

hk.warrants.com

### 全城捕捉開價積極牛熊證發行人

如何知道發行人開價是否積極？  
開價是否積極可從買賣差價及流通量兩方面觀察得到。一個優質的發行人，應致力做到最窄的買賣差價及提供最大流通量，幫助投資者降低成本，提高收益。 [hk.warrants.com/LPQuality](http://hk.warrants.com/LPQuality)

開價積極發行人  
買賣差價是發行人提供最佳買入價及最佳賣出價之間的差價；流通量是發行人為牛熊證買賣及賣出提供的買入份數。對於投資者牛熊證，買賣差價愈窄，愈容易買入賣出；流通量大方便買賣數量較大的交易，避免分批買入或沽出的風險同成本。窄的買賣差價及大的流通量，可以有效幫助降低投資成本。 [youtu.be/rko-48eq5oQ](http://youtu.be/rko-48eq5oQ)

有沒有恒指牛熊證發行人開價積極指標？

一、發行人開價積極產品數目 (筆數)	平均買賣差價 (點數)	維持一極差價時間 (佔全日交易時間百分比)	平均最佳買入/賣出流通量 (相對開價筆數)
法興 144.09	法興 1.17	法興 83.75	法興 51.09
渣打 44.73	渣打 2.16	渣打 45.15	渣打 17.81

以買賣差價及流通量組成積極指標，法興表現優於市場平均表現，一目了然，更有圖表及數據提供。  
[hk.warrants.com](http://hk.warrants.com)

法興銀行 SOCIETE GENERALE

結構性產品並無擔保。以上資料由法興銀行(香港)有限公司提供，如發行人或經理人無力償還或違約，投資者可能無法收回全部或全部收益。結構性產品價格可升可跌，投資者有權損失全部投資。過往表現並不預示未來表現，在若干情況下，法興可能為唯一在交易所為結構性產品提供買賣報價的一方。投資者，請先仔細閱讀產品說明書，留意其詳細條款及條件。法興銀行(香港)有限公司提供。

hk.warrants.com/hsicbbc

簡單易用，數據一目了然，包括成交額、價格、槓桿、恒指現價收回距離等

牛熊證投資入門

牛熊證投資入門，為你提供市場好壞取態

讓你輕易快捷查詢牛熊證剩餘價值

每週第一個交易日 中午12:15 (香港時間) 中午12:30 (香港時間) 於法興網站內推出 邀請資深分析師分析大市走勢及精選個股

法興熱線：2166 4266 [hk.warrants.com](http://hk.warrants.com)

# 綠心冀拓林下經濟增收益

## 企業專訪

香港文匯報訊(記者 張美婷)綠心集團(0094)去年5月被周大福入股後，改變林木業經營模式，開始加入城市綠化和環境修復等元素。集團行政總裁胡偉亮日前接受本報訪問時指，集團下半年將主動發展林下經濟和碳匯貿易，料人工林在整體生意佔比由往年約65%增加至90%，更明言其後有機會打入香港市場，向發展商提供綠化管理服務。

綠心集團原名為「綠森」，去年11月才易名成綠心。由森改成心，其實是為了了一個信念，希望為業務增添綠色環保的元素。「砍伐樹木亦是環境建設者？有人會覺得這是歪理，不過我們說的都是實話，當中有科學的基礎。」胡偉亮從事林木業已逾20年，加入綠心集團約兩年時間，根據他多年的經驗，如果森林累積過多樹木會阻擋陽光進入，令樹下的植物受影響，所以適量砍伐樹木對生態有好處。

### 周大福入股 助擴大業務

胡偉亮表示，自周大福入股之後，集團除了本身的業務外，主要在環境修復方面下了不少功夫。集團以人工林為主，每一公頃的土地只砍伐2.5%的樹木，更希望可達至「砍伐一棵，種植五棵」，他相信，熱帶雨林每年有10%的樹木增長，對森林的影響將會較少。現時集團天然林的砍伐佔比由往年25%下調至10%，而人工林的佔比由往年65%增加至90%。他指，不同種類木材生長速度各有不同，人工林的樹木約15年至20年才能成樹，如將樹木種植於近赤道的地區，加上雨水和陽光的輔助，5年就可以成為直徑20至25厘米的樹木，故集團現正計劃於溫帶區多種植樹苗，冀增加成本效益。

### 樹下可種菇菌中藥及牧畜

綠心集團現時主要於中國內地、新西蘭和中南美洲蘇里南擁有業務，胡偉亮指，集團正計劃於樹下發展林下經濟，「大家對內地蔬菜有戒心，因為都怕有污染，而內地最不受污染的地方就是森林」，他指，樹木下可種植植物，

如菇類、菌類、蔬菜類等，亦可以牧畜。當中價值最大的是中藥，現時中藥被污染的情況嚴重，影響其藥效，若能種出受污染的中藥，將會成為林下經濟其中一個龐大的商機。此外，他亦希望於新西蘭的樹木下培養蜂蜜，冀開拓更多新市場。

胡偉亮指，集團會繼續發展碳匯貿易，即排碳的公司要向吸碳的公司做交易，不同國家因環境監控的規定，若企業的排碳額超過既定標準，便需要被罰款，故林木業公司擁有吸碳限額，這些限額可以售予給排碳的公司，令他們的碳排放量達到平衡，亦不用受政府罰款。他指，現時全球碳排放較多的國家有美國和中國，而內地政府亦因此提倡低碳經濟，令排碳較多的公司增加經濟負擔，故為林木業公司帶來商機。

### 蘇里南生意佔10%影響不大

近年因經濟氣候的問題，集團營商亦遇上挑戰。胡偉亮指，中南美洲蘇里南的貨幣大幅貶值，而國內倚賴進口貿易，故通貨膨脹率較高，不過他指，蘇里南佔整體生意比例約10%，對集團生意暫時影響不大。此外，他指，內地政府推出「一帶一路」政策幫助類似蘇里南的小國，現時已有不少企業和集團商討合作，料下半年蘇里南佔整體生意比例有雙位數增幅。

胡偉亮指，加入集團後已察覺歐洲經濟下調令當地市場購買力減弱的問題，故已由往年將歐洲市場的份額由10%調低至8%；另特別看好印度市場的出口，故將其佔比由往年3%上調至6%。



綠心集團行政總裁胡偉亮表示，集團下半年將主動發展林下經濟和碳匯貿易，料人工林在整體生意佔比由往年約65%增加至90%。小圖為綠心集團產品樣本。張偉民攝

## 與樹木打交道 感悟人生真諦

香港文匯報訊(記者 張美婷)綠心集團於早前曾經是加拿大上市公司嘉漢林業旗下的子公司，而嘉漢林業是由在財經報專欄撰稿而聞名的「管仲連」(筆名)陳德源所創辦。於2011年嘉漢林業曾被沽空機構渾水(Muddy Waters Research)質疑財務及營運狀況，最終被證監會停牌。被問起陳年往事，胡偉亮並沒有迴避，他坦言當年發生停牌的時候還未加入集團，不過集團後來復牌，證監會已選他們清白，「經過這麼多的風風雨雨，我們依然在市場發展，所以我並不擔心以前的負面消息。」

### 遇人生伯樂 入行20年

胡偉亮20年前加入林木業，是因為

遇上他人生的伯樂，「當我從事其他行業的貿易，無意間遇上一個內地林木業的老前輩，他誠意邀請我入行，當時真有受寵若驚的感覺，最後爽快地答應。」胡偉亮笑言小時候已經很喜歡「周山跑」，現在每天放工就會於灣仔寶雲道跑4至5公里才回家，平日到森林附近考察都不願意坐車，希望多走幾步，多接觸大自然。「林木業不容易經營，你要跟天和土地打交道，而這兩樣東西亦非人類所能控制，從大自然裡我了解了一點人生的真諦，故我是一個隨遇而安，而天生樂觀的人。」

### 港環保政策不夠全面

曾到不同地方工作的胡偉亮指，本港於環境和樹木保護的政策不夠全面，而新加坡的政策則非常完善，「為什麼大型商場外喜歡種樹？因為大家都喜歡被綠化的城市，其實環境改善土地就會升值。」「新加坡如有大樹倒塌能立即有樹木可以移植，香港卻沒有，新加坡連海沙都有儲備。」

他指，若本港的樹木和土地政策結合，可舒緩不少生態問題，亦能創造新的經濟效益。他透露，集團暫時於香港未有業務，不過未來極有可能打入香港市場，主要供應木製成品和向地產商提供綠化項目管理，惟香港對帶泥土的植物檢驗嚴格，依然需要研究有關檢驗條款。

## 產力局技術助穗企大變身

香港文匯報訊(記者 莊敏敏)生產力促進局上周公佈與一間橡膠製品商剛輝合作，成功開發「液態硅膠直接成型」技術，新技術的產能提升了，成品尺寸及重量的精準度提高，減少產品出現毛邊的情況，令剛輝由原本日漸衰退的小家電業務，轉型打入生產技術含量要求較高的液態硅膠醫療行業。

### 首創「液態硅膠直接成型」

廣州剛輝橡膠五金製品總經理吳發基表示，之前參加由生產力促進局舉辦的歐洲交流團，得悉國外正使用液態硅膠注射成型(LSR injection molding)的技術，但投資金額很高，如果

將公司140台機全部轉換，涉及天文數字，但今次在生產力促進局的協助下，成功將兩項傳統技術結合，為全球首創的新技術「液態硅膠直接成型」，其設備及生產成本都較國外低，令公司的價格在市場上競爭力更大。

剛輝橡膠五金製品執行董事許永賢解釋，原本主要業務是生產小家電及玩具的配件，但由於相關訂單減少，故公司亦會逐步加大新設備以拓展新的醫療產品業務，計劃每年增加10-15%，目前以歐洲為主要市場，未來5年希望將液態硅膠醫療產品會佔其生意額由目前的1成增加至7成。

據了解，液態硅膠直接成型(新技術)與液態

硅膠注射成型相若，應用範圍包括：汽車零件、電子產品、嬰兒用品、醫療產品、密封件等。

### 每月節省人工開支120萬

硬件投資成本方面，新技術較液態硅膠注射成型成本低29%，約39萬，但較傳統模壓的17.8萬為高。而人力資源方面，傳統模壓需要3個員工控制一台機，但新技術則可以1人控制兩台機，即每台機僅0.5人，自從開發及應用新技術，已減少300工人，每個月節省資金支出達120萬人民幣。每一產品周期時間亦較傳統縮減3倍以上至50秒。

## 呷哺呷哺下半年加速開店

香港文匯報訊(記者 莊敏敏)中國快速休閒火鍋連鎖餐廳呷哺呷哺(0520)董事長賀光啟在中期業績會上表示，集團在上半年僅開18間店，主要是要重整原有業務，包括將舊店翻新，升級為呷哺呷哺2.0，下半年會加快開店步伐，再開60至70間分店，最快今年年底或明年初會進軍深圳，待深圳的業務上軌道，才會考慮落地香港。他解釋，香港的租金高、人工貴、同行競爭很激烈，相信如果能在香港成功，在世界各地都能成功。

### 京開「湊湊」大受市場歡迎

上半年公司在北京開設首間「湊湊」餐廳，屬中高檔品牌，人均消費達120人民幣，較原來的呷哺呷哺人均消費50元高一倍多，賀光啟指湊湊的毛利率較呷哺呷哺高很多，因湊湊的租金較低。他指湊湊是結合台灣茶及火鍋的概念店，供食客與朋友休閒相聚的地方，推出約兩個月，很受市場歡迎，每日營業額達7萬至8萬元人民幣。

## 盛京銀行料下半年盈利增長平穩

香港文匯報訊(記者 周曉菁)盛京銀行(2066)副行長兼首席風險官王亦工於昨日午宴指，上半年銀行盈利36.16億元人民幣，按年增13.2%，預計下半年盈利會保持平穩增長。

### 中期純利36億人民幣 升13.2%

外界普遍認為銀行業已進入「冬天」，王亦工對此表示默認，形容「過冬需要有良好的禦寒裝備，也要有強壯的身體素質」，作為東北地區最大的城商行，會把公司的風險降到更低，令業務更加適應國家戰略調整。

對於「夕陽」產業的發放貸款，王亦工表示，不會再向國家去產能名單中的企業放貸，但銀行並沒有對鋼鐵、煤炭、冶金等需要「去產能」的行業「一刀砍」，若企業不斷更新技術，發展前景良好，銀行仍會考慮放貸。王亦工表示，未來銀行仍會立足於東北區域，在交易量、業務規模、盈利等方面，與華中、華北地區「三分天下」，打破地方銀行的區域限制。他還指出，中央新頒佈的推進東北振興三年滾動實施方案，能幫助東北地區整體經濟實現復甦。



王亦工(左二)指，未來銀行仍會立足於東北區域。周曉菁攝

## 天德化工盼利潤5年翻一番

香港文匯報訊(記者 周曉菁)天德化工(0609)董事長高峰於上周五(26日)表示，上半年公司錄得純利1.16億元人民幣，按年升25.2%，預計今後可以維持兩位數的增長，並希望3至5年內利潤能夠翻一番。

### 正洽談併購 下半年公佈

高峰透露，公司已在洽談一些併購的項目，下半年會發佈有關的公告。關於公司未來的發展，他指出，今後公司會在自主研發的同時，加強收購

和合併，並且會和第三方合作實施新的項目。現有資金流可以滿足短期內的收購項目，但長遠來看，資金需求較大，會引進一些戰略投資者。

### 醫用膠黏劑將成新增長點

執行董事郭希田介紹，公司仍在不斷提升醫用膠黏劑的生產工藝，醫用膠黏劑(主要原料為氰乙酸乙酯)是公司未來的核心產品，他有信心公司的醫用膠黏劑能夠做到世界最大。