創客空間

大學搭平台助大學生創業

■紫荊谷高峰論壇現場。 記者 潘達文 攝

「大眾創業、萬眾創新」是「十三五」規劃綱要的主要內容，而年輕人尤其是大學生將是創業創新的重要群體。昨日在港舉行的「紫荊谷」高峰論壇上，多間內地大學的講者在會上談到，鼓勵大學生創業已在內地不少大學校園漸成風氣，學校、老師在資金、技術、平台等方面全力支持，協助年輕人抓住機遇，創新創業。 ■香港文匯報記者 歐陽偉昉、周曉菁 實習記者 李婉芬

對於外界「創客會引領新工業革命」的預言，清華大學基礎工業訓練中心主任李雙壽表示，目前高校最重要的就是把創新創業的教育理念融入培養體系中，而清華創建的跨學科創客實驗平台，正是體系中重要的一部分，也是目前清華最大的一個項目。他希望這一平台可以培養出更多的青年創客，為社會進步作出貢獻。

清華建跨學科平台

「清華的創客平台歡迎校內所有學生，不同學科的學生可組成一個團隊做一個專案，幹一個活，最後讓他們通過雙創的活動完成一個創新創業的項目出來，這也是平台得以運作良好的重要原因。」李雙壽說，從2009年建立創新實驗室到如今的平台，除本校學生，大概一萬多社會人士都參與了各種雙創活動。

他舉例說，2010年機械工程系畢業的王昊就是創客的成功典範，他創辦了一個清華創新社，通過反覆嘗試最後成立了智慧家居公司，公司2014年被評為中國十大創新公司之一。該校中國高校創新創業教育研究中心付志勇還補充道，清華也舉辦一系列活動與國際交流合作，支持雙創，特別是今年暑假邀請香港幾所大學近100位同學到清華，把最新的創新教育經驗分享給他們，且在此期間給予他們更多的支持。

暨南大學副校長張宏指出，大學應該培養創新創業的精神和思維能力，如果學生有良好的基礎和機遇，大學應該支持學生做創業的嘗試，容許學生失敗。他表示，暨大實施學分制，允許學生推遲畢業年限四年，學生可以休學去創業。

暨大支持學生去嘗試

暨大在2011年開始建立創新創業人才培養體系，通過人才培養教育、創新創業訓練和創新創業孵化等環節，賦予師資、制度、資金、考評等關鍵保障點，構建一個平衡的創新創業教育生態，融入人才培育。此外，大學與學生互相回饋，將大學的創新創業的知識和能力轉化成學生的創新創業實踐的勇氣和毅力，學生的成功實踐和經驗可以改善大學的創新創業教育。「大學是傳授知識和技能，學生不斷發揮自我成長的主動性和個體性，最後形成的是系統平衡發展的良性迴圈。」

暨南大學創業學院院長張耀輝指，創業學院國際上沒有先例，到目前為止還未有一個定義，它沒有學生、沒有專業甚至沒有老師，每個暨大學生都可以去創業學院。張耀輝認為創業學院針對創業進行的研究，是創業學院的核心競爭力之一。

中國傳媒大學繼續教育學部學部長董關鵬表示，現在是「全媒體時代」，假如創業者不懂媒體與傳播，例如處理事故危機，創業會遭遇很多風波。他說，傳媒大學將舉辦一系列課程，包括品牌戰略、尖端技術科普傳播、溝通能力訓練等，幫助企業提升傳播能力。

張宏：如果學生有良好的基礎和機遇，大學應該支持學生做創業嘗試

李雙壽：高校最重要的就是把創新創業的教育理念融入培養體系中

朱仁宏：建議港府仿效廣東省教育廳，鼓勵老師在職和離職創業。

朱仁宏：港創業年輕人比以前少

「十三五」綱要中的「港澳專章」，明確提出支持香港發展創新和科技事業，培育新興產業。不過，昨天出席活動的中山大學管理學院教學副總監朱仁宏認為，香港的創業年輕人比以前減少。他說：「香港現在創業的年輕人少了，不像祖祖輩輩去打拚，而且牢騷比較多，也沒有那麼務實。」又指香港青年未有充分利用珠三角條件來創業，「比如說國家政策的引導，大勢以及行業的選擇。」

港創業成本開支高昂

朱仁宏建議加強兩地交流，因為交流能更有效幫助港青把握更多國家政策法規的扶持和創業機會，以探索商機。又建議年輕人參加創業大賽，因為當中有很多的導師和輔導資源，為他們提供培訓，而中國南方就有非常多具影響力的大賽。此外，香港政府應該參考廣州和深圳提供更多的眾創空間，比如說仿效深圳科技園，跟城市融為一體，及仿效廣東省的教育廳，鼓勵老師在職和離職創業。

香港范兒跨境免稅商城創始合夥人兼首席執行官趙磊表示，在港創業困難重重，創業資金就是其一。趙磊指，香港的租金貴及人力成本貴，日常開支高，均對創業造成很大障礙。而像李嘉誠類型的投資者往往比較關注退出時的回報，不會投放流動資本於小型企業。

其次，政府考慮不足。講到港府創業扶持政策之一的數碼港，趙磊說：「數碼港環境很優美，但距離很遙遠。」他認為數碼港的選址直接增加了招聘成本中的交通項目。另外，香港科研人才佔香港勞動人口比率低，約為0.67%。

倡港創企在內地覓人才

基於薪酬和前景的考慮，很多剛畢業的香港年輕人選擇投身跨國公司和投行，也不願意去科技類公司或者創業公司。針對香港科研人才不足的情況，趙磊建議香港的創業公司設立雙架構，在內地招聘科研人才以減低人力成本。

同濟：應由導師帶動創業創新

出席論壇的同濟大學工程組織仿真中心主任陸雲波認為，由大學有學術成就的導師帶領學生創業走向市場，比培養大學生創業更能提高創業創新的成功率。

陸雲波說，創新和創業兩者之間有很大的差距，但是大學生的創新創業教育沒有嚴格的區分。雖然創新是這個時代每個大學生應該有的思維，將來越來越多工作需要創新，但並不是每個學生通過培訓就可以創業成功。「如果僅僅靠大學生創新創業，那成功的概率我們心裡面都知道有多高。」

陸雲波引用一句古話「工夫在詩外」作比喻，指成功的創業是應該注重內容，將校內的科研成果與外界直接連結。「如果把老師的科研成果跟實踐能夠打通，然後讓我們高校老師能夠帶着學生去創業，這個成功率就會大大提升。」他分享在修讀研究院期間曾進行一些前沿研究，後來當導師時將研究交給他的學生成立公司，剛剛拿到了風險投資，現在公司估值已有1億元人民幣。

陸雲波曾與騰訊合作，他發現騰訊夠成功，是因為在他們的理念中40%是方案，60%是行動。他認為今天大學生創新創業已經取得了很大的成果，應該在這個成果的基礎上，繼續快速改進。陸雲波希望將來的平台不僅給大學生創新創業，同時打通大學導師的科研與實踐，讓本科生、研究生容易進入，實現真正的對話，中國的創業創新會走得更好。

貿發局降港全年出口至-4%

香港文匯報訊（記者 莊程敏）貿發局昨公佈今年第二季出口指數錄得37.2，與上季(37.3)相若。貿發局研究總監關家明認為，雖然數字低於50以下反映出口仍然疲弱，首四個月的出口總額比去年同期下跌5.6%，不過至少數字沒有再大跌下去，反映香港出口商信心已趨向穩定。貿發局將今年全年香港出口總值由去年底預測的零增長，改為下跌4%，即未來8個月平均每月跌約3%，已較目前跌幅幾近少一半。

美元走強利本港出口

關家明解釋，當局對於香港今年稍後時間的出口看法轉趨正面的原因是，去年基數低，美國經濟正重拾增長動力，預計加息只是時間的問題，美元走強亦有利本港出口。另外，受惠原油及商品價格企穩，新興市場的經濟亦有望向上，整體對本港出口都有利。

他指出，就今年首4個月的出口數字來看，香港已是亞洲區內表現最好的。其他亞洲地區如台灣、韓國及新加坡，更錄得雙位數下跌，反映出口疲弱是全球性的問題，但香港仍有一定的競爭力。

珠寶業出口六年最差

貿發局環球市場首席經濟師潘永才指，第二季出口指數與首季相若，但個別行業表現相對樂觀，其中機械及玩具行業的出口指數，均於2016年首次回升至超過40的水平。相反，珠寶行業顯然面臨強勁阻力，該指數下跌至21.6，為自2009年第二季以來新低。

四個季度出口指數

2015年第3季	37.1
2015年第4季	31.4
2016年第1季	37.3
2016年第2季	37.2

製表：莊程敏

貿發局研究部最近派員前往緬甸實地考察，了解當地生產環境及市場條件，評估該國作為新興生產基地的潛力。貿發局亞洲及新興市場首席經濟師何達權表示，市場預期緬甸政治風險減退、政府轉型平穩，將成功吸引新一輪的外來投資。

他提醒，緬甸雖然勞動成本低，但在培訓管理人才和技術人員方面還有進步空間。另外，香港企業亦應該留意緬甸供水和污水系統，以及電力供應仍處於發展初期。基建方面，與較發達的東盟國家相比，該國仍屬起步階段。不過，當地政府正積極推動改革和發展，預期緬甸可發展為東盟下一個低成本生產基地，吸引更多國際採購公司的關注。

信義系中期純利料大增

香港文匯報訊（記者 張美婷）信義玻璃(0868)和信義光能(0968)本周二雙雙宣佈盈喜，預期最新業績錄得大幅增長。信義玻璃首席財務官公司秘書劉錫源昨日於記者會上表示，去年上半年因內地房地產去庫存政策，令行業生意下滑，不過下半年生意有改善的跡象；而內地天然氣價格下滑，亦降低生產成本。

信義玻璃純利按年增30%

業績報告披露，信義玻璃截至2016年6月30日止6個月的純利預期將按年升30%至45%，首席財務官公司秘書劉錫源表示，主要增長成因是因為能源成本下降，令浮化玻璃業務的銷售成本減少，而公司系內的信義光能因盈利增加，亦令公司生意有增長。

被問及早前汽車市道下滑，主要為汽車做玻璃窗的信義有否受影響，他解釋公司雖然做汽車玻璃窗生意，不過主要做二手汽車維修的部分，故一手車銷量下跌未有影響生意。另外，去年上半年因內地房地產去庫存政策，令主要為樓盤做玻璃窗的生意減少，不過下半年內地政府對房地產政策放寬，生意開始有好轉的跡象。

氣價跌 信義光能多賺70%

信義光能截至2016年6月30日止6個月的純利預期將按年升70%至90%，去年同期純利6.01億元。財務總監公司秘書朱燦輝表示，內地太陽能發電機的數量有增加的趨勢，同時天然氣價格下滑，亦屬盈利增長的成因之一。

MoneySQ網貸眾籌平台集資逾兩億

香港文匯報訊（記者 莊程敏）「盛滙基金 × MoneySQ.com」於3月份宣佈推出首個依法網貸眾籌平台至今，兩位平台創辦人昨公佈已獲得多位專業投資者(即流動資產達到800萬元人士)超過兩億元的認購。MoneySQ.com創辦人李根泰指出，雖然環球股市表現不濟，資金仍然要找出路，這個項目將為投資者提供5厘至5.5厘的年回報率，故投資者反應很正面。

李根泰表示，將在7月正式將籌集的資金用於借貸，主要為無抵押貸款形式的私人貸款，最低5,000元，最高10萬元，貸出利率為6厘至15厘，還款期3年，目標客群僅限香港人。他希望在兩至三個月內能將款項全數借出。

利率比財仔低 審批比銀行快

他介紹，平台主要是做銀行質素的貸款，其競爭優勢是較一般財仔的利率為低，較傳統銀行借貸審批為快，利用網上系統審批最快只需數十分鐘。至於貸款金額，待整個平台及系統運作成熟後將逐步上調，但投資者門檻不會下降，因要符合證監會的要求，又透露平台接下來會與電子支付平台合作，推出微貸服務，貸款金額由5,000元至50,000元。

投資者有設限 保風險承受力

盛滙基金創辦人李根興指出，很多國家在處理P2P(個人對個人借貸)及Crowdfunding(眾籌)方面都遇到很多技術上及法例上的問題，香港擁有嚴密的金融監管體制，是次投資項目亦只限專業投資者參與，確保投資者的風險承受能力。另一方面，MoneySQ.com亦與環聯合作開發風險管理系統，將運用大數據分析客人的違約風險，他認為這個風險管理系統大大增加了投資者的信心。