

# 夫妻拾荒14載 供子讀書

■彭軍和他的父母。網上圖片

湖南省新化縣的彭丁怡、劉小清夫婦，家庭貧困又無資金來源。為了供兒子彭軍讀書，2000年，夫婦二人去了廣東省廣州番禺區打工。由於找工作四處碰壁，無奈之下，夫婦倆便撿起了廢品，一撿就是14年。如今，兒子彭軍已被澳大利亞的國立大學錄取並以全額獎學金的方式攻讀博士學位。彭丁怡夫婦不禁感嘆，自己辛苦點也值了。 ■婁底新聞網

現年54歲的彭丁怡夫婦育有2子1女，彭軍是老小。彭軍從小學開始，成績一直名列前茅，深得老師和鄉鄰的讚賞。但由於家庭貧困，無資金來源，彭丁怡夫婦無法對天資聰穎的兒子進行供讀。2000年，在彭軍進入初中時，彭丁怡夫婦便隨着南下淘金的人群，去了廣州番禺區大崗鎮打工。由於夫婦倆年齡偏大，又無技術，找工作四處碰壁。無奈之下，便撿起了廢品，沒想到一撿就是14年。

## 風裡來雨裡去

14年的時光裡，為了兒子未來的希望，彭丁怡夫婦風裡來，雨裡去，進千家，走萬戶，年頭年尾穿梭在大崗鎮的大街小巷，過年了，才回湖南老家一趟，平時兒子彭軍的學習情況，只能在電話裡進行了解。

2004年，彭軍以優異的成績考

入新化一中，在新化一中就讀的三年裡，彭丁怡夫婦從未與兒子的班主任老師謀過面，更談不上陪讀了。2007年，彭軍以幾分之差無緣進入重本，只考入了湖南科技學院。高考成績公佈後，彭軍整天悶悶不樂。彭丁怡知悉後，語重心長地鼓勵兒子：人只要有潛能，放在哪裡都能有發揮。此後，彭軍銘記父母的話，學習

更加勤奮，把考研作為奮鬥目標。大學四年裡，為了減輕父母的壓力，彭軍利用閒餘時間先後推銷過學習用品，幹過家教。勤能補拙，潛力可挖。2010年，彭軍順利考入蘇州大學攻讀研，去年元旦期間，又被澳大利亞的國立大學錄取並以全額獎學金的方式攻讀博士學位。彭軍說：「我會更加發憤學習，以優異的成績回報祖國和還在辛勤幹活的父母。」

# 老嫗癡守鄉間18載 不願離開已故老伴

在重慶江津，有一棵逾百歲的桂花樹，牽絆着87歲老人雷德明的心。為了陪伴葬在樹旁老伴，雷德明孤身守守大山18年，並留下遺言，死後也要埋在桂花樹邊的老伴身旁。

雷德明是重慶江津區中山鎮常樂村人，1937年，9歲的雷德明奉父母之命，嫁給15歲的張國良做童養媳。成年後，張國良養成了嗜酒的毛病，

雷德明坐在樹下，思戀着已故的丈夫。本報重慶傳真



後因雷德明沒有生育，脾氣暴躁的張國良常在酒後打罵雷德明。

雖然受了丈夫的氣，但怕家人擔心，雷德明仍不敢給娘家人訴說。每次回娘家經過崗上的桂花樹歇腳時，雷德明都禁不住唉聲歎氣。有幾次被住在桂花樹旁的陳在良看見，之後，雷德明每次坐在桂花樹下哭訴，陳在良都會在一旁安慰。

1950年，陳在良和雷德明大膽地在桂花樹下相戀了。直到1953年初，他們知道了《婚姻法》裡規定可以離婚結婚，才去鄉裡辦理了結婚證。

1997年，78歲的陳在良因病去世，雷德明把他安葬在離桂花樹僅200米遠的一個山坡下，從此，雷德明就獨自守着這棵桂花樹和老伴兒的墳塋，生活到現在。雷德明留下遺言，自己死了也要埋在離桂花樹不遠處的老伴身旁。

記者袁巧重慶報道



## 正月十六走太平

昨日是農曆正月十六，安徽省全椒縣獨特的傳統民俗活動「正月十六走太平」拉開帷幕。從凌晨至深夜，當地群眾和來自全國各地的遊客從全椒縣太平橋上走過，以祈禱羊年風調雨順、平平安安。 ■新華社

昨日是農曆正月十六，安徽省全椒縣獨特的傳統民俗活動「正月十六走太平」拉開帷幕。從凌晨至深夜，當地群眾和來自全國各地的遊客從全椒縣太平橋上走過，以祈禱羊年風調雨順、平平安安。 ■新華社

## 男子失散31年後與母重逢

一對母子近日在吉林省圖們市客運站前擁抱，帶着淚水的笑臉緊貼在一起，周圍的觀者鼓掌歡呼。失散31年，吳淑榮和兒子樊海東終於相聚。

1984年，兒子樊海東9歲，隨父親到北京故宮參觀時走散。吳淑榮從此開始尋找兒子。她拾荒、要飯、打工，從南到北橫穿中國徒步奔波。1999年，吳淑榮流浪到吉林省圖們市。

在圖們，吳淑榮碰到了好心人權廣金，幫她尋找兒子。他們到當地公安機關報案登記，請民警

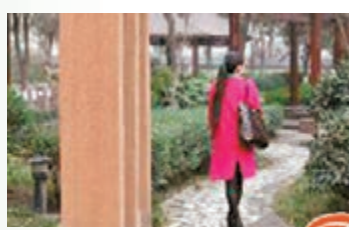


■吳淑榮和樊海東母子倆，在歷經31年後終於團圓。網上圖片幫助查詢兒子的下落。在民警的幫助下，3月4日，吳淑榮終於和遠在貴州清鎮的樊海東母子團聚，失散31年，二人終於在元宵夜前實現了團圓。 ■人民網

## 女子登報尋一見鍾情男

《華商報》近日報道了《28歲貴陽女子要尋「一見鍾情男」》的消息後，包括中央電視台在內的多家媒體聯繫《華商報》希望能幫助王女士。4日，王女士欲尋覓的男子終於找到了，但是該男子已婚，而且是個準爸爸。

據了解，該男子姓張，從事服務行業，目前他的寶馬馬上就要出生了。得知此事後，張先生很意外，說怎麼也沒有想到會發生這樣的事。他從事服務行業，對陌生人微笑是一種職業習慣，沒想到讓王女士誤會了，不過他祝



■在西安市南二環一小區，住在朋友家中的王女士在小區的花園散步，等待消息。網上圖片福王女士將來找到一個合適她的男友。而王女士也表示會繼續尋找屬於自己的幸福。 ■《華商報》

## 考研學子瘋狂佔座各出奇招

在河南省鄭州市，伴隨着寒假的結束，高校考研學子一年一度的「佔座大戰」又開始了。近日，在鄭州某大學的一棟教學樓上可以看到，樓內考研自習室的所有座位都被各種方式佔住，而牆上張貼着的《自習室使用管理辦法》明確指出「嚴禁用物品佔座位」。



學生將行李箱放在桌上佔座。網上圖片

「考研黨」佔座的方法可謂是各不相同，有的只是簡單地在桌子上貼上「2016考研佔座」；有的則直接將自己的課本或是考研資料用透明膠帶黏在了桌子上；還有的學生將凳子用透明膠帶纏

住後牢牢的黏到桌子上；更有甚者將行李箱直接放上佔座。該校一名學生表示，今年的佔座依然十分瘋狂，早上樓門打開後不到一個小時整層樓的自習座位都被佔光了。 ■中國網

# 2015年全國兩會 中國新常態 改革進行時

責任編輯：胡可強 版面設計：陳潔

快速發展的新型城鎮化，正在成為中國經濟增長和社會發展的強大引擎。而作為中國規劃、建設、運營大型綜合商貿物流中心的領航者，華南城在全國各地打造的國際化、現代化、集約化的商貿物流平台，被專家認為是推進新型城鎮化建設、提升城鎮化建設水平的一個重要方向和嘗試。

香港文匯報記者 孫雪、曾萍、唐琳

# 華南城：促產業升級 勇做新型城鎮化建設排頭兵

■璀璨華南城。



十年前，華南城在一片荒蕪之地建起。十年後，隨着華南城項目的投入運營，華南城給當地經濟注入了強勁的動力，推動了項目所在地的城市化進程。如今，華南城雄踞國家經濟戰略節點城市，聚合幾十年活力商家，一方面整合並提升老舊專業批發市場，一方面招商引資，增加新業態並打通線上線下，提高城市核心驅動力，助力當地政府實現轉型升級，解決龐大的社會就業，提供大量的創業機會，為政府創造巨額稅收，為區域經濟注入強大活力，助推新型城鎮化建設，踐行中央的經濟發展戰略。「這些事情，一般的企業做不了，華南城可以做，而且一直在

做。」華南城控股有限公司聯席主席鄭松興如是說。

## 完善基建 助推城鎮化發展

與很多商業項目喜歡紮堆市區不同，華南城在各地的項目都選址在城市的郊區，把城市裡分散的市場集中到一起，形成一個以專業市場物流商貿為主體、以相應商業配套和生活配套為附翼的自成一體的現代型高水準的大型城市綜合體。華南城通過七大核心業務體系，即綜合性專業批發市場、倉儲物流配送、綜合商業配套、電子商務信息、會議展覽、高檔生活配套及綜合物業管理，在城市郊區和城鄉接合部實現郊

區經濟帶的形成，推動大量農民轉變為標準化的城鎮居民，實現生產方式的根本性轉變。

城鎮化不是簡單的人口比例增長和城市面積擴張，而是要實現產業結構、就業方式、人居環境、社會保障等一系列轉變。鄭松興告訴記者，在華南城的規劃中，不斷完善基礎設施和配套設施的建設一直是重要

一環，而解決產業升級和人的就業問題則是華南城推進城鎮化建設的重要步驟。「以鄭州華南城為例，按照鄭州當地的測算，項目建成後，會為當地增加5萬個創業機會、20萬個就業機會和數十億稅收，而這還不包括整個大平台的倉儲、物流等提供服務的間接就業人口。」

## 搭建優質營商平台 吸引客貨流

《2011深圳市龍崗區平湖街道辦課題調研報告》中，這樣評價華南城：「華南城是名副其實的創業者樂園，尤其是低起點的創業者天堂。」其實，華南城在所有的經營和服務中，始終實踐「首先幫助商戶成功，然後自己成功」的宗旨。

在華南城建設初期，為拉動客流量，曾在相當一段時期內自費開了16條公交車線路。為了培育市場，初期實行兩年免租。為了鼓勵商戶多請員工開闢市場，商戶每增加兩個員工，華南城就補貼一個人的工資，而且免費給進駐商家開辦展覽會，幫助他們參加國內的各種活動。而為了創建優質的營商環境，深圳華南城啟動了園區形象升級工程，加大投入，順利完成了華南城亮燈工程、園區廣告牌升級更新以及一期市場樓體畫面更新，整體提升了深圳華南城的品牌形象。

在整合資源方面，華南城依托旗下優質的賣家資源與買家資源、商品資源與意向訂單資源，華南城網與華南城電子商務產業園搭建的一站式服務電子商務交易平台資源，以及乾龍物流貨通全國物流配送平台資源，打造了一個為廣大採購商、供應商構築共贏的平台——供採對接專業雲平台。通過介入商戶層面的資源整合，集結優勢商戶力量，建立常態、高效的供採對接通道，形成高效便捷的採購供應解決方案，提升華南城綜合運營體系價值。

作為首批進駐華南城的商家，興發皮革的老闆可謂是最早的受益者。他告訴記者，隨着華南城的營銷平台建設不斷完善，他店鋪的營業額也從開業初期每月四千元，上漲到現在的二十多萬元。「現在我有5個業務員專門跑客戶，下一步，我準備利用華南城的電子商務平台『拉客』。」



昔日荒地，今朝華南城。