



關先生指度假屋有兩三成空置。 翁麗娜攝

# 長洲遇長假 生意靠本地客

## 內地客減 首飾店不敢加價 度假屋更減價

香港文匯報訊(記者 翁麗娜)萬眾矚目的長洲搶包山比賽將於15日凌晨登場，選拔賽昨日假北帝廟遊樂場舉行，由65人角逐12個入圍名額，結果9男3女取得決賽「入場券」，6屆「包山王」郭嘉明以不足9秒攻頂，締造最佳成績。3屆「包山后」黃嘉欣則以逾12秒女子組稱冠。適逢長假期，昨日大批市民及遊客湧入長洲，有商戶指內地旅客減少，希望本地客彌補生意額。



昨日12選手取得搶包山決賽資格。 翁麗娜攝

選拔賽原本有107名參加者，但只有65人到場，成績最好的12人，將於本月15日凌晨角逐「包山王」及「包山后」。屆時他們除了鬥快爬到頂，還需要限時摘包搶分。

### 郭嘉明黃嘉欣殺入「搶包山」決賽

今年大會以安全為由，將包山架上的竹片排得更密集。郭嘉明認為，因腳部未能放進包山架中，對發揮稍有影響，但他對8秒86的成績尚感滿意。他指，去年賽事因天雨取消，希望今年天公作美。雖是首名出線，但他不敢鬆懈，稱會以最佳狀態迎戰。

黃嘉欣以女子組首名出線，成績12秒49，未破去年11秒31的紀錄，坦言失望。她認為，主要是竹片排得更密集，令手脚未能找到足夠施力點。任職攀岩教練的她，最近由全職變兼職，打算預留更多時間為搶包山及其他攀岩訓練。

昨日大批市民到長洲遊玩，也有部分內地旅客，沿街熱鬧非常。售首飾手信的黃太表示，周末人流暢旺，雖然內地遊客下跌約兩成，花錢不如昔日爽快，但令她驚訝的是本地客填補了不少生意額。她透露，雖然成本上漲，但不敢加價，「你望吓條街競爭幾大？」

度假屋負責人關生表示，往年太平清醮前一個月已經客滿，今年卻尚有兩三成空置房，惟有減價一兩成吸客。早幾年內地客佔多，今年反而本地客多。

### 平安包加1元 批「本土」趕客

太平清醮少不了平安包，康蘭餅店負責人郭子泉預計，當天準備8,000至10,000個平安包，因應材料及人工增加，今年加價1元至9元。他留意到內地遊客下跌三成，相信與外地較「抵玩」及「本土派」趕客有關，「邊個會花錢買難受？」



適逢長假日，昨日吸引大批市民及遊客到訪長洲。 翁麗娜攝

### 「搶包山」選拔結果

男子組		
名次	姓名	時間(秒)
1	郭嘉明	08.86
2	溫尚融	09.02
3	張文翔	09.30
4	黃子翹	09.31
5	鍾玉川	09.70
6	郭俊賢	09.72
7	葉建文	09.73
8	談健鴻	10.03
9	譚少勤	10.42

  

女子組		
名次	姓名	時間(秒)
1	黃嘉欣	12.49
2	胡穎瑜	13.09
3	梁家項	14.89

資料來源：康文署及長洲太平清醮值理會  
製表：翁麗娜



軍營有武器裝備展示，市民感受體驗。 施虹羽攝

## 駐澳部隊軍營開放 三千人觀反恐演習

香港文匯報訊(記者 施虹羽 澳門報道)中國人民解放軍駐澳門部隊巡行營區昨日、今日和周四舉行開放活動，分別供澳門居民、學校團體及本地社團、特區政府及中央駐澳機構代表入營參觀。首日約有三千人參觀。

昨晨，在升旗儀式後，駐澳門部隊官兵為市民表演了反恐演習、儀仗隊軍操、特種兵拳術、武器分解結合、軍車原地掉頭等科目，還有特種兵拳術和女子摩托車表演，令觀眾歎為觀止。壓軸

出場的反恐演習，解放軍僅用10分鐘就將8名匪藏匪徒抓獲，過程扣人心弦，贏得現場觀眾陣陣掌聲。開放日活動還包括武器裝備展示、炊事技能戰士表演環節，以及參觀軍事展覽館、裝甲兵模擬訓練中心、綜合訓練館、軍人內務文化活動區等。

此外，今年的軍營開放增加了由駐澳部隊戰士歷時1個月自編的文藝演出，該演出以「愛國愛澳，同心共圓中國夢」為主旨，「愛在澳門」為

主題，集中體現了子弟兵愛澳親民，視澳門為第二故鄉的深厚情感。

昨日，不少家長帶同小朋友前往參觀。居民王先生表示：「今年是第一次帶小朋友過來參觀，在軍事科目表演中印象最深的為特種兵拳術和壓軸的反恐演習。通過參觀，能夠更多地了解軍隊，很有意義，同時也發自內心地為國家強大而感到自豪。希望小朋友通過參觀更多認識國情，學習加強紀律性。」

## 回族大學生創業追夢 弘揚家鄉清真牛肉麵



韓軍在創業比賽中獲3萬元創業資金。 本報浙江傳真

青海化隆回族自治縣，為黃土高原與青藏高原的過渡地帶，崇山峻嶺，溝壑縱橫，年平均氣溫2.2℃，這裡是全國有名的貧困縣，也是全國知名的拉麵之鄉，它是韓軍的家鄉。

### 小學畢業 初賺人生百元

韓軍所在的村子距離縣城近10公里，買賣商品都需要一早駕馬車趕縣城，天黑才能返回。2002年，11歲的韓軍用自己僅有的幾塊錢，在父母的支持下，開了村裡第一家小賣部。2004年，韓軍利用周末和暑假，背着小商品到其他村子去賣，每天利潤接近5元，也是在小學畢業的這年暑假，他賺到了人生第一個百元大鈔。

### 初二輟學 遠赴佛山打工

2006年，就讀初二的韓軍因為無法支付240元的學費被迫輟學。韓軍回憶道，初中以後就沒有和家裡要過一分錢，原本小學畢業家裡就讓自己輟學了，但自己一再堅持，家裡就勉強同意了上初中，初二人長大了，知道家裡實在是困難就放棄了。

「我也是在學校看到有麵館的招聘廣告，聯繫了才知道在佛山，當時也是抱着去外面闖闖的心態，沒和家裡人商量就去了。」就這樣坐了三天火車，凌晨3點到了佛山，當天8點就來到麵店上班。「頭暈乎乎的，開始

韓軍，出生在內地一個知名的貧困縣——青海化隆回族自治縣，在初二那年，因交不起240元(人民幣，下同)學費而被迫輟學去拉麵店打工，他不斷創業追夢，做過兼職、做過代理商、組建創業社、經營過每年營業額達到80萬元的教育培訓機構……如今，這個浙江寧波大學的回族大學生決定休學創業，立志做全國最大的清真餐飲服務商，通過互聯網幫助家鄉的牛肉拉麵走向世界。

香港文匯報記者 茅建興、通訊員 周方怡、游玉增 浙江報道

韓軍創業經營的新夢想教育機構。 本報浙江傳真



# 拉麵出商機 向世界



韓軍研究清真食品市場情況。 本報浙江傳真

成為團購網站「團購堡」寧波地區代理商。大一下學期，他開始接觸校外家教育行業，組建寧波大學青檸創業社，後發展為寧波新夢想文化傳播有限公司，每年營業額達到80萬元，掘得人生第一桶金。大一暑假，他也開始接觸電商，註冊的淘寶網店因出售新生床上用品成功盈利過萬。

但韓軍的創業項目沒有就此停歇，他想起了自己當初報考大學的心願——要改變大西北的貧窮。

大二的韓軍決定休學創業，2014年5月，具有穆斯林特色的微信公眾平台「伊穆家園」上線；2014年9月，拿着在1年多時間裡靠創辦學生補習班賺到的12萬元，以及朋友入股的6萬元，韓軍成立了蘭州伊穆家園清真食品有限公司；2015年1月，與化隆縣政府合作，在沿海20餘個城市，對化隆縣外出經營的2,000餘家拉麵店發放政府認證的相關資格證書。

### 進軍電商 盼13億人嘗鮮

2015年4月，他在寧波註冊成立寧波西北夢電子商務有限公司，作為整個項目的總體運營。自此，以全國20餘家清真餐飲為服務對象，以清真健康、乾淨放心的原材料標準化配送，讓服務和質量參差不齊的青海化隆拉麵有了實現產品標準化的可能。目前，韓軍的企業擁有粉絲近3萬人，沿海拉麵店客戶信息3萬餘家，每月訂單約80萬元，簽訂協議供貨廠家有8個。

「我的夢想，就是讓13億人嘗到原汁原味的清真牛肉拉麵。」韓軍憧憬又激動地告訴記者。

自然是少不了老闆的責罵，每天都是8點上班，晚上10點下班。」在拉麵店打工，月收入500元。

### 感悟貧窮 苦讀考進大學

在佛山，他從學徒做到了拉麵師傅，然後又與別人合夥開起了一家小拉麵館，從此與拉麵結下了不解之緣。在佛山打工的日子裡，他深深感到沿海與西北的差距。於是，一個

念頭在他的腦子裡蹦出，他決定返校讀書。「腦子的貧窮，才是真正的貧窮。」韓軍堅定地說。

2008年，韓軍回到家鄉，回到學校。2012年，寧波大學新生的名單裡出現了一個來自青海化隆的回族西北娃——韓軍。

### 不斷創業 掘獲第一桶金

大一上學期，有打工經歷的他開始接觸校外各種兼職，後

目前韓軍的團隊有16人，到今年6月，人數將達40人左右，「主要都是回族的穆斯林大學生，我要找的就是年輕想做這個事情的人」。去年韓軍的公司營業額約500萬元(人民幣，下同)，利潤在20%左右，估計今年可以達到1,000萬元。

### 建清真餐飲平台 銷到全國

韓軍表示，互聯網已經深深改變了人們的生活，未來他要建立一個基於互聯網發展的清真餐飲服務平台，該

平台在未來要做三件事：

第一，實現「產品標準化」，讓拉麵店在湯料、牛羊肉及調味品等方面獲取到標準的、正宗的、上好的原材料。

第二，實現「配送區域化」，平台初期要在華東、華北、華南、華中四個區域設立「中央廚房」，後期做到

每個一線城市配備一個「中央廚房」，並根據配方分區域確定口味；同時以拉麵為起點，以互聯網為依託，將西北地區的特產銷售到城市。

### 握「一帶一路」商機 飄香國際

第三，是要實現「服務一體化」，韓軍說：「我們要

從最大的清真餐飲服務平台向回民信息服務平台轉型」，其中要把內容拓展到原材料的配送、餐飲店的裝修、政府信息的傳達、員工的招聘等。

韓軍告訴記者，「一帶一路」上的國家，穆斯林很多，自己做的就是清真美食，未來肯定有市場，「在馬來西亞已經有6、7家拉麵店用過我們的原材料，依據當地人的口味經過改良後，項目就可以簽下來。未來我就是幫助家鄉的鄉親，把麵店開到國外去。」