香港傑出跨境金融企業

金銀投資服務

焯華貴金屬



■2014年9月,焯華貴金屬榮獲委任為 「金銀業貿易場前海貴金屬發展關注小 組」成員。







▶ 焯華貴金屬自成立以來獲多項殊榮



■焯華集團 CEO李樹佳先生代表焯華貴金屬有限公司領取人民幣業務傑出大獎。

以傑出服務獲顧客信任

大 立於 2008 年並成為香港金銀業貿易場會員的焯華貴金屬,多年來為客戶提供專業、可靠的黃金理財服務。 作為香港領先的金銀交易服務公司,焯華自成立以來就一直 推陳出新,產品的創新以及多元化的優質服務,已成為集團 的一大優勢。

焯華貴金屬於2011年5月成為金銀業貿易場首家電子交易 平台人民幣公斤條黃金流通量提供者,協助客戶把握人民幣 升值及黃金市場波動的商機,這不僅使得人民幣黃金成為客 戶投資的首選,更令焯華在業內成績斐然。

助客掌握跨境金融先機

焯華金融集團行政總裁李樹佳表示,隨着國家近年實施振興香港特區經濟的種種跨境融合的金融措施與優惠,包括「內地與香港更緊密經貿關係安排」(CEPA — Closer Economic Partnership Arrangement),「合資格境內機構投資者」(QDII—Qualified Domestic Institutional Investor),「合資格境外機構投資者」(QFII — Qualified Foreign Institutional Investor),去年開通的「滬港通」以及傳聞可能於今年第三季推出的「深港通」,分別為香港不同行業及就業人士提供了進駐中國市場的機遇,亦開闢了國內投資者

將資金投放於香港的管道。 「焯華貴金屬亦有幸以金銀業貿易場註冊行員身份,透過金銀業貿易場與深圳前海管理局的努力研究及商討,榮獲委任為『金銀業貿易場前海貴金屬發展關注小組』成員,並為首批申請註冊進駐深圳前海地區的金銀業貿易場會員單位,經營範圍為提供黃金、白銀等貴金屬及其飾品的批發、零售、自營、代理、貿易、物流、倉儲、租賃、回收及在網上從事相關商務活動。相比之下,祖國這個十三億人口市場的機遇與挑戰,自然比只有七百萬人口的香港市場倍為吸引,故此,焯華貴金屬面對這個難得的機遇,已決定增加資源,務求全力以赴。」李樹佳進一步表示,在以人為本,以客為尊,竭誠服務,奉公守法的大前提下,焯華貴金屬將繼續向廣大的國內投資者提供專業、誠信、可靠以及更優化的貴金屬買賣與投資業務服務。

為客戶提供優質服務

焯華貴金屬一直致力於為客戶提供穩定、可靠的交易平台,具競爭力的買賣點差,低 成本的投資杠杆比率,同時亦代理由合規鑄煉商生產之不同款式千足黃金產品。這種以 客為尊的優質服務是焯華貴金屬吸引客戶的主要原因。

焯華貴金屬有限公司行政總裁張明德曾指出,產品創新固然是該公司成功的要訣之一,但是擁有資深的管理團隊,也是該公司的另一大優勢。「公司的管理層均在投資方面擁有超過20年的經驗,在面對瞬息萬變的投資市場,他們往往能夠快人一步,有效地部署具前瞻性的發展策略。」

李樹佳認為,焯華貴金屬投資服務的成功之道在於不斷創新,以專業、誠信的態度全心全力為客戶提供優質服務,並將客戶的利益放在首位,以誠待客,憑藉着可靠的專業精神,贏得客戶信任。

抓緊機遇 開發多元產品

身為金銀業貿易場成員的焯華貴金屬一直十分關注前海動向,該公司自去年被委任為

「金銀業貿易場前海貴金屬發展關注小組」成員後,更加快找尋發展機會的步伐。目前,該公司在前海的項目正處於辦理註冊階段,同時亦正在調派資源,物色適當的辦公場所、業務人員以至安排周邊配套設施。務求在註冊完畢時配合金銀業貿易場的既定方針,於國家政策的規限內盡快拓展縣官的貴金屬買賣及投資業務服務。

除了前海方面,該公司亦積極留意尋找新的機遇。針對目前業界大熱的「黃金滬港通」,李樹佳指出,「黃金滬港通」除了可以向投資者提供一個更公開、公平、公正及高透明度的國際市場黃金價格參考以至交易管道,亦可將國際慣常交易的合約標準與交易模式引入,方便國內的貴金屬投資活動與國際市場接軌。他說:「現今需要解決的最大問題當然是交易使用的貨幣與相關匯率問題,如何與境外的交易對手方進行交割及結算支付以及兩地稅務制度不同而產生的差異。」

最後,李樹佳指出,在乙未羊年,焯華貴金屬將集中資源引入及提升營運過程的全面電子化、自動化,務求向所有客戶提供最順暢、最便捷的頂級貴金屬投資服務。「我們深信,在這個資訊科技日益普及與網路資訊快速傳遞的環境下,加強互聯網服務的拓展對焯華貴金屬於中港的跨境業務發展勢必無往而不利。」











■張德熙頒發倫敦金電子交易量提供商委任狀予焯華貴金屬。

≖事長張德熙(中)合影。 金銀業貿易場深圳前海黃金白銀交易推介會時與時任金銀業貿易場 ●李樹佳及張明德出席第三屆金銀業貿易場(白銀)國際研討會暨