



**編者按：**近年來，內地「創業創新」風勁吹，大批香港學生北上創業，毗鄰香港的深圳創業氛圍濃厚、生活便利，備受青睞。這些年輕創客中既有赴港求學的內地生，他們學成回流，渴望拓展內地市場；也有在內地實習、深造的港青，他們追逐夢想，期待闖出一片新天地。本報記者通過與他們深入交流，了解他們的北上故事，他們也通過親身經歷，探析兩地創業土壤的不同。

■姚剛(右)和他的團隊致力於打造wifi分享平台。  
記者李望賢 攝



內地創新創業風潮日炙，吸引許多在港畢業的內地生回流創業，深圳就是北上首選地。很多年輕創客表示，在深圳創業，不僅可以享用香港發達的國際資訊，而且有利於未來拓展內地市場。不過，也有人表示，香港泛「政治化」的社會氛圍越來越濃，令他們覺得難以融入，最終選擇回流內地。

■香港文匯報記者 李望賢、何花 深圳報道

在前海深港青年夢工場，來自湖南的姚剛和他的「微蜂wifi」團隊剛剛進駐，這是他創業的第二站。姚剛介紹，「微蜂wifi」旨在開發可以共享的智能wifi，個人、商戶可以選擇性開放自家的wifi，適當收取部分費用，或者做商業推廣，甚至直接提供相應的網絡服務。有餐飲品牌讓消費者在餐廳附近搜索到wifi的同時，可以順便看到菜單，直接下單。市民在街上可



■深圳成為從香港回流的內地畢業生創業首選之地。  
記者李望賢 攝

以像滴滴打車一樣，通過平台方便地找到各種wifi，高速上網。在香港理工大學修讀碩士、博士期間，他就開始創業，並與香港ADwifi合作開拓了香港市場。「內地市場是我的最終目標。」他說。

### 內地共享經濟熱

共享wifi的理念在內地還未被人熟知。姚剛稱，該技術的靈感來自於德國電信、英國運營商EE等對網絡的優化，國際上已經有聲音認為，讓閒置的wifi利用起來，比升級4G、5G網絡需要建設大量的基站更便捷可行。有調研報告稱，家庭無線網絡改造成公共wifi熱點正在成為流行趨勢，預計到2020年，全世界將有3.66億台無線路由設備變成公共wifi熱點。

開放可能造成的安全問題也是該技術發展面臨的爭議點，姚剛認為，內地的共享經濟的發展走得比香港更快，Uber、滴滴打車等平台的成功一

直激勵着他們，團隊的目標就是做一個類似滴滴打車的wifi分享平台。

### 香港創業成本高

香港科技大學碩士畢業的趙徐勃在深圳科技園則已經嘗試了第三個創業項目——互聯網停車位搜索，截至目前已經運營近一年。在他看來，選擇深圳作為立身之地的目的很直接，深圳適合創業，現在又不拖家帶口，正好做自己喜欢的事。

「沒有去北京和上海，是有實際原因的。」趙徐勃告訴記者，在港科大，超過一半的創業者都會選擇到深圳來，香港本地舖租太貴，生活成本高，這讓畢業生無力承受創業的風險。而深圳相比而言會好很多。另外，北京和上海則偏重於接納已經頗成規模的創業項目，而對於剛剛起步的創業項目寬容度和支持力度不足。深圳恰好滿足初創項目所要求的所有條件。

## 深「孔雀計劃」吸高端人才

為吸引高端人才，深圳市政府2010年推出了「孔雀計劃」，納入「孔雀計劃」的海外高層次人才，可享受80萬元至150萬元的獎勵補貼，並享受居留和出入境、落戶、子女入學、配偶就業、醫療保險等方面的待遇政策。

香港科技大學博士生邵泓鈺就購準了「孔雀計劃」，希望博士後畢業後能夠申請落戶深圳。在四川大學4年本科學習的教育背景以及科大碩博連讀的經歷，使得邵泓鈺在內地和香港擁有眾多行業資源。博士畢業後，他並沒有急於找工作，而是繼續跟導師讀博士後。因為導師李宗津往來於深港兩地，偶爾會到深圳來做實驗，他也在深港兩地奔

波。「未來我還是希望能夠到大學找到教職，這對我來說是最理想的工作。」邵泓鈺說至於工作之地，最好是在深圳。「深圳是香港畢業生一個相對比較集中的去處，對內地的期望薪資至少是每月2萬以上，深圳很多企業可以滿足。除此之外，這裡有豐厚的人才和資金積累，有比較優越的創業條件。尤其是「孔雀計劃」，對海歸人才極具吸引力。」

### 政策優越 歸屬感強

他告訴記者，自己的研究方向是「通過無電極電阻抗分析儀檢測水泥基材料

的微觀結構及機械性能」，這屬於深圳市政府所重點發展的新技術領域。他強調，深圳對於人才的引進非常重視，讓很多海歸感到歸屬感。

除了謀求高薪職位，自主創業也是一個非常好的選擇。邵泓鈺說，科大有濃郁的創業氛圍，導師不僅自己創業，也引導門下的很多碩士生、博士生創業。「深圳是一個比較有活力的創新型城市。外來人口多，年輕人多有活力，政府鼓勵年輕人創業，這對畢業生來說提供了很難得的氛圍和環境。」

## 失敗攢經驗 創業心不減



■趙徐勃在深圳科技園已經嘗試了第三個創業項目。  
記者何花 攝

趙徐勃的創業團隊開發的app是與各個商場及生活小區合作，用互聯網app來管理停車位。「現在跟車有關的消費市場已經非常龐大，深圳全市目前汽車保有量有336萬輛，核定停車位目前約有107萬個，不到車輛總數的三分之一，停車難的問題已經非常突出。這也是我們為什麼要把創業項目專注於這個領域的原因。」兩位風險投資人已經為公司注資超過300萬元。目前，公司已經成功和南山區的一家商場合作。此外，項目也

正在廣州做推廣，有望簽約另外兩個商場。

在前兩次創業中，由於創業項目的選擇及自己團隊的能力不足導致了創業失敗。但對他來說，兩次失敗的經歷卻為他在深圳積累了業界人脈和經驗，創業之心依然熱烈。在香港科技大學的校友中間，20%的創業比例，讓他們對創業習以為常，而在內地高校畢業生真正創業的比例卻不足5%。這些完全得益於香港高校和深圳共同營造的對創業者極具吸引力的土壤。

■深圳前海蛇口片區內的前海深港青年夢工場吸引不少青年回流創業。  
資料圖片



# 內地學生回流創業開新天

## 香港學業有成 最終選擇深圳

## 喜愛深圳消費 感覺非常熟悉

除了工作方面給予香港學生的優越條件，在生活方面，深圳也具有內地其他城市不能比擬的優勢。邵泓鈺告訴記者，「聚餐、ktv等消費方面，香港很貴，而且並不如深圳正宗。」他強調，很多在香港讀書的內地學生周末會全天泡在深圳消費，所以對深圳吃喝玩樂的地方非常熟悉，對深圳的生活滿意程度超過香港，這也是吸引香港學生的原因之一。



■邵泓鈺希望落戶深圳，享受高端人才優惠。  
受訪者供圖

「我哥哥早年到了深圳，很多親戚朋友聚集在這裡。所以，我非常希望自己能夠留在深圳，在深圳立足。」邵泓鈺告訴記者，留在深圳對他來說目前面臨一個最大的現實難題就是高房價。「雖然基本生活問題不大，但深圳的房子一平方米都5萬多元了。即便對於博士生來說，靠自己買也很困難。」所以，他希望未來能夠申請到廉租房，至少可以暫時解決買房難題。

## 政治環境生變 來港求學降溫



■姚剛在港進修滿7年，最終放棄了香港身份。  
記者李望賢 攝

姚剛在香港讀完碩博課程剛好滿7年，卻選擇放棄香港身份。在他看來，企業最終定位在內地發展，用內地的身份註冊能夠更方便地開拓市場；而另一方面，香港屢屢發生的違法事件，令他對香港的政治環境感到失望。記者採訪中了解到，許多內地生認為，原本開放包容形象的香港，近年來讓人感覺難以融入，也使得內地生赴港求學熱情有所降溫。

數據顯示，香港回歸後，赴港就讀的內地學生增長迅猛。1998年，數十名內地學生獲得資助入香港高校；2003年，教育部批准香港高校向內地招生；2008年，政策放寬，內地畢業生畢業後可無條件地留港一年。在此期間，如果找到工作，可以繼續留港。十餘年過去，如今，內地生留港人數已超10萬。

### 社會難融入 缺乏安全感

但是近幾年，這種熱度似乎有所「降溫」，申請人數逐步下降，2014年、2015年跌幅尤為明顯。香港大學接獲的申請由此前的12,500份降至2014年的「逾萬份」，2015年則為9,400餘份；香港科技大學收到的申請由6,900份降至2014年約6,000份，2015年繼續降為約5,000份。

除了語言、文化的差距，社會的氛圍也令不少內地生對留在香港發展失去信心。姚剛指，原來覺得香港是一個成熟的法治社會，各方面管理都做得很好，但香港非法「佔中」行動後，又屢屢發生非法事件，讓人沒有安全感，不少朋友都不願再留在香港。