

自廢品站購得莫言手稿 欲400萬拍賣被阻

繼去年楊絳要求北京某拍賣行停拍錢鍾書的信札後，今年名人手稿信札再起風波，「攤上大事」的是著名作家、諾貝爾文學獎獲得者莫言。其《蒼蠅·門牙》手稿被賣者從收廢品處購得，委託拍賣行拍賣，私洽價最高已達400萬元，最終因莫言阻止而撤拍。

據媒體報道，莫言早期短篇小說的代表作《蒼蠅·門牙》、唐棣多年入選高中語文教材的《瑣憶》、王朔為電視劇《海馬歌舞廳》所寫的劇本等95件20世紀重要作家、藝術家的手書原稿，原計劃在北京歌德拍賣行無底價上拍。其中，《蒼蠅·門牙》手書原稿由莫言親自整理撰寫在「解放軍文藝社」的稿紙上，稿紙和字跡充滿年代感，記述著近30年前的文學時光。

無償捐贈現代文學館 該手稿的委託人趙慶偉透露，此批手稿信札均為當時從收廢品處購得。據北京歌德透露，截至

拍賣前一天，此手稿的私洽價格最高已達400萬元。莫言得知此事後，希望盡快停止拍賣。最終，北京歌德發表聲明稱，決定尊重趙慶偉以及莫言的意願，將《蒼蠅·門牙》手稿予以撤拍，並將手稿無償捐贈給中國現代文學館。無獨有偶，原定現身北京某拍賣會的賈平凹《西路上》手稿，亦因賈平凹表示手稿是假的而被撤拍。一位業內人士透露，當下名人手稿在內地驟熱的背後，存在不少急功近利的炒作嫌疑，一些拍品上拍太過草率，委託人及拍賣行就是抱著趁機賺一把的心態。



莫言《蒼蠅·門牙》手書原稿。 網上圖片

武漢誕全球首個生命預警系統

人體生命體微實現全天候監測、老齡人跌倒可自動報警、遇到危險可一鍵緊急呼叫……日前，武漢企業研發的全球首個超智能生命預警系統——久樂錶正式面市。專家介紹，中國已經正式進入「老齡時代」，中國老人面臨著最嚴峻的生命危機，一旦摔倒或病發會因無人知曉而失去最佳搶救時間，終造成無數家庭的悲劇，成為無數子女心中永遠磨不

去的遺憾。研發這一系統的武漢公司數年來瞄準這一科研主題，終於研發了全球首個生命預警系統，並成功應用於久樂腕錶上，實現如生命預警、跌倒報警、一鍵呼叫、全球定位、運動睡眠檢測及管理等功能。



網上圖片

東北虎林園添105隻虎寶寶

東北虎主要分佈在中國東北和俄羅斯西伯利亞的寒冷地帶，國際野生動物基金會將其列為世界十大瀕危動物之一。昨日，黑龍江東北虎林園表示，2014年東北虎繁育計劃已經基本完成，東北虎林園全年新增東北虎寶寶105隻。日前，黑龍江東北虎林園內共有1,000餘隻東北虎。為了保護東北虎的優秀種群，近10年來虎林園一直對園內東北虎實施「計劃生育」，從核心種群中挑選東北虎來繁育下一代。



東北虎林園2014年新增東北虎寶寶105隻。 網上圖片

黑龍江東北虎林園總工程師劉丹表示，東北虎每年的繁育都是有計劃的，園內東北虎的數量並不是越多越好，控制在1,000隻左右比較合理。據介紹，中國人工繁育東北虎已經進入「精生精育」時代。東北虎林園內所有東北虎都已完成DNA基因檢測，同時經過十幾年的初級野化訓練，園內東北虎的野性也逐步得到了恢復。

據介紹，中國人工繁育東北虎已經進入「精生精育」時代。東北虎林園內所有東北虎都已完成DNA基因檢測，同時經過十幾年的初級野化訓練，園內東北虎的野性也逐步得到了恢復。

閩男河裡釣上10斤重炸彈

福州一名男子前日在河邊釣魚，意外釣起一枚航空炸彈，約有10斤重。前日上午9點，52歲的王光武閒著沒事，便在福州市亭下路晉安河裡釣魚，他把魚鉤往河中一扔，等了一段時間後，突然發現釣魚竿動了動，就往回拉線。「我感覺好重，以為是釣上什麼大魚了，高興呢。」王光武說，高興勁還沒緩過來，魚鉤上露出的炸彈尾翼讓他嚇了一跳，「原來是個炸彈，當時心咚咚地跳呢」。王光武說，這個炸彈大概有十斤重，全身鏽跡斑斑，尾翼已破損。最後他將炸彈交給



王光武釣上的近10斤重航空炸彈。 網上圖片

警方處理。專業人員猜測，該炸彈可能是新中國成立前投下的。由於彈體老舊，已找不到任何標識，也不能判斷其具體的用途和年份。專業人員介紹，該炸彈如若在地面上爆炸，其殺傷的威力或達到周邊近百米範圍內。該炸彈將交由爆破公司，擇時在安全的地方進行處理。

川現2億年前恐龍腳印 呈「內八字」狀



19個足跡平均長度為40公分、寬度為20公分，由此推斷出造跡者體長7至8米。 網上圖片

四川自貢市富順縣龍貫山一山坡處於2009年驚現的19個「犀牛的腳印」，專家學者對這一發現進行了考察研究，認為這些細長的橢圓形腳印與來自北美和歐洲的始龍腳印(Eosauropus)非常類似，極有可能是距今2億年前一種特殊的兩足行走或偶爾兩足行走的蜥腳形類恐龍所留下，而非犀牛的腳印。這是中國發現的最早的蜥腳形類恐龍足跡。日前，這一研究成果發表在最新一期的國際性學術刊物《波蘭古生物學報》上。自貢恐龍博物館研究員彭光照稱，19個深深的足跡順坡而上，每個足跡都有明顯的細長凹槽，「這些凹槽是趾頭和爪子的拖痕，說明造跡者當時行走在厚且較軟的沙層上」。造跡者在行進中留下一些滑痕，說明造跡者是自下而上行進。彭光照表示，這19個足跡平均長度為40公分、寬度為20公分，由此推斷出造跡者體長7至8米，這19個足跡都是朝着中線向內偏，也就是通常稱的「內八字」，這正是恐龍的行走姿態，明顯有別於北美和歐洲「外八字」狀的始龍腳印。



重慶漢式雪地婚禮 近日，重慶武隆第六屆仙女山冰雪童話節開幕，99對中外情侶身著紅色漢服，在零下3°C的氣溫下舉行了盛大浪漫的漢式雪地集體婚禮。 中新社

聚焦中國移動供應鏈 浦發銀行在浙發佈「和利貸」

未來三年50億信貸規模支持中移動浙江公司下游渠道商

日前，2014年中國移動浙江公司「和利金融」終端訂貨會在浙江杭州和平會展中心舉行。浦發銀行作為唯一金融合作機構參會，並現場發佈「和利貸——中國移動供應鏈小微金融服務」，重點圍繞中國移動下游渠道商融資需求，提供專屬金融服務方案。中國移動浙江公司董事長、總經理鄭傑，中國移動浙江公司副總經理樓向平，浦發銀行總行電子銀行部（移動金融部）總經理丁蔚，杭州分行行長趙崢嶸、副行長俞軍，寧波分行副行長溫海鷹、溫州分行副行長林豐等共赴現場參會。

和利金融 助力中國移動4G終端銷售

此次2014年中國移動浙江公司「和利金融」終端訂貨會現場有1000家社會渠道、14家平台商、30餘家廠家參加，聚集了22家一線手機品牌，89款新品機型，整個活動實現終端提貨超過100萬台，交易金額在11億元以上。對於普通的中小型社會渠道而言，在不影響正常經營的情況下，如何在短時間籌集到幾十萬甚至上百萬的大額資金，對於部分中小型的渠道商來說不是件容易的事。為解決渠道商這一臨時性資金周轉需求，浦發銀行為參加本次訂貨會的渠道商提供了四大服務支撐：一是依托大數據，提供預授信額度。在對渠道商與中國移動合作的相關經營數據分析、模型測算的基礎上，浦發銀行對近3000個渠道商提供了預授信額度，以信用貸款的方式支持渠道購置終端融資需求，整個預授信額度超過7億元。二是申請簡便。獲得預授信額度的渠道商，無需上門，僅憑身份證明及與移動的合作證明，即可在浦發銀行獲得信用貸款，通過加載商卡，在訂貨會當天即可實現刷卡或轉帳支付。三是規模支持、定價優惠。對於在訂貨會上採購終端的渠道商，浦發銀行提供專項規模支持，並給予優惠定價。四是標準化操作。浦發銀行在授信准入條件、授信審查審批、業務辦理流程等方面，通過標準化、一站式服務，減少渠道商獲得貸款的時間。同時，為對接中國移動浙江公司的此次訂貨會，浦發銀行在浙江的三家一級分行（杭州、寧波、溫州），在授信政策、客戶服務、現場活動參與等多個方面實現共同參與、無縫對接。據悉，未來3年，全省浦發銀行將提供50億信貸規模，專項用

於支持中國移動浙江公司下游渠道商的終端採購融資需求。在訂貨會現場，中國移動浙江公司副總經理樓向平和浦發銀行杭州分行副行長俞軍共同向來自杭州、寧波、溫州、金華、紹興的5家渠道代表授信，並與渠道代表共同發起訂貨會啟動儀式，現場氣氛熱烈。



浦發銀行杭州分行。

和利貸 為中國移動渠道商量身定制的專屬金融服務方案

中國移動的下游聚集了許多小微渠道商，浦發銀行「和利貸——中國移動供應鏈小微金融服務」，是浦發銀行針對中國移動供應鏈金融服務的其中一部分，重點圍繞中國移動下游小微渠道商「小、短、頻、急」的融資需求，着力打造「最廣客戶適用」、「最簡貸款要求」、「最多提款渠道」和「最少成本付出」的融資服務。6月末在全省試點推出至今，浦發銀行各機構均與當地中國移動達成合作意向，累計發放貸款超過6000萬元。浦發銀行總行電子銀行部（移動金融部）總經理丁蔚在訂貨會現場發佈了「和利貸——中國移動供應鏈小微金融服務」。據悉，「和利貸」有以下四個特色：一是客戶群體專屬化、多元化。「和利貸」是浦發銀行為中國移動渠道商量身定制的專屬產品，只要與中國移動合作一定期限以上，交易情況穩定、業務往來記錄良好，無論是小微企業還是個體工商戶、小微企業主，都可以在浦發銀行申請「和利貸」業務。二是小額、標準化，申請手續簡便。浦發銀行根據渠道商的經營特點和歷史交易數據，弱化抵押擔保，通過標準化的准入篩選和授信審批，高效快捷地為小微渠道商提供授信支持，首次申請最高額度200萬元。三是用款方式多樣、靈活。浦發銀行為個人渠道商專項配套「商人卡」，渠道商使用「商人卡」可以直接刷卡支付，或通過綁定交易對象賬戶，貸款資金以轉帳方式直接支付到移動指定的收款賬戶，實現自主用款。四是支持隨借隨還，降低融資成本，提高融資效率。通過「商人卡」，渠道商可以

在浦發銀行網上銀行、手機銀行、微信銀行、電話銀行、營業網點等渠道，實現自主用款、自主還款，高效便捷。貸款利息按天計算，用一天算一天，切實降低融資成本。丁蔚總經理表示，「和利貸」的推出是雙方在秉承「跨界、融合、發展、增效」合作宗旨下的又一個具有里程碑意義的事件，標誌著浦發銀行與中國移動合作深度和廣度進一步擴大，再一次彰顯了浦發銀行對於與中國移動戰略合作進一步深化和緊密的決心和信心。



浦發銀行杭州分行副行長俞軍（右二）中國移動浙江公司副總經理樓向平（左三）向來自杭州、寧波、溫州、金華、紹興的5家渠道代表授信。



浦發銀行杭州分行在中移動終端訂貨會現場為客戶解答。

跨界合作 創新引領未來

針對移動員工制定了整體的金融服務方案，在員工專屬理財、信用卡申請、代發薪資等方面都配套了相應的優惠政策。2015年，是浦發銀行和中國移動深化跨界合作的一年，雙方將圍繞創新產品進一步共同培育具有核心競爭力的服務品牌和客戶規模。促進中國移動4G終端銷售

和網絡（基站）建設，助力4G產業發展，是今後雙方合作的一個戰略重點。浦發銀行為中國移動上游供應商和下游渠道商有針對性的打造專屬金融服務方案，有利於盤活整條供應鏈上的資金流動，緊密供應鏈上下游的合作關係，為中國移動4G產業發展起到積極的助推作用。

專業經營 深耕小微金融

據介紹，近年來，浦發銀行小微金融業務從無到有、從弱到強，取得了突飛猛進的發展。2013年，浦發銀行明確將小微業務定位為全行五大重點突破領域之一；2014年上半年，浦發銀行完成小微金融業務整合，將原中小企業業務經營中心翻牌為小企業金融服務中心，並納入零售板塊經營管理。目前，浦發銀行在浙江地區設有3家小企業金融服務中心（杭州、寧波、溫州）和6家小企業金融服務分中心。小微金融專營機制的建設，大大提升了小微客戶的服務效能。經過持續發展和創新，浦發銀行小微金融的服務能力和層級不斷提升。截至2014年11月末，浦發銀行在浙江地

區的小微貸款餘額超過434億元，佔全國浦發銀行小微貸款餘額的22%，並榮獲浙江省「2013年度十佳小微企業融資服務機構」、「2013年浙江小微企業值得信賴銀行」等多項榮譽稱號。2014年10月，浦發銀行總行發佈「小微金融」品牌，進一步深耕行業，精準客戶分類服務，推出「小微通信金融服務手冊」。一方面借助對通信行業領域的深入研究和「和利貸」業務的實踐經驗，將大數據挖掘分析技術深度應用於供應鏈金融，並將小微金融服務拓展到整條通信產業鏈中；另一方面針對通信運營商產業鏈上下游小微客戶的金融需求，在業內首次推出通信產業專屬