



在港潮籍鄉親逾百萬,每7個港人中就有1個潮州 人。潮人喜闖蕩、敢拚搏,有經商稟賦,潮商更有「東 方猶太人」之稱。河南省政協委員、榮興利國有限公司 主席葉振南便是其中一員,1997年接手家族生意,主要 **負責美國藍帶啤酒亞太區總代理業務,歷經「沙士」考** 驗,靈活應變,2008年再下一城取得葡萄牙品牌紅酒大 中華區總代理,將家族事業發揚光大。多年來事業穩步 上揚,愛國愛港愛鄉的他,熱心社會事務,被政府委任 多個公職,最多達四十多項。葉振南日前接受香港文匯 報·人民政協專刊訪問時,笑說:「做公職一定要全情 去做,要做就要做到最好。」2013年開始,同時身兼3 個大社團要職,認眞「瞓晒身」,難全力投入公司業 務,幸可以「交畀仔去打理」,有兒分擔工作,自己則 全身心投入社會事務。 ■香港文匯報・人民政協專刊

記者 陳文華、李摯



出生「政協世家」自小愛國愛港

葉振南出生於「政協世家」,父親葉樹林曾任揭陽 市政協委員,8兄弟姐妹中多人是政協委員。受父親影 響,葉振南自小便對家鄉及內地充滿感情,愛國愛港 生議題展開,大家重點清晰,也更有針對性。」 愛鄉,更視回饋社會是自己應盡的義務。

早在1998年,葉振南便被舉薦為汕頭市政協委員, 2004年起任河南省政協委員至今。葉振南見證政協的變 專業調研,政協委員的實際作用凸顯。葉振南説:「越做 越熟悉、越做越熟手,越來越有感情,越來越離不開。」

他回憶:「初初唔係好習慣,雖然之前已開始做社區工 作,但入到去卻發現好唔同。當時老一輩政協委員開會 時,會針對具體工作或部門直接提意見,感覺『投訴』多 過建議。現在就完全唔同晒,現在開會圍繞具體的社會民

「周圍走」性格 風雪也不怕

天寒地凍的河南,竟也不怕凍,葉振南自言「坐唔定」 日到晚都要「周圍走」的性格,令他「經得起風風雪雪」。 壤、地下水源,危害很大。

最初去到河南,葉振南發現當地的國語都帶有地方方 言。葉振南説:「溝通起來要慢一點,仔細聽才可以。 做了一段時間後,對河南越來越了解,對這個地方也越 來越有歸屬感。」提案無數的他對「城市衛生」與「社 保、養老金 | 等議題頗為專注。

2011年葉振南以「城市衛生環境」為題提交一份事關 城市垃圾處理的提案。他表示,全國超過三分一的城市 2004年,身為南方人的葉振南,卻做起了北方人口大 有垃圾處理問題,85%通過「掩埋」處理。每天都有大 港區政協委員。」葉振南説:「當看到當地在發展過程 纖維便告完工,垃圾中的重金屬 細菌等輕易地滲入土

河南鄭州的掩埋場開設不到5年,就已令到周圍環境 變得髒亂不堪。葉振南於是向政府建議用焚燒法補充簡 單掩埋,焚燒後垃圾減重80%,減容90%,效果好。他 補充説:「但要注意焚化廠排放的有毒氣體,而最重要 是從源頭開始,進行垃圾分類、處理、回收再用,這才 能真正解決困境。」

「現在感覺做政協越來越有一種使命感,特別是作為 給當地的省政府, 一邊做、 -邊學,又可以提出自己想 法、看法,覺得非常有意義。」

葉振南父親葉樹林泰國出生,返內地讀書,曾在 北京任廠醫,1962年來港後,棄醫從商,1971年 創立榮興集團。「最初經營雜貨舖,後發展成洋 **承** 行,1988年父親以誠意打動美商,擊敗英資公司拿 到了美國藍帶啤酒亞洲區獨家總代理,目前已交棒到葉 家第三代,葉振南感嘆:「一個品牌可以做『三代人』 真不容易。」而致勝之道,葉振南稱秘訣在於「信 譽」。榮興集團現轄下有10多家公司,地域遍及內地, 香港,澳門,台灣及東南亞,旗下業務包括飲料、金

融、酒店、地產以及運輸業。葉家有8個孩子,生意則

由6兄弟掌管不同的範疇。 葉振南目前主要負責集團的飲料及金融業務,他透露 上世紀80年代學成返港就在公司幫手,1997年6月正式 接手美國藍帶啤酒業務。除了將「藍帶啤」發揚光大, 2008年葉振南再下一城,拿到了葡萄牙品牌紅酒的大中 華區總代理。他憶述:「當年有位葡萄牙推銷員自己摸 上我公司説要見我,來了兩次都被打發走了,沒見。第 三次她又來,秘書同情她,説:『老闆,是位美女啊, 不如見吓?』為表紳士風度,我想應酬下吧。沒想到大 家一談,發現合作條款非常好,且紅酒品質很好,更重 要的是價錢為同類酒的十分一,酒靚、價好,十分難得。」他笑言:「做這個總代理,真是好偶然的機會,而朋友試過之後又爭相訂購,口确但地便便理之一不 而朋友試過之後又爭相訂購,口碑很快便傳開了。」至 **▶▶** 今已建立了良好口碑,加上固有的銷售渠道,代理這個 葡萄牙品牌紅酒再次成功。

ルエ

生意有起落 夥伴理解渡難關

三十多年的從商經歷,葉振南説:「生意有起有落, 但最難忘是2003年『沙士』,市民減少外出消費,酒 吧、酒樓生意慘淡,但啤酒是提前半年已落訂單,面對 大量的來貨,我們改為靠大型超市散貨。另一方面與美 方商議,暫緩生產訂單。」因多年良好的信譽,獲美國 夥伴理解,同意應變出貨,降低了「供貨鏈」的壓力, 而公司上下亦團結一心,共闖難關,終於度過寒冬。

自豪仔女「青出於藍」

葉振南表示到了2013年,公職太忙,「連重要客戶約我都見不 上面,為此我讓兒子回公司幫忙。」葉生透露:「從小便開始培 養他們,十多歲已讓他們列席公司會議,帶他們出席各類活動, 與廠家開會時也帶上他們,和生意夥伴洽談的郵件,都會copy個 email 畀仔女們睇,讓他們了解其中的條款細節,明白做生意的過 程。」對兒子現在的表現,他一臉自豪地說:「很順利,青出於 藍!」教子有方的他稱:「當年爸爸好鍾意把我帶在身邊,跟他 周圍去,結果學到好多東西,今天我也是這樣教仔女,這個習慣 也是受爸爸影響,不同的是,我仔女一樣教。」

■香港文匯報・人民政協專刊記者 李摯、陳文華

[作] 有







問及葉振南這位「公職王」,參與社 會工作的心路歷程,他透露緣於1994 港廣東社團總會副主席,香港潮屬社團總會學到的東西令我終身受用。」 副主席,香港中西區撲滅罪行委員會主席, 香港中區少年警訊名譽會長議會主席,第十時,他表示「社團不乏有才幹的精英,我 一屆中西區區節統籌委員會主席等公職。廿 在裡面認識了很多新朋友,拓寬了人脈圈 多年來在香港及內地出任公職逾40多個,身 子,實在是獲益良多」。令其難忘的是, 兼多職的他每天馬不停蹄奔波於社團,雖 「有時停」,但他卻一直樂此不疲。

「責任感」與「熱誠」使然

力、出心、出時間,所做的一切都是義工, 越做越多職務的他,謙稱主要是「責任感」 與「熱誠」使然。

社團離不開『盡責』二字,我是個對自己 人『Like』,這有助提升商會形象,亦很 有要求的人,做社團工作也特別認真,都 貼近香港社會,令人有親切感。」 想全心全意、真真正正為社會做點事,因 此我一直堅持每做一個職銜,必盡力負責 默耕耘,先後獲香港特區政府頒授榮譽勳 做好、做出成績,不然會辜負大家對我的 章、太平紳士及銅紫荊星章,以及香港公益 期望。」他透露:「任潮州商會青委會主 金會長頒授公益嘉許獎,社會福利署署長頒 任兩年間,青委的舉辦了很多活動,大家 授義務工作嘉許銅狀等殊榮,作為對其長期 很踴躍參與,應該是創青委會紀錄。」

前輩教路 人脈大派用場

沛,至今仍返集團上班。葉振南話:「細個 **秘** 時,爸爸好鍾意帶埋我去見客,參加社團活 **訣** 動,從小就訓練我。我做生意及參與社團等

公職均受到他的影響。」

葉振南父親葉樹林雖年過80歲,但精力充 獎,大哥連攞3個金牌,我就攞得1個。到我這一 代就是男女平等了,我自己就錫女仲多過仔,我 哋潮州女有啲仲威水過潮州仔!」

力充沛,他的秘訣在於「運動」。葉振南以前 下。」 講到潮州人有「重男輕女」的傳統,葉振南笑 鍾愛打高爾夫球,2004年與一班老友記,拉大 言:「老一輩則有,像爸爸生男孫他就送個大金 隊到深圳觀瀾湖高爾夫球會,打足一整天,但從

今天葉振南對各類社團工作駕輕就熟原來 「有段古」,他説很感謝人稱「潮叔」的前 **熟** 案法團副主席,結果漸漸被人招手加入 潮教路。他透露:「大家都是潮州人,他是 不同的團體及社團,到了2001年更被政府委 我的社團『大師父』,他樂於提攜後輩,教 任更多項公職。現任香港汕頭商會會長,香 人毫無私心、毫無保留,好難得,從他身上

當記者問到他在各大社團工作有何得着 2003年其出任中區輔警周年進修訓練結業 禮檢閱官,適逢「沙士」期間,「但社團 首長各界友好人士逾百人齊齊出席觀禮, 真的好感動。」現任汕頭商會會長的他透 眾所周知,社會事務,經常都要出錢、出 露,現在商會要舉辦很多活動,其廿多年 的社團經驗,就大派用場。他開心分享 道:「活動邀請的嘉賓、官員很多都是之 前積累下的『人脈』,今屆我更首創商會 葉振南表示,「與經營事業一樣,做好 工作口號『關愛香港添和諧,尊重包容人

> 葉振南廿多年積極參與社會各項事務,默 服務社會的嘉許及肯定。

■香港文匯報・人民政協専刊記者 李摯、陳文華

此「封棍」,理由是「花一整天時間,想深一 層,太浪費了」。葉振南説:「現在的運動主要 是做gym、跑步這兩樣,不用約人,隨時都可以 做,省時又有效。不論是夜收工,或午飯時間, 你都可以抽時間做足一粒鐘。有時我會直接去 『跑街』,换上波褲波衫及波鞋,就去跑,跑完 每天公務社會事務兩頭忙,但葉振南總是精 感覺非常之『正』,跑完一小時,汗都停不

■香港文匯報・人民政協専刊記者

陳文華、李摯