

香港回歸 18 周年 —— 內地香港合作成就系列專輯

# 優勢互補 共同發展

## GNet Group plc

# 引領實體「互聯網+」 拓新電子商務平台

互聯網電子商務及金融業作為目前最流行的熱點，通過銷售及廣告平台，精確促使產品及服務與消費者匹配；GNet Group plc (下稱GNet) 通過電子商務核心業務優勢與整合當地實體經濟到互聯網線上的戰略，為商家提供定向廣告及支援營運服務；集團主席朱軍作為投資人，對集團與管理層的管理水準有絕對的信心，為員工們的努力和激情感到驕傲，並對GNet發展前途充滿了必勝的信心。他感恩香港自回歸祖國以來，一直保持繁榮安定的基礎，給集團業務創新帶來更多機遇。

■香港文匯報記者 陳濤

過去的20年時間，在國家鼓勵電子商務和金融創新的大背景下，互聯網發展帶來業務創新的新機遇；在歐洲資本市場政商界具有顯赫聲名、廣泛人脈和社會資歷的GNet主席朱軍多年前就相信：「互聯網+」金融模式的附加價值，將代表一種創新的經濟形態，會大大提高實體經濟生產力，使投資機會及回報不低於傳統的實體經濟，遂在幾年前即開始佈局，現已在全國發展起來，結出了豐碩的果實。

### 獨特「互聯網+」電子商務平台

GNet總部位於廣州，是一家市場領先的電子商務技術應用創新企業，在香港、北京均設有辦公室，集團擁有專利技術平台能通過互聯網技術、雲計算技術、互動媒體終端技術、採用電子商務平台模式，成功研發各種創新平台，是目前市場上最具前瞻性的O2O(線上至線下及線下至線上)創新模式。

在朱軍看來，內地的電子商務雖然有着良好的行業動態，但他認為目前業界並沒有統一化的O2O銷售及廣告平台，為抓緊業界未萌芽的商機，朱軍帶領團隊通過線上及線下平台，向消費者及零售商提供一站式服務及一體化的雙向O2O服務，抓住了該行業先機，開拓全球首創雙通道O2O消費增值模式「蓋網」，除了網上商城、移動APP外，更將線下商務的機會和實體與互聯網結合在一起，讓互聯網成為線下交易的前台。

「蓋網是個共創、共用、共贏的、極具價值的、開拓性生態經濟圈，跟其他網上商城相比，蓋網模式下的實體聯盟商戶，通過蓋網積分消費增值服務，可以不受時間與空間的限制，不用帶現金，不用帶銀行卡，便可輕鬆地在線上線下享受蓋網聯盟商戶的產品或服務。」

朱軍介紹指，蓋網除了通過國際公認的O2O商業模式技術和運營形式打造電商平台，還獨特地開發和整合線上與線下資源，實現「蓋象商城、蓋網通智慧終端



■朱軍指蓋網通過電商平台形成「團購和折扣商城、網上廣告+終端視頻媒體廣告」等產業鏈。

機、蓋積分」電子商務產業運營，形成「團購和折扣商城、網上廣告+終端視頻媒體廣告」等產業鏈。朱軍認為，隨着蓋網通智慧終端機在全國主要城市繁華商圈內落戶，網上商城、蓋網通以及蓋網APP軟體將連接成一條完整的O2O的生態鏈，服務於消費者的日常生活，越來越多的市民將享受到蓋網所帶來的生活消費便利。

朱軍舉例指：「消費者可坐在一間咖啡店內，通過蓋網通，從線下到線上選購產品或服務，就可以輕鬆完成整個商圈內的其他產品購買，讓消費者的消費變得更輕鬆、更便捷。」

### 實踐互聯網金融創新思路

GNet目前的電子商城、蓋網通電子終端機、GNet盒子及移動應用程式，提供集生產商、供應商、服務供應商和消費者於一體的雙向O2O服務；該業務核心是極具當地語系化的大數據戰略，商家可以投放定向廣告，該廣告可以促使產品及服務精確到達消費者。

朱軍介紹指，集團擁有一支經驗豐富的管理團隊，管理層具有在中國境內建立和管理公司的堅實經驗，目前正在研發的最新型的蓋網通終端機，以及具有環保回收功能和附帶3D全息圖案的環保終端機。

在這強大的支持平台下，朱軍進一步介紹指，蓋網平台目前在全國各地的商戶、餐廳及零售店共有近萬台電子終端機。「蓋網目前擁有百餘萬會員，大部分會員為企業會員，具有較強經濟實力。同時蓋網作為電商企業，擁有數萬網店會員，其中一部分會員需要融資促進快速發展；蓋網作為電商平台，準備參照P2P的模式，作為借貸平台撮合雙方的項目融資需求。為了加快促進蓋網的快速發展，我們準備通過金融創新的方式，融合供應鏈金融、融資租賃及私募股權籌集模式。」他預計未來三年，需求安裝合作的蓋網通電子終端機的實體商戶將突破數十萬。



■GNet Group plc主席朱軍



■GNet Group plc管理層 (左一：行政總裁鄭永雄、左三：主席朱軍及左四：首席投資官曾沛霖) 在英國與 Alex Ferguson 爵士合照留念。

據悉，為響應國家號召，充分利用好珠海，特別是橫琴自貿區的政策，在朱軍牽線搭橋下，「珠海橫琴新區蓋網傳媒有限公司」落戶當地，朱軍指，目前在各自領域都取得了一定的成績，展現了創新經營模式和金融創新運作，為了確保不偏離國家政策，符合橫琴作為特區和自貿區的精神；隨着蓋網通智慧終端機的鋪開，蓋網除將加快國內市場的佈局，近期也加快落實跨境電子商務體驗店和跨境商品保稅倉的籌建的工作。與此同時加強與資本市場的對接，進一步拓展國際化步伐。「目前我們與數千個商家達成合作關係，其中已和中國指定經銷商簽署了奧迪、寶馬、賓士等代理協議，並與希爾頓酒店等眾多酒店簽署合作協議，自去年起在香港展開了市場拓展，並準備在東南亞地區、歐洲市場展開業務，英國將是我們進入歐洲的第一站。」



■朱軍與英國 Zara Phillips 公主合照留念。



■朱軍在香港舉行的「黑龍江(香港)跨境電商合作交流會」上與黑龍江省長陸昊進行交流。



■蓋網平台目前在全國各地的商戶、餐廳及零售店等共有近萬台電子終端機。



■朱軍(左)於北京參加由「英中貿易協會」舉辦的「中國商務會議」與該協會主席詹誠信(Lord Sassoon)合照。



■朱軍(右一)於北京參加由「英中貿易協會」舉辦的「中國商務會議」。

## 憑心做事 憑誠做人

作為廣東雲浮市政協委員，肩負着議政論事的使命，朱軍最關心是為「廣州的大西關」之稱的雲浮市做點貢獻，特別是幫助窮困山區的兒童，「我們的國家很大，人口又眾多，由於地域的差異，有一些地方的經濟發展受到制約而貧困，導致一些區域教育水準滯後，一些貧困落後地區連溫飽都沒有解決，哪有多餘的錢來供孩子讀書？因此，在這些貧窮地區產生了一個惡性循環的怪圈，那就是：越窮越沒有知識，越沒有知識就越窮。」

工作之外，朱軍也會積極參與到慈善事業之中，他分享了十多年前的一次在雲南捐贈藥品經歷指，在偶然的機會得知四川省甘孜縣因堪寺中的僧侶們收留了一百多個孤兒，而這些孤兒每天在吃不飽穿不暖的情形下艱難度日。朱軍在知悉確認真相後，立即施以援手動員分派物資應急，每年都會給孩子們送來食物、藥品、衣服、棉被等生活必需品，十年如一日，使得這些孤苦的孩子們不再捱飢受寒。

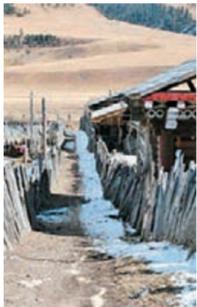
情感細膩的朱軍坦言，六祖慧能的思想對他的影響深遠，他坦言：「心平何勞持戒，行直何用修禪；思則孝養父母，義則上下相憐；」所以他被這些出家人高尚的情操和慈悲心所感動，使得這些孤苦的孩子們得到幫助。

事業成功的朱軍，在訪問中卻顯得謙遜非常，而且帶有一點禪味，「在我的人生觀看來，生命需要火一樣的激情，水一樣的潤物，在人生的舞台上，必須做好自己的角色，或是一塊冰：永遠靜靜地存在於嚴寒之中，到了春天，悄悄地融化為水，一點一滴地回饋著大地，去孕育生命，最終匯入大海……或是一團火，盡情地燃燒自己，釋放出光和熱，去溫暖和照亮別人，而且不太在乎最終的結果……現在我還是堅持自己的信念：憑心做事，憑誠做人。」

在朱軍看來，物質文明追求受商業利益思想的影響，許多人過於追求外在的物質，而放棄誠實品質，所以他強調「信」是人和言兩種合起來的，才是無形資產和品牌。



■四川省甘孜縣因堪寺中的僧侶們收留了一百多個孤兒，環境令朱軍動了善心。



■甘孜縣孤兒住處非常簡陋。

## 投資全球 感恩香港

朱軍於1987年起擔任廣東中惠公司經理，1990年擔任廣州新興發展有限公司副總經理。1994至1996年期間，朱軍擔任廣東香滿樓畜牧發展有限公司副總經理及裕環國際投資集團有限公司總經理兼董事。2003年至今，朱軍擔任廣州新興實業有限公司總經理，同時也是房產、文化產業、銀行及娛樂領域的積極投資者。自2014年起，朱軍更成為愛丁堡國際公爵獎「國際世界學者」。

事業成功不忘社會責任和祖國的統一大業，朱軍擔任「中華黃埔四海同心會粵港澳聯誼會」的會長，為增進兩岸同胞的相互了解，推動兩岸界界的交流，真情為同胞服務方面都作出了諸多的貢獻。



■朱軍(右)於北京參加由「英中貿易協會」舉辦的「中國商務會議」與該協會主席詹誠信(Lord Sassoon)合照。