



■李君豪上月從北京大學深圳研究生院畢業。 記者李望賢 攝



創業在深港兩地年輕人中間如火如荼，港生創業也多瞄準廣大的內地市場，但往往前途渺渺，無從着手。很多港生進軍內地之路往往從求學開始，邊學邊創業。土生土長的「80後」港青李君豪



■王坤城（左）邊讀書邊創業，已有四次創業經驗。 本報深圳傳真

內地近年來大力提倡「大眾創業，萬眾創新」的「雙創」政策，吸引大批香港青年北上搶佔先機。與此同時，北上的港青創業往往面臨文化差異、人脈資源匱乏等難題。所以，提前到內地實習、求學則成為尋夢青年的「敲門磚」。其中有人已經捷足先登，在內地開創了自己的一番天地，創業項目頗有成就的同時，收穫了友情，開闊了眼界。內地成為了港生實現夢想的大舞台。 ■香港文匯報記者 何花、李望賢 深圳報道

#### 互聯網眾籌賣橙

上月從北京大學深圳研究生院畢業的李君豪讀書期間就和同學們嘗試了一把內地時興的互聯網創業，眾籌在互聯網上賣橙子。不同於香港商業環境的內地電商模式，讓李君豪倍感新鮮。

李君豪回憶，快過年時正是橙子出產的季節，針對很多企業過年送禮的需求，班長發起了創業項目，僅一個月左右，項目就進入正軌。同學們迅速根據需求分工，找果場、找物流、微信推廣，忙得不亦樂乎，項目市場反應出奇地好。

#### 屢遭挫折不退縮

無獨有偶，從北大深圳研究生院畢業的另外一名港生王坤城也加入了創業大潮。他選擇了跨境電商項目，利用深圳

在智能製造業方面完善的產業鏈，向德國客戶銷售更有設計感的電子產品。這是王坤城第四次創業，雖然此前屢次遭遇挫折，但他從未退縮和動搖：「年輕時候嘗試不同的行業，才能知道什麼是自己真正喜歡的。」如今王坤城的項目已經步入正軌，在內地有了穩定的客戶群體。他以自己經歷鼓勵更多香港學生到內地求學、創業，開闊視野，嘗試更多可能。「嘗試雖然可能失敗，但不做永遠沒有機會實現夢想。」

记者了解到，近年來香港學生申請到內地求學、工作日漸增多，相當比例的港青畢業後選擇了在內地創業。香港特區政府教育局發佈的《內地部分高校2015/16學年面試招收香港學生計劃指南》顯示，過去三年，共有接近9,800名香港學生通過計劃報考內地高校，其中大約3,700名被錄取。香港科技大學的畢業生，畢業後選擇創業的比例近20%，其中九成左右選擇在內地創業，深圳是最受歡迎的熱門城市。

## 求學有苦有樂 努力適應環境

到內地發展，對很多港生來說既有偶然亦有必然。李君豪選擇北大起源於三年前的一次出差。三年前他途經深圳前往內地，在機場偶然看到了北京大學滙豐商學院的招生簡章，早就對內地心懷好奇的他決定報讀北大。隨後三年，他往來深港兩地奔波，學習新知識，也適應着新環境。

現在，李君豪笑稱深圳是自己的「風水寶地」。但回想起初到深圳，也是諸多不適應。李君豪是學院少有的香港學生，一開始同學間的生疏給他造成了不小的壓力，文化差異也造成溝通障礙，但深圳畢竟離香港很近，大家對香港很有興趣，聊起購物地點、最新時事，很快就熟絡了起來。

#### 兩地授課各有借鑒意義

相比而言，王坤城對兩地各自的優勢早已了然於胸，所以早早進行了針對性學習和準備。對比在香港、深圳兩地的求學經歷對創業的幫助，王坤城指，歐美教授更多講述西方的商業模式，以教科書的內容為主；內地商科則更多貼近實際，讓學生在實際

案例和模擬參與中進行學習，對初創企業有更多借鑒意義。

他舉例，香港的教育體系很國際化，學生都有很多出國交流的機會，大學時期他曾去往美國、加拿大和英國，在當地交流和實習。內地企業近年來管理的進步很大，內地學校教授們則會講解一些實際的中國國情，和一些新的商業模式、企業制度和案例，對創業有很多實際的幫助。他認為，歐美的企業制度側重考核獎懲，而內地的企業則更注重讓員工自己發揮。



■港青北上創業風潮日盛，其中以科技創新專案為主。圖為深圳高交會期間，香港高校展出部分科技創新專案。 記者李望賢 攝

## 北上求學實習 趕上「雙創」熱潮

# 香港青年勇闖內地搶先機

### 在港內地精英 搭建創客平台

當前深圳創新創業氛圍濃厚，香港有一批青年對高新技術型創業有別樣熱情。香港中國創新創業協會應運而生，適時為赴內地港青及赴港內地創客提供相關服務。香港中國創新創業協會理事長姚剛介紹，協會於2015年1月由在港內地創業精英發起成立，希望為港青、留港發展或已經回流內地的創新創業人才服務。他指，協會目前已經與深圳、北京、福建等省市引進人才部門、自貿區以及科技園區密切合作提供一些對接服務，希望為更多有志創新創業的港青提供服務。此外，「中創協」主辦的兩大活動，中港青年創業訓練營以及加速階段的創投路演，目前已經獲得了兩地多個創業團隊的加入，創客從中獲得模擬實戰經驗，為創業收穫經驗。

#### 上環設「即時辦公」空間

记者了解到，為了給創業團隊解決創業過程中的實際困難，中創協攜手京泰集團於2016年1月成立「青年創業空間」，這個全新的孵化器可以為創業者提供便捷場地、創業導師服務、投融資對接、產業對接等。協會在位於香港黃金地段的上環信德中心，為創客提供國際先進的「即時辦公」空間。開放式辦公位、虛擬辦公室、商務會議室、聯通國際的視頻會議室等可以隨時租用。此外，來自香港各大商會、深交所、香港高校的創業導師，包含各方面專家，能夠為創客提供最實用的實戰經驗。協會也可以幫助初創企業提供涵蓋公司註冊、商標註冊、財務託管、法務諮詢、人力資源等效率支撐服務。



■位於上環信德中心的「即時辦公」空間。 網上圖片

### 深房價高企 創業增挑戰

如火如荼的氛圍、廣大的市場，港青在內地尋找機遇的同時，也面臨着新的挑戰。不斷高企的房價，不同於香港的複雜市場環境，多層次消費者和異常激烈的競爭，這些也讓港青不得不正視內地創業的成本與風險。

王坤城目前正在憂慮的最大難題，即是深圳的高房價正在不斷的削弱員工與公司的黏合性。「深圳的高房價逐漸逼近香港，很難吸引人才。團隊的夥伴創業暫時只考慮租房不會買房，但招聘員工的時候會考慮他們是否有買房的需求，以此判斷是否能長留。」王坤城說，自己未來非常希望能夠留在深圳發展，這裡年輕人流動性大，創新氛圍好，但不斷高企的房價讓這些優勢逐漸失去吸引力。越來越昂貴的創業成本讓他不得不考慮二三線城市。

#### 「不會輕易放棄內地」

「如今內地有越來越多二三線城市，也有很好的創業氛圍，例如成都，有部分香港的朋友也去了成都，人才招聘不難，同樣也很喜歡那邊的生活氛圍。」王坤城說無論如何他不會輕易放棄內地，這裡多樣化的選擇足以讓他為自己的創業項目找到立足之地。

### 收穫友情愛情 樂享「第二故鄉」

港青北上內地創業，融入整體環境是第一步。兩地同源的文化根基讓港生能時時感到親切。內地吃喝玩樂比香港更多選擇，也更便宜。所以，很多港青對內地這個「第二故鄉」的感情跟香港一樣深。

李君豪回憶，小時候和父母經常到深圳大梅沙、世界之窗、度假村等地遊玩。現在再到深圳吃喝玩樂，就覺得很親切。他說，如今內地飛速發展，香港青年應當跟上步伐，摒棄傳統觀念和隔閡，抓住機遇。

2012年李君豪結識從杭州來港讀書的妻子Maggie，自此杭州成為第二故鄉。Maggie告訴記者，很多從小一起長大的朋友都自己創業。周圍朋友都說，內地現在處於一個很好的階段。「有什麼好的想法，很快可以找到人幫助你，不管是財力上還是人力上。」兩夫妻現在是往返於香港和杭州兩地，長遠來說，兩人還是傾向於回內地發展。太太對先生的評價是，他是一個很努力融入內地的人。

■李君豪與妻子Maggie。 本報深圳傳真

