



彭曉明數十載穿梭兩地 為粵港發展獻策



■彭曉明事業公職
兩兼顧，越做越開
心。 邵萬寬 攝

廣東省政協委員、運高工安洋行有限公司董事長、長運製衣有限公司董事長彭曉明，祖籍廣東東莞，是第三代港人，於1977年美國學成歸來，毅然北望神州，踏足內地經商，成為廣東首批「三來一補」外商。他開心地說：「作為中國人，作為企業家，我很自豪自己99%都是賺外國人的錢，內地近40年的發展，有我的汗水，見證國家富起來，這份滿足感，不是你賺多少錢可比擬的。」作為港商及廣東省政協三屆老委員，彭曉明數十年來穿梭兩地，發揮自己在政商界的人脈關係，為粵港兩地發展建言獻策。面對目前香港複雜的社會環境，他強調，綜觀世界大環境，香港乃福地，大家要好好珍惜，面

香港文匯報·人民政協專刊記者 邵萬寬

對各類問題，群策群力必能解決。

馳騁商場數十年 彭曉明見慣風浪，坐在自置寫字樓，笑談自己的事業與人生，似乎在他的字典裡沒有「難」字，一切勝券在握。

創業近40年，彭曉明仍保持當年好學的心態，不斷為企業把握航向，他坦言：「創業容易守業難，現在還有好多東西還要學。世界在變，死守一定不行，一定要懂得變通，找出新路。」

開心為國家賺外匯

23歲從美國回港即創業，他稱當年「坐飛機多過坐巴士，美國、歐洲、日本、東南亞到處去，當年出口是配額制，總配額北京定下，然後下達到各省，我們就追到各省市跟人家談，結果中國大江南北跑遍。當年亦為國家賺了不少外匯，非常開心，

覺得自己在為國家做事」。彭曉明主攻勞保產品及製衣，業務涉及工業及家居由頭到腳的全身防護裝備，如安全帽、眼鏡、耳罩、各類防護衣褲、手套、鞋等，以及出口成衣。

他說：「頭20年可以說都在做事業，根本沒時間做其他事。後來獲前全國政協委員朱蓮芬賞識建議我加入政協，結果於2003年，應邀擔任廣東省政協委員。」

彭曉明的工廠在廣東，故令其對廣東省的社情民意了如指掌，十多年来彭曉明低調務實履行政協委員職責，政協提案涉及民生、衛生、食品安全、環境污染、商業問題、民意民情等多領域議題。

他說：「做政協委員最重要是投入，不能只是掛

名什麼都不做，應發揮民間與政府的橋樑作用，要有擔當及責任感」。在香港他通過扎根社區投身各工商社團工作，服務及回饋社會。十多年來在粵港兩地充分發揮了政協委員的「雙重作用」。

倡互相包容尊重

面對近年社會上一些「港獨」及反政府的違法行為，令社會撕裂。他感嘆，社會上騙子太多、歪理太多，蒙蔽了很多人，尤其是年輕人。

他建議社會要多提倡「禮、義、廉、恥」的中國傳統文化，大家要懂得應互相包容及尊重。

他指，社會因高度發展，未來肯定會出現不少問題，大家應保持清醒的頭腦，不能害怕，應對錯分明，依法解決。



■彭曉明一家與梁唐青儀(左二)出席萬眾同心公益金籌款活動上。

熱心公益閒不住 「披甲」籌款秀舞技

獻力慈善

為事業打拼了20多年，彭曉明2000年開始參與社會公職，最先加入香港公益金，結果十多年來一發不能收，公職愈做愈多。

現身兼廣東海外聯誼會副會長、廣東外商公會副會長、香港公益金董事會董事長兼執行委員會委員、香港廣東社團總會副會長、香港東莞社團總會常務副主委、香港工商專業協會財務會長、何文田街坊會會長、九龍城區少年警訊名譽會長會副主席、九龍社團聯會名譽會長等數十公職，更曾任4年九龍城區議員，並獲委任為太平紳士。

在眾多的社會公職中，彭曉明對公益金情有所鍾，笑言參與籌募工作有許多難忘事，2002年任公益金百萬行籌委會主席。他透露，十多年來為公益金籌款可謂用盡法寶，自己亦經常「披甲上陣」，一晚的TV Show，為籌善款，又唱又跳又呼籲，好高難度，但好開心。

他笑言：「為籌善款惟有『頂硬上』，這麼多年來，我出錢出力，什麼都做。」得益於太太彭徐美雲能歌善舞，令不會跳舞的彭曉明苦練舞功3個多月，2009年與藝員湯盈盈共舞，次年

又與藝員王君馨合作。他一臉認真說：「因為係現場直播，導演監製要求好高，壓力好大，『台上一分鐘，台下不知幾多年功』，籌款要我號召、跳舞女藝員要求又高，真係少點精力都唔得，幸好都可不負重壓。」2016年的公益金籌款晚會上，彭曉明更攜太太彭徐美雲、大兒子彭穎生合演一台小型音樂劇，一家三口充滿濃濃愛意及超水準的表演，為公益金籌得逾100萬善款。

熱心服務社區 捐出議員薪酬

彭曉明透露，2000年起於九龍城區參與社會事務，包括擔任青少年暑期活動委員會、減罪委員會等主席長達五六六年。2012年被委任為九龍城區議員，4年的區議會工作令其更了解地區事務。本着服務市民的心，他將議員人工全數捐出，並時常贊助辦事處活動，百忙中抽空約見市民，為市民反映及解決問題。雖然要兼顧生意，但他認為，「凡事只要是有心去做，時間肯定可以安排出來的」。

他稱：「最早時我已經好鍾意做青年活動，所以到現在一直沒有停。」

■記者 邵萬寬



慈善公職三人行 夫妻恩愛子成材

美滿家庭

彭曉明為人風趣幽默，訪談間不時爆出金句，妙語連珠盡顯智慧。

他說：「太太及兒子是我最大的原動力，家庭是我最大的成就。」他望着隔壁玻璃房的太太，一臉幸福地說：「好開心，到今天他們倆(太太及兒子)都跟我坐在一個辦公室，好難得。」公開活動時常見到彭氏一家人的身影，公子一表人才，愛妻如影相隨，30多年夫妻，恩愛如昔，在政商圈中傳為美談。

彭曉明笑言：「我要勤力啲做嘢，大家才有飯開，才可一齊出去玩、去開心，才有多啲錢做善事。」問其如何保持年輕及開心的秘訣？他說：「健康最重要，健康你才有好心情，才能做更多的事。」他透露自己酷愛運動，尤其是打高爾夫球，在美國讀大學時已參與，

當年回港找對手時，曾被人取笑：「哪有人打老人家的球？沒人肯跟我打。」而多年來，他更以打高爾夫球積極為慈善籌款，可謂一舉兩得。

此外，網球、游泳亦是他的強項，數十年來從不間斷做運動。

彭氏一家三人做公職及公益，可謂相當有默契，太太彭徐美雲任廣州市政協常委，大兒子彭穎生是廣州番禺區政協委員。他稱，家人的支持和共同參與，讓他在慈善公職方面愈做愈開心。

讚長子「幾乎滿分」

對孩子的教育，彭曉明稱「身教好重要」，笑說：「他(彭穎生)也學我去讀會計，現在都是他周圍飛(做生意)，他賺錢我花錢。」問他會為大兒子彭穎生打幾分時，他笑哈哈地說：「幾乎滿分啦。」

■記者 邵萬寬

立志經商

彭曉明年紀輕輕已立志經商，笑言：「當年以為自己好醒，會做生意，結果發現公司財務報表看不懂。才知大件事。遂赴美國攻讀會計。」赴美第一學期，教授宣佈成績：「100分，來自香港的Peter Pang。」結果美國同學齊齊投以極不友善的眼光，那一刻令我明白中國人在美國人心中是：你永遠不能超越他，一旦強過他們，就受杯葛。因成績優異，未畢業已有美國公司邀他加入。他說：「留在美國做會計，只能是個廉價勞工，美國人佢就想啦，我沒那麼傻，中國那麼大，還有很多事等着我去做。」這樣一個有眼光及志向的年輕人，毅然回港創業，立足香港及內地，將生意做到歐美東南亞。

「學會計只為看公司的數據，做生意才是我的興趣」。彭曉明返港後即在原有經商基礎上，自立門戶。如其所料，內地大把機會，憑着學識及眼光，勤奮進取，在香港設寫字樓、內地設廠，數十年他將勞保及製衣生意做到全世界，以賺外匯、賺外國人的錢為目標，令他「揚眉吐氣」，更感到做中國人的榮耀。

上世紀七八十年代為取得更多外貿配額，彭曉明不斷踏於內地穿州過省，因此熟悉內地。當年他的大客戶通用汽車公司，想做中國生意，卻不知怎麼入內地，向彭曉明求教，結果彭曉明一口答應。「先幫他們印了中英文名片，半天搞定，再帶商賈團上北京拜訪各部門。當年他們知道內地機場，極需要上落飛機的梯車，但礙於中國沒有外匯不能買」。彭曉明當年賣給通用汽車的勞保產品，一年達數百萬美金，大家就想到「以物易物」的辦法交易，結果由北京探討到遼寧、廣東、廣西，由外貿局、商務局到外管局，終因外匯問題受阻，足見當年做貿易有多難。

談及自己做企業的心得，他稱美國教授對經濟學的解釋令其至今難忘，終身受用。當時教授問：「何為經濟學？全班沒人識答，教授一個巴掌拍在桌上，5隻手指代表5個字母『Greed』(貪念)，這就是經濟學，就這麼簡單。因為有『貪念』，你要得到某樣東西，就會拼命去賺錢，就促進了經濟發展，中外如是。」彭曉明強調，「『貪』不是叫你去偷、去搶，『貪』不是罪，而是一種動力，一如『貪食』和『貪圖』等『貪念』，推動你努力工作去達到自己的目標」。

「做工廠可養活很多家庭」

作為員工心目中的好老闆，彭曉明稱，管理企業只是個利益分派者，員工共同為企業創造利潤，老闆按不同職級分派利潤。他透露：「20多年前，我們廣東三水工廠吃年飯，獎品是派房匙，大家好開心，服務10年的員工可獲獎一套房，再做10年房子就歸他們名下。你看到一個年輕人，由18歲到38歲的成長，看着他們成家立業，生活越來越好，你會很開心。同樣是賺一千萬，但做工廠賺的與做投資賺的很不同，做工廠令你好有滿足感及幸福感，因為你養活很多人及家庭。」

生意要變通 困難關過過

近年廣東提出「騰龍換鳥」、「轉型升級」等，令勞工密集型的企業深受影響，彭曉明深明箇中道理，坦然面對。他說：「雖然廣東『天時地利人和』很適合企業，但勞動力成本太高，企業已負擔不起，縱有萬般不捨，亦要遠赴東南亞設廠。」他淡然地說：「這是中國進步了、富有了，由最早吃不飽、穿不暖，到現時有居住、有飽飯吃，還有權做選擇，是好事。」他淡然地說：「做生意就是這樣，要懂得變通、要接受、要面對，困難要一關去克服。」

目前他將自行生產部分控制在一定規模，多了向周邊國家採購或進行合作。此外，與多年的德國客戶合作，於北京、上海、四川、廣東設辦事處，反過來將德國高端勞保產品引入內地，「因為國家富了，有能力買得起貴價外國貨。」

■記者 邵萬寬