# 「十三五」和SDR推動內地金融業

中銀國際金融產品部定息收益研究主管 王衛

中國的第十三個五年規劃(「十三五」)和人 中 很 图 除 民幣加入國際貨幣基金組織 (IMF) 的特別提

在現今中國經濟結構調整和轉型的關鍵時期,國際環境仍有諸多不確實 因素的背景下,如何為中國經濟和社會繼續向前發展制定好由2016開始 的下一個五年戰略規劃,無疑至關重要、意義深遠

11月3日,中共十八屆五中全會審議並通過了歷時九個月起草和廣泛諮 詢的《中共中央關於制定國民經濟和社會發展第十三個五年規劃的建議》 (《建議》)。

該《建議》為制定第十三個五年國家發展規劃提供了綱領和指南,描繪 了未來五年國家發展的藍圖。

#### 提升在國際金融領域話語權

《建議》中不少段落涉及金融專題。無論是深化金融體系改革,還是擴 大金融市場開放,均是「十三五」的重要目標。一為強化金融對中國實體 經濟的服務,二為提升中國在國際金融領域的話語權。在第六章的二節 中,特別提到「擴大金融業雙向開放。有序實現人民幣資本項目可兑換, 推動人民幣加入特別提款權,成為可兑換、可自由使用貨幣。」再一次強 調推動實現人民幣國際化和人民幣資本項目開放的決心。而且更明確地將 人民幣加入特別提款權 (SDR)設定為目標。

按照IMF現有計劃,11月份IMF的執委會將舉行五年一次的SDR構成 評審會議,會上有望決定是否接受人民幣納入SDR籃子。市場曾預期11月 4日開始的會議似乎有所延後。會議的推遲有可能是配合中國近來加速推出 的多項金融市場進一步開放的舉措,為人民幣入圍創造更多更有利的條

加入SDR既有現實意義也有長遠意義。短期內,將顯著提升人民幣作 為儲備貨幣的地位和需求。按SDR的貨幣比例,IMF成員國外匯儲備持 有的SDR配額可視作間接持有人民幣。目前IMF共發行了價值約為2,800 億美元的SDR,假設(僅僅是假設!)人民幣佔SDR比例為10%,在目 前的總發行額度下,理論上可能會帶來約1,765億元人民幣的儲備需求。

如果IMF決定擴充SDR總量,以及增加中國在IMF的參入比例,SDR的 人民幣需求可能進一步加大。

長期而言,人民幣加入SDR具有多重意義。此舉不僅有助於增強人民 幣在國際社會中的認可度,更有助於確立人民幣未來的領導地位。

按非常簡單的估算,現今全球外匯儲備總量約等值11.5萬億美元。假若 未來有5%配置到人民幣資產,將可能帶來3.6萬億的外匯儲備人民幣資

#### 港在「十三五」有用武之地

對於香港而言,「第十三個五年規劃的建議」也有多方面的闡述。其 中再次強調支持香港鞏固國際金融以及航運、貿易三大中心地位,強化 其全球離岸人民幣業務樞紐地位,支持香港參與國家雙向開放、「一帶 一路」建設。説簡單一點,香港在「十三五」中將有更多「英雄用武之

(以上資料只供參考,並不構成任何投資建議)

香港文匯報訊(記者梁偉聰)騰訊 (0700)將於明日公佈第三季業績,市場預 期第三季非通用會計準則盈利預測為81.46億 (人民幣,下同)至91億元,按年增長27% 至42%。而首三季非通用會計準則盈利預測則 為 233.23 億至 242.77 億元,按年增長 33.3% 至 38.7%。 在季績前,騰訊上周五收報 154.5 港元,升1.45%;其美國預託證券ADR上周 五則收報 153.393港元, 跌 0.72%。

花 旗集團發表報告指,騰訊第三季總收入料按季升 8%,按年升28%至253億元,符合市場預期,撇 除電商業務,料經調整收入升31%至252.66億元,增值 服務收入料按季升8%,按年升23%,至196.5億元。 按非美國通用會計準則計算,料經營溢利按年增長28% 至106億元,經營利潤率擴張至41.8%,純利按年增 27%至81.46億元,大致符合市場共識。

#### 網上廣告收入料大跌

花旗料,騰訊整體手遊收入按季升7%至48億元,主 要由新遊戲及現有遊戲帶動,不過網上廣告料按年跌 94%至47.34億元,佔總收入19%。 花旗料,電貿收入 按年跌91%,因於京東投資出現轉變

另外,花旗指出,騰訊季績要留意的四個因素,包括 手遊業務前景、微信朋友圈廣告進展及推出時間,以及 網上視頻市場轉變。 該行將騰訊目標價由 210 港元降至 191港元,因騰訊最新業務發展已作出評估,料未來三



年盈利複合增長率31%,評級買入。

### 瑞銀看好移動遊戲動力

瑞銀的研究報告則指,騰訊移動遊戲於第三季重拾動 力,季內推出10隻遊戲。受惠移動視頻流量上升,以 及推出獨家內容,該行料公司的視頻業務按年升 125%。該行預期第三季的收入按年升28%至254億 元 ,增值服務收入按年升23%至198億元,主要是手機 遊戲及微信帶動。 該行料,手機遊戲收入按季升 入」投資評級,目標價188港元。

20%;第三季網上廣告收入料按年升99%至49億元, 主要來自線上視頻及移動廣告高速增長。

瑞銀料,集團第三季毛利率按季收窄2.2個百分點至 59.4%,受到高端內容開支進取及手機遊戲的收入貢獻 比重增加。

瑞銀預期,第三季EBIT率為37.9%,按季跌4.9個百 分點,因為推出新遊戲作出推廣;第三財季料非通用會 計準則盈利為79億元,按年升23%。瑞銀予其「買

# 雄(左一)、一勤Isaken廣告媒體創辦人陳卓銘 、Ocean Three創辦人何智聰(右一)。

不出頭」,不少年輕人都不願打死一世工,都曾 想過創業,自己做老闆,但在港創業首先就要面 對「土地問題」——租金貴,創業資金及客源不足 也是創業路上一大障礙。近日就有7個在港創業 的老闆組成一個名為「香港人撐香港品牌」的平 台,以自身的經驗及人脈幫助有意創業的人。

國務院總理李克強在今年兩會期間就號召「大 眾創業、萬眾創新」,令今年內地創業之風為近 年吹得最盛,阿里巴巴創辦人馬雲亦先後出錢10 億港元以及100億台幣幫助港台青年創業。上述 幾位香港小老闆都笑言,「錢,自己都唔夠使, 所以都出唔到咩錢」,分享到的都是自身的經驗 及人脈,希望運用各中小企業家所長及強項互相 幫助,推動本地工業發展。

#### 宜做實業 忌選潮流產品

那只好問第一個問題,怎樣才可以創業? Ocean Three 創辦人何智聰可謂快人快語,劈頭 第一句就説「你唔怕破產就創業!」,他指創業 要有一定的覺悟,而且要了解自己為何而創業。 「通常個啲為女朋友、聽呀媽講而創業嘅通常都 唔得。」他又指,創業最好是做一些實業,永遠 都有市場,不要選潮流性產品,如珍珠奶茶,熱 潮一過就沒有了。

問到現時的環境比起他們5年前創業時有何不 同,E-Print營運總監及E-Banner創辦人陳剛雄就 指,現在可能更困難,因為消費者的習慣隨着科 技發展,比5年前變得更加快,要捉緊市場更困 難。但現時經濟有下行風險,會否不是好時機? 一勤Isaken廣告媒體創辦人陳卓銘就指,「創業 同買樓一樣,你創得到就係好時機」,他表示, 經濟好時有一種做法,經濟不好時也要有另一種 做法。無論那一種創業方式,創業成功者永遠是 最勤力的。

「香港人撐香港品牌」的7個品牌創辦人,全都 為近年成功跑出的創業家,包括E-Print營運總監 兼 E-Banner 創辦人陳剛雄、彩豐行創辦人楊振 源、時昌迷你倉創辦人時景恒、Gogovan創辦人林 凱源、洗樓王創辦人王嘉源、一勤Isaken廣告媒體 創辦人陳卓銘以及Ocean Three創辦人何智聰。

## 永利澳門上季收益減39%

香港文匯報訊(記者張易)永利澳門(1128) 母公司Wynn Resorts 昨公佈截至9月底止第三季 業績,期內澳門娛樂場收益5.48億美元,按年跌 38.7%; 貴賓轉碼數 122億美元, 按年跌 51.3%。 中場博彩業務的賭枱投注額下跌13.7%,至11.97 億美元,賭枱贏額百分比下跌4個百分點,至 19.6%。期內客房收益下跌 1.7%至 1.34億美元, 入住率下跌2.6個百分點,至95.9%。今年首九個 月,澳門娛樂場收益17.917億美元,按年減少

### 中國銀河被罰停開戶一

香港文匯報訊(記者 張易)中國銀河 (6881) 昨公佈,上星期五收到中證監行政監管 措施決定書,指出公司外部接入、具有分賬戶功 能的第三方交易終端軟件,未對外部信息系統接 入實施有效管理,對相關客戶身份情況缺乏了 解,在自查過程中存在漏報信息系統外部接入賬 戶情形,要求公司暫停新開證券賬戶一個月,其 間不得新增經紀業務客戶。

集團指,措施不會對業務、財務狀況或經營業績 構成重大不利影響,將按照相關規定及要求,強化 外部接入信息系統管理,完善客戶身份識別。

# 力川下門河



■負責國際事務的小米副總裁 Hugo Barra 看好 曾敏儀 攝 印尼業務

香港文匯報訊(記者 曾敏儀)小米創業5年,曾以驚人 的增長速度成為內地最大智能手機商,但今年銷量增長放 緩,甚至在第三季失落「一哥」的寶座。負責國際事務的 小米副總裁 Hugo Barra 早前在吉隆坡接受訪問時承認,依 賴內地市場的小米要重出生天,只有加快國際化步伐,印 尼將是繼印度後另一重要市場,亦會開發更多拉丁美洲國 家。他更明言,海外銷量佔整體的比例將逐步提升。

### 印尼潛力大 雅加達設點

小米早前在馬來西亞吉隆坡舉行產品發佈會,Barra坦言 未來將加強發展東南亞市場,尤其是印尼的潛力可觀: 「與印度一樣,印尼人口眾多,智能手機的普及率卻很 低。」對以電商形式經營的小米,另外一項很重要的因素 是,印尼人非常活躍於社交媒體,在小米的粉絲頁,他們 往往是最『吵耳』的一群。他甚至形容,「印尼就像是小 米的家,因為社交媒體是我們棲身之所。」

因此,除在新加坡的總部,小米正在印尼雅加達設立新的辦 公室,以便在東南亞大展拳腳。Barra透露,小米對尚未進入的 越南及泰國市場亦虎視眈眈,將來勢必有所動作。

今年6月小米正式在美、英、法、德四國開設網店,但只

售手環及耳機等周邊產品,品牌主打的手機卻久未引入。 問及會否加快進入西方國家的步伐以催谷銷售,Barra曖昧 地道,要先由拉丁美洲起步,下一步才到美國及歐洲。

#### 否認專利問題礙進入歐美

他否認專利問題是進入西方國家的主要障礙,指更需花 心思研究的反而是營運、市場推廣、設立顧客服務支援等 工作。並一如以往地説、仍在研究市場、尚未有發展時間 表。

今年7月小米手機已登陸巴西,Barra表示,一條以吉祥 物「米兔」的宣傳片,在短短數月時間,已有近100萬人次 觀看,在巴西的facebook亦有20萬人追蹤。現正研究墨西 哥、哥倫比亞及智利市場。

回望內地市場,據研究機構Canalys公佈,華為在今年第 三季取代小米成為內地智能手機銷量最高的生產商。Barra 卻指,線上和線下銷售是截然不同的市場,華為真正威脅 的只是三星。「小米的經營策略不會改變,我們是電商公 司,我們將繼續專注在線上銷售。」目前內地線上手機銷 售佔整體的30%,Barra預期,在未來幾年,線上銷量將翻

## Temenos靠「見識」上位



香港文匯報訊(記者 張 易)人行上月底撤銷存款 利率浮動上限後, 在利率 不能浮動年代開發的銀行 IT系統運作見難。總部在

日內瓦的銀行IT軟件商Temenos上周接 受本報專訪,坦言早在人行引入浮動利 率時,有內地銀行便要求升級IT系統。 他又分享對香港金融科技行業 (FinTech) 的看法,認為本港發展 FinTech落後內地,或因為金融機構難獲 消費者信任,而銀行在這方面有天然優 勢,有機會引領本港FinTech發展。

在瑞士上市的Temenos於大中華區有 25個客戶,包括永隆銀行,上海銀行、 招商銀行(3968)、民生銀行(1988) 等,亦有資產管理公司,如亞洲金融合 作聯盟(AFCA)。

#### 人民幣利率自由化成誘因

Temenos於中國內地收入今年增長約 所欠缺。

三成,其亞太區董事總經理 Martin Frick 表示,人民幣利率自由化是誘因之一。 內地大部分銀行系統以往只能處理固定 利率,在人行引入浮動利率,甚至撤銷 存款利率浮動上限後,自然希望涉足回 報更佳的資產管理服務。

「很多銀行擅長提供支付、現金或存 款服務,對結構性產品、股票交易卻一 籌莫展」,一些銀行意識到現有系統難 以解決問題,於是就找Temenos升級系 統。Frick表示,人民幣實現市場化雖非 一蹴而就,要經歷較長過程,卻帶來持

內地商機大,競爭亦激烈,Temenos 的主要對手除了國際商業機器(IBM) 等國際知名企業,還有銀行內部IT團 隊,促使Temenos這樣的IT軟件商不僅 對銀行運作了如指掌,還要識評估資產 風險,甚至計算資產表現。 Frick將這些 稱為「見識」,認為正是內地IT界普遍

Frick 對中國自有看法, 「中國是個探索與成熟並存 的市場,一方面,Alipay獲 得全球罕見的成功,另方 面,民眾投資現金以外的資 產十分困難,這種Mix(融 合)很有趣」。市場蛋糕實 在太大,他笑言即使分到一 小塊也已受惠。

逐漸融入生活,Frick相信沒 有金融機構可壟斷所有業

展望未來十年,金融服務

可引領行業未來。

平台融合各服務助引領行業 香港發展 FinTech 落後於內地及歐 美,Frick指本港不乏高質素 FinTech產 品,惟消費者難以信任金融業界,例如

早前曝出具備感應式付款功能 PayWave

的信用卡可能洩露個人資料,或是比特

■Temenos亞太區董事總經理 Martin Frick。 張易 攝 務,若然能搭建平台融合各類服務,則 幣被指用來洗黑錢等,就令大家很不

安。 他續稱,業界需建立品牌形象獲得消 費者信任,這方面銀行較一般FinTech公 司有優勢,投資者認為將錢放在銀行更 安全。「有點像時裝產業,你去店里看 看,男裝手套的設計大同小異,唯一不 同就是牌子,未來金融界也會是這