

佔全球70%份額的大疆無人機，連續9年銷量最高的屈臣氏燕窩面膜，還有幻音數碼、固高科技……這些科技產品、公司品牌，走過一條「香港研發+深圳製造」之路，在這一輪科技創新創業浪潮中佔得一席之地。

十多年來，香港科技人才在深圳找到了創業平台，各個大學的科研分支機構遍地開花，從官方到民間深港科技合作已經形成了成熟的科技創新產業鏈，珠三角地區也被業界譽為中國「最有可能成為下一個硅谷」的地方。

■香港文匯報記者 熊君慧、何花 深圳報道

港科研實力雄厚 深產業鏈條完整

兩地優勢合 成全創業人

「香港缺資金，深圳缺優質項目；香港有基礎科研優勢，深圳有廣闊的市場和完整的產業鏈。」在香港創業的王昕看來，香港和深圳的優勢互補，雙方協同合作對創業者來說簡直是「天作之合」。從事語音搜索研究已經近10年，3年前她在深圳創辦了現在的公司，從事語音搜索和大數據業務。王昕告訴記者，1999年在香港科大讀書的時候就讀電子工程系研究語音識別和語言處理。讀博士期間在外兼職，就萌生了創業的想法。在2011年她決定北上，將創業的地點選在內地。在比較了北京、上海、深圳等地之後，最終將公司落在了深圳。

深彌補港缺陷 創新土壤吸才

創業初期，王昕的企業獲留學人員海外人才基金近60萬元（人民幣，下同）人才補貼；南山區政府的30萬元資金和深港產學研基地免費提供的場地讓企業順利生存下來。「語音實驗室也符合深圳市政府的發展方向，所以後來發改委陸續又有500餘萬元的資金補貼。」現在企業已經是一個擁有逾100名員工，年盈利數百萬元的企業。在深圳市場車載語音識別、政府部門人工客服等多個領域都有王昕公司的產品。

在王昕等創業看來，香港的整體經濟過於偏重金融等第三產業，對科技人才來說沒有吸引力，產業鏈配套、天使投資、模式創新、創業輔導等創業土壤存在不足，而這些不足恰恰在深圳都可以得到彌補。在香港科技大學深圳研究院院長李世璋看來，珠三角地區是中國最有可能成為下一個硅谷的地方；新一輪的創業潮得益於深港兩地近年來的深度合作。

港校深設研究院 人才大展拳腳

據了解，從1999年開始，港大、中文大學、科大等6所高校在深圳建立了研究院和產學研基地，集中坐落在深圳科技園。這些高校迄今為止都建立了多個重點實驗室，共培養了7,000餘名專業人才。

2008年至今，深港創新圈已有8個創新基地、12個服務平台。深圳科創委政策法規處處長陳穎介紹，深港創新圈每年扶持優勢項目12個，撥款5,000萬元，用於雙方的優勢創業項目扶持。

深圳形成了相當規模的產業集群和科技創新氛圍，不過在高校資源和基礎科研方面卻非常薄弱，引進香港高校在深發展成為必然。在互聯網、新能源、新材料等深圳市重點發展的科研領域，都有香港高校的身影。大疆科技、固高、幻音數碼等業界知名企業，都是由香港高校校友創辦。

建天使投資商學院 培養企業接班人

深圳成為創業熱土，不僅創業家蜂擁北上，香港投資者亦「蠢蠢欲動」。香港企業家俱樂部秘書長陳立文參與創建的香港紫荊厚德商學院11月在香港成立。陳立文介紹，雖然從資金、人才、技術等環節都不輸內地，但香港的創業生態鏈卻不如北京和深圳等地。

「現在有一批投資人通過前海把內地資源導到香港，也很懂香港的運作方式，而香港科學園的中小企業加速器也開始與前海對接起來，今年大概會有5家集中過去內地，香港未來可以通過前海去接入內地市場。」他指出，今後會通過商學院的平台從每個環節與內地的創投機構進行密切交流。學院的願景是最終打建成一個亞洲最具特色的投資實戰學院，培養新一代優秀投資人與企業接班人。



■香港科技界人士到香港科技大學深圳研究院交流。受訪者提供

「深港模式」威力初獲市場印證

無人機、無人船、髮絲快速驗毒、冬蟲夏草中藥提取……香港高校、人才和深圳業界的合作已經在各界頻繁地開花結果。不僅在市場上有絕對佔有率的產品，而且在公益、社會效益等多方面都有顯著成果。這些成果都是「香港研發+深圳製造」的模式孵化出的產品。

香港科技大學深圳中醫藥實驗室的首席專家詹華強教授多年來從事中醫藥研究，接受記者採訪時，他卻感嘆中國人在中醫藥方面的得益少之又少。從2011年開始，詹華強和自己的學生團隊從化妝品領域入手，將燕窩成分提取出來加入到了面膜中，這一產品連續9年在屈臣氏名列銷售冠軍，賣出逾50萬片。這給了詹華強和他的團隊足夠的信心。產品在香港研發，在深圳龍崗生產，隨後推向兩地市場讓他們獲得了成功。

詹華強說，中國在中醫藥行業的進步亟需香港和內地合作共進，不僅能夠在市場上競爭，也可以帶動內地中藥種植農戶收入翻倍，取得社會效益。

▲香港科技大學教授詹華強提取燕窩成分並注入面膜，使該款於深圳生產的面膜名列銷售冠軍。是「深港模式」的成功典範。

記者何花攝

■因深圳市場廣闊地價低，因此吸引香港人馮先生（左）及其合夥人（右）赴深創業。

記者何花攝

借鑒史丹福 設系統扶持體系

香港科技大學深圳研究院院長李世璋接受記者採訪時說，從香港科技大學建校之初，就立志成為「中國的史丹福」。借鑒史丹佛的經驗，科大在課程設置、創業競賽、平台建設、成果孵化等創業過程有一條龍的扶持體系。

與深圳有合作項目的香港科技大學教授詹華強介紹，科大專門為學生設置了創業輔導課程，介紹內地、香港、台灣、美國等各地對待創業項目的不同政策；其中30%的課程更有業界知名企業家到學校講課。學生組項目團隊，學校定期舉行「百萬元創業大賽」，獲獎的團隊可以獲得資金、場地等創業支持，亦有機會被教授推薦到深圳前海青年夢工廠等創業基地獲得扶持；專注於創業的師生都可以獲得專門的「學假假」和「無薪留職」的機會。

科大電子工程系教授李澤湘在深圳創辦固高科技公司，是科大教授在深圳創業的成功典型。他既是科大的科研扶持體系的受益者，也是推行者。他為學校電子與計算機工程系的學生開創的兩門新課程，「Introduction to Electro-Robot Design」是工學院一年級學生的課程。旨在培養學生動手能力，團隊合作意識，溝通能力和工程意識，讓學生真正體會到學以致用的意義所在。第二門課程是Robocon課程，該課程聚集了各種不同專業，不同年級，不同背景的學生。在短短8個月的時間裡，學生們會經歷從概念學習到做出機器人原型機去參加比賽的過程。通過課程的培養，他們不僅熟悉了機械系統、電子系統、軟件系統的設計，更學會了團隊合作和良好的溝通技巧。為製造機器人，他們必須到深圳採購零部件，製造PCB板和機械部件，從而了解熟悉深圳的產業鏈。

港高校北上創業成風氣

在香港科技大學走訪，能明顯地感受到創業氣氛無處不在。多家創業咖啡店均由學校出租給創業團隊，為他們進行商業模擬訓練，其創業氛圍與加州相似。學生們聚集在此進行腦力激盪，頭腦風暴，碰撞出靈感火花。

北上創業近年來在香港高校也漸成風氣。在經歷了2個創業項目後，28歲的Charles 趙徐勃剛剛開始了他的第三個創業項目——互聯網停車位搜索。3年前在香港科大碩士畢業後，他和幾個校友隨即到了深圳科技園創業。在他的校友中間，20%的創業比例，讓他們對創業習以為常，而在內地高校畢業生真正創業的比例卻不足

5%。這些完全得益於香港高校和深圳共同營造的對創業極具吸引力的土壤。港科大模式培育出了大疆科技等一批成功企業，對校友們又是鼓勵，給了他們成功的信心。

完善的創業激勵機制和配套設施更讓創業者無後顧之憂。香港科大本身的創新創業中心即為孵化器，而港科大深圳產學研基地是一個更大規模的孵化器。準創業團隊在此註冊公司，在孵化器辦公，開拓業務，成本極低。此外，還可以得到學校教授顧問團隊的指點，為創業企業指正方向，積聚人脈，還可以帶頭向深圳市等地方政府申請項目資金。

深港深度合作障礙待打破

深圳科技創新委員會主任陸建接受本報採訪表示，深港融合是大勢所趨，科技合作就是最好範例，但目前兩地在人流、信息流、資金流等諸多方面還存在障礙，未來兩地合作不能簡單「求加法」，要實行真正的融合創新。

記者在採訪過程中發現，人員流動、資金過境、設備過境檢測等難題亟待打破。對於創新企業來說，「一周一行」政策，科技人才離港不能超過183天，資金設備無法過境等難題仍然是多方困擾。

深圳科創委政策法規處處長陳穎介紹，對於深港兩地合作的科研、創業項目來說，因外匯政策規定，兩地資金仍無法自由流通。「香港項目在深圳市政府獲得資金補貼必須要在深圳開設分公司，才能解決資金流動困難的問題。但這樣又涉及到兩地人員流動的問題。從前自由行的情況下，尚有餘地。而目前的『一周一行』政策實施後，深圳方的工作人員要到香港工作無法自由出入，一周到香港一次之後，即便有緊急事務也需



■香港科技界人士到香港科技大學深圳研究院參觀與交流。受訪者提供

要等到下周才能過去。」記者在採訪過程中，涉及深港兩地合作的企業大都表示「從自由行到『一周一行』的政策讓企業陷入被動。」

除此之外，設備過境檢測也是企業和科研單位普遍反映的難題，因為這一難題，同一個公司往往需要到香港和深圳兩地買兩套相同的設備。企業呼籲兩地政府能夠針對這些難題，在相應的政策上對高科技企業適當放寬，以便於兩地科技界更深度合作。