



# 港做帶路人 4方面發力

## 中資證券協促把握機遇 發揮優勢彌補不足

■香港要做好「一帶一路」的「引領人」和「帶路人」，仍不斷努力完善。圖為中銀大廈及「叮叮」電車。資料圖片



香港文匯報訊(記者 周曉菁)特區政府主辦的「一帶一路」高峰論壇今日揭幕，香港中資證券業協會永遠名譽會長謝湧海昨日表示，在國家「一帶一路」發展戰略下，香港要把握難得的發展機遇，利用自身優勢做好「帶路人」。他建議，香港在4大方面繼續努力，分別是與「一帶一路」沿線國家加強合作、加強專業人才的儲備、完善金融平台和融入泛珠三角地區。

「一帶一路」是國家經濟在三十多年的改革開放後又一重大戰略，對香港來說，既意味着難得的發展機遇，也意味着更多的競爭和挑戰。

### 謝湧海：「引領人」「帶路人」仍需完善

在香港中資證券業協會昨日舉行的「一帶一路」金融專著發佈會上，謝湧海表示，香港在國家改革開放中發揮了非常重要的作用，在「一帶一路」建設的進程中，香港應繼續發揮自己的優勢，也要彌補不足。

他指，香港要做好「一帶一路」的「引領人」和「帶路人」，仍不斷努力完善。

首先，要完善佈局，以往香港與東盟、歐洲、美國都保持良好的貿易、投資關係，但與「一帶一路」沿線國家仍要加強合作。

其次，「一帶一路」需要人才，在經濟制度、社會制度、文化、語言、宗教等方面要加強專業人才的儲備。

第三，完善金融平台，為「一帶一路」提供綜合性服務，例如基礎建設的融資、商業運營的融資、併購性質的融資等。

第四，作為現代物流中心，香港需要融入泛珠三角地區，為泛珠三角地區的「走出去」，提供船務融資、航運保險、船務仲裁等綜合服務。最後，他認為，香港要規避風險，令「一帶一路」投資和服務能夠持續增長，扮演好「中間人」的角色。

謝湧海又指，過去三十多年，內地有47.7%的外資通過香港引進，全球1,400家企業的區域性總部設在香港，以香港為跳板向內地進行投資。內地通過香港在境外的直接融資佔85%，金額達兩萬億港元，且內地企業63%的資金通過香港「走出去」，走向全世界。

他續說，香港還是人民幣的離岸樞紐，全球大部分離岸人民幣存款、貿易結算以及債券發行都在香港完成。中央對外開放的各項金融政策，如QFII、RQFII、「滬港通」等，亦是以香港為平台，進行推廣實施。香港在法律制度、自由港、人才儲備等方面，都具有得天獨厚的優勢。

### 《如何「帶路」?》詳述65國投資機遇

香港中資證券業協會昨日還介紹了金融專著《「一帶一路」，香港如何「帶」路?》。據會長譚岳衡透露，該書從去年12月開始策劃編寫，眾多金融業的學者專家參與其中，將於近期正式出版。

謝湧海補充指，書中詳盡介紹了「一帶一路」沿線65個國家的投資機遇，且以本港資本市場為切入點，站在中資投行的角度，為香港在「一帶一路」中發揮重要作用提出積極而有建設性的意見。



謝湧海(右)和譚岳衡(左)。張偉民攝

## 沿線國家大發展 港工商界抓良機

### 龐大基建

全國人大常委會委員長張德江今日在港發表有關「一帶一路」主題演講，中銀香港經濟研究處主管謝國樑分析「一帶一路」建設中的境外機遇。他認為，中國增加在「一帶一路」沿線投資及經貿聯繫，可刺激亞太周邊國家內需，增強中國的貿易及產能容量，也有助於人民幣國際貨幣功能及人民幣國際化發展。而「一帶一路」涉及投資領域廣闊，基建投資金額十分龐大，一般估計未來10年將高達8萬億美元至10萬億美元。這將給香港、亞洲、乃至全球提供千載難逢的投資機遇，工商界應好好把握這良機。

### 謝國樑：長遠戰略 與鄰共贏

謝國樑指，陸地及海上絲綢之路是中國古文明的一部分，今天重提，必有其時代精神及時代意義。「一帶一路」是中國在新時代環境下推動經濟、社會全面發展的長遠戰略。

一、透過「一帶一路」戰略，中國可打開西部地區通往歐亞大陸的通道，推動西部地區的改革開放，令東部及西部經濟比翼齊飛；

二、透過資本及技術投入，推動通往歐亞大陸的基礎設施建設，中國可大幅降低歐亞大陸經貿往來的交易成本，與歐亞大陸建立穩定的經貿關係及能源供應管道；

三、透過基礎設施聯通及經貿合作的利益紐帶，中國可與鄰國共同發展、共同富裕，以鄰為伴。

### 看好東南亞中亞 倡「燃氣換高鐵」

從區域的角度看，「一帶一路」橫跨歐亞大陸，涉及中亞、東南亞、南亞、西亞及北非、中歐及東歐等60多個國家。現階段，謝國樑較看好東南亞及中亞的發展機會，主要理由有：一、它們都是中國臨近國家，與中國進行跨境基建聯通較有經濟效益，落實機會較大，可較直接受到中國經濟能量的輻射；二、東南亞11個國家有6億人口，近幾年經濟及投資環境有顯著改善；三、中亞5國人口雖然只有6,000多萬，人氣不足，但地理位置重要，是通往東歐及西亞北非的陸路通道，而且有天然氣輸出的較穩定收入(可以「天然氣換高鐵」的概念興建連接中國與歐洲的高鐵)；四、它們基本上都是亞投行創始成員國，較有機會取得亞投行融資支持。

從項目投資角度看，「一帶一路」涉及的主要基建項目包括高鐵、公路、碼頭、機場、油氣管道、輸電線路、通訊設施等。謝國樑較看好東南亞及南亞地區的電力、碼頭及部分高鐵項目的投資效益，主要理由有：一、近幾年東南亞加工貿易投資增長快，加上天氣炎熱，對電力能源需求大，碼頭設施的需求殷切；二、東南亞地區有6億人口，有足夠人流支持計劃中的泛亞高鐵建設及未來的營運；三、中亞地區的天然氣資源豐富，收入相對穩定，商機可看高一線，惟其通往中國的天然氣管道已由中國石油主導建設，其它私營機構要參與需要探討商業模式。

謝國樑認為，目前，多數基建項目由國有企業牽頭投資，但中央政府鼓勵私營企業以PPP(the Public-Private Partnership)公私合營的投資模式參與投資。這對私營機構是一個新課題、新機遇。

■記者 蔡競文

## 英學者：港帶路助內企入東南亞

### 展望粵港

英國皇家國際事務研究所(Chatham House)資深諮詢顧問夏添恩(Tim Summers)博士昨日做客「前海創新研究院傑出學者講座」，以「二十載回歸路：展望粵港關係的未來」為主題發表演講。

### 夏添恩：張德江來港「互聯互通」

夏添恩指，全國人大常委會委員長張德江到港出席「一帶一路」高峰論壇，是因為「一帶一路」倡議實際上是一種互聯互通的概念，在這方面，香港有優勢，尤其是在東南亞，香港歷史上就有很多聯繫，能夠幫助內地企業走進當地市場。香港應當作出積極應對，充分利用國際新的發展趨勢。

據介紹，夏添恩上世紀90年代開始在中國開展外交工作，歷任英國駐香港領事館領事、英國駐重慶領事館總領事，現任英國皇家國際事務研究所(Chatham House)資深諮詢顧問。他以香港和珠三角地區的發展背景為入口，比較了香港與內地的發展：隨著珠三角經濟地位發生重大轉變，與香港的關係也開始發生變化，與此同時，內地與香港經濟體制、發展模式和文化政治的差異又加深了形勢的逆轉。

### 港優勢領域助內地改革

在這樣的背景下，他認為，緊密合作、互利共贏才能為粵港兩地創造新的未來。在一些領域，香港對珠三角地區的吸引力

已不如當年，珠三角地區勢必將在粵港一體化進程中擁有更大的話語權和主導權，甚至決定未來粵港一體化的走向。

目前，教育、醫療、金融和專業服務等仍是香港較有優勢的領域，將是未來粵港合作的關鍵領域，尤其是金融領域，中國正在進行金融改革，未來將面臨很多挑戰，香港可以扮演重要角色，幫助內地進行改革。

### 陳坤耀信張將闡述港具體角色

參加講座的前海創新研究院院長、香港金融研究中心顧問委員會主席陳坤耀也認為，張德江委員長視察香港有兩層意思，在政治方面，香港現在有些不同的聲音，他會見反對派中人，就是希望分裂少一點，和諧多一點。從經濟層面來說，香港人對「一帶一路」有些懷疑，以為對香港沒有用，支持「一帶一路」只是香港特區政府「討好」中央的做法，香港金融界對此並不積極，甚至很少參與。

陳坤耀強調，「一帶一路」是國家一個國際發展的戰略，意義重大。他認為，張德江委員長出席高峰論壇，相信會從經濟角度提供具體一點的政策，闡述香港在「一帶一路」戰略中可以扮演的具體角色。

■記者 李望賢 深圳報道



夏添恩 深圳圖片

## 戴德梁行今年簽5「一帶一路」項目

### 早着先機

張德江委員長今日在港出席「一帶一路」論壇，戴德梁行香港區高級董事總經理暨大中華區策略發展顧問部主管陶汝鴻在接受訪問時指，國家正推進「一帶一路」的發展戰略，本港的專業服務業界亦可望從中獲得機遇。該行自2013年落實首個「一帶一路」國家顧問項目後，迄今已落實了17個項目，其中今年首4月簽約5個；客戶亦由最初的大型國有企業為主，延伸至民營企業。

### 陶汝鴻：客戶由國企發展至民企

陶汝鴻認為，作為「一帶一路」戰略中的集資融資平台，香港專業服務業均可從中尋得良好商機，大小企業都能獲得經濟成果。戴德梁行迄今已落實了17個「一帶一路」項目，主要為客戶提供當地的市場訊息，及就項目發展模式、定位、產業發展等提供分析及建議。客戶亦由初時九成為國企，例如招商局集團、中國鐵建等，自去年開始有民營企業參與，如從事文化旅遊產業的域上和和美，成為了該行的客戶。

他說，如今央企、國企所佔的客戶比，已由原先的九成下降至七成左右。這並非央企、國企數量減少，而是民營企業發覺了其中的商機，願意參與其中，其數量持續增長。

近期，本港有越來越多的律師行、會計行和銀行，參與「一帶一路」海外發展項目，為企業評估風險，提出法律、設計、定位和財務方面的建議。



陶汝鴻 周曉菁攝

### 國企建基礎設施 民企搞文化旅遊

陶汝鴻又指，在海外投資方面，國企和央企傾向在經濟欠發達的地區，投資基礎設施開發與建設，帶動當地經濟、貿易、城市建設，發展前景十分可觀。民企則由於規模較小，欠缺法律、稅收以及和當地政府溝通等方面的經驗和相關背景，他們參與「一帶一路」項目確有很大挑戰，所以一般傾向參與特定產業的開發，例如尋求有經濟效益的文化旅遊項目，搶先佔領市場。

不過，隨日後大型國企在當地進行片區開發，可能會出售個別開發項目如酒店、寫字樓、商場等，屆時可望有更多民營開發商參與。

被問及該行如何進一步拓展「一帶一路」商機，陶汝鴻笑稱，在「一帶一路」戰略早期，即2013年和2014年剛剛提出的時候，戴德梁行在為「一帶一路」海外發展項目提供服務方面，可謂完全沒有競爭對手，獨此一家。

但從去年末開始，就逐漸出現其他公司參與競爭項目，但目前戴德梁行仍有絕對的優勢，他估計公司約保持50%至80%的市佔率。僅2015年度，戴德梁行完成了8個「一帶一路」的海外項目，今年首4月已簽約5個項目。

陶汝鴻還提到，「一帶一路」戰略不僅是將內地資金帶向海外投資，亦帶動了內地城市的經濟發展，尤其西部一些城市的基礎建設，如交通、運輸發展，得到了顯著的提升。

■記者 周曉菁