星期一、三、五刊出

港男跨界創業 轉行「搞鬼」

酷愛中國古典文化 深圳建神話主題遊樂場

鬼屋探險無疑是時下年輕人最喜歡玩的驚險刺激遊戲之一。從事船舶貿易多年的港人黃家豪，40多歲「高齡」卻夥同幾位香港好友，玩起年輕人的遊戲，開創的「山妖道」主題鬼屋，不僅融入中國古典神話情節，更別出心裁設置泡泡池，讓大膽的小朋友也能參與探險，成為深圳歡樂海岸一個潮流去處。記者剛到歡樂海岸，就看到「山妖道」巨大的帳篷在路邊十分醒目，宣傳海報上鬼怪的「賣萌」造型，比一般的「鬼屋」多了幾分童趣，引人注意。這是黃家豪又一次跨界創業，與他2008年之前的人生經歷天差地別。

■香港文匯報記者 熊君慧、李望賢 深圳報道

■從事船舶貿易多年的港人黃家豪，轉行創業開鬼屋，玩起年輕人的遊戲。 本報深圳傳真

上世紀80年代末，黃家豪畢業於香港理工大學一個冷門專業——輪機船舶工程。畢業後他開始從事相關的工業設備銷售，一幹十多年。1991年被公司委派負責上海、大連、廣州等地的市場，從此步入內地。1997年香港回歸之際，黃家豪舉家移居上海，全心投入內地業務。4年後自立門戶。

事業低谷 攻讀考古碩士

2008年對黃家豪來說，是一個人生的分水嶺。金融危機來襲，他所在的船舶貿易行業也是一片愁雲慘霧，前途未卜。業務擱淺，讓忙碌的他開始有時間思考自己的興趣，雖然是工科畢業，自己一直對人文學科尤其是中國歷史深感興趣。趁着公司事務較為清閒，黃家豪作了一個大膽的決定——讀書，並且讀與之前完全不同的考古文物方面專業。

他找到復旦大學的時候已經過了招生季，所以在2009年4月到2010年入學前的一年多時間裡，他每天都到學校做旁聽生，抽空處理公司事務，就這樣把本科、碩士的課程都聽完了。黃家豪自豪地說，他是復旦大學文物與博物館學系成立30多年來年紀最大的學生，也是第一個香港人。

特別的身份和一年多的旁聽經歷，他很快就與系裡的師生「混熟」了。而且他英文功底好，不少老師喜歡帶他一起參加國際性的學術會議。他藉此也認識了不少同行，積累了國內外考古界的人脈。

「山妖道」主題鬼屋是黃家豪和幾位香港好友合作的全新項目。靈感來自今年人氣很高的電影《捉妖記》，場景的主體是一個18米高、28米直徑的大型充氣帳篷，可以說是深圳最大的充氣式戶外活動場所。宏大的帳篷紅黑相間，頂上有兩隻彎角，十分吸引眼球。

颱風橫掃「山妖」帳篷洩氣

整個項目從初步接觸到實施只有短短的兩個月。為了趕在國慶節前夕順利開幕，黃家豪和團隊從9月中就進駐深圳，夜以繼日緊張忙碌。不料意外發生了。

就在大帳篷搭建好的幾天後，深圳經歷了兩個月來最大的暴雨。國慶前超級颱風「杜鵑」橫掃福建後，不給喘息的時間，「彩虹」又來了。10月3日的晚上，在接待最後一批客人的時候，突然颳來一股強風，整個「山妖」大帳篷被硬生生平移1米多。場內的主管嚇壞了，馬上中止遊戲，把觀眾全部請出來。陣風愈來愈強，大帳篷在一點一點移動。為了鞏固帳篷，他和十多個員工冒着暴雨，到數百米外的沙灘取沙包給帳篷加固。「凌晨時分，在大雨中奔跑，全身除了力保手機不進水外，已經沒有一處乾爽的地方，氣溫驟降，身上不禁一陣激靈。沙包很重，多少年沒有搬過重物，實在搬不了幾個，有點扛不住了。」說起這些，黃家豪仍心有餘悸。

忙了1個多小時，終於把所有沙包固定好。黃家豪和團隊匆匆睡了幾小時後，又立刻趕到現場。風更大了，眼看「山妖」逃不過被狂風吹倒的命運，黃家豪只好作出極其艱難的決定——把大帳篷放氣。「眼看着『山妖』一點點地洩氣，代表着我們多月來的心血付諸東流，那是欲哭無淚的感覺。後來知道，『彩虹』是廣東10月份有史以來最強的颱風，輸在這樣強橫的對手裡，『山妖』應該服氣。」雨後，團隊收拾了心情，重新整頓應變方案，安排破損的帳篷和場景道具維修，在萬聖節檔期前重新開了業。

兩地文化轉換 遊刃有餘

黃家豪遷居上海近20年，早已融入其中。他和一幫滬上港人平時一起享受地道美食，討論香港、內地發展，組織各式活動，還擔任媒體專欄作家，又開設微信公眾號，介紹內地歷史文化、描繪滬上港人生活、點評時事，說起內地文化頭頭是道，又保留着港人獨特的普通話口音和嚴謹認真的工作習慣，生活過得十分精彩。在他看來，在不同文化之間自由切換，正是港人獨特之處。

他寫到有一次政府部門與一眾香港企業家的聚餐。菜式很精緻，雖不是什麼高貴食材，量也不過多，但味道不錯。席間除了開場時的幾句官腔客套話之外，整晚的氣氛都很輕鬆自在，你一言我一語，氣氛熱烈。聚餐中，他認識了兩位香港理工的校友，並獲邀參加第二天的上海校友會活動。聚會在一家港式茶餐廳舉辦，參加的既有香港人，也有理大畢業的內地學生。茶餐廳的裝修素淨簡樸，雖然都是家常菜，卻可以吃出香港味道。

兩天兩個飯局，反映了身在上海的香港人，兩個不同的生活片段。黃家豪說：「我們既融合並適應內地的政經環境，又保持作為香港人的文化與生活。在兩種生活中遊刃有餘，這才是香港人的傑出之處。」

■「山妖道」巨大的帳篷在歡樂海岸十分顯眼。 記者李望賢 攝

二次創業 探索全新人生

黃家豪坦言，和原來的同行聚會時，大家的生活的確產生了很大區別。有些人還在埋怨經濟不景氣沮喪度日時，他已經成立了文化公司，開始了全新方向的二次創業，生活豐富多彩了起來——到各地考古了解中國歷史、推出定制旅遊路線順便科普當地的歷史人文信息、投身娛樂圈拍攝微電影。

黃家豪說自己是跨界別創業家，涉足環保、教育、影視娛樂、文化遺產旅遊等等。總結轉行以來種種坎坷，有人問他，搞得這麼累，受這麼多的苦，值得嗎？他卻說，嘗試做自己不熟悉但是想做的事，過程中的體驗和失敗的滋味，可能比成果更重要。比如這次重新整頓「山妖」的經歷，他笑說：「10年後回看在暴風雨中搬沙包、對抗颱風的一幕，絕對是人生中一段難忘而有價值的回憶！」

三星西安存儲芯片產值破百億

香港文匯報訊（記者 李陽波 西安報道）作為中韓合作的典範，一期投資70億美元的三星西安閃存芯片項目日前正式突破百億元大關，年底預計達到150億元。就在此消息披露4天之後，三星位於西安的又一標杆性項目——SDI汽車動力電池工廠竣工，備受矚目的西安「三星商圈」初步成形。有專家表示，短短三年時間，從投資拍板到大規模佈局，這不僅顯示出三星投資西安的信心和決心，其發展過程中所體現的「陝西速度」和「西安效率」，更值得關注和借鑒。

三星作為世界一流IT企業之一，其在海外投資項目一直是行業關注的焦點。2010年，當三星公佈其在中國的投資信息後，內地多個城市迅速跟進全力「角逐」，項目最終落戶西安。對於選擇西安，韓國三星電子株式會社副會長權五鉉曾表示，三星電子看重的是陝西西安正在快速形成的最佳營商投資環境，包括大量優秀人才在內的基礎設施配套能力和無微不至的政府服務能力。

陝西誠意務實贏得三星信任

據了解，在三星最初的投資計劃中，西安並不在其考慮之列。2011年底，時任陝西省省長趙正永（現任陝西省委書記）在三星發佈投資信息後，便立即率團訪問韓國，與三星展開一系列深入洽談，最終促使三星將西安納入備選城市之中，並於隨後迅速派出團隊兩赴西安進行考察。而在考察期間，陝西省及西安市政府的務實、高效、專業、真誠，讓三星非常滿意，隨之作出投資西安的決定。

2012年9月12日，三星電子項目在西安正式開工建設。隨後的2013年6月，陝西省省長婁勤儉訪問韓國，在考察三星集團期間，陝西省與三星簽署了進一步深化合作的協議，並就綠色能源項目有關問題交換了意見。三星方面表示，將努力推動與陝西更深層次的全方位合作。在此之後，三星環新汽車動力電池項目落戶西安，三星電子封裝測試項目和三星社會公益合作項目成功簽約，三星數據及三星電子兩個研發中心同時揭牌，中韓經貿合作的新核心區域逐步顯現。

借力西安加速中國市場佈局

三星在西安的投資也引起了韓國領導人的高度重視，2013年6月，韓國總統朴槿惠訪問西安期間，專程赴三星西安項目進行了考察，並對三星落戶西安給予了充分肯定。她同時亦將陝西標注為韓國企業在華投資的新核心，中韓兩國友好合作的一塊新台階。

據悉，此次產值突破百億大關的閃存芯片項目，以及竣工的SDI汽車動力電池項目，均是三星集團的主要業務。韓國三星集團未來戰略室社長金鐘鍾曾對媒體表示，三星存儲芯片項目建設充分印證了雙方合作的正確性，三星投資陝西的計劃和決心沒有變，將在陝佈局更多新的項目。有行業人士表示，三星在陝西投資的不斷增大，或許表明三星將會以西安為依托和核心，加速其在中國市場的佈局。

88家配套企業落戶西安

香港文匯報訊（記者 李陽波 西安報道）隨着三星項目的落戶及整體建設快速推進，一批與三星項目密切相關的配套企業亦陸續落戶西安，其中不乏美國空氣化工、日本住友、韓國東進世美肯等著名企業。據悉，截至目前，三星項目已吸引配套企業88家落戶，總投資約4.38億美元。預計項目今後將帶動160多家配套企業相繼入駐，直接或間接增加萬餘就業崗位。

形成電子信息產業集群

據介紹，除配套企業之外，陝西一批與電子信息等產業有關的企業及機構，也將享受到三星項目帶來的紅利。三星項目投產後的輻射效應，將使這些相關企業都能享受到更便利的配套服務，從而降低成本，提升工藝，最終形成區域性的電子信息產業集群，助力西安成為世界具有競爭力的電子信息產業基地。而在未來幾年，隨着三星項目聚集作用的不斷加大，三星及其配套企業將會帶動整個區域的發展。

韓成陝第二大投資來源地

據了解，截至目前，韓國已經成為緊隨香港之後陝西的第二大投資來源地。韓國企業累計在陝投資項目212個，實際投資額22.63億美元。在韓國來陝投資企業越來越多的形勢下，韓國的金融機構也尋覓到巨大的商機。2014年1月，韓亞銀行在西北地區的首家分行於西安高新區正式營業。

■去年三星（中國）半導體有限公司舉行竣工儀式現場。 本報西安傳真

■10納米級NAND閃存芯片已經量產。 本報西安傳真

甘肅張掖推冬旅優惠活動

香港文匯報訊（記者 肖剛 蘭州報道）有「絲路明珠」美譽的甘肅省張掖市針對冬季旅遊市場，推出「百元遊遍金張掖」優惠旅遊活動。

張掖市旅遊局副局長袁得平介紹，從2015年12月1日起至2016年3月底，張掖境內的七彩丹霞、大佛寺、冰溝丹霞、馬蹄寺、山丹大佛寺5家4A級景區面向團隊遊客統一實行20元人民幣的冬季門票優惠，並通過旅遊網站、電商擴大推廣。同時，張掖國家濕地公園、高台大湖灣濕地公園、中國工農紅軍西路軍紀念館、張掖國家沙漠體育公園、中華裕固風情走廊、扁都口生態休閒旅遊區門票免費。

推進旅遊市場「全年恒溫」

在此基礎上，張掖市還將組織賓館飯店、旅遊汽車公司和機場航班提供一批免費的門票、住房、汽車、機票，還將協調張掖至西安、蘭州、成都等重點城市的航班推出百元機票。針對自駕遊愛好者，將發放1萬本「傳奇絲路．多彩張掖」自駕遊護照，駕駛員免門票，同車乘客亦有門票優惠。

以「冬遊多彩張掖．暢享祁連冰雪」為主題的活動，旨在進一步開拓張掖冬季旅遊市場，加快推進當地旅遊由「夏秋火爆」向「全年恒溫」轉變。

深圳P2P海鉅信達拓財富管理

香港文匯報訊（記者 李昌鴻 深圳報道）為了更好地拓展財富管理業務，深圳市P2P巨頭海鉅信達投資發展有限公司財富事業部喬遷至深圳東海國際中心23樓，面積達上千平方米，將為客戶提供綜合一站式財富管理服務，包括理財產品諮詢、購買等服務。深圳市金融辦副主任肖志家、中國支付通集團董事長張化橋和深圳市互聯網金融協會秘書長曾光，以及海鉅信達董事長耿延超等公司高層管理人員等出席喬遷慶典。

海鉅信達財富事業部總裁王愛萍表示，成立近3年的海鉅信達在全國40個城市擁有63家分支機構，所接觸的客戶達30萬人，成交的客戶10萬人，線上客戶也多達10萬人。她透露，海鉅信達未來會引入更多專業金融人才。