及會員往內地交流。

他說：「國家發展一日千里，令身為中國人感到驕傲，年輕人一定要多到內地，這對他們將來的發展很有幫助。」



李應生分享逾半世紀投身社會服務心路歷程。

鄭群攝

倡規範滇旅業 拓服務創商機



李應生（右）與兒子李俊文（左）代表百成堂捐資內地教育。

李應生擔任雲南省政協委員已是第十個年頭，多年來出心、出力、出錢促進滇港交流，於兩地認真履行政協委員參政議政的職責。他今年以《如何促進雲南旅業繼續發亮》為題，倡議雲南省推行「卓越旅行社標誌」計劃；培育旅遊專才；發展高質素旅遊團；設立監察、提高懲罰等措施，冀全面提升及促進雲南旅遊業健康發展，將七彩雲南的美景推向世界，為雲南創造更多機遇。

「神秘顧客」懲「黑導遊」

李應生對雲南發展極為關注。他表示，近年



李應生率領香港大學生赴吉林交流。

接二連三發生旅客在雲南被「黑」的新聞，令雲南旅遊業形象大打折扣，「黑導遊」已嚴重破壞雲南形象，應下工夫阻止。因此，他今年的相關提案，即為雲南徹底消滅「黑導遊」，建言獻策。

李應生建議在政府層面推行「卓越旅行社標誌」計劃，要求所有的旅行社都要參加，經過嚴格審核，確定旅行社有專業的待客知識和卓越的旅遊服務，才可頒發「卓越旅行社標誌」，並要標注頒發年份，每年均要通過評審，才可續發「卓越旅行社標誌」。政府亦應宣傳該計劃，教育市民消費時，應選擇有「卓越旅行社標誌」的旅行社。

發牌制監察旅社從業員

此外，他亦建議政府建立一所旅遊專業在職培訓學院，為從業人員提供一個持續進修的地方，並設立續牌評審，規定每年要進修達到某個學分數，才可繼續擁有導遊牌照。其次政府要制定不同旅遊地點、內容、日數的標準團費，發展高質素的旅遊團。最後要有監察及懲罰制度，採用「神秘顧客」暗訪旅行社，當「黑導遊」出現時，必須嚴懲，不單要重罰款，更應吊銷導遊或旅行社的執照，以糾正歪風。

記者 鄭群



李應生獲頒大榮譽大學院士，家人祝賀。

發揚家業殊榮豐 成功之道靠「八字」

作為家中的男丁，李應生表示，好自然學成歸來即加入「百成堂」。父親於1920年創立「百成堂」，一主營名貴中藥材批發。李應生接手後即開拓零售市場，並發展成為集批發、零售、中成藥製造商等業務於一身，家喻戶曉的香港品牌。「百成堂」獲香港旅遊發展局頒發「傑出優質商戶」金獎及「10年資深優質商戶」，香港品牌發展局頒發「香港名牌」，香港中藥業協會授予「悠久歷史至愛優質中藥品牌」，獲《廣州日報》連續5年評為「港澳優質誠信商號」等殊榮。問李應生成功之道，他笑言：「專注、誠信、傳承、創新。」

創新突破迎合時代

領軍近百年歷史的「百成堂」，李應生表示，「以人為本，用心造藥」是集團的宗旨，「而我們亦因應時代的變遷，不斷創新突破。」

不說不知，「百成堂」在香港有不少首創：首間啟用女店員，統一公司制服的中藥店；首家推出配方便湯包；將名貴藥材如燕窩、花旗參、冬蟲草等炮製成不同產品，並分成不同大小的包裝，方便客

人送禮或自用；推出滋養保健品系列；贈送食譜養生方等，深受年輕人及家庭主婦歡迎。

走進「百成堂」，店內商品包裝精美，環境優美舒適，令人耳目一新。「百成堂」現代化創新的理念，一改大家對傳統中藥店「老餅」的看法，而「百成堂」以誠待人的經營之道，令不少爺孫三代都成了「百成堂」的老主顧。

設獎學金助浸大生

家族生意在李應生這代發揚光大，但他仍不忘帶領同業前行，樂於助人的個性，兼具領導才能，令其獲業界推為領航人。他堅信：「只有整個行業興盛，個人及公司才會得到理想發展」，並為此付出大量的時間和精力，參加各項社會公職，積極為業界發聲。

在「百成堂」成立90周年宣佈成立了「百成堂慈善基金」，2003年，在香港浸會大學設立了「百成堂獎學金」。多年來，李應生不時贊助浸會大學中醫藥學院的各種活動，包括舉辦中醫藥展覽，召開業界論壇，以及贊助及策劃本地及內地學生互訪學習交流等，2016年獲浸會大學頒發榮譽大學院士。記者 鄭群

公職無數樂助人 醉心弘揚中醫藥

李應生出生香港，自小愛做義工，喜歡幫人。由學生時代做童軍開始，踏入社會做事即加入獅子會、聖約翰救傷隊，再擴至商會、中藥業、批發零售、旅遊及地區事務等跨界別數十項社會公職。李應生不時擔任大行動召集人，一身正氣，樂此不疲。服務社會逾半世紀，他說：「用心付出，不求回報，幫到人、幫到行業，那種快樂，難以言表。」他說：「因爺爺是中醫，爸爸做中藥生意，雖在港出生，但我天生就愛國，而弘揚中醫藥更是我終身事業。」

「百成堂」寓意百事成

作為「百成堂」的第二代掌門人，李應生透露，「集團以『百成堂』命名，寓意做一百件事皆能成功，故我對自己要求甚高，希望百事成。」一直以來，李應生對中醫藥發展不遺餘力，義務加入中醫藥發展委員會，為推動香港中醫藥規範化，付出大量的心力及時間。他表示，香港「中醫藥條例」於1999年制定，是香港最主要規管中醫藥的法例，但已實施近20年，亦是時候檢討了。去年12月底

為業界發展出謀獻策

他稱，自政府對中醫藥規範管理後，市民對中醫藥信心大增。展望未來，他信心十足，認為首先業界要珍惜市民的信任，要做良心企業，要有良好的醫德，同心同德，推動中醫藥發展。

其次要通過大學及創科資金，不斷研發中藥新功能、效用及新方劑，充分發揮中藥效用。第三要做好中醫藥的傳承工作，培養更多的中醫中藥大學生，開增新職位，讓有專業知



李應生（左）出席中醫藥管理委員會中成藥註冊申請發佈會。

識的年輕人與有祖傳經驗的前輩優勢互補，共同傳承創新，將中醫藥發揚光大。

多年來，李應生不時率團赴各地交流考察，曾率團赴重慶、成都、吉林、廈門、漳州、台灣等地，與同業交流，冀攜手弘揚中醫藥。記者 鄭群