

廣交會助港企探「一帶一路」商機

港商借「觸電」轉型 拓海內外市場

香港文匯報訊(記者 古寧、鍾俊峰 廣州報道)被稱為中國外貿「晴雨表」和「風向標」的廣交會目前正在廣州舉行,部分港企也借此拓展內外銷市場。隨着「一帶一路」戰略推進,沿線釋放出的無限商機,讓參展港企產生濃厚興趣。有港商已開始關注沿線採購商需求,預先打探市場動向,更有港商規劃借力跨境電商拓海外市場。



■有業界人士建議,港商應增加對「一帶一路」等相關政策措施的關注,以此尋得搶先佈局市場的先機。 古寧 攝



■海外客戶在廣交會上。 鍾俊峰 攝

記者從第117屆廣交會進口區展館了解到,習慣做外銷的港商儘管已拓展內銷市場多年,但進展並不如人意,然而在電商發展大的環境下,部分港商嘗試「觸電」,並取得一定成效。

港資產品需增競爭力

美力時照明銷售經理Flora Yuen表示,自金融海嘯以來,公司已多次參加廣交會。希望藉此來認識更多內地客戶。而同時,每屆廣交會都有近20萬海外採購商與會,對開發海外市場十分有利。不過,她坦誠,廣交會並沒有給她帶來更多的直接訂單,不過一些青睞品質的海外客戶倒是對公司項目表現出濃厚興趣。目前,大多港商產品較內地同類產品更為高端。「所

以,價格也就沒那麼有競爭力,而內地市場恰好對價格相對敏感」。她續指,造成港資產品價格失去競爭力的另一個原因就是,目前部分港商將生產線轉移至東南亞,這的確減少產品去海外市場的成本,但到內地市場反而成本增加。她舉例稱,美力時照明目前設廠越南,但內銷則需交進口稅。儘管如此,公司還是對產品有信心,為了打開內地市場,去年底,公司「觸電」並已取得一些成效,計劃未來在電商方面增加投入。

談起電商,協益五金有限公司助理經理王月容有了一些感慨。她告訴記者,協益五金主要生產門手柄,公司除參展廣交會時採用「兩條腿」走路模式,即一邊拓外銷、一邊拓內銷外,還通過參展內地其他展會拓展客戶。她續稱,公司曾試圖通過內地渠道商代銷,但效果並不

好,「跟其他港商一樣,公司也不是很適應內地渠道商的銷售模式和相互間的銷售文化,讓合作難以推進」。2012年,公司開始嘗試通過電商平台內銷,「少些窠臼相對容易上手,但真正拿到訂單也沒那麼簡單」。去年,該公司內銷佔整體銷售一成,「幾乎全是網絡銷售的功勞」。

國家推進「一帶一路」戰略及擴容自貿區,已然成為廣交會的關注熱點。業界預計,隨着相關戰略的推進,必將增加沿線各個國家的經濟互動,將帶來新的市場機遇。記者採訪發現,有港商表示已在關注沿線採購商的需求,預先熟悉相關市場。萬家泉淨水設備公司相關負責人劉先生則表示,公司計劃借「一帶一路」搭橋,通過跨境電商平台,做「一帶一路」沿線網上客戶訂單。

專家籲港商關注政策搶先機

香港文匯報訊(記者 古寧、鍾俊峰 廣州報道)「一帶一路」戰略的推進,亞投行的即將成立,中國與東盟自貿區的升級,這對拓展內地市場的港商來說無疑是好消息。不過,記者採訪發現,雖然部分港商對相關商機表示了興趣,但真正了解戰略內容的並不多。有專家則表示,港商應多了解相關政策信息,以利佈局搶先機。

美力時照明銷售經理Flora Yuen則表示,因為生產成本等因素,現時不少港資工廠都已搬到了東南亞。以美力時為例,在內地的工廠早已搬遷,目前在越南已有四間工廠,現在只將研發中心設在中山。她甚至開玩笑說,港商早已是開路先鋒,現在可謂是天時地利人和了。由於公司已「觸電」,她在對即將掛牌的廣東自貿區政策中有關跨境電商、金融扶持和免稅等方面非常關心。

有業界人士建議,港商不要過於注重開拓市場,也應增加對「一帶一路」相關政策措施的關注。港商還可以通過貿促部門了解,並以此尋得搶先佈局市場的先機。



■美力時照明銷售經理Flora Yuen。 鍾俊峰 攝

雲南冰島茶會開幕 港商購茶更護茶



■港商趙傑華和他拍下的冰島茶。 本報雲南傳真

香港文匯報訊(記者 李守清、李茜茜 雙江報道)港人愛飲普洱茶,而作為普洱茶中極品的冰島茶更受港人喜愛。2015年春茶季,中國·雙江第二屆勐庫(冰島)茶會15日在雲南雙江縣開幕,吸引了近百位包括港、澳、台地區以及內地各省的茶商前來採購。但在購茶的同時,也有港商建議要開發與保護結合,並設立古樹茶保護基金,專款專用保護古樹茶。

在茶會期間舉辦的第二屆勐庫冰島茶會勐庫大葉種茶拍賣會上,港商趙傑華以人民幣13,800元拍下了雲南雙江縣勐庫鎮豐華茶廠的一款冰島老茶。趙傑華是一位有着普洱茶情結卻從事傢俱生意的港商,他告訴記者,他與普洱茶已結緣20多年,在香港全家老小每天都會飲用普洱茶。2009年,趙傑華第一次到雙江尋茶,甘甜、回味無窮的冰島茶

讓他印象深刻,之後他開始慢慢做一些茶生意,從一名愛茶人變成了一名茶商。

「望聞問切」選茶法

「這次拍下的茶葉物超所值,茶的價值是不能用時間、金錢來衡量的。」趙傑華對此次拍下的冰島茶非常滿意,他說會將此次拍下的冰島茶與香港的朋友分享。

趙傑華還與記者分享了他挑選普洱茶的方法,「中醫講究『望聞問切』,其實挑選普洱茶的方法也是如此。」作為一名資深的愛茶人,趙傑華總結出了一套自己的選茶法則:首先要仔細觀察茶的顏色是否表裡如一,是否變色;其次要用鼻子聞茶的氣味是否變質,年代越久的老茶聞起來氣味更濃烈;最後才品嚐。

設立古樹茶保護基金

雲南雙江縣境內有着目前國內外已發現的海拔最高、面積最廣、原始植被保存最完整的世界第一野生古樹茶群落。近年來,雲南普洱茶古樹茶在中國茶葉市場掀起一陣熱潮,以班章、冰島等為首的古樹茶以其資源稀缺性受到茶商茶客的熱捧,成為價格的領頭羊。然而逐利背後卻帶來古樹茶減產、消失的危機。

面對古樹茶消逝的危機,趙傑華心痛不已。他建議政府採取保護與適度開發相結合的措施,適度採摘古樹茶,再將其製成成品茶拍賣,將拍賣所得轉入古樹茶保護基金,專款專用保護古樹茶。此外,還要保證古樹茶周圍的生態環境優良。



■歐美同學會「海歸創業學院」成立啟動儀式現場。 許一傑 攝

香港文匯報訊(記者 張聰,實習記者 許一傑 北京報道)歐美同學會「海歸創業學院」成立暨「優客工場」啟動儀式日前在北京舉行。歐美同學會黨組成員、秘書長張學軍表示,如果未來條件允許、時機成熟,會考慮在香港設立「海歸創業學院」分院。

談及香港青年北上創業問題時,張學軍認為,現在香港社會和經濟都需要進行轉型,而香港轉型的機會和動力源就是融入內地創新創業的大潮中,開拓廣大的市場潛力。

他還表示,現在歐美同學會在香港沒有相關機構,「海歸創業學院」的項目無法推廣到香港,但他會通過歐美同學會深圳分會與香港方面進行接觸和嘗試,並且會考慮在條件允許、時機恰當的時候在香港設立「海歸創業學院」分院。

籲不可忽略內地市場

張學軍認為,現在香港青年創業的問題備受關注,如果香港忽略廣大的內地市場,那它的發展空間很有限。只有依靠內地市場,契合創新創業的大方向,香港青年才能做出更大的事業。所以,他歡迎廣大香港青年北上進行創業創新。歐美同學會常務理事、真格天使投資基金創始人徐小平補充道,香港的創新創業市場是十分有限的,而內地不但有廣闊的市場,還有許多優質的資源,所以他歡迎香港青年來內地創新創業,也願意幫助來內地創業的香港青年。

據悉,「海歸創業學院」是全國首家與地方政府部門聯合開展的,面向海內外留學人員,培養創新創業人才、服務創新創業發展的短期公益綜合性培訓平台,非全日制,不屬於學歷教育。

港企入滇瞄準中藥產業



■香港立興實業有限公司董事長曾立品。 芮田甜 攝

香港文匯報訊(記者 芮田甜 雲南報道)「雲南生物資源豐富,是世界聞名的藥材之鄉,各少數民族也創造了燦爛的民族醫藥文化,雲南中藥材品種佔中國的一半以上,未來市場前景廣闊。」香港立興實業有限公司董事長曾立品在16日由雲南省新聞辦舉行的「特色雲系列·百年雲藥」新聞發佈會,記者提問時表示,他將繼續注資發展雲南生物製藥產業。

目前,香港立興實業已投資1,300萬元(港幣,下同)成立昆明龍津藥業股份有限公司,助力三七、燈臺花等生物製藥產業發展,龍津藥業3月在深圳交易所掛牌上市,成為近五年來雲南第一家在A股上市的藥品製造企業。香港立興實業還注資2,000萬元,組建大理藥業有限公司,從事中藥注射劑生產。

首款雲藥化妝品面市

曾立品還致力於延長雲南生物製藥產業鏈,利用三七、石斛、松茸等雲南地道中藥材,發展護膚產業,由他及旗下團隊主導開發的首款三七抗皺精華、山茶花BB霜、龍血樹抗痘精華等產品已經面世。他表示,目前正在雲南昭通考察工業大麻種植項目可行性。他說,雲南是中國至今唯一一個以法規形式允許並監管工業大麻種植的省份,工業大麻製成的合法醫藥,將成為抑鬱症患者的福音。



■以雲南中藥材為主要原料製成的化妝品面市。 芮田甜 攝

香港4成蔬菜來自雲南



■雲南省曲靖市供港蔬菜基地。 本報雲南傳真

香港文匯報訊(記者 李曉娟 昆明報道)雲南蔬菜產量豐富,綠色生態口感好,一直以來備受香港市場歡迎。雲南省農業廳副廳長王平華在日前召開的「魅力彩雲南 特色雲系列」新聞發佈會上介紹,香港是雲南省蔬菜出口的最重要市場之一,雲南蔬菜在香港市場佔40%的份額。相關數據顯示,截至2014年9月,經雲南出入境檢驗檢疫局考核合格的雲南供港蔬菜備案種植基地有32個,

面積2.38萬畝。

出口創匯8.2億美元

雲南省商務廳辦公室主任劉偉勝介紹,蔬菜已成為雲南省第一大出口的農產品,2014年,雲南省蔬菜出口67.7萬噸,出口金額8.2億美元。出口品種超過60個,主要出口香港、泰國、日本、越南、馬來西亞、意大利、德國等地區和國家。

「海歸創業學院」或設香港分院