鮑參冬蟲草冧價15% 旅客「拖喼」格價掃貨

世388元坐輪林



香港文匯報訊(記者 楊佩韻)金猴獻瑞迎新春!還有不足 兩周便是農曆新年,不少市民無懼寒冬,四處奔走辦年貨,希 望在猴年豐衣足食。有海味店老闆表示,海味售價受匯率下跌 及供求兩大因素影響而有升有跌,當中日本鮑魚及海參、內地 冬蟲草等按年下跌3%至15%,吸引不少市民及內地旅客到場 「掃貨」,更有長者坐着輪椅也要捧場。另外,瓜子及賀年糕 點如年糕及蘿蔔糕價格沒有太大的加幅,有東南亞及歐美旅客 更「拖喼」大手購買數斤瓜子回家過年。



下月8日便定人十初一,此人处于在3000年1000年 民趁機四處「格價」辦年貨,當中海味屬年貨 農曆年的市道與去年相若,不會有太大的跌幅。 的「重中之重」。

内地減送禮 杞子百合便宜

安記海味董事總經理潘權輝指出,海味售價受匯率 下跌及供求兩大因素影響而有升有跌,如日本鮑魚及 海參、內地冬蟲草、杞子、百合等價格都較去年便 宜。他舉例指,北海道海參零售價下跌6%,由去年 每斤8,000元跌至今年的7,500元;螺片跌至今年每 斤200元。不過,受內地送禮風氣持續減弱拖累,冬 蟲草需求近期下跌,當中內地需求大跌30%,今售價

但他指出,雖然近期日圓匯率下跌,惟日本海底打 大浪令乾瑶柱的收成大減,加上需求大增,故售價由 去年每斤520元至530元,上升至今年的每斤590 元。潘權輝續說,2016農曆新年有多款禮盒出售, 當中388元一盒的「鮑撈起」限量2,000盒,每日均 有人購買;至於每年必有的佛跳牆、禮包及福袋等銷

月8日便是大年初一,正式送羊迎猴,不少市 情也不俗,當中銀行及社團都會大手買入送禮,預料

「拍照上群組 替友掃海味」

他續說,近期有不少人到場辦年貨,曾有長者坐着 輪椅也要捧場,亦有內地旅客掃貨買回家,內地旅客 人均消費約5,000元至10,000元;本地人均消費則為 2,000元至4,000元。他指,內地旅客現時靠手機通 訊,「拍一張照片上群組,很快就要替朋友購買海 味,入貨量較多」,認為內地客的消費仍然強勁

潘權輝又發現,近年有不少年輕家庭到場購買即食 海味;陪月員亦拿着海味清單,替產後婦女補身等, 認為海味市場營銷模式開始轉變。

細花膠每斤1,500元 勁加25%

雖然部分海味價格調低,但花膠價格卻高企不下。 位於香港仔的「美味海味」店主布太太向本報記者表 示,花膠的來貨價按年上升約10%,如來自南非、越 南、巴西的細花膠,去年來貨價每斤約900元至

1,000元,今年增至每斤1,000元至1,200元,零售價 為每斤1,500元,較去年的1,200元高出約25%。至 於中花膠的零售價為每斤1,700元,亦較去年上升 200元;大花膠今年的零售價為每斤2,100元。

布太太續說, 蝦乾來貨價亦由去年每斤160元至 200元,升至今年的240元一斤,零售價則為每斤 300元,較去年的每斤220元昂貴。日本乾瑤柱零售 價亦由每斤260元加至300元。

去年颳寒風「講到口乾賣唔出」

她指出,2015年零售市道吹寒風,致生意不理想, 故她亦積極出外參與展覽,如冬日美食展、2016年1 月初的旺角花墟的新年展覽,及今年2月3日至7日舉 行的香港仔年宵等。但她發現市民的消費意慾較為謹 慎,稱「有時講到口乾,都賣唔到一斤花膠」,故會 展、花墟、廣場等地都四處走, 想辦法「清貨」。

不過布太太預料,未來兩個星期的生意會回升,因 為市民看重農曆新年,直言「經濟點差都好,都要辦

創「雲腿芝士糕」 迎港人「貪新鮮



■不少市民無懼寒冬,四處奔走辦年貨,希望在猴年豐 衣足食。

香港文匯報訊(記者 楊佩韻)年廿九貼春聯,每年春 節貼揮春及派利是均不容忽視,不但增添節日氣氛,亦 可帶來無限祝福。今年新潮揮春依舊「大熱」,如早前 大熱的卡通電影《Minions》及《Inside out》等主角揮春 大受市民歡迎,更有不少立體揮春,讓小朋友嚷着要買 回家張貼。

15元兩張「銀紙當被蓋」受捧

恆利玩具有限公司負責人陳叔指出,今年有不少新潮 的揮春,如早前大熱的卡通電影《Minions》、《Inside out》等主角揮春,約10元一張,15元兩張,大受年輕 人及小家庭歡迎。部分款式更有立體效果,配上新潮祝 福語句,如「提早收工」、「銀紙當被蓋」等,吸引不 少人購買,部分更快將賣光。他續說,傳統揮春亦有市

> 場,不少長者都特意 到場指定要購買,場 內的傳統利是封及揮 春銷情亦不俗。 陳叔指出,新一年



為猴年,不少產品均 以猴子做主題,但今 年亦有新產品,如由 多個財神公仔串連起 來的「財神紅串」, 每串售220元,反應 不俗。他認為,即使 2015年的經濟不景 氣,但相信賀年貨品 銷情會有不俗的成 績,「市民都願意花 錢購買賀年貨品,希 望過年轉個大運。」



香港文匯報訊(記者 楊佩韻)過年必 吃年糕及蘿蔔糕,寓意「萬事如意年年 高」及「招財進寶」。有點心店花足兩年 時間研究後,決定推出「雲腿芝士糕」, 以三款芝士配以金華火腿粒及菇料等,打 算創造新口味的賀年糕點。但點心店負責 人表示,今年市民消費意慾較謹慎,加上 製作成本提高、市面有不少種類及價錢的 賀年糕點出售,對銷情較為保守,直言 「銷情與去年農曆年相若已算不錯。」

去年售2.4萬底 蘿蔔糕續旺

添好運負責人麥桂培表示,2015年農 曆年合共售出2.4萬底賀年糕點,當中以 蘿蔔糕及芋頭糕為主,佔總體的50%及 法」,但他對新糕點的銷情不擔心,反而 30%,餘下的是年糕及馬蹄糕。他續說, 市民對甜糕的需求較鹹糕為低,如售出5 個賀年糕點當中,有4個是鹹糕,餘下一 個才是甜糕,故相信2016農曆年仍是蘿 蔔糕大熱。他續說,今年將推出新款賀年 糕點「雲腿芝士糕」,希望符合港人愛嘗 新鮮事物的心態。

糕,前年曾製成予朋友及不同層面的人士 元不等。

試食,去年於新加坡添好運出售大獲好 評,故決定今年在港推出。

糕底奶味重 腿粒「有嚼口」

他表示,芝士糕採用澳洲車打芝士、水 牛芝士及荷蘭的藍波芝士,主要營造糕底 奶味較重的感覺。他補充,在製作芝士糕 時,芝士味道是放在第二位,最主要的是 口感,故加入雲腿粒、雞髀菇粒等材料, 「讓糕點有嚼口。」

被問到近期芝士大熱,與芝士有關的各 式產品充斥市面,會否擔心對銷情有影響 時,麥桂培直言「其實很想在兩年前推 出,不過當時的時機未夠成熟,沒辦 相信會吸引不同食客及旅客購買。

麥桂培續説,多年前曾將賀年糕點放在 店內出售,但人手不足無暇應付及供不應 求,故決定轉交代理出售,以便加大產量 及向外推廣。他説,由於要將賀年糕點交 到6個代理點,令人手、預先加工及運輸 等成本上升,故糕點售價會稍為回升,但 麥桂培指出,早在兩年前有意創作芝士 強調加價幅度不大,每款售179元至189

瓜子過好日子」,過年時全盒內必定有 黑、紅瓜子,更有糖蓮子及糖蓮藕等小 吃。有瓜子店表示,黑瓜子仍受本地客 及旅客歡迎,更有客人特意從加拿大、 印尼及其他東南亞等地,來港購買幾公 斤瓜子,「拖喼回去過年。」

「五香黑瓜」售78元 加價8%

上海陸金記瓜子大王發言人包耀華指 出,今年各款瓜子的來貨價均按年上升 8%至10%,如內地甘肅省的黑瓜子及 新疆紅瓜子等來貨價稍升, 但湖南糖蓮 子、山東的白瓜子(南瓜)及花生糖來 貨價則沒太大的變動。拉上補下,今年 賀年瓜子的售價沒有太大的波幅,只是 店內的「五香醬油黑瓜」加價6元,去 年每斤售72元,加至今年每斤售78 元,加幅8%。

他表示,黑瓜子仍是過年時的「大 熱」瓜子之選,備受本地客及旅客歡 迎,早前有客人特意從加拿大、印尼及 「拖喼回去過年」;本地客亦一斤斤買 回家過年或送禮,直言「華人老一輩過 年一定要吃瓜子,相比之下,年輕人反 而不太注重。」

女士愛紅瓜 「白瓜減夜尿」

但包耀華指出,近期年輕人較愛吃白 瓜子及葵瓜子,女士則愛吃紅瓜子,可 能與白瓜子肉質厚實,口感較好有關, 「亦有人稱,白瓜子對夜尿有幫助,特 意到場購買。」

他擔心今年瓜子銷情或會較往年差, 因為最近年輕家庭增多,加上市面有不 同年貨供市民選購,市民或對瓜子的興 趣稍減,幸而有熟客支持及在多個商場 新增銷售點,相信不會有太大的跌幅。



■包耀華稱,黑瓜子仍是「大熱」首選。

選購靚瓜子 「抓看嗅」有講究



入較次等的貨品,最後得不償失。 便指出,他們對瓜子有進行篩選,

如黑瓜子的闊度至少要有1.1厘米,紅瓜子則約 0.7厘米至0.8厘米等,曾發現供應商滲入次等的 瓜子,他們會篩選出來。他提醒市民,出外購買 瓜子要「抓、看、嗅」,如抓起來瓜子掉色,看 起來非常光滑,即是有做加蠟抛光及加色等工 序,不一定是上好款式。

包耀華續說,不少人將黑瓜子及紅瓜子放在全 盒,但他指,黑瓜子需要封好,以免「走風」變 軟;紅瓜子則相反,可以長放在室溫,不用封 口,故雨種瓜子的儲存方法不一。

有海味店主「教精」市民,選花膠時要看其厚 度、色澤是否晶瑩剔透及味道是否有腥味,形容 「好花膠是沒有濃厚的魚腥味,在燈光映照下是 晶瑩剔透」。她續說,好花膠是不用隔夜浸發, 只要使用清水沖洗後便可使用,不一定要浸發。

■記者 楊佩韻



■上海陸金記會篩選瓜子,如黑瓜子闊度 至少要有1.1厘米。