

梅州社總「尋找家鄉三寶」

林武任榮譽顧問 梁亮勝率團 700人訪問創新高



■梅州市委書記黃強、市長譚君鐵等領導親切接見香港梅州社團總會龐大訪問交流團。

邵萬寬 攝

香港文匯報訊（記者 邵萬寬）香港梅州社團總會於復活節4天假期，組織老、中、青三代人，近700人赴家鄉梅州訪問交流，特邀中聯辦副主任林武任榮譽顧問，由全國政協委員、香港梅州社團總會主席梁亮勝率團，於家鄉展開「尋找家鄉的商機」、「尋找家鄉的故事」及「尋找家鄉的美景」3大主題訪問交流。該團創下梅州最大訪問團紀錄，受到梅州市委、市政府高度重視，所到之處均獲高規格接待，梅州市委書記黃強、市長譚君鐵等市、縣及區領導，以及青年團體代表出席了系列活動。

訪問團抵達梅州當晚，即獲梅州市委、市政府於昌盛豪生大酒店設盛大晚宴歡迎全體團員。

黃強譚君鐵歡迎回鄉交流

黃強書記及譚君鐵市長對香港梅州社團總會訪問團一行表示歡迎，向一直以來鼎力支持家鄉建設的旅港鄉親表示衷心感謝。龐大的訪問團回鄉交流，充分體現了該會強大的凝聚力和號召力。譚君鐵並向大家介紹了家鄉最新經濟及社會發展，希望該會發揮獨特優勢，為家鄉發展牽線搭橋、建言獻策。

林武讚愛國愛港陣營旗幟

林武於晚宴上致辭時表示，香港梅州社團總會是廣大客屬鄉親的家，也是香港愛國愛港陣營中的一面旗幟，廣大客屬鄉親在總會未成立之前，已為香港繁榮穩定、為支持愛國愛港力量發展壯大、為家鄉建設作出了長期貢獻和積極努力。

他希望該會在鄉親的齊心合力下，進一步打響梅州社團總會聲譽，繼續在香港社會事務中發揮積極作用。

梁亮勝：千言萬語化「感謝」

梁亮勝說：「今天回到家鄉心情非常激動，場面充滿鄉情、親情、熱情和激情，千言萬語化作兩個字『感謝』！」他感謝總會去年成立之時，市委、市政府率百人慶賀團赴港給予極大鼓舞；感謝梅州市委、市政府和相關部門對是次訪問團作出了精密的安排和籌備；感謝該會的會員社團、會員共同努力和參與，令訪問圓滿成功。他表示，該會一定秉持宗旨，積極參與香港社會事務、家鄉經濟建設，維護香港和諧穩定，為香港發展貢獻力量。

曾智明任執行團長

訪問團由該會執行主席曾智明任執行團長，常務副團長古爾夫、張慶華、楊旺堅，副團長葉志明、侯軍、熊慶光。



四天梅州之行內容豐富，壓軸座談會更令人滿載而歸。訪問團團長、絲寶集團董事長梁亮勝與梅港青年真情對話。謙遜的他笑言：「只想跟大家講講自己過去一步一個腳印走過的路。」他的人生目標很簡單：「就是要比身邊的人做得更好！永遠走在別人前面。」就是這個簡單的目標，數十年來不忘初心，成就了今日不凡的大企業家。他勉勵青年：「一定要訂立目標，目標可大可小，有遠有近，但一定要有，要養成善於學習、善於觀察、善於思考、善於總結的習慣。人生，積累很重要，一點一點積累，成就一個又一個人生目標！」

梁亮勝透露，至今「我每年年初都會訂立全年目標」。他憶述，年輕時在老家當礦工時，目標是「從井下調到井上」，自己當年雖瘦得「一捏就斷」，「拚命拚命地幹」，結果一年後在270名青年礦工中，第一個調到井上，當上電工。

接着，他又給自己訂下「當電工班長」目標，3個月後如願，又再立進入「技術革新小組」新目標，晚上偷偷跑入廠裡學會所有機器，半年後再成為「技術革新小組組長」。

睇準港幣跌美金升 賺「第一桶金」

上世紀80年代初，梁亮勝伉儷來港，沒錢，只能租住300多呎單位的「客廳過道」，一張沙發床就是夫

妻倆的天地。白天到碼頭做搬運車送貨，晚上讀商科夜校，但他心中很清楚：「我一定不是打工的人。」3年「積累了幾萬塊錢，開始學做生意」。在眼花繚亂的廣交會上，他留心觀察到，一把精美的檀香扇售價驚人，聯想到做搬運工時檀香木在港一點也不值錢，於是he到檀香店，更推算出「一把五六十元的檀香扇，只需用六七元的檀香木」，結果在港買檀香木，再賣給內地進出口公司做檀香扇，開始了第一筆生意。1985年中英簽訂聯合聲明，港幣急跌，美金上升，梁亮勝察覺到是次機會，以廉價賣出檀香木，但要求對方先開了一兩年信用狀（以美金付款），不出所料，信用狀收到的第二個月，1美元兌港元，由4元多升至8元多，賺得「第一桶金」。

遊台逛商場 悟出化妝品大王

1989年，38歲的梁亮勝在港創立絲寶集團，開始做實業。人生第一次外遊，舉家到台灣，導遊帶他們去商場，他看傻了：「為什麼一進門賣的是化妝品，印象中商場進門都是賣吃的。」他透露：「在港太忙碌，根本沒去逛商場。」結果導遊告訴他：「以前生活不好，台灣也是賣吃的，生活好了就賣化妝品，香港的商場也是這樣的。」

他回港到商場一看，果異如此，更了解到化妝品利潤很高，是每個商場的主打品。「我就想到，內地生



■梁亮勝成為梅港青年偶像，踴躍與之合影。

邵萬寬 攝

活開始越來越好，將來也會這樣。」就這樣，他投資武漢，成為「化妝品大王」。

梁亮勝接下來的商海馳騁，也是一次又一次的傳奇。在湖北開政協會議，他看到文件中提到「對外資開放商業」，這時的他已到過世界各地，意識到國外大賣場不久將進駐中國，但當時化妝品不進大賣場，結果絲寶馬上研發洗髮水，讓洗髮水成功進入大賣場，又趕上了好時機。

前幾年，他在美國經濟最蕭條、最低潮時，一口氣買下37個美國高爾夫球場（即美國社區中心），隨着美國經濟好轉，美金上升，不但資產升值，社區消費亦增長，再次證明他有眼光、有膽識。

梁亮勝勉勵年輕人：「要開闊視野，知識面越寬越好，以欣賞及批判的眼光看事物，生活中善於積累、觀察、學習、思考及總結，不斷向目標邁進」。梁氏38分鐘即席發言，談及其傳奇的人生路，贏得掌聲連連。

■記者 鄭群、邵萬寬

江蘇社總「一帶一路」南通考察

榮譽顧問仇鴻 顧問施紀明 團長方鏗 羅一民陸志鵬韓立明陪同



■陸志鵬希望與香港深度合作。

田雯 攝



■中聯辦副主任仇鴻（中），中聯辦副秘書長施紀明（左），香港江蘇社團總會榮譽會長方鏗。

田雯 攝



■方鏗向南通市長韓立明贈送紀念品「金紫荊」。

田雯 攝

香港文匯報訊（記者 楊明奇、田雯 南通報道）香港江蘇社團總會「一帶一路」南通考察團一行20餘人，於27日至29日在江蘇省南通市展開了為期3天的考察活動。中聯辦副主任仇鴻任考察團榮譽顧問，中聯辦副秘書長施紀明任顧問，香港江蘇社團總會榮譽會長方鏗為團長。江蘇省和南通市對此次考察活動高度重視，江蘇省政協副主席羅一民、南通市委書記陸志鵬、南通市長韓立明陪同考察。

南通依江傍海、毗鄰上海，地處長三角核心區，是黃金水道和黃金海岸交匯點，是國家「一帶一路」和長江經濟帶兩大戰略重要支點。考察團在南通深入了解當地城市建設、生態環境、經濟社會發展狀況，重點考察了洋口港、通州灣江海聯動開發示範區的港口規劃建設，對接「一帶一路」發展戰略，並與南通海外聯誼會簽署了合作交流戰略框架協議。

港資佔南通外資四成

陸志鵬指出，南通和香港有着深厚的歷史淵源，一直以來保持着友好往來和交流合作關係，港通合作有堅實基礎，目前香港是南通最大的直接投資來源地，香港在南通投資項目近3,000個，實際利用外資佔南通利用外資的40%左右，香港也是南通企業投資主要目的地之一，許多南通企業在香港設有貿易窗口，南通快速發展離不開香港同胞的關心與支持。

隨着「一帶一路」、江蘇沿海開發、上海自貿區等多項戰略的實施，南通正站在新發展起點上，陸志鵬非常歡迎香港企業到南通投資興業，在能源、石化、天然氣等多領域，以及海洋產業、旅遊產業、電子信息產業等方面，開展合作，攜手發展。韓立明也提出，要進一步推動港通兩地經濟、科技、教育、文化等領域的深層次合作交流，為彼此的經濟社會發展作出貢獻。

曹元石盼兩地金融領域合作

面對當地引資需求，香港江蘇社團總會副秘書長曹元石認為，投資興業對資金提出更高要求，所以港通兩地在金融領域可以開展合作，香港金融中心地位決定了香港金融平台廣闊、金融人才多的優勢特點，在金融方面能發揮橋樑紐帶的作用，這對彼此來說是互補和相互促進的，將來產生的成果不可估量。

同時，香港旅遊業、服務業、產品銷售發展成熟，未來在這些行業之間產生的合作機會也很多，合作框架協議會在以後發展過程中進一步補充和細化。

此行中，考察團對洋口港、通州灣江海聯動開發示範區印象尤為深刻。方鏗說，通過考察看到了南通高層次規劃，區位優、資源多、環境好的優勢，對香港企業來說很有吸引力，相信未來一定會有很好的發展前景。

洋口港通州灣發展潛力吸引

香港江蘇社團總會副會長周哲也表示，南通是出海口，對於物資進出口，有樞紐港作用，港企來此投資興業，能夠享有南通在「一帶一路」發展中的紅利。

香港航運中心經驗可借鑒

曹元石是華忠石油化工有限公司董事長，他考察洋口港以後，看中了港口在石油、天然氣等能源產業方面的發展潛力。他說，南通是長江、沿海交通運輸聚集點，具有天然的深水港口建設條件，洋口港的水深、泊位、土地資源，可以吸引到國內外所有對儲存、運輸、中轉石油化工、天然氣業務有需求的企業，通州灣也是如此。他認為，香港作為成熟的航運中心，在港口建設和專業人才提供方面，能發揮「智庫」作用，香港服務貨運的成功先例，對南通有借鑒意義。



■仇鴻（左三）、方鏗（左五）率團考察通州灣江海聯動開發示範區的港口規劃建設。

田雯 攝

蘇港兩地合作交流，已有非常良好的基礎，據不完全统计，香港在江蘇的投資項目超過37,000多個。江蘇省政協副主席羅一民表示，此次考察團走進南通，標誌着蘇港兩地交流合作進入機制化、常態化新時代，對促進蘇港經濟文化社會繁榮發展、鞏固和加深兩地合作交流，起到積極作用。

他續說，江蘇實體經濟發達、製造業實力雄厚，香港在金融、旅遊等領域發達，彼此互補合作、互惠共贏的前景廣闊，潛力巨大。江蘇發展需要香港同胞善用自身優勢，提供更多支持和幫助，他希望兩地攜手共同開創美好事業。

方仁德勉港青把握內地機會

有別於考察團其他成員多由內地過港投資定居，方仁德是土生土長的香港年輕一代，現任肇豐有限公司董事。他非常建議香港年輕人多到內地走走看看，這樣才能深切感受到內地巨大的市場空間，這對於港青來說，是天大的發展機會。

「我通過這次考察，感覺到南通發展機會多麼有吸引力，我對它未來的發展前景充滿信心。我覺得我還可以做很多工作，把香港企業家、香港青年帶來南通、帶來江蘇，多走走看看是好事。」他說。

方仁德認為，在香港受教育的年輕一代會有西方思維，具國際視野，香港可以擔當東西方橋樑，港人抱着熱情開放的態度到內地投資興業，尤其是香港年輕人到內地創業，這對於自身發展和內地發展，會起到相輔相成的作用。

周哲：可善用內地優勢創業

身為江蘇籍港人，中程集團有限公司總裁周哲鼓勵港青融入到兩地發展，深入了解內地、感受內地發展機遇。「內地企業可以來港投資，香港企業也可以到內地投資，港青更可善用內地優勢資源和市場創業，形成良好互動，促進共同繁榮發展。」

■記者 楊明奇、田雯 南通報道