

SINO Dynamic 研港版支付寶

反攻內地

香港文匯報訊(記者 梁偉聰)早前數碼通(0315)推出集市場營銷平台以及電子錢包於一身的手機應用程式「KISS」,利用Ultrasound技術打破NFC(近場通訊)的限制,達至跨手機平台支付。原來這個數碼通總裁黎大鈞離任前的「最後一吻」,是以數年時間研發出來的產品,背後功臣就是本地手機App開發商SINO Dynamic行政總裁江慶恩。江氏直言,本地八達通十幾年來在電子支付方面沒有進展,反觀阿里巴巴以及騰訊早已發展迅速;10月將推出「港版支付寶」,在支付App上反攻內地。

數碼通的「KISS」利用Ultrasound技術,令手機支付不局限於一個手機平台以及電訊商,江慶恩透露,黎大鈞幾年前已為「KISS」項目與他接觸,相關技術十分難搞,經數年開發才成功。「KISS」現時未正式推出,仍有待「招商」,相信有一定數量商戶加盟後就會推出市面。

具備跨境支付功能

SINO Dynamic年初委託諮詢公司為本港及內地流動企業O2O線上線下解決方案商業模式作出市場調查,結果反映香港的市場總值由2010年約10億元增長至2014

年超過33億元,升幅高達34.7%,更預計2019年將會超過140億元, O2O市場發展潛力非常龐大。江慶恩昨日亦透露手頭上即將有數個大型O2O項目推出市面,合作夥伴包括康健(3886)、貿發局、地產商等,當中的「重頭戲」就要數10月推出的支付系統。該項目足以與內地的支付寶以及微信支付較量,當中具備跨境支付功能,並將以「港產貨」打回內地市場。

問到會否將公司上市時,江慶恩表示「會考慮上市,但現在想做多啲生意」,未決定在本港抑或其他地方上市;又指公司已連續5年有盈利,每年盈利增長以倍數計。



江慶恩指考慮將公司上市。

亞洲金融料下半年亞洲股市跌



陳智思指,人民幣貶值對公司業務影響不大。

香港文匯報訊 亞洲金融(0662)昨日公佈,中期股東應佔溢利2.6億元,同比升36.85%,每股基本盈利25.5仙,派發中期股息3.6仙。總裁陳智思在記者會上表示,公司投資於人保(1339)及上海嘉定項目的投資額分別為15億港元及5億港元,由於當時計算的人民幣投資價值較現時仍有水位,因此人民幣貶值對其業務影響不大。

半年賺2.6億增36.85%

他又指,公司現時資產總值約104億元,約有4億港元等值的人民幣定存,最快於10月到期。到期後會否將有關資產轉為港元,要視乎市況而定,相信中央不會任由人民幣持續貶值,即使有關資產損失數百萬港元,仍屬可以接受水平。

執行董事陳智文表示,市場預計美國9月加息的機會有逾一半,料下半年亞洲股市將會下跌,故公司中期派息水平亦較保守,並會盡量分散風險。

陳智思續稱,在經濟動盪下,反而有利投資機會,公司會密切留意收購機會,又預期未來兩年保險業的監管制度會出現變更,資本需求將有需要提升,或對部分公司不利,行業或會出現併購潮。雖然與泰國康民醫院於上海開設醫院的計劃未達成協議,但不代表公司對內地投資醫院失去興趣,未來會計劃收購當地醫院,或與當地醫院合作。另外,公司看好「一帶一路」的發展機會,亦會計劃於老撾開設保險公司。

耀才擴軍備戰深港通

香港文匯報訊 為配合業務擴充,耀才證券(1428)昨日及今日在香港總辦事處舉行大型招聘會,計劃聘請150人。主席葉茂林表示,集團對本港金融業非常有信心,相信港股開局只會維持數月,預期港股在第四季有可能會再次重拾升軌,更有望重現每日成交額1,000億元、甚至2,000億元的盛況。

他指,為迎接另一次大時代的來臨,集團剛於屯門區開設第18間分行,會繼續物色理想地段,準備在今個財政年度內開設5間至6間分行,大展拳腳。另外,集團對今年港交所會於下半年推出「深港通」的計劃充滿信心,因此集團會在這個時間繼續招兵買馬,吸納有意投身證券行業的專業人才,為未來業務需求做好準備。

耀才是次主要聘請前線員工,包括股票、期貨交易主任、環球股票及期貨客戶服務主任、環球金業及外匯交易主任,以及分行主管和客戶服務主任等。同時,為加強交易系統的安全穩定,今次會繼續聘請程式員等IT專才,整體目標聘請150人。

PC市場萎縮 聯想裁3200人

首財季少賺51% 股價年半新低

香港文匯報訊(記者 涂若奔)聯想集團(0992)昨日公佈截至今年6月30日止首財季業績,錄得股東應佔溢利為1.05億美元(約8.19億港元),同比跌50.93%,每股基本盈利0.95美仙。由於其個人電腦業務和移動業務均表現疲弱,加上集團宣佈全球範圍裁員3,200人,令市場擔憂其盈利前景。雖然董事長兼首席執行官楊元慶強調,移動業務可於兩三個月季度達成收支平衡,又稱人民幣貶值對集團有一定好處,該股仍遭到投資者拋售,昨日最低曾見7.65港元,創下去年2月以來新低,收報7.7港元跌9.09%。

業績報告披露,期內集團的全球個人電腦(PC)銷量同比下降7%至1,350萬部,但因市場同天下跌13%,故集團的市場份額同比上升1.3個百分點至20.6%的歷史新高,進一步拉闊與市場第二位的差距。商用個人電腦銷量同比下降7%,市場則同天下跌10%。消費個人電腦銷量同天下跌8%,據行業初步估計,市場份額同比增加1.8個百分點至19.4%的歷史新高。個人電腦業務的收入為72.82億美元,佔比約68%,同比下降13%。若撇除匯率因素影響,收入較去年同期減少約5%。

看好移動業務前景

移動業務方面,報告指總收入同比上升33%至21.14億美元,佔比約20%。全球智能手機銷量同比增长2%,售出1,620萬部。儘管集團的智能手機業務在中國以外繼續表現強勁,但受中國智能手機和摩托羅拉



楊元慶指,移動業務可於兩三個月季度達成收支平衡。

資料圖片

業務表現減弱,以及會計處理衍生與併購有關的非現金費用影響,移動業務的除稅前虧損仍錄得2.92億美元,除稅前溢利率則為負13.8%。

另外,集團宣佈在全球範圍內減少約3,200名非生產製造員工,佔非生產製造員工約10%,佔全球整體60,000名員工約5%。楊元慶昨日於電話會議上解釋,裁員是因為個人電腦市場萎縮所致,期望此舉可節省固定成本以維持競爭力,預計大部分裁員計劃將於第二財季內完成。

網上手機銷售理想

楊元慶又表示,雖然內地移動業務競爭劇烈,但集

團不會放棄內地手機市場,將繼續拓展零售和網上銷售渠道。現時在京東和天貓網上平台銷售手機的表現理想,未來移動業務將成為集團主要的增長動力。預期移動業務可於兩三個月季度達成收支平衡,並會將業務中心由內地轉為放眼全球市場,未來將進一步簡化產品組合及縮短產品生命週期。

對於人民幣近日大幅貶值,首席財務官黃偉明表示,這對內地經濟的影響好壞參半,雖然有助刺激出口,但因入口價格上升將會損害內部需求。對集團而言,因大部分生產基地設於內地,將會帶來一定好處。另外,集團一向有為所有業務進行匯兌對沖,未來會繼續進行對沖,如買賣3個月遠期合約等。

佐丹奴稱人幣貶值利大於弊



佐丹奴主席及行政總裁劉國權(左二)、首席營運官陳嘉緯(右二)。

曾敏儀攝

香港文匯報訊(記者 曾敏儀)佐丹奴(0709)今年上半年業績改善,集團昨公佈純利升19.54%至2.08億元,主要由於關閉了大部分虧損門店及同店銷售額增加所致。派中息每股12.5港仙,按年增19%。業績

公佈後,佐丹奴昨午急升,收報4.03元,升8.92%。主席及行政總裁劉國權於記者會表示,由於公司業務分佈全球,匯率波動對業績影響非常大,上半年港元強勢,令產品成本上漲,期內毛利率按年下跌1.4個百分點至57.2%。

以人民幣採購美元收款

近日人民幣貶值,他稱對公司利多於弊,因採購貨品以人民幣作交易,賣往東南亞等市場再轉做美元,有助減低成本。

雖然匯率波動對公司影響大,但劉國權指未有進行貨幣對沖,亦無購買外債。對於行內有公司因人民幣貶值令定存虧損,他稱公司現有約10億元人民幣流動儲備,主要用於內地業務的日常營運,但無人民幣定期存款。他預期未來匯率穩定,人民幣將維持跌幅在3%至5%內,東南亞國家貨幣不會跟隨貶

值。上半年毛利率下跌,劉國權預期下半年不會再下跌,因目前庫存天數跌至70天低水平,無基礎減價清貨,升幅則視乎秋冬服裝銷售表現。他又料下半年可維持上半年的業績表現。

若加息舖租料明顯下跌

期內全球門店按年減少175間至2,378間,劉國權指關閉了內地虧損門店後,同店銷售錄得雙位數增長,料將吸引加盟商加入。香港市場方面,公司過去因租金高昂及旅遊業不景關閉銅鑼灣及尖沙咀大舖,他認為租金仍需下調三成才合乎經濟效益,料今年底美國加息後,租務市場可見明顯跌幅。首席營運官陳嘉緯補充,目前住宅區分店為生意主要來源,並不急於重返旅遊區。

另外,集團將拓展海外採購計劃,目前已開始在孟加拉採購,劉國權指計劃有助減低成本,並且在多個地區採購可穩定供應。至於主攻內地低階市場的新品牌Beau Monde,尚在虧損階段,需要繼續調整品牌形象及產品組合,但料今年同店增長可達正數,年底前分店將增27間。

巨星國際擬續併購擴張

香港文匯報訊(記者 吳婉玲)巨星國際(2393)董事局主席兼首席執行官何震發昨於業績午宴表示,公司雖然已經轉型為醫療器材及設備公司,但無意出售旗下傳統相紙及工業產品業務,認為毛利率穩定,並可保持每年10%增長。公司有意繼續併購擴張,現有一間公司正洽談收購。

無意出售相紙業務

現時公司傳統相紙及工業產品業務佔生意額不足40%,但何震發表示不會出售有關業務,因為仍錄得穩定增長,每年10%增長,約1億元(人民幣,下同)收入。他繼續看好相紙業務,認為即使智能手機及相機普及,但仍然有不少人會沖印婚照或家庭照等,維持銷售。何震發表示,公司今年4月成功收購5間醫療設備及耗材公司股本權益的70%,該5間公司為上海從事羅氏及塞默飛世爾品牌的醫療設備銷售及經銷,公司有意繼續併購其他公司以擴張業務。他表示,會視乎目標公司的經營狀態和管理層理念,再考慮是否併購,現正與一間公司洽談中。

公司現時的收購模式是先收購70%股權,待收購公司實踐3年業績承諾後,再以當初收購市盈率的10倍

收購餘下30%股權。何震發希望繼續沿用此收購模式,認為可達致雙贏。

目前,公司目標覆蓋上海382間醫院和診所,包括132條於上海醫院及診所的直接銷售渠道和102名次級經銷商。何震發指若於本月底完成收購上海安百達,公司將佔羅氏內地市場份額15%,希望公司未來增加佔比達20%至30%。

公司日前公佈中期業績,純利5,561.7萬元,與去年同期比較升49.01%;每股基本盈利3分;毛利率增加2.3個百分點至18%;不派中息。



左起:巨星國際董事局主席兼首席執行官何震發、執行董事兼首席財務官王泓。吳婉玲攝

名震中外 相命最準

擅批命運掌相風水姓名招牌能反敗為勝

師家秘學、擅論終身事業、婚姻、財祿、兒女、壽年、禍福、判斷獨到、指點前程、接批中外命書、料事如神。

寓九龍彌敦道27號4字近新樂酒店佐敦站C出口

預約電話: 27305518 中午1時至7時會客

國內聯絡電話: (86)13600072711 鍾偉光先生

比華利中港酒店

集團管理 · 自置物業

牌照號碼: H/0277 H/0278

尖沙咀·中港酒店 灣仔·比華利酒店

日租450元起 日租750元起

訂房專線: 9509 5818

中港酒店: 九龍尖沙咀白加士街1-11號1 & 2樓全層
電話: 2730 1113 傳真: 2723 5398

比華利酒店: 香港灣仔駱克道175-191號京城大廈4樓全層
電話: 2507 2026 傳真: 2877 9277

網址: www.bchkhotel.hk

刊登廣告熱線 28739888

巨星國際擬續併購擴張

香港文匯報訊(記者 吳婉玲)巨星國際(2393)董事局主席兼首席執行官何震發昨於業績午宴表示,公司雖然已經轉型為醫療器材及設備公司,但無意出售旗下傳統相紙及工業產品業務,認為毛利率穩定,並可保持每年10%增長。公司有意繼續併購擴張,現有一間公司正洽談收購。

現時公司傳統相紙及工業產品業務佔生意額不足40%,但何震發表示不會出售有關業務,因為仍錄得穩定增長,每年10%增長,約1億元(人民幣,下同)收入。他繼續看好相紙業務,認為即使智能手機及相機普及,但仍然有不少人會沖印婚照或家庭照等,維持銷售。何震發表示,公司今年4月成功收購5間醫療設備及耗材公司股本權益的70%,該5間公司為上海從事羅氏及塞默飛世爾品牌的醫療設備銷售及經銷,公司有意繼續併購其他公司以擴張業務。他表示,會視乎目標公司的經營狀態和管理層理念,再考慮是否併購,現正與一間公司洽談中。

公司現時的收購模式是先收購70%股權,待收購公司實踐3年業績承諾後,再以當初收購市盈率的10倍