

打點公司「門面」吸引更多用戶

港生主理內地企業社交網絡

港生北上實習故事



香港大學生在南京夫子廟品嚐美食感受傳統文化。實習記者王穎攝



香港大學生在蘇州實習期間，在南京閱江樓景區留影。本報南京傳真



袁凱敏在運營南京金斯瑞集團的社交媒體。實習記者王穎攝

香港中文大學科學系大二學生袁凱敏今個暑假參加學校實習項目，在江蘇南京金斯瑞生物科技的社交媒體部，主要工作是進行資料收集、整理和分析，並有機會負責修改公司的Twitter簡介，讓更多用戶搜到該公司。袁凱敏在該企業已實習了近一個月，她在實習期間收穫良多。「這是我第一次來內地實習，在公司裡實習要比在學校裡讀書更有效率，因為這裡資料多、信息多、經驗多，教訓也多。」她表示，「南京這座城市真的挺好，要是我現在已畢業，就會考慮到南京工作。」

■香港文匯報記者 王穎 南京報道

早上9點，袁凱敏準時出現在金斯瑞生物科技辦公大樓前，公司交給她的任務是配合運營公司的Facebook、Twitter和LinkedIn。公司認為，這些社交媒體在內地涉及得較少，而在香港卻被廣泛應用。因此香港的學生運營起來，要比內地學生更適合一些。

袁凱敏回憶，有一次部門主管老師Linda Song讓她想一下怎樣修改公司的Twitter簡介，以便讓更多用戶搜到南京金斯瑞集團。「沒想到我能做這麼重要的工作，內地實習單位對我這樣的香港學生還是很信任的。我做了三套方案讓老師選，Linda Song肯定了其中一套，說先上了試試看，當時我還挺激動的。」

主動溝通修改 同事耐心交流

袁凱敏修改的公司簡介正式在Twitter上公布後，並沒有達到她預想的結果，搜索量沒有大幅提高。袁凱敏意識到，是因為有關金斯瑞公司的關鍵詞她嵌入得太少，找到原因後，她馬上和Linda Song溝通，並進行二次修改。「修改後，公司簡介的用戶抓取量與以前相比有了很大的提升。」

在實習期間，修改公司簡介讓袁凱敏充分感覺到被信任的愉悅感，公司的工作餐也讓她感歎「香港公司是沒

有這樣的福利。」袁凱敏說，公司每天為員工提供兩張9元錢的飯票，她對這裡的伙食非常滿意，「有食堂的公司我還是第一次看到，在香港，大家都是自行解決用餐問題。」

實習中，周邊同事的耐心也讓袁凱敏非常感動。她的普通話不太好，有時候一句話要講多次對方才能聽懂，「但大家都好有耐心，沒有催我，也沒有不耐煩。」為了解決這問題，袁凱敏也一直在學習普通話，「一個月下來，我的普通話進步了很多。」

工作之餘，袁凱敏對南京的美景印象極為深刻。「我印象最深的，是長江邊上的閱江樓，長江以前只是在書上讀到過，也看過相片，但真的到了長江邊，那種震撼是不一樣的。直通山頂的電梯，為古老的閱江樓添加了不少現代化元素，當時只想吶喊：閱江樓，我們來啦！在香港看不到這樣的景觀，如果要我找一個在香港與閱江樓相似的景點的話，那麼我想，只有從太平山頂俯瞰維多利亞港的時候，會稍微有一點這種感覺吧！」

在南京短短一個月的工作生活，讓袁凱敏從心底裡喜歡了這座城市，「有山有水，有深厚的歷史，有那麼多故事，要是我現在已經畢業了，也許我真的會考慮留在南京工作了。」袁凱敏說。

內地同齡人：港生職業規劃目標明確

香港文匯報訊（實習記者 王穎 南京報道）中大30名學生前往南京實習的第一個星期，南京大學經濟學大四學生朱婷婷幾乎每天都陪他們參加講座和見面交流會。在實習期間，他們遇到任何生活問題，都會找她幫忙。除南京景點外，他們一起遊覽了蘇州園林、西塘古鎮和徐州漢墓等著名景點，以及安徽安慶等地。說起這些來自香港的同齡人，朱婷婷印象最深的，是「他們想得比我們多，也想得遠」。

在朱婷婷看來，香港學生的適應能力很強，之前還擔心他們會找不到路，但短短一周下來，他們能很好地掌控自己的業餘時間，並能很快適應在南京的生活。朱婷婷認為，與內地學生最不同的，是香港學生大多數對自己的人生，都有十分明確的目標。「他們在南京大學就業指導中心參加創業講座，以及與南大創業團隊交流時，就十分積極地詢問南京本地的創業環境，還詢問我關於職業規劃的事情。香港學生對自己今後的職業規劃和人生目標，確讓我感到十分佩服和震驚。」

「多交流 心更靠近」

朱婷婷還覺得，香港學生熱情樂觀，充滿真誠。「短短一天的接觸就讓我們熟絡起來，經常在一起吃飯、玩遊戲，甚至夜聊。」

近一個月的相處，讓朱婷婷最難忘的一次經歷，就是從蘇州回南京的車上，香港中文大學和南京大學的學生一起唱歌。四個小時車程，每個人都把自己拿手的歌唱了一遍，從粵語到國語，甚至還有人唱起許多年代久遠、但充滿愛國情感的歌曲。「我覺得，內地與香港之間雖然有差異，但只要多交流，大家就會多些了解，多些認同，心更加靠近。」

夜遊夫子廟 體驗秦淮文化

躍龍門求學業有成

香港文匯報訊（實習記者 王穎 南京報道）一天晚上，李子淳等8名在南京實習的學生相約夜遊南京夫子廟。前往夫子廟的途中，大家不停地互相追問：夫子廟是一座廟嗎？那裡人多嗎？和我們在電視上看到的一樣嗎？逼近夫子廟，遠遠看到高大的門樓上「夫子廟」三個大字時，他們才知道，原來「夫子廟」不是一座廟。聽當地人介紹後，原來這裡以前是科舉考試的考場所在，也是名揚中外的「秦淮文化」最集中的體現地。

大家都是奔着南京夫子廟聞名中外的秦淮小吃去的，第一站是南京有代表性的小吃鴨血粉絲湯，用筷子攪一攪，頓時，粉絲、鴨血、香菜，一起旋轉起來。挑一口嚼嚼，粉絲滑滑的，在口中「穿梭」。咬一口鴨血，汁兒直冒。「嗯，真好吃，相信香港的同學們絕大多數沒吃過。」梁晴讚歎道。

在夫子廟的貢院，同學們聽說來到貢院的學生，都要躍龍門，即是跳過貢院大門處一條紅色的木門檻，這樣能夠保佑他們學業有成。聽完這話，同學們爭先恐後地躍龍門。

琳琅滿目的古玩商品使各位同學的眼睛直打轉，在古玩店裡，看到五顏六色，晶瑩剔透的雨花石，同學們都買了不少作為留念，帶回香港送給要好的夥伴。走出古玩商店，袁凱敏發現了一個正在吹糖人兒的老頭兒。從來沒見過吹糖人的同學們紛紛駐足，「快看！這隻老鳳，兩隻梨花花瓣一般大的耳朵，芝麻一點的眼睛和鼻子，還有那個被吹得透明的、圓鼓鼓的肚皮，好像剛吃過一大罐子蜜糖一樣，太可愛了。真是第一次看到，我要買一隻帶回香港，咱們同學肯定不知道這是什麼。」李子淳說。

河南食用菌企業擬赴港設辦事處



工人正在採摘雙孢菇。實習記者王穎攝



■褐菇 實習記者王穎攝

■雙孢菇 實習記者王穎攝

直接經銷 有望降價

香港文匯報訊（記者 金月展 洛陽報道）香港完善的法制和嚴格的安全監管制度，一直深得內地的讚揚，這也是內地蔬菜基地將市場看重的原因，香港市場決定了產品的質量，奧達特自然也是看到了這點。

「我們現在供港的產品，目前還是訂單銷售，供港要保證新鮮度，專門有質檢部，有合格的商標，跟香港客戶對接達到一定的尺寸。經過質檢部合格檢驗後，通過冷藏車發往深圳，之後在深圳還需當地質檢檢驗，合格後發往香港。」盧軍說，從洛陽到深圳，公司都配備有專用冷藏車；到香港，盡量減少繁瑣的流程，壓縮時間保障菌類的新鮮度。

盧軍稱，現在公司正在組建一個團隊，將菌類產品提高一個更高的層次，拿到全球最高的歐盟認證。之後會在香港設辦事處，直接和當地的經銷商合作，達到一對一的效果，從而減少中間經銷商的環節，把價格降低，真正讓港人受益，以及未來開拓澳洲市場。

到餐桌上，寧可自己虧損也要將其回收。」盧軍稱菌類產品受到污染的情況會擴散得很快。曾有一次，工人在進車庫採摘菇類時，發現一個菇床的雙孢菇受到污染，於是不得不把整個車間的雙孢菇在第一時間廢掉了。

盧軍說，採摘菇類是至關重要的程序，但目前採摘還是以人工為主，這些有經驗的工人能第一眼辨出菇類是否受損。「早上五點多採摘第一批，這是第二批，要根據尺寸和成色來決定是否成熟，時間要正合適，過了點熟就不好了。」女工告訴記者，乾淨的、鱗狀的、水分飽滿、光滑是屬於質量好的褐菇，雙孢菇是橢圓，純白色的，如果發現上面已經產生斑點，這類就已經廢了。據悉，雙孢菇、褐菇等基本上五點多採摘，蘑菇經過檢驗、包裝後，八點多就隨車發走，若港商下午需貨，約三點左右出貨，確保新鮮直達。

香港文匯報訊（記者 金月展 洛陽報道）「菌類的營養價值比蔬菜為高，且備受南方消費者推崇，但是內地銷往香港菌類很少，洛陽奧達特公司是河南省唯一一家供港菌類產品基地之一。」河南洛陽奧達特食用菌技術開發有限公司負責人盧軍告訴記者，該公司養殖的食用菌主要是雙孢菇和褐菇（又稱牛排菇），在香港一直供給華潤萬家、百佳等大型超市，目前須通過深圳發往香港。但他們現正申請歐盟認證，並擬在香港設辦事處，屆時可直接與當地經銷商合作，把價格給降低，惠及香港市民。

奧達特公司的生產區，位於有洛陽市後花園之稱的樂川縣。記者走進食用菌生產區，這裡彷彿是被綠色全部包圍，清新的空氣忍不住讓人多吸幾口，藍天白雲似雲布般鑲嵌在那裡，給食用菌帶來天時地利，也保證了有機食品的純淨品質。該公司負責人盧軍稱，山裡空氣好，並且基地3公里內拒絕污染。

「設立公司的初衷是想帶動當地老百姓致富，授人以魚不如授人以漁，所以在2010年開辦了奧達特食用菌，然後就聘請專業的菇類團隊打理技術，200多名工人都是當地百姓。」盧軍說，公司每年在菌類技術研發上投資達百萬之多，主要為了提高蔬菜的質量。

盧軍說，菌類生產的原料主要是雞糞和麥秸，雙孢菇、褐菇等菌類的種子是從國外進口

的，高薪聘請的技術人員，主要從事造料，按一定的比例將雞糞和麥秸稱配成肥料，配料影響菌類的質量，故此環節十分重要。

採循環生態無污染養殖

盧軍稱，公司養殖的食用菌均是有機的，不用任何農藥，雞糞、麥秸等整個過程完全循環，綠色、生態無污染。

該公司現有庫房車間32個，每個車間內菇床的覆土從東北運過來的，東北的覆土吃水性、透氣性好，麥稈是當地的，當把雙孢菇、褐菇等採完後，這些配料再加工成有機肥料循環利用，菇床三個月更換一次。工人每天都過來查房，控制裡面溫度、濕度，所以流程都是可控的。

「做農業起初都是砸錢的，沒有資金保障，很難發展起來，如一個車間就需要投資一千多萬，設備太貴了。」盧軍稱，由於現代農業的快速發展，一些機器設備都更新過快，所以建廠至今已更新換代三次了，第一代就是人工，第二代就是減少人工，適量添加設備，第三代就是從庫房的溫度濕度上控制，不用太依靠人工。

菇床受污染 同屋均須廢棄

「現在餐桌上的安全至關重要，所以我們是寧願把不好的產品廢掉做有機肥料，也不能讓其流

粵港合夥聯營律所 兩地事務一站搞掂



南沙新区与香港中华总商会合作签约仪式暨南沙国际仲裁中心揭牌儀式

■南沙此前已成立國際仲裁中心，港人可選港法律仲裁。資料圖片

香港文匯報訊（記者 古寧 廣州報道）廣州市南沙區有關部門日前透露，經過廣東省司法廳審核，廣州首家粵港合夥聯營律師事務所，國信信揚麥家榮（南沙）聯營律師事務所已獲批設立，可為企業提供一站式的涉及內地、港澳法律服務。有專家表示，內地居民處理發生在港澳地區的法律問題，不再需要在粵港澳三地奔波。相關當事人只需到南沙，就能獲得港澳律師的法律服務。

據悉，國信信揚麥家榮（南沙）聯營律師事務所由廣州的國信信揚律師事務所與香港麥家榮律師事務所聯合組成。國信信揚律師事務所高級合夥人郭錦凱介紹，目前他們與香港方面合夥聯營的律師事務所共有10名律師，包括7名內地律師和3名香港律師。主要業務範圍包括，境內外投融資、自貿試驗區綜合法律服務和海外商賬追收三大板塊。

主營境內外投融資

郭錦凱表示，從市場需求方面，中國企業到境外進行投融資，就意味着他們有着不同法域的法律需求。反之，境外企業到中國來也是一樣，也就是說，境內外投融資需要內地律師，同樣也需要境外律師。「這些企業希望在內地可以找到相關領域的專業律師，來為他們提供更便利、更快捷的法律服務，這樣在節省海外奔波成本的時候，還能夠提升效率。境內外投融資必將成為合夥聯營律所的主營方向。」

近年來，內地在CEPA框架下已出了一系列密切兩地律師業合作的開放和探索措施，試行合夥聯營就是原已開放的合同型聯營方式的升級版。麥家榮律師事務所主管合夥人麥家榮說，合同型聯營存在不少限制，港澳律師並不能在內地進行真正意義上的執業，並且聯營關係十分鬆散。合夥聯營與合同型聯營最大的不同之處，在於合同型聯營僅僅是表面上的結合，並沒有融為一體，而合夥聯營是深度結合，屬於實體聯營，可以以自己的名義對外承接業務，獨立承擔責任，在內部管理和業務拓展方面具有更大自主權。

目前，廣東已批准設立5家相關合夥聯營律所，其中四家在前海，一家在南沙。