

港投推署助隴企拓海外

香港文匯報訊(記者 王岳、肖剛 蘭州報導)香港特區政府投資推廣署與甘肅省政府聯合舉辦「善用香港優勢·開拓海外市場」投資推介會昨日在蘭州市舉行,推廣署署長賈沛年表示,國家「一帶一路」大戰略下,甘肅的資源與向西開放優勢,香港的金融與國際平台優勢可以形成互補,甘肅企業可以通過香港走向國際市場,香港企業亦可以通過甘肅參與到「絲綢之路經濟帶」的建設中合作發展。投資推廣署可以對甘肅企業赴港開展一對一的專業跟蹤服務。

賈沛年介紹,此次推介會的主要任務是與甘肅企業對話,讓他們了解香港政府可以為企業「走出去」發展提供什麼。他果斷否定近期關於「香港正在逐漸失去國際金融中心地位」的說法,他說,最新數據顯示,香港在2014年已成為世界第二大外來直接投資的資金流入流出地,經濟的包容性使得內地六成投資通過香港走向世界,全球百強銀行、會計師事務所七成在香港落地,還有尖端領域服務供應商。香港已經成為全球企業想進入國際市場的重要平台,國際金融中心、經濟自由港,這都為甘肅計劃「走出去」的企業開展全球融資、併購、兼併提供了機會。

強調香港獨特優勢未變

他續表示,香港稅制簡單、低廉且不易改變,對於想利用香港作為財資中心的企業,香港正在加緊修改相應的稅收政策,企業所得稅將由16.5%降低至8.25%,香港還是重要的研發中心,可以為大小企業提供相對應的研發項目與專業服務。

兩地互補吸引外資投資

賈沛年讚賞甘肅資源豐富、地域廣闊,又是古絲綢之路的重要通道,而香港的現代金融優勢可以與甘肅形成

互補,還可以吸引外資投資絲綢之路經濟帶的基礎設施建設項目。

賈沛年:合作是好開始

賈沛年提出,甘肅的重工業可以通過香港開展進出口,香港還可以提供具備國際視野的專業技術人才,這次合作是很好的開始,今後將多舉辦類似活動,為甘肅企業提供服務。

香港特區政府投資推廣署華北區總監胡盛龍在「內地企業如何更好利用香港優勢走出去」的主旨發言中表示,香港是一個雙向平台,既有對海外投資,也有融資。

他說,作為國際金融中心,香港具有多元化的融資平台,全球百大銀行71家落戶香港,銀行業激烈的競爭使得企業的融資成本不到內地的一半。同時,香港聯通國際資本市場,資金來源充沛,配置靈活,內地企業海外上市首選香港,在港上市數量佔總數的一半。

胡盛龍說,香港具有廣闊的國際網絡,服務業佔GDP的93%,專業的法律、仲裁、會計、管理顧問等服務為企業經營提供了便利,投資推廣署也會為企業提供貫穿投資全程的免費服務,而香港每年舉辦的眾多展會也為企業提供走向世界的窗口。



「善用香港優勢·開拓海外市場」投資推介說明會上,甘肅政企分享「走出去」經驗。



香港特區政府投資推廣署署長賈沛年暢談「一帶一路」戰略下隴港合作前景。



甘肅省副省長夏紅民會見香港特區政府投資推廣署署長賈沛年一行。

甘肅副省長:借港拓市場引客商共享機遇



甘肅省副省長夏紅民

甘肅省副省長夏紅民在當天的推介會上表示,「相知無遠近,萬里尚為鄰。」香港與甘肅雖然相距遙遠,但都在東西方商貿文化交流中發揮過重要作用,國家新一輪開放的「一帶一路」戰略為甘肅吸引投資帶來新機遇,也為海內外客商帶來了無限的商機,希望香港幫助甘肅開拓海外市場,吸引海外客商,共享機遇、共謀發展。

全方位對外開放正在形成

近年來,甘肅依托蘭州新區、循環經濟示範區、華夏文明傳承創新區、生態安全綜合屏障試驗區等國家級戰略平台,全方位的對外開放格局正在形成。隴港兩地共同的發展歷程和良好的互補關係為開展經貿文化交流合作奠定了堅實基礎。

夏紅民副省長希望通過此次推介,為兩地企業之間搭建起溝通的橋樑,讓香港企業家以嶄新的視角全面打量甘肅,加深彼此了解,拓寬交流合作的廣度和深度。

據了解,甘肅與香港發展的關聯日益緊密,現時有逾千家的港企在甘肅投資,甘肅亦有11家企業赴港直接投資。2014年,內地企業赴港發展創造了新高,越來越多的內地企業利用香港作為跳板走向世界,而此次推介會的主要任務就是與甘肅的企業對話,讓他們了解香港可以為企業發展提供什麼。



曾榮典:「一帶一路」將甘肅推向開放前沿

國務院港澳辦交流司副司長曾榮典接受本報專訪表示,西部發展對於國家的長遠發展意義重大,「一帶一路」的重大戰略決策使得古絲綢之路煥發新的生機活力,甘肅從內陸省份一躍變為開放的最前沿,面向國際國內兩個市場,具有得天獨厚的資源優勢,與中西亞各國交往源遠流長,有良好的經貿人文對外開放基礎。

「新能源、新材料、生物醫藥方面甘肅建樹頗多,推動絲綢之路經濟帶建設、深化產業合作方面潛力巨大。但酒香也怕巷子深,甘肅要加快開放開發,也需要借船出海、走向世界。」曾榮典說,隴港經濟合作互補性強,香港融資平台成熟,對外經貿網絡覆蓋面廣,而西部的基礎設施建設也是香港企業絕佳的投資項目,還有文化旅游項目,不論是提升服務水平,還是拓展海外市場,只要找到利益交匯點、資源的契合點、合作的切入點,隴港合作潛力巨大、前景廣闊,這也是本次會議的意義所在。

安踏體育中期多賺20.24%

庫存積壓解決 力爭年均售1億雙球鞋

香港文匯報訊(記者 陳楚倩、實習記者 沈王紫)安踏體育(2020)昨公佈截至今年6月底的中期業績,期內股東應佔溢利9.65億元(人民幣,下同),按年增長20.24%,每股基本盈利38.65分,派中期息30港仙。安踏主席兼首席執行官丁世忠表示,公司首季訂單呈雙位數增長,以往庫存積壓等銷售問題早已全部解決,現時公司狀態是「歷史最好時刻」,每年運動鞋銷量達4,000萬雙,有望盡快實現年均1億雙球鞋的銷售成績。

他續指,雖然現時內地體育產業需求較其他國家為低,但其發展前景龐大,加上2022冬奧會將在北京召開,國家政策支持體育產業的發展,有助推動內地全民健身。執行董事兼安踏品牌總裁鄭捷表示,雖較去年底店舖數量略微下降,但同店銷售呈雙位數增長,實際效益有所提升,對下半年品牌發展充滿信心。

整體收益按年增24%

安踏上半年整體收益同比增長24%至51.1億元,當中鞋類、服裝及配飾業務

收益分別按年增長19.5%、27.4%及37.5%;另外,整體毛利率亦同比增長1.5個百分點至46.6%,當中鞋類業務毛利率下降1.2個百分點至45.8%,服裝業務則增長4.5個百分點至48.3%;安踏期內的政府補助金亦按年急增2.58倍至1.17億元。

期內,安踏的存貨管理見改善,存貨撇減撥回金額同比减少66.04%至約1,080萬元,平均存貨周轉日數略為下降2日至57日,平均應收貿易賬款周轉日數下降5日至33日。平均應付貿易賬款



安踏主席兼首席執行官丁世忠(右),旁為執董兼品牌總裁鄭捷。

負債比率減2.7個百分點

上半年公司的廣告與宣傳開支佔收益比上升0.2個百分點至11%,研發活動成本佔銷售成本比率則上升1個百分點至

5.2%。財務狀況方面,截至6月底止持有44.53億元的現金,負債比率為9.1%,較去年底減少2.7個百分點,而資本開支則為1.94億元。

安踏業績公佈後股價回軟,收報19.34港元,跌2.91%。

聯合光伏冀5年總裝機量達12吉瓦

香港文匯報訊(記者 吳婉玲)聯合光伏(0686)成功投得山西省大同示範基地的太陽能發電項目獨家開發及經營權,項目為期25年,總裝機容量100兆瓦。主席兼首席執行官李原昨於記者會表示,公司將以加入恒生指數成份股為目標,期望未來5年總裝機量達12吉瓦。

奪大同100兆瓦太陽能發電

大同示範基地為首個獲內地能源局批准的光伏「領跑者」項目,將被開發成為總裝機容量為3,000兆瓦的光伏行業先進技術基地。李原相信,示範基地將成為內地新能源的世界名片,並坦言由於項目由政府統一規劃,所以綜合成本較其他項目低。

聯合光伏會把智能管理系統應用到項目當中,實時透過手機APP監察運行電站的發電量和減排量。除此之外,亦會與德國公司TUV合作,引入光伏檢測和認證系統,加強風險控制。

據公司提供資料顯示,目前擁有和已簽協議正履行交收手續的光伏項目共45個,累計裝機容量達1.952吉瓦。李原表示,預計未來3年實現總裝機量約5吉瓦,5年達12吉瓦目標。公司有足夠資金進行項目發展,已經有4間銀行就大同項目與公司接洽,願意提供資金。

有信心獲更多示範區開發權

李原對公司充滿信心,認為將有機會獲得更多示範區的開發權,強調公司是香港上市的國際品牌,希望未來增購海外電站,引入最新技術,並以加入恒生指數成份股為目標。

對於香港太陽能發電進程,他認為本港沒有大型電站,部分小型電站礙於舊建法律問題需要拆除,希望香港作為國際都會,政府可策劃推動太陽發電,負上環保社會責任。另外,公司亦有計劃與內地5個省政府合作建立新能源基金,暫時已獲浙江省批准,未來會一同投資於太陽能電站,並沿着「一帶一路」走出去。



聯合光伏主席兼首席執行官李原

銀行存管費增 P2P公司憂成本過高

香港文匯報訊(記者 李昌鴻 深圳報導)最近,內地互聯網金融監管各類細則的逐步出台,儘管受到許多P2P公司歡迎,但是,許多P2P公司要將在銀行開立的賬戶轉移至銀行開立存管專戶,而銀行存管模式預計將增加成交規模1%的成本,令許多P2P公司擔憂成本過高。

日前召開的廣東互聯網金融協會溝通會上,多個廣東P2P企業認為,銀行資金存管模式儘管可以很好地保護客戶資金安全,不過,廣東互聯網金融協會會長、PPmoney董事長陳寶國稱,銀行存管模式預計將增加成交規模1%的成本,對於不少平台來說是無法承受之重。

據悉,目前已經和P2P試行業務的銀行,一般還在各類手續費以外,向企業收取保證金。支付企業尋求與銀行合作在互聯網監管的新規之下,P2P的資金存管模式改變已經成為既成事實。

3000萬保證金加大平台資金壓力

繼《關於促進互聯網金融健康發展的指導意見》提出「從業機構應當選擇符合條件的銀行業金融機構作為資金存管機構,對客戶資金進行管理和監督,實現客戶資金與從業機構自身資金分賬管理。」之後,在上周五出台的《非銀行支付機構網絡支付業務管理辦法》徵求意見稿再次提出,「支付機構不得為金融機構,以及從事信貸、融資、理財、擔保、貨幣兌換等金融業務的其他機構開立支付賬戶」。

在業內看來,上述兩個監管文件,直接堵死了現有第三方支付提供的P2P資金存管賬戶體系。因此,他們擔憂銀行存管模式,實際上對於平台的運營成本增加非常大。有P2P公司負責人表示,除了手續費,銀行還要求一次性收取3,000萬的保證金,這部分資金必須無息放在銀行,也在很大程度上加大平台的資金壓力。

瑞安房地產7月賣樓增近35%

香港文匯報訊(記者 蘇洪鑽)瑞房(0272)昨天公佈7月份銷售表現,期內合約物業銷售額達4.06億元(人民幣,下同),按年升34.9%,已出售建築面積為11.07萬平方米及517個車位。期內平均售價為每平方米6.33萬元。

累計今年首7個月,期內合約物業銷售額達102.7億元,按年升2.3倍,已出售總建築面積31.14萬平方米,按年升1.07倍。另有1,400個車位於期內售出。截至今年7月底,集團錄得認購物業銷售總額為11.88億元,預計將陸續於未來月份轉成正式合約物業銷售。