

前海跨境人民幣累提款365億

香港文匯報訊(記者 吳婉玲)雖然近期人民幣貶值,不過兩地的人幣貸款業務卻仍然有增長,前海管理局金融創新處副處長王曉坤昨於本港出席推介會時表示,前海率先推出的面向香港銀行的跨境人民幣貸款業務,迄今備案金額已逾千億元,累計提款額364.57億元人民幣。

截至目前,深港兩地雙向本外幣跨境貸款業務、雙向發行人民幣債券業務、雙向本外幣資金池業務和雙向跨境投資業務等均已打通。

金融及相關服務機構達48504家

王曉坤指,前海深入探索擴大金融服務業對香港企業開放,為香港金融機構

進入內地近14億人口龐大市場提供跳板。

截至今年10月底,前海蛇口自貿片區金融及相關服務機構達48,504家,其中持牌機構185家包括銀行業持牌機構66家、證券業92家和保險業27家。

另據前海管理局副局長何子軍介紹,今年前三季度,前海蛇口自貿片區完成固定資產投資254.59億元人民幣,增長52.8%,增速位列全市第一;固定資產投資對全市的增長貢獻率達19.2%。

片區合同利用外資在全國各自自貿區中排名第一,佔全國自貿區的41.4%、全市的84.8%;實際利用外資位列第二,佔全國自貿區23.9%,全市的54.6%。



何子軍 張偉民攝

旭輝遭沒收3.7億買地保證金

香港文匯報訊(記者 孔雲瓊 上海報導)上海市土地交易事務中心周一(12日)發佈公示稱,旭輝控股(0884)旗下上海旭輝實業有限公司在參加青浦區西虹橋徐民東路一幅地塊的出讓活動中違反規定,未於出讓須知規定的時間內投標,相關違約行為將列入誠信檔案,同時已提交的保證金不予退還。

公開資料顯示,上海旭輝參與上海青浦區西虹橋徐民東路南側地塊的出讓,競拍

起始價為18.6973億元,保證金為3.74億元(人民幣,下同)。出讓文件要求,參與土地招標的公司在2016年9月8日9:30-13:30之間進行投標,但上海旭輝在期內未能將投標文件投入標箱內,因此被上海土地局判違約,罰沒收全部保證金,並限制其三年內不得再參加上海土地使用權招標拍賣掛牌出讓活動。這也是上海土地局近年來罕見的對拍地違規行為的嚴厲處罰。

對處罰持重大異議擬申訴

旭輝今年上半年淨利潤約10.49億元,3.74億元的罰沒保證金已經超過其上半年三分之一的淨利潤。

昨日旭輝公告認為,沒收保證金的行為依據不足,集團在諮詢中國法律意見後認為,對處罰公示持有重大異議,並欲申訴。據旭輝解釋,旭輝實業未能按照規定時間投標,理由是「堵車」。

中石油向委內瑞拉PDVSA售美原油

香港文匯報訊 路透社引述貿易商稱,中國石油(0857)贏得一項競標,將向委內瑞拉國有企業PDVSA出售最多165萬桶美國輕質原油,未來幾周將在庫拉索(Curacao)一個終端交付。

中國石油與英國BP在3月共同贏得PDVSA前次招標,當時PDVSA計劃年內進口逾800萬桶輕質原油。但由於PDVSA的供

應商遲遲未收到付款,交付活動受到影響。根據湯森路透的船舶追蹤數據,協議交付的13批船貨中,BP發出的最後一批船貨在等待90天後,上週才在庫拉索卸貨。

中國石油這些船貨每批裝有55萬桶美國西德克薩斯中質油(WTI)或國內低硫混合油(DSW),必須在12月中旬至1月交付至PDVSA位於庫拉索的Bullenbay終端。

史玉柱持民行H股比例升至9.59%

香港文匯報訊 民生銀行(1988)今年夏天爆發股權爭奪戰,近日又有新戲上演。據聯交所資料顯示,巨人網絡董事長史玉柱實際持有的民生銀行H股比例,已由1.02%升至9.59%,相當於總股本比重約1.82%。

聯交所權益披露資料顯示,上述變動是在12月2日發生,史玉柱

通過其擔任董事的晶輝國際投資有限公司,增持了約5.946億股民生銀行H股,並在12月2日併入史玉柱名下,使其持有民生銀行H股好倉比例,由原來的1.02%升至9.59%,約6.65億股H股。

據香港公司註冊處查冊資料,晶輝國際投資在2014年11月註冊成立,為一家私人股份有限公司,史玉柱為唯一董事。

中銀監促股份行嚴控信貸風險

香港文匯報訊 中國銀監會主席尚福林表示,股份制銀行要嚴控信貸風險,摸清「殭屍企業」融資情況,加快不良貸款處置;將票據融資、債券投資、非標投資等非信貸業務及表外業務納入統一授信和風險管理體系,嚴控期限錯配和槓桿過高。



尚福林指出,股份制商業銀行要將有效防控風險作為重要生命線來守護。 資料圖片

尚福林在2016年股份制商業銀行年會上講話指出:「股份制商業銀行要將有效防控風險作為重要生命線來守護,要把防控風險放到更加重要的位置上。」

他說,創新業務就是要有利於支持實體經濟,有利於防控風險,有利於保護存款人的合法權益,而不能把創新作為繞過監管的手段。

須提升合規風險管控能力

尚福林提醒,股份制銀行應嚴密防控四類風險。一是在「走出去」過程中,要注重提升海外風險合規意識,選配合規意識強、市場經驗豐富的機構負責人和合規人員,盡快全面提升合規風險管控能力。

其次,在信貸風險方面,要充分利用債權人委員會機制,統一行動,統一步調,堅決維護自身債權,防止債權懸空和逃廢債;同時,將票據融資、債券投資、非標投資等非信貸業務及表外業務納入統一授信和風險管理體系,真實評估風險敞口,嚴控期限錯配和槓桿過高。

第三,要嚴控跨市場跨金融風險,交叉金融產品在豐富金融供給的同時也存在監管套利、隱匿、轉嫁和放大風險等問題,股份制銀行應從交易對手、交易產品和交易集中度三個方面,加強金融產品管理;關注跨市場資金流動,實行穿透式管理,防控風險。

加固應對外部衝擊「安全墊」

而在流動性風險方面,因股份制銀行核心負債不足,同業業務佔比高,對流動性管理的科學性要求更高;應科學測算信貸、理財、同業、投資等業務對現金流的影響,加強限額和期限管理,切實做好流動性壓力測試,完善應急預案,增加流動性儲備,加固應對外部衝擊的「安全墊」。

他又強調,要健全資本管理體系,隨著股份制商業銀行規模日益增大,要加大內源性資本補充力度;要注重選優選賢股東,增強股東對銀行發展的持續支持能力,並與大股東劃清「楚河漢界」,明確業務領域和協調機制。同時,加快建立風險和收益平衡兼顧的績效考評體系,避免單純追求利潤、盲目追求規模的短期行為。

領跑行業18年 中信銀行為每一個出國夢想保駕護航

1998年,中信銀行在發展零售中間業務中突破傳統理念,針對中國每年有大量出境人員辦理簽證的市場潛力,與美國使館合作推出了獨家代收赴美簽證申請費、代傳遞再次赴美簽證資料業務,成為中國內地商業銀行的「一枝獨秀」。18年後的今天,中信出國金融依然以獨特優勢領跑行業,「要出國,找中信」更在人們腦海中烙上了深刻的印跡。

中信銀行 CHINA CITIC BANK 要出國 找中信

中信「全球簽」 助力百萬夢想啟程

選擇中信「全球簽」的四大理由

- 服務網絡廣: 美國、英國、意大利、巴西、海峽、新加坡、新西蘭和以色列10大國家使館唯一授權,辦理簽證代辦或代傳遞的國內金融機構。
- 15天簽證出簽: 客戶提交完資料起,15个工作日内出簽。
- 70個簽證國家: 聯合使館機構可辦理美國、英國、加拿大、日本、韓國、澳大利亞等70多個國家,二、三十年的簽證業務。
- 1500人專業服務: 线下全國1300多個網點出簽專員和線上95558專業平台百人專業團隊,為您提供貼心服務。

幸福夢 中信圓

95558 全國唯一服務熱線 http://ibank.ecitic.com

1998年,中信銀行推出「要出國,找中信」這個簡單而又響亮的品牌。作為中國內地出國金融業務的領航者,18年來,中信銀行始終致力於為出國客戶提供一站式、專業化、全方位的出國金融服務,產品、服務、隊伍不斷升級,客戶體驗持續提升。

以美簽為特色 服務擴大至「全球簽」

簽證業務一直是中信銀行出國金融的優勢業務,在業內具有良好的市場認知度和影響力。中信銀行自1998年以來就獲得了美國使館獨家代理資格,成為中國內地唯一被美國使館授權辦理「赴美代傳遞簽證」、護照返遞、代繳赴美簽證申請費業務的商業銀行。2016年,中信銀行又率先獲得美國國土安全部授權使用EVUS商標並聯合推廣,為客戶辦理evus信息中英文更新服務。

經過十幾年的發展與鞏固,中信銀行在美簽特色金融服務上形成了得天獨厚的優勢,其完善的出國金融產品線和金融服務措施,在出國金融服務領域受到了社會各界的廣泛認可。此後還陸續與新加坡、意大利、新西蘭、塞浦路斯、巴西等使館建立了合作關係。

2016年7月,中信銀行在業內首推「全球簽」,通過與服務機構的合作,將為客戶辦理簽證業務的範圍擴大到全球近百個國家和地區。覆蓋英國、加拿大、澳大利亞、法國、德國、東南亞等70餘個出國熱點國家。為客戶提供特色簽證、線上中文填表、簽證一條龍等服務。

如今,中信銀行的出國金融產品已經覆蓋簽證、資信證明、出國貸款、外匯結算、全球資產配置五大類,以全面滿足出國客戶金融需求。

「線上+線下」提升客戶體驗

隨著互聯網金融的不斷升溫,中信銀行大力發展電子渠道,方便客戶辦理各項出國金融業務,結售匯、跨境匯款、留學貸款等主要的產品均可直接通過網上銀行或者手機銀行辦理,極大提升了客戶體驗。

2016年,中信銀行在手機端和PC端同步推出「中信投資」交易平台。該平台是集外匯交易、貴金屬商品投資、本外幣增值產品、新聞資訊為一體的「互聯

網+」專業平台,滿足了個人客戶快速增長的外幣保值增值和移動端交易需求。這是業內首款一體化金融市場產品獨立APP和品牌,在交易產品豐富度、外幣增值產品創新、市場資訊提供等領域均為市場領先。

隊伍升級 全能專家提供專業服務

中信銀行始終以「客戶需求」為導向,注重對出國金融業務人員的業務水平提升。2016年,中信銀行在全行上千家網點中的1,400餘個出國金融業務人員中評選出百名出國金融規劃師團隊。這支專業隊伍不僅熟練掌握出國金融業務知識,更全面了解外匯政策、簽證政策、留學移民、國外稅法等,能為客戶提供簽證技巧、留學移民政策、合理避稅方法以及外匯投資、理財規劃的專業建議,是一支真正的全能型「出國金融專家」隊伍。

同時,中信銀行在95558客戶服務中心配有100人的出國金融服務專業隊伍,打造線上線下全方位專業服務,以專注的精神、專心的服務贏得客戶的信賴。

營銷創新 打造客戶專屬權益

近年來中信銀行在營銷領域不斷創新,針對留學、出國旅遊人群推出了各類特色營銷活動。在「中美旅遊幸福啟程」活動中,中信銀行為赴美客戶提供涵蓋出國前、出國中、出國後一站式、專業化、全方位出國金融服務;在全國範圍內舉辦出國金融講座,聯合權威中介機構百位專家,深入學校、企業和社區,3,000餘場講座為客戶提供最專業的出國規劃;舉辦百萬出國圓夢活動,聯合中國銀聯、銀聯國際、東方航空、美國旅遊推廣局等機構,幫助中國人實現自己的出國夢想;首次在美舉辦十一奧萊黃金周活動,攜手銀聯、美國Simon集團,為客戶提供舊金山、紐約等15大城市奧特萊斯專屬權益;業內首發《出國留學藍皮書》,10大城市4,000樣本,近億網民百度搜索大數據支持,直擊留學痛點,發佈五大榜單,填補留學中介機構評價空白。

未來,中信銀行仍將不斷蓄積經驗,日益創新,提升出國金融產品和服務能力,助力每一個出國夢想,讓中國人的出國旅程更便捷、更精彩。