

日圓、盧布、新台幣和韓圓匯價去年齊跌，港人笑到合不攞嘴。俄羅斯盧布去年累跌近五成，曾經盛產富豪之地的消費不再是天文數字，就算文字和語言隔閡仍在，也無阻港人探索這片神秘土地，惟受制於直航航班數量有限，暫時未成為熱門旅遊勝地。另一邊廂，日圓於新年後雖有回升趨勢，但受惠多條廉航加入，依然是最受歡迎的散心之地。至於新台幣和韓圓，跌幅不算多，惟勝在文化親切，適合預算不多又想出去透透氣的打工族。

■香港文匯報記者 張易 涂若奔



四種外幣兌港元去年變化

外幣	2014年1月3日	2014年12月31日	變幅
盧布	0.2336	0.1281	-45.2%
日圓	0.074	0.065	-12.2%
新台幣	0.2587	0.245	-5.3%
韓圓	0.0073	0.0071	-2.7%

製表：記者張易

# 圓匯狂貶 團費不降反增 港人遊日料仍雙位增

■日本仍為港人旅遊熱門地。



■梁港蘭預計，港人遊日按年可有雙位數增長。張偉民攝

日本是個季節感很強的國家，春天賞櫻、夏天祭典、秋天賞楓、冬天滑雪……這種對大自然的敏感體現在飲食、花道、茶道、文學作品，甚至日本人生活的每個細節。團匯 2012 年至今累計貶值 37%，照理港人去日本有不少省錢，但事實上，包括北海道、沖繩、大阪在內的熱門線路，團費不僅未有下調，反而不斷上升。

團費上調原因之一，是日圓對泰國、馬來西亞、印尼等國開放簽證，加上日本國內需求，令熱門線路的酒店、旅遊巴士以至旅遊配套都被搶貴，其中酒店成本壓力最大。

受年內兩宗馬航空難影響，去年前日港人僅錄得單位數增長，低於預期，惟第四季起回升，相信是受團匯暴跌推動。由於來年有多個較長公眾假期，適合到日本旅遊，梁港蘭預計，港人遊日按年可有雙位數增長。

香港中旅社港澳營銷中心總經理吳熹安也在另一場合接受本報專訪指出，日圓匯價去年大跌，對日本旅遊的幫助很大。此前由於「311 地震」，港人對輻射有擔憂，去日本的人數一度大幅減少，但日圓貶值後重見明顯回升。他透露，港中旅的日本旅遊團人數有雙位數增幅，去一些熱門地點「肯定不止兩三成」。如果今年日圓保持低企，對公司會是重大利好。

北海道 5 日團加價 8%

以永安旅遊為例，北海道五日團現時約 9,000 元，較去年同期加價 5% 至 8%；大阪、沖繩團加幅相若。行政總裁梁港蘭近日接受本報專訪時坦言，若非與第三方合作，成本升幅遠遠超過 10%，就算年內多條廉航加入，總體機票成本仍較去年貴了 5%。她預計農曆新年後團費會繼續上升，希望增幅控制在 8% 以內，大嘆「超過一成就無人去了」。

機票酒店企硬 購物平誘人

團費方面，吳熹安稱有適當下調，但降幅很小，主要由於航空公司的票價基本不變，加上日本的旅客數量大增，當地酒店也不肯減價。不過他強調，消費者積極去日本的誘因不在於團費和機票，而是因日圓暴跌，到當地消費明顯便宜所致。他估計，港中旅今年全年的日本團人次有雙位數增加，但部分原因是由於公司的基數不大。



■港人青睞以自由方式去韓國「血拚」。



■吳熹安稱，日圓匯價去年大跌，對日本旅遊產品的幫助很大。涂若奔攝

電影熱潮帶動 台韓市場潛力大



「怎麼可以吃兔兔！」電影《撒嬌女人最好命》在港掀起嬌嗲熱，港男多了一個去台灣的理由。其實除了溫柔的台妹和士林夜市，大家不妨體驗一把台東壯美的海景。

永安 3 日自由行 PACKAGE 盛惠 999 元，較往年便宜約兩成；跟團遊成本

則因通脹等原因，團費未有隨之下跌，與往年相若。考慮到台灣到香港航程僅 1 小時，梁港蘭相信市場潛力大，預計今年遊台港人可按年增長 15% 至 20%。

至於韓團一年來雖亦有小幅貶值，但因航空公司機位緊張，團費反而加價一成。梁港蘭坦言，只有引入更多廉航，團費才有下調空間。而由於港人青睞以自由方式去韓國「血拚」，永安近年推出多個騎呢特色團，例如售價 5,000 多的「扮靚團」，較白領 OL「SET 頭化韓妝」，去年市場反映不俗，今年會繼續。

## 俄羅斯：盧布暴跌 紅場客稀

■受烏克蘭政局不穩影響，參團人數去年勁減。



傳說在莫斯科見到英文的概率是 1%，足見這個昔日戰鬥民族之底氣。除了紅場、克宮等著名景點，許多電影裡出現過的「洋蔥頭」教堂，是當地

最大特色。俄羅斯盧布去年暴跌 45.2%，但受烏克蘭政局不穩影響，參團人數反而勁減約三成。

俄羅斯 2009 年起向持特區護照的港人提供 14 日免簽入境待遇，港航、國泰 (0293) 翌年相繼開通莫斯科直航，經永安訪俄的港人每年增長逾 20%。不過由於交通、配套及文化較陌生，港人多數還是會選擇跟團求安心。

「香港旅遊市場已經很成熟，去俄羅斯的遊客很多是接近退休人士，他們喜歡這些沒去過、自己又去不到的地方，1 萬、2 萬元也在預算內」，梁港蘭如是說。

政局趨穩 料暑假旅客復常

永安俄羅斯八日團正常售價近 1 萬元，以往暑假

年年爆滿，去年卻因參團人數減少，團費跌至不到 7,000 元。不過梁港蘭認為，今年香港長假較多，加上俄羅斯政局有穩定趨勢，預計遊客人數和暑假團費可回復往年水平。若盧布繼續回落，亦不排除有減價空間。

吳熹安亦透露，盧布暴跌後，俄羅斯團的人數僅略有增長，主要是由於直航航班有限，加上港人到當地語言不通及路途相對遙遠，影響了出遊意願。他稱，俄羅斯的吸引力在於看紅場、建築以及藝術品，港人對此雖有興趣，但熱衷的程度無法與日本、韓國相提並論，「不可能一年去幾次」。對於長遠市場前景，他持樂觀看法，相信日後人數會繼續增多，但盧布匯率是否低企只是其中一個因素，相對而言，直航航班是否足夠才是更重要的因素。

## 招行購聯合光伏 5.22 億元可換股債

香港文匯報訊 光伏電站投資和營運商聯合光伏 (0686) 宣布，與招商銀行旗下的招商基金簽訂正式協議，招商銀行——招商基金向聯合光伏認購金額不超過 4.2 億元人民幣 (約 5.22 億港元) 的可換股債券，其資金來源於招商基金成立的「招商基金——新能源 1 號特定客戶資產管理計劃」。同時，聯合光伏聯合招商資本旗下深圳市招商局銀科投資管理有限公司與招商局漳州開發區創大太陽能有限公司簽訂了《股權轉讓協議》和《遠期股權收購安排協議》，攜手收購新疆 80 兆瓦光伏電站。

## 圓美光電 3.23 億購圓尚

香港文匯報訊 圓美光電 (8311) 訂立協議，將以作價 3.23 億港元全資收購圓尚。圓尚持有圓尚香港及尚立光電，主要集中於設計、開發、生產及銷售矽基液晶顯示器 (LCoS) 微型投影光學引擎，以及設計及開發應用光學產品。公司預期，該等產品將成為未來市場之主流產品，且銷售單價和毛利率一般高於集團現有面板產品，故收購對公司前景會產生顯著影響。此外，目標集團的產品將與集團成員公司圓天科技之現有光學頭戴型顯示器產品產生協同效應。

## 金融中心以外 港創業樞紐嶄露頭角

投資推廣署署長 賈沛年



多年來，香港予人的印象是「亞洲及全球範圍內舉足輕重的金融中心」，但近年來我們看見新的趨勢，香港日漸受世界各地的創業家垂青，知名度直逼其他世界著名創業中心如紐約、倫敦和洛杉磯等。那麼，一個城市或地區，需具備甚麼條件，才算得上適宜創業？據《福布斯》網站在 2015 年初引用權威人士 Mark Suster (美國知名的創業家) 的觀點來看，一個優質的創業樞紐需具備以下特點：大量的創業家及本地資金、「殺手鐮」活動、頂尖大學以及蓬勃的本地媒體等。

港具備創業樞紐優點

我認為，香港具備以上多個優點。首先在資金方面，根據 2014 年聯合國貿易暨發展會議 (UNCTAD) 公布的年報顯示，香港於 2013 年外來直接投資流入金額名列全球第四，達 770 億美元，較上一年上升 2.6%，繼續保持亞洲第二大外來直接投資目的地的地位 (第一為中國)。

投資推廣署於 2014 年進行的調查顯示，在香港 35 間共享工作空間及創業培育中心運作的初創公司數目超過 1,065 間，同比增加 30%。這些工作空間不但為創業家提供一個成本低廉的工作地點，亦提供與其他創業人士交流的環境。2014 年，投資推廣署再度刷新紀錄，共協助了 355 間海外及中國內地企業來港開設或擴展業務，當中包括 62 個創業家及企業家在香港設立

業務，佔總項目的 17.5%。這些始創公司來自不同國家，包括法國 (11)、美國 (10) 和英國 (7) 等地。於 2013 年本署首度舉辦「StartmeupHK 創業計劃」，旨在推廣香港作為全球領先的創業中心，活動包括一個專為創業人士而設的網站、全球業務計劃比賽 (StartmeupHK 創業計劃)、即場比賽及論壇 (StartmeupHK 創業論壇)，以及為期一星期的 StartmeupHK 創業周。

StartmeupHK 大受歡迎

在過去兩年，「StartmeupHK 創業計劃」錄得超乎想像的支持，於 2013 年共收到 384 個來自 39 個經濟體的公司申請參加，有關項目於 2014 年繼續開關，申請參加比賽的創業公司數目躍升至 550 間。他們來自 47 個經濟體，不斷上升的數字，或許佐證了香港全球創業中心的地位，某程度上已得到國際創業家的認同。

鑑於項目受業界歡迎，投資推廣署打算將「StartmeupHK 創業計劃」發揚光大，將項目推至地區層次，廣邀亞洲創業巨頭雲集香港一較高下，我們希望藉此大型活動，不僅吸引來自全球各地的優秀創業家及企業在香港設立業務，同時亦希望更多投資者注視香港的創業投資機會，鞏固香港在國際創業社群的知名度。

其次，投資推廣署亦計劃與各大專院校合作，讓年輕人更了解香港的創業環境，以及取得相關的實戰經驗，計劃的活動包括定期講座，亦會安排大學生於主要創業行頭當實習生，如金融科技、智慧城市解決方

案、可穿戴設備、物聯網及數據分析等新創公司，培育年輕人創業的興趣。

同時，我和我的團隊今年將走訪世界各地，包括西歐、東歐、北美、中東、印度、南美等，舉辦不同的研討會及會見業界領袖，致力推廣投資推廣署的創業活動及宣揚香港作為國際商業及金融中心的地位。



■賈沛年認為，香港日漸受世界各地的創業家重視。

專隊引潛能新血來港

另外，為更有效推廣香港創業生態發展及加強協助始創企業，我們去年新成立了創業專隊，負責加強聯繫投資推廣署與各始創行業、海內外創業家、投資者及商界社群，希望吸引具國際視野及擴展潛能的新創企業來港。憑藉以上種種計劃，我希望投資推廣署能夠協助香港在國際創業界打響名堂，香港是全球其中一個最自由的經濟體，我深信我們的城市能夠繼續吸引優質的投資者，愈來愈多的海外始創企業來香港落地生根，他們所帶來的新技術及商業意念，長遠對本土經濟發展亦將帶來不少裨益。我期望投資推廣署所作的綿力，對促進香港的創業生態能夠發揮些微的幫助。