

今日香港+全球化+現代中國

創業新式

對於青年創業者而言，能否踏出創業的第一步往往取決於起始資金，很多人滿腔熱誠構思，卻因資金問題無法起動，十分可惜。不過隨着現時網絡發展迅速，一種新型籌措資金方式已越趨普遍，便是眾籌。本港有成功通過眾籌集資，在市場上推出產品的例子。那麼到底甚麼是眾籌？來源和現時發展狀況如何？有何利弊？本文將一一探討。

作者簡介：香港青年時事評論員協會成員。文章散見於各大報刊。

創業「唔夠本」 眾籌助圓夢

創業港青3年升8點

青年向上流的議題在本港備受關注，當中尤以創業一環受到各界重視。若能成功創業，將是青年向上流的便捷之路，根據香港貿發局與香港青年協會在去年舉辦的香港青年創業調查中，發現在2014年，新晉創業者和計劃創業者合共佔15%，較2011年的同類型調查高出8個百分點，可見香港青年的創業意向顯著上升。不過，眾多創業者首要面對的難題便是起始資金不足。

基礎級

新聞背景

知識產權：屬於個人或企業的無形資產，包括商標、專利、版權等等，其涵蓋範圍廣泛而且包括各種形式。近年各地包括香港不斷推廣保護知識產權概念，因為所有的意念、發明或創作都應當受到保護，這樣才可確保發明者的回報得以保障。若市民對保護知識產權的意識薄弱，助長抄襲或盜版歪風，不但使發明者沒有創造新事物的動力，更因而令經濟甚至社會倒退。

宜完善配套扶青

眾籌毋庸置疑是未來創業大趨勢，既符合市場經濟主張，也有助市場變得更具競爭性和使商品國際化，縱然伴隨着眾籌方式的集資仍有不少疑慮需要解決，惟亦已較傳統集資方式為佳。因此，相關監管機構應以優化角度為眾籌完善其缺點，而政府現時推廣青年發展基金同時，亦可推動眾籌這種民間集資方式，並設立往後創業指導和配套，以補足青年人創業上經驗不足的問題。

概念鏈接

縱然眾籌方式能突破傳統的高門檻限制，但並不表示此方法有利無弊，以下將一一分析其利弊之處。

利

1. 低資金高競爭
2. 降低創業失敗率



「眾籌之星」Ouya公司因經營不善，最後面臨被拍賣的命運。網上圖片



Jolla是眾籌的成功例子之一，預料2015年推出自家的平板電腦。網上圖片



Muku Shutter



Pebble Smartwatch

網絡利集資 港不乏成功例子

眾籌(crowd funding)是一種新興的籌集資金方式。眾籌是指大眾籌資，其資金來源如其名般，並非來自一個或少數人的資金，而是向成千上萬的人發起籌款，由於牽涉的人數眾多，所以每位出資人的金額並不高昂，而唯一可成成千上萬的潛在出資人推廣產品或服務的方法，便是透過互聯網。

本港有眾籌成功的例子，產品並已成功推出市場，名為Muku Shutter。創業者看準智能手機的普及和自拍熱潮，惟一般手機自拍並不方便，看準了這個趨勢，希望推出一個小型遙控方便家遙距拍攝。該意念當時非常嶄新，但缺乏資金推動，創業者並就此撰寫計劃書並在外國眾籌平台上籌款，結果在2013年8月該平台上吸引超過2,500人出資，並集得超過70萬港元，隨即在一個月內製成付運，為創業者及出資者創造雙贏局面。

在外國也有不少相同例子，例如Pebble Smartwatch智慧型手錶是最早出現的智能手錶，該手錶是透過眾籌平台Kickstarter籌備的。此項目由2012年4月開始招募出資者，並於5月結束，在短短一個月內獲得近7萬出資，集得美元超過1,000萬，比起始目標集資額超出逾10倍。

突破傳統創業模式

在過往的商業模式，籌措創業的起動資金途徑非常有限，主要分為3種：創業者的財產或私人借貸；向銀行推介商業計劃，申請企業貸款；向市場上一些天使投資基金籌措資金，以商業概念和股權等代價換取它們的注資。

傳統的籌措資金的方式對於一般青年人而言卻似乎遙不可及。年輕人難以在年輕時已有足夠儲蓄資本用以開拓公司，其次他們的人脈網絡尚在萌芽階段，要找到銀行融資亦非易事。

眾籌源自美國，其後席捲亞洲。按最初的眾籌方法，是創業者需要把其產品或服務概念製成計劃書或影片等，發放在眾籌平台的網站上，並設定籌款目標和籌款期限。每一個瀏覽該眾籌平台的人皆為潛在出資人，如果項目能在籌款期限內籌得指定甚至更多款項，所有籌到的款項都會撥歸創業者作項目開發用途，而出資人則可在項目完成時，成為其首批享用者；但若項目未能在目標期限內籌到充足資金，項目便宣告失敗，資金則歸還給出資人。

進階級

降門檻 VS 欠監管

文化項目，使其發展更為多元。

弊

1. 缺乏監管
2. 知識產權問題
3. 缺乏營運指導

必須透露一些關於產品所應用的新技術或概念，這反而不知不覺陷入被抄襲的危險。

一些不法分子也可藉眾籌平台為抄襲別人的產品作籌資，而若出資人被蒙在鼓裡，便變相助長歪風。但無論是哪一種情況，都對知識產權持有者不公而且蒙受損失，儘管這些問題都一一訴諸法律，但當中的成本對市場或經濟的整體成本確實帶來額外負擔。

眾籌平台確實為創業者帶來低資金籌資的門檻，但這同時意味着他們會缺乏在集資上學到的經驗。在項目開發途中，他們可能會再就着資金困難、營運困難等問題所纏擾，最後同樣面臨失敗。以遊戲機品牌Ouya為例，該公司在2012年通過眾籌平台集得800多萬美元，遠超目標的90萬美元，並成功推出遊戲主機和手柄，今年卻被揭債務纏累，面臨被拍賣命運。

摘星級

想一想

1. 根據上文，簡單說明傳統商業集資方式。
2. 承上題，試解釋何謂眾籌。
3. 參考上文及就你所知，眾籌有何利弊？
4. 試解釋何謂知識產權，其作用又是甚麼？
5. 有人認為「眾籌不利於不精通電腦的老一輩人」，你在多大程度上同意這個說法？

答題指引

1. 可指出傳統的3種方式，即私人財產或借貸、企業貸款和向天使基金籌措。
2. 可指出網絡發展實現了向成千上萬的潛在出資人推廣產品的方法。
3. 好處有降低資金門檻、降低投資風險等等，壞處有欠監管、可能侵犯知識產權等等。
4. 知識產權屬於個人或企業的無形資產，包括商標、專利、版權等等。
5. 開放型題目，同學可從眾籌是否必須通過網絡切入，以及討論是否可以從普及電腦知識，推廣和鼓勵老年人創業。

概念圖

背景 香港貿發局與香港青年協會在去年進行調查，發現在2014年，新晉創業者和計劃創業者合共佔15%，較2011年的同類型調查高出8個百分點，但眾多創業者首要面對的難題是起始資金不足。

壞處

1. 缺乏監管
2. 知識產權問題
3. 缺乏營運指導

眾籌

好處

1. 低資金高競爭
2. 降低創業失敗率
3. 助推廣文化

香港文匯報記者 戚鈺峰

延伸閱讀

1. 《閣中建眾籌圖書館》，香港文匯報，2015年5月9日 <http://paper.wenweipo.com/2015/05/09/OT1505090006.htm>
2. 《青年眾籌創業計劃接受報名》，香港文匯報，2015年5月1日 <http://paper.wenweipo.com/2015/05/01/FH1505010017.htm>
3. 《眾籌：做平台還是做項目？》，福布斯中文網，2015年4月20日 <http://www.forbeschina.com/review/201504/0042133.shtml>

香港文匯報記者 戚鈺峰