



# 深受難請人之苦 15萬創求職平台

## 散工 App

## 將跳槽變商機

「年輕人追求自由自在，不少鍾意「炒散」（做散工），貪其沒有正職般身，可以有多些時間做自己喜愛的事，一些炒散平台應運而生。去年9月開始營運的搵散工平台「職神」創辦人張譯之(Mary)接受本報專訪時表示，未有這些平台前，大公司請散工很麻煩，除了要擔心見工者不守時、臨時取消面試等問題，亦要花人力資源去面試，而自己經營的美容生意亦面對員工經常跳槽的問題，故想到創立「職神」解決市場需要。 ■香港文匯報記者 莊程敏



職神 App 創辦人張譯之與同事。受訪者提供

求職者，成功配對的工作時數達8萬小時以上。Mary指，六成求職者都是大學生學歷，「好多人有正職，都喜歡做散工，我們發現空姐都幾鍾意做散工。」她續指，曾經有一個特別例子是做編劇的，做散工是希望體驗人生，可以為其提供更多靈感。

職神App設有「職神兼職版」及「職神僱主版」，職神為每個求職者提供一個評級，接受網絡面試後會得到3粒星，其後完成工作後，僱主亦會為其編寫評語等。功用是讓下一個僱主知道求職者之前的散工的工作經驗。

App另一個特點是，職神會每日安排早上10時進行10人一組的網上面試，Mary指，「求職者必須10時準時登入，因這亦是一個測試評核其可靠性。」而利用網絡做面試的好處是求職者可以足不出戶就做到面試，節省車費，加上小組形式亦可以令各個面試者學到其他人面試的優點和長處。

### 可上載自我介紹影片

職神亦提供讓求職者上載自我介紹的影片功能，讓僱主透過影片可以了解求職者的儀容談吐。她強調，求職者未必一定要上載影片，主要是視乎工作性質，如客戶服務類型的工作，因性質需要「見人」，但文書及包裝等工作對這方面要求就較低。

負責寫App的首席技術官羅嘉文亦指出，自己家人從事建築材料生意，由於工作性質經常需要臨時運輸工人及搬運工人，經常面對難請散工的問題。自己後來成立專寫手機程式的公司，覺得Mary提出的意念不錯，所以與她合作經營「職神」。

Mary表示，讀書時已認識很多想賺外快但又沒有時間做長工的朋友，他們會埋怨每次都要特地跑去見工浪費了很多時間，另外亦認識有做公關推廣的朋友，經常需要聘請散工，於是就想到設計一個搵散工的手機應用程式(App)，除了方便求職者，亦為僱主做了「初步篩選」，節省時間及資源。

### 編劇做散工為搵靈感

Mary大學時修讀城市規劃，但畢業後選擇創業。她指出，兩年前就開始有做Startup的想法，原本是另一個散工平台「職到」的創辦人，「因為與合夥人意見不合，自己亦覺得有改善空間，故創立了職神App，頭8個月，收入已累積20萬港元，目前每月都有約6萬港元收入。」據Mary介紹，職神的投資額約15萬元，現時全職員工2人，另5位兼職。

# 對沖勁蝕 國泰溢利暴跌8成



國泰航空主席史樂山(右)料，下半年客運收益仍會受壓，可載貨量過剩及經濟脆弱將削弱貨運業務需求，公司會以審慎態度管理成本。路透社

香港文匯報訊(記者 陳楚倩)國泰航空(0293)昨公佈中期業績，受燃油對沖虧損和頭等與商務客艙的企業客運量大幅減少等因素影響，期內股東應佔溢利僅錄得3.53億元，按年大跌82.1%，遠遜市場預期的10.7億元。每股基本盈利9仙，派第一次中期息5仙，按年亦減少80.8%。該股股價昨午一度低見11.86元，為一個月內低位，收報11.92元跌7.31%。

### 料年內收益仍受壓

國泰航空主席史樂山昨於業績會上表示，由於上半年經營環境疲弱及競爭激烈，部分市場貨幣疲弱、長途航線頭等及商務客艙需求減少。他預計下半年客運收益仍會受壓，可載貨量過剩及經濟脆弱將削弱貨運業務需求，公司會繼續以審慎的態度管理成本。

行政總裁朱國樑則預計，下半年為旅遊旺季，料業務表現會好過上半年，但按年比較仍較疲弱。他稱，上半年環球經濟不明朗，市況低迷等因素，當中佔收益較大的香港及美國市場表現未如理想，另外內地及其他地區經濟疲弱，導致商務及頭等艙需求減少，當中又以中長途航班的情況最嚴峻。

### 強調未有計劃裁員

被問到公司業績大跌逾80%，但未有發出盈利預警時，朱國樑解釋，公司上月營運數據有提及上半年營運表現不及預期，市場訊息非常清楚，亦已被傳媒廣泛報

### 國泰及港龍營業數據

項目	2016年	按年變幅
運載乘客	1,724.9萬人次	+2.7%
乘客運載率	84.5%	-1.4個百分點
乘客收益率	54.3仙	-10.1%
貨運量	86.6萬噸	-0.2%
貨運率	62.2%	-1.9個百分點
貨運收益率	1.59元	-17.6%

製表：記者 陳楚倩

道，重申重視對投資者的資訊披露。他強調，公司絕對沒有裁員計劃，目前是暫停非關鍵員工，例如後勤人員的新招聘。

業績報告披露，期內的燃油對沖虧損由同比的37.43億元擴大至44.9億元，計及對沖虧損後，燃油成本按年減少20.2%至132.59億元。燃油佔營業成本由同比的34.2%降至29.1%。財務總監馬天偉指，去年公司未有增加燃料對沖，若油價仍維持在現水平，下半年將繼續對沖虧損，不會改變燃油對沖比例。

國泰上半年收益按年減少9.3%至456.83億元，當中客運收益減少7.8%至334.13億元，貨運收益減少17.2%至94.15億元。客運收益率下跌10.1%至54.3仙，反映停止徵收燃油附加費、競爭激烈及不利的貨幣變動。貨運收益率下跌17.6%至1.59元，反映競爭激烈、可載貨量過剩及(自4月起)暫停徵收燃油附加費。

中國聯通公佈2016年中期業績，錄得淨利潤14.29億元人民幣，同比下跌79.6%。張偉民攝

香港文匯報訊(實習記者 鍾吳華)中國聯通(0762)昨公佈2016年中期業績，錄得淨利潤14.29億元(人民幣，下同)，同比下降79.6%，每股基本盈利0.06元，不派中期息，但董事會將根據全年業績情況，向股東大會提交年度股息派發方案。

### 中期少賺80% 不派息

董事長兼首席執行官王曉初昨日在業績會上表示，上半年公司服務收入止跌回穩，「公司最困難的時期已經過去」，希

# 中聯通：最困難時期已過



望年底業績會繼續有積極表現。

王曉初指，公司在4G技術進入起步發展階段時錯失了發展機遇，目前正在彌補短板。他說，公司正着力打造「匠心網絡」，爭取為客戶提供更好的網絡使用體驗。業績報告披露，2016年上半年4G用戶淨增2,826萬戶，佔移動用戶的比例由去年底的18%提高到28%。執行董事兼總裁陸益民坦言，保持移動用戶ARPU(每用戶平均收入)上升趨勢「有困難」。

另外王曉初透露目前已與其他公司合作研究5G技術，但至少兩年後才能實現局部商用，由於5G技術的獨特性，屆時的成本投資不會大幅提高。

業績報告亦顯示公司上半年對移動終端補貼同比大幅上升43%，導致運營成本增加。王曉初解釋，補貼增幅明顯與去年公司發展方向不明確有關。他說，去年公司的發展幾乎停頓，減少了補貼力度，對移動終端的補貼基數小，而今年公司確立了明確的發展方向，通過加大補貼，提高了市面適用於中國聯通的手機比例，由去年的40%提升至今年63%，為未來公司進一步發展提供基礎。王曉初續指，兩年後市面上的手機將適用於所有運營商網絡。

關於中國鐵塔公司上市，王曉初回應，中國聯通作為鐵塔公司的股東，希望上市進程越快越好，可以盡早享受發展紅利，但又說上市進程不受中國聯通控制，需要留待鐵塔公司管理層商議。

至於與中國電信的合作以及與中國移動的市場競爭，王曉初則笑稱行業競爭不是「三國爭霸」，不存在聯合一方對抗另一方的情況，目前與中國電信的合作也是基於發揮資產效益最大化的考慮，同時亦歡迎與中國移動進行合作。

### 職神與其他同類平台比較

	炒散王	職到	職神
僱主收費	500元 (每個jobpost)	人工 一成	60元 (每個jobpost)
視訊面試	×	×	✓
員工評分制度	×	✓	✓
直接對話	×	×	✓
工作推介	✓	×	✓

註：資料由受訪者提供，數據為3個月前

### 職神App資料

首席執行官	張譯之(Mary)
首席技術官	羅嘉文
員工人數	2人(全職) 5人(兼職)
投資額	約15萬元
成立時間	2015年9月

### 經驗之談

## 做App要及時跟隨市場變化

Mary雖然沒有讀過商科，但由於家人有做生意的經驗，故從家人身上學到不少營商知識。Mary指12歲到英國留學時已初嘗做生意滋味，「以前成日帶啲芒果乾返去食，好多鬼妹都好鍾意食，願意付一英鎊(約10港元)買一塊，所以就大批入貨。」

### 英留學向同學賣芒果乾

另外，高中時亦與朋友自製一些泰國首飾放在eBay上賣，成本只是5港元的產品可以賣到5英鎊，利潤達10倍。

後來，在家人支持下開始紅酒的護膚品及SPA生意，產品在深圳、上海及北京等地有售。美容

行業的員工經常「跳來跳去」，請人對她而言很浪費時間，因她希望集中於銷售增長、產品推廣方面，而不是不停花時間精神請人，請到不好的人又會影響公司聲譽，所以設立職神作為另一份事業。

### 有意進軍東南亞市場

她坦言，初時未有辦公室時，約求職者到Starbucks面試，被很多人「放飛機」感到很沮喪，但她明白公司的知名度及客戶都需要時間累積，所以才繼續堅持經營下去。她認為，做App的公司與傳統生意不同，必須要很快跟隨市場需要而作出更新及改進，未來亦有意將職神拓展至東南亞市場。

# 宏利：下半年內地業務仍樂觀



萬士家(左)指，內地客分散投資的需求依然強勁。張美婷攝

香港文匯報訊(記者 張美婷)宏利人壽保險(國際)首席行政總監萬士家昨於記者會上表示，早前內地監管層出招限制內地人來港買保險，令公司第二季來自內地客的新造保費增速有所減慢。但他

強調，內地客分散投資的需求依然強勁，故對下半年保險業務依然樂觀，惟人民幣匯率可能上漲，且內地政策可能會進一步收緊，這些因素或會帶來隱憂。

### 英國脫歐 次季表現理想

據萬士家披露，首季內地客戶為香港帶來的營業額佔亞洲業務約5%至6%，佔香港業務約34%，公司受內地政策影響，第二季的內地訪客業務增速有所減慢，佔香港新造保費比重略低於首季的34%，但實際金額則有增加，現正適應有關條款，料下半年將有改善。他認為，香港市場的產品更具彈性和適應力，故能吸引更多內地客戶。

宏利人壽保險副總裁兼大中華區總經理

理何達德亦表示，內地業務第二季表現理想，因為英國脫歐令外資流入內地保險業，隨著內地人口快速增長，加上中產階層崛起，對內地保險業下半年前景樂觀，若公司資金充裕，可能投放更多資源於內地市場。

### 深港通開通 業績未受惠

對於早前外管局限制每一筆刷卡不能超過5萬美元，宏利人壽保險首席財務總監紀榮兆表示，的確有客戶為投資大額保單而刷卡多次購買，不過多數內地客戶均有香港戶口，故不需要使用信用卡投保；對於剛開通的深港通，他指未必即時令客戶投資意慾突然增加，因較少內地客戶會透過香港平台購買有關深圳板塊的保險，料對第四季生意幫助不大。