



■為適應市場需求，陳學標每幾年就會調整種植結構。圖為陳學標在和韭菜種植戶了解韭菜的種植情況。 記者曾萍攝

廣西南寧村支書 15載領民共富 富裕不忘家鄉 瘠土種出繁華

扶貧故事

新蘭村坐落於廣西首府南寧市良慶區良慶鎮，15年前該村是典型的貧困村，村民收入低，連自來水都不通。當時外出打工的陳學標憑藉着自己的手藝，已月上萬（人民幣，下同），成為村裡最先富起來的人。然而，就在他事業最紅火的時候，他卻心繫家鄉，毅然放棄收入豐厚的生意，回到新蘭村競選成為村委主任，心甘情願拿着每月240元的工資，帶領村民共同致富。如今，新蘭村不僅是當地遠近聞名的「辣椒村」，而且也是有名的「富裕村」。

■香港文匯報記者 曾萍 廣西報道

在新蘭村，記者看到路兩旁有許多正在擴建的新樓房，而已建好的「小洋樓」前，還停着不少私家車；整個新農村村容整潔，讓人看不到一絲貧困的痕跡。村黨總支部書記、村委主任陳學標在辦公室交代好手頭的事情後，便介紹新蘭村的情況。在他的記憶中，1985年以前的新蘭村是個不折不扣的貧困村，「小時候，我們每天早起第一件事就是去古井打水、挑水回來。家家戶戶都很清貧，家裡沒什麼電器，村裡的廣播一開全村都能聽到，不像現在村子大了，房子高了，開廣播遠的都聽不到了。」

陳學標從小學習優秀，畢業後在村裡當上了老師。貧困的生活並未消磨陳學標的意志，相反因為教書的經歷，讓他更加敢想敢做。於是，他決定到外面的世界闖一闖，隨即辭掉了鄉村教師的職務，帶著妻子前往海南打工。

出外打拚成「萬元戶」

1993年，陳學標先後在海南、廣東從事紅木傢俬加工作，憑藉着自己精湛的手藝，在那個豬肉僅賣每斤2.5元的年代，他收入最高時已月入過萬，成為新蘭村最早的「萬元戶」。

陳學標在外打拚時，看到其他農村發展得很好，特別是學校明亮乾淨，便想起老家的孩子，不僅生活艱苦，而且學習環境得不到保證，便萌生返鄉發展的念頭。「當時自己先富起來，買很多家電回鄉，卻因村裡基建跟不上時代，便想到回來，嘗試改變村裡貧困的現狀，希望給孩子創造更好的環境。」陳學標說。

陳學標跟妻子說了回鄉發展的想法，一開始，妻子並不同意，原因是巨大的收入差異。2002年，他做村主任月收入僅240元。「我們一家生活不愁了，但那麼多鄉親父老還在吃苦，我若能當村委主任，利用我在外打拚多年的經驗，帶領全村一起富起來那該多好！」陳學標是一個說幹就幹的人，拗不過他的妻子最終也只能同意。

調整種植先做「白老鼠」

由於新蘭村以種植水稻和甘蔗為主，種植結構單一，而且該兩種農作物經濟價值不高。陳學標認為，只有調整當地種植結構，種植經濟效益更高的農作物，才能更快讓農民增收，但一下子若要改變村民祖祖輩輩傳承下來的種植習慣談何容易？於是，陳學標就自己先做「白老鼠」，「等我摸透了，賺錢了，村民自然會願意嘗試改變。」

返鄉的頭幾年，陳學標靠着帶領村民種西瓜，讓村民嘗到了「甜頭」。但經過幾年發展，他發現種植西瓜效益下降，又思考開拓新的致富路。

自費組織村民考察

為了找到適合村裡發展的路子，陳學標自掏腰包，先後組織村民代表、種田大戶到珠三角地區參觀學習。使大家大開眼界的，是在廣東形如香蕉的青椒居然有逾萬元的畝產值；陳學標根據村裡的土地情況，當即決定先買5,000棵辣椒苗回去試驗。不過，推廣村民種植辣椒卻並未如陳學標預想中順利，「大家沒種過辣椒，成本又高，每畝要幾千元，況且辣椒又容易爛，賣不出去怎麼辦？」

這回陳學標又再次做「白老鼠」，一邊先在自家責任田種辣椒，一邊又發動黨員和親戚帶頭種。為激發村民種植辣椒積極性，他不但自掏兩萬多元幫種植戶購買苗種，還向種植戶承諾，只要願意種植，盈利就歸種植戶，虧本了由他承擔。

就這樣，第一年在 he 帶領下新蘭村一共種植了64畝辣椒，最終喜獲豐收，總收入超過60萬元。看到種植辣椒的農戶賺錢了，第二年不用陳學標宣傳，全村種植面積就擴大了11倍。如今，依靠種植辣椒的村民早已脫貧致富。



■如今的新蘭村已是一派新農村景象，到處可見小洋樓。 記者曾萍攝



■陳學標（左三）向前來收購的南寧市大型超市及農貿市場代表介紹當地產的辣椒。 良慶區宣傳部供圖

廣西新蘭村位置示意圖



■韭菜是目前新蘭村的主打產品。圖為正在家門口整理剛採摘韭菜的村民。 記者曾萍攝

新蘭村生產數據

辣椒種植面積：1,000畝，年均畝產2噸，辣椒年銷售額達1千萬（人民幣，下同）。

人均年淨收入：從2012年的6,320元，現在上升到9,990元。

種植韭菜（試驗階段）：每月收割一次，一年最多能收割10次，平均畝產1,300斤、每斤1.5元計算。

種植者月收入：三四千元。

把握市場需求 行業大戶陸續出

「往後退一點，好，停！」新蘭村農民合作社的負責人鄧啟威一邊忙着指揮兩台安徽來收購韭菜的貨運卡車，一邊忙着讓在一旁整理韭菜的村民備貨裝車。鄧啟威說，村裡種植的精品韭菜在北方銷售反應特別好，「多的時候每天能有4、5台比這兩架還要大的卡車來運貨，每次能運走5萬斤的韭菜。」鄧啟威邊邊用手比劃着卡車的大小。

成立流通辦 促銷農產品

2011年，由於新蘭村辣椒種植

受天氣等因素影響，較往年上市晚了40多天，導致辣椒價格下降，上萬噸辣椒面臨滯銷。儘管最後在良慶區政府幫扶下，椒農渡過了難關，但為了解決農產品流通問題，陳學標提議成立農產品流通辦公室，並組建「經紀人隊伍」，通過「市場+經紀人+農戶」的運作模式促進村裡農產品的銷售。

陳學標說，從最開始種植的西瓜、木瓜再到現在的辣椒、韭菜，他總能準確把握市場需

求，這得歸功於村裡的「經紀人」。「經紀人常年奔走在全國各地農產品銷售第一線，不斷開拓村裡農產品新的銷路，所以總能掌握到最新的市場動態，可以說他們是新蘭村最早一批的致富帶頭人。」陳學標如是說。

如今，從最初7、8個人的隊伍，新蘭村已培養了蔬菜種植大戶陳愛古、養雞大戶周杜、李志海等30名適應時代發展需要的致富帶頭人。

花絮

如今的新蘭村到處一派新農村的繁華景象，村民腰包鼓了，建起了小洋樓，村裡的小學也修葺一新，然而不少年輕人卻不知道，新蘭村還是廣西的抗日模範村。

記載12次擊退日軍過程

據了解，在抗日戰爭時期，雖

村民集資建抗日碑 警醒後人銘記歷史



■為讓村裡的年輕人感恩現在的幸福生活，村民富起來後自發集資建立抗日英雄紀念碑。 良慶區宣傳部供圖

陳學標說，紀念碑於2012年破土奠基，中間由於缺乏建設資金等原因工程曾一度被迫中斷。去年4月，新蘭村村委會和新蘭慈善公益促進會再次發動群眾自願捐款續建，最終新蘭村村民及各界人士自籌58萬元，抗日紀念碑才得以在12月3日落成。「希望能通過這個紀念碑，讓後輩們知道幸福來之不易，學會珍惜。」

據介紹，碑園佔地面積約600平方米，碑的前後有廣場，均鋪設花崗岩石板。廣場東面建立兩座碑廊，其中一座刻錄有抗日戰爭中犧牲的游擊隊員英名錄及抗日游擊隊隊員名字，還有新蘭村抗日戰爭史碑誌，記載了游擊隊擊退日本侵略軍12次進犯新蘭村的過程。