



2016兩會專輯「十三五」啓航

2013年，國家主席習近平提出建設「一帶一路」的戰略構想，為古絲綢之路賦予全新的時代內涵。作為古絲綢之路的起點，西安被賦予「打造絲綢之路經濟帶新起點和內陸型改革開放新高地」的歷史使命。幾乎同期，西安華南城亮相國際港務區，試營短短一周吸引150萬客戶光臨，令業界眼前一亮。一時間，西安華南城被譽為絲路經濟帶上堪稱「升級版的商貿物流航母」，投入運營顯得恰逢其時。

在「一帶一路」戰略構想中，經貿合作是核心目標，這與華南城選址西安，打造以交易市場為核心的超大規模現代綜合商貿物流園的企業規劃不謀而合。西安華南城常務副總經理宋文強表示，「十三五」期間，「一帶一路」戰略進入穩步推進的關鍵時期，西安華南城將推動和加強東西部跨區域合作，縮短絲綢之路沿線國家進入中國市場的路徑，在豐富中國消費者物質與文化生活的同時，也使中國廣闊的市場機遇惠及絲路沿線各國。

■香港文匯報記者孫雪、熊君慧

西安華南城：絲路經濟帶上的明珠 推動東西部區域合作 開拓中亞歐洲沿線市場

數據顯示，2014年中國與中亞國家貿易額達到450億美元，較建交初期增長100餘倍。這一數據有理由讓人們對「絲綢之路經濟帶」上30億人口市場的對接充滿期待。如何打通物流環節的障礙，促進貿易投資便利化，進而分享建設「絲綢之路經濟帶」過程中的重重機遇，對內地物流業提出了嶄新的話題。

作為古絲綢之路的起點，西安被賦予「打造絲綢之路經濟帶新起點和內陸型改革開放新高地」的歷史使命。華南城選址西安，有着發展絲綢之路區域商貿的先天地區優勢。而華南城豐富的業態，也為開拓中亞和歐洲沿線國家市場提供了平台。根據規劃，西安華南城在功能佈局上分為四大板塊，分別為商貿主題交易區、綜合物流配套區、中央商務區、生活服務配套區。商貿主題交易區是核心組成部分，主要為紡織服裝、電子、皮革皮具、五金、化工、機電、建材裝修及裝飾、汽車及汽車用品、醫藥及保健品、農副產品與土特產、農用機械設備及配件、小商品等十二大行業門類的產品進行展示交易。

目前，西安華南城2號交易廣場、五金機電交易中心、品牌館已全面建成投運。其中華盛奧特萊斯、國

際皮革城草城、絲綢之路沿線國家產品體驗館均已開業運營。全面建成後將成為絲綢之路經濟帶上經營規模最大、經營商品種類最多、服務功能最全的工業原輔料商品集散中心和綜合性物流中心，是生產性服務業和生活性服務業的綜合載體。其輻射範圍以陝西省為基礎，逐步擴展至整個中國西部地區，並對第二亞歐大陸橋沿線及國際產生重要影響力。

整合絲路沿線國家資源 搭建全行業貿易平台

2015年5月22日，西洽會暨絲博會在西安開幕。其間，共有來自98個國家和地區的近2000名境外政要及嘉賓參會，來自亞洲、歐洲、非洲、美洲等超過45個國家400餘家企業參展，有23個國家以國家名義設立國家館。本屆西洽會暨絲博會特設了「絲綢之路商品貿易展」，由西安市政府負責，西安華南城承辦。展覽面積10萬平方米，將自貿區模式、跨境電子商務和「一帶一路」的建設結合起來，推動和加強東西部跨區域合作和絲綢之路沿線國家之間新的貿易合作。

西洽會期間，備受關注的「中韓中小企業商貿發展論壇」在西安華南城絲博會現場舉行，雙方探討了中國企業開拓韓國市場的機遇及韓國企業參與中國「一

帶一路」建設的機會。論壇共有40餘家中韓中小企業達成合作意向，簽約金額達10億元人民幣。

「這樣跨境合作的成功案例每天都在華南城發生。」宋文強介紹，短短兩年時間，在地方各級政府的大力支持下，西安華南城利用自身會議展覽與商貿物流的雙重優勢，為絲路沿線國家的資源整合、全行業貿易搭建了重要平台，為中國西部地區承接東部沿海與國際的產業轉移、發展創新型製造業提供重要的創業配套支持。

線上線下融合 拓絲路國家沿線市場

在「互聯網+」經濟風靡全球的背景下，西安華南城認識到實體經濟與虛擬經濟相融相生、互促發展的巨大潛力。西安華南城依托西安國際港務區倉儲物流配送體系，借助國際內陸港物聯網、跨境貿易電子商務平台等，獨創了商貿物流業全新的「O2O/B2C/互聯網+」運營模式。深度發掘西安華南城實體與網絡資源，構築西北商貿電商生態圈。

2015年5月，跨境貿易電子商務展示體驗店在西安華南城揭牌。利用線上和線下融合互聯的方式，為消費者提供跨境低稅率超值進口商品，將O2O概念實際



■西安華南城第十九屆西洽會暨絲博會絲綢之路商品貿易展

落地。作為一種創新型的跨境貿易和物流模式，該體驗店將東南亞、中亞、西亞、歐洲和非洲的60個絲路沿線國家的商品予以展示，搭建起了國際性的全球商貿物流平台。西安華南城網和奧萊斯屬於線上交易平臺，西安華南城大賣場和華盛奧特萊斯屬於線下交易實體店。

認準「絲綢之路經濟帶」輻射東歐、南歐，形成聯動發展網絡的大趨勢，西安華南城依托中國內陸港的港口服務功能，大幅提升西安市商貿物流產業的競爭力，提高西安乃至陝西在全國經濟領域中的地位，最終建設成為「絲綢之路經濟帶」上閃亮的明珠。

「律政俏佳人」肖燕 厚德載物 專注法律公義

「你戴着荊棘的王冠而來；你握着正義的寶劍而來；律師，神聖之門又是地獄之門，但你視一切險阻誘惑為無物。你的格言：在法律面前人人平等，惟有客觀事實才是最高的權威。」對於廣東金陽律師事務所的肖燕律師來說，這首詩便是她從事律師職業的真實寫照。有人說，在中國，律師是一個看起來很美、說起來很煩、聽起來很闊、做起來很難的職業，但是秉持「鐵肩擔道義，用專業維護法律公義」的理念，肖燕完成了從律師助理到優秀律師的完美蛻變。



立志成為律師 維護公平

1994年，肖燕在廣東金陽律師事務所擔任律師助理，這時她開始接觸與法律有關的事務。看到律所律師在為當事人代理案件提供專業法律幫助時，「既可以是當事人排憂解難，還能因此獲得尊重」，這份關乎別人快樂與憂傷、幸福與安危的職業令肖燕神往。為此，曾立志10年內要成為律師的肖燕，只用了5年便順利考取律師資格考試，成為了一名合格的律師。

律師職業是一個需要豐富社會閱歷積澱的職業。執業之初，一位想在深圳購房置業的香港人找到肖燕，委託她提供相關法律意見和建議。懷揣着對職業的滿腔熱情，肖燕朝着保護客戶合法權益設計了很多條款。原以為客戶會為此對她讚不絕口，未曾想客戶看後卻說：「肖律師，我是來委託你買房子，不是來委託你打官司的，你的合同條款和律師意見要顯示公平，朝着我能買下這套房子去設計，否則合同只有利於我，賣家是不會同意賣房的。」這時肖燕才恍然大悟，一

個律師要顧慮到兩方的利益均衡，只有在保障合同雙方利益的前提下，才能促使合同雙方達成合意。

「不放過一個有罪之人，不冤枉一個無罪之人，讓被告人罰當其罪、心服口服，這是法律的尊嚴所在，也是法律的魅力所在。」肖燕告訴記者，從那之後，「維護公平」成為她職業生涯的基本信條。

專注優質高效服務 終闖出一片天

相較於男律師，女律師除了面臨相同的工作壓力之外，還會面臨更多屬於自身性別帶來的挑戰「包括就業機會、工作平台、輿論壓力等」。因此，如何在律師執業過程中闖出一條屬於自己的路，在行業中脫穎而出，成為肖燕開始律師生涯之後經常思考的問題。

肖燕表示，從業之後自己才真切感受到律師不是一份輕鬆的職業，職業技能的培養、專業知識的學習、溝通技巧的提升等都不是一朝一夕的事情，而是一種不斷積累的過程，這個過程是很艱辛的。為此，在肖燕執業的16年生涯中，她一直秉承專業、優質、高效的法律服務滿足客戶的法律需求。

有一次，某外資銀行深圳分行需催收一筆1億元人民幣的逾期貸款，並要求代理律師要在48小時內完成案件受理和抵押物的查封。由於案件的受理和抵押物查封涉及深圳、上海、金華三個城市，處理起來困難重重，不少律所都拒絕代理該案件。然而肖燕卻知難而上，通宵準備起訴資料和證據，並急速趕往上海一中院立案，最終在48小時內完成了抵押物的查封。

此外，在解決外資銀行客戶法律問題過程中，肖燕也會遇到各樣的困難，比如每家外資銀行的貸款文件不相同，但合同格式卻基本都是定式的，在辦理貸款業務涉及及到抵押登記時，登記部門和銀行便會產生矛盾，這就需要律師在其中擔當協調雙方變通解決問題的角色。但面對疑難案件，她從不推諉。憑着這一股敢於啃硬骨頭的精神，肖燕逐漸在行業裡闖出了自己的一片天。據介紹，至今為止，有15家外資銀行在深圳、上海、廣州的分行與肖燕的團隊保持常年合作關係，有的客戶甚至長達10年、20年不變地長期聘請。

(特刊)



肖燕個人簡介

肖燕律師，1994年起在廣東金陽律師事務所從事法律服務工作，現為該律師事務所主任律師，高級合夥人。主要從事金融借款合同法律服務、金融借款合同訴訟法律服務、房地產買賣合同訴訟法律服務，以及民事糾紛案件的訴訟代理。現帶領一個金融和房地產律師團隊，包括律師和律師助理有20人，長期專注金融、房地產、企業法律顧問法律服務，獲得了客戶的一致好評，並有客戶長達10年到20年不變的長期聘請。

現有長期合作的外資金融機構13家，合作外資企業和內地企業數十家！