

# 余江眼鏡：放眼全球得商機

中童鎮位於江西省余江縣東北部，鷹潭市西郊，是遠近聞名的「眼鏡之鄉」。「余江人賣眼鏡，靠親帶親、鄰帶鄰，擴大隊伍；在外『打碼頭』，靠先一店，後生片。就算後來有了錢，我們也是很認真地在做眼鏡產業。」江西省鷹潭市眼鏡商會會長汪君榮如是總結余江眼鏡產業發展的秘訣。

■香港文匯報記者 王逍、黃慧

42歲的中童鎮人汪君榮，19歲到黑龍江去闖蕩，是江西首個踏足俄羅斯做生意的人，把眼鏡賣到了俄羅斯的莫斯科及烏克蘭、保加利亞、羅馬尼亞，被余江乃至鷹潭人稱為是眼鏡行業的權威。

## 異邦打拚 七年未歸隊

汪君榮把自己能在25歲時就資產破億，歸功於自小就受余江眼鏡文化熏陶，比如，表哥多年在外賣眼鏡，經常在同學家的眼鏡廠裡琢磨……在汪君榮的記憶裡，身在異國他鄉，自己是拿着小譯本和俄羅斯人打交道的。「最長的一次是7年沒有回家，回家看到父母時，我直抹眼淚。」他感慨道。常年漂泊在外，余江人特別注重團結，重視以家族為紐帶的事業打拚。汪君榮說：「我們家族有100多人從事眼鏡行業，我帶出的徒弟就有400多人。」

## 眼鏡王國 6萬從業人員

余江縣眼鏡產業輻射到鷹潭其他縣市，「鷹潭眼鏡」區域品牌初具雛形。汪君榮說，鷹潭應該算得上是全球最大的眼鏡市場，從事與眼鏡相關行業的約有6萬人，遍佈全球多個國家和地區。「外向型經濟」的繁榮，給予創業者們更為寬闊的視野和思慮，他們不滿足受制於人的銷售角色，



■江西省鷹潭市眼鏡商會會長汪君榮 王逍攝



■鷹潭市亨得利金屬材料有限公司的全自動化生產車間。 王逍攝

要做自己的眼鏡。在清嘉慶年間，中童鎮出現家庭式眼鏡加工作坊。經過兩個世紀的發展，2006年，鷹潭（余江）眼鏡產業園被命名為「江西省眼鏡產業基地」，2012年獲得了全國唯一一家眼鏡產業「國家外貿轉型升級專業型示範基地」稱號，初步形成了集原材料、配件、鏡片、電鍍、成品眼鏡以及設備製造等行業緊密協作配套的特色產業集群，成為全國五大眼鏡產業基地之一。如今，眼鏡產業園內眼鏡生產企業近百家，產業工人1萬餘人。鷹潭市亨得利金屬材料有限公司於

2011年入駐產業園，是內地較大的眼鏡框線製造商。該公司負責人周勝節是地地道道的溫州人，他說，公司主要為內地五大眼鏡基地提供原材料。目前亨得利員工約有100人，每年的產值約有1億元人民幣。記者在亨得利的生產車間看到，他們自主研发的全自動機器正在高速運轉，一個工人可以輕鬆管理4台機器。園區內的江西亨通眼鏡製造有限公司，每年有200餘款自主研发的新眼鏡推向市場，有「365DAY」、「DIVERONA」、「Vizzini」等商標，亨通還開了一家網店。



■眼鏡商舖林立。 王逍攝

## 打工仔：人工比深圳高

鷹潭眼鏡市場商舖林立，各家都碼滿了品牌多樣、不同款式的眼鏡，還有多家眼鏡店兼着當地眼鏡職業學校的招生報名點。在一家眼鏡行做磨片師的郭璋億就是通過上當地職業學校，獲得相關行業證書，再走上崗位的。1989年出生的小郭很理性地規劃自己的未來：「現在近視人群越來越多，老年人數量也逐年增加，眼鏡是必需品；同時人們對時尚也越來越重視，眼鏡也是奢侈品。眼鏡市場應該是非常有商機的，我以後也準備開一家眼鏡店。」

江西威東光學有限公司於去年入駐余江眼鏡產業園，主要承接當地外貿公司的眼鏡生產訂單，產品遠銷歐洲。公司負責人孫明亮說，威東光學有員工200多人，一半多是外地人；工資跨度比較大，從2,000元到8,000元人民幣不等。從事眼鏡行業已經有16年的楊明慧說，「我和丈夫都是四川人，我們是去年通過朋友介紹來到這兒的。這裡的工資比深圳的還高，生活成本又比較低，一切都還行。」她笑着說。



■來自四川的楊明慧正在熟練地加工眼鏡。 王逍攝



■眼鏡磨片師郭璋億立志以後開一家自己的眼鏡店。 王逍攝

## 藉眼鏡優勢 創區域品牌

鷹潭（余江）眼鏡產業園管委會副主任萬國輝告訴記者，2013年，園區眼鏡產業實現主營業務收入77.5億元（人民幣，下同），實現工業總產值77.0億元，出口創匯7,539萬美元。

鷹潭市提出，在鞏固全國五大眼鏡生產基地之一和「國家級外貿轉型示範基地」地位的同時，積極申請「中國老視鏡生產基地」，以鷹潭國際眼鏡城眼鏡專業市場為載體，打造「鷹潭眼鏡」區域品牌，進一步打響「中國眼鏡產業之都」。

此外，鷹潭正在建設世界眼鏡博物館、全國唯一的眼鏡文化創意園，打造中國（鷹潭）眼鏡文化節。汪君榮意味深長地說：「在外闖蕩了這麼久，我們還是要回家發展，為家鄉做一些事。」據他說，在當地政府的誠意邀請下，大家紛紛重回故土發展事業，未來自己也將把在北京的眼鏡公司總部遷回家鄉，一起抱團打造鷹潭眼鏡區域品牌。

## 眼鏡世家 挑擔子闖江湖



■豐華眼鏡行51歲童老闆的夫妻店。 王逍攝

「一副擔子滿天飛，走遍廣東走遼西」，這句順口溜定格了余江人因人多田

少而外出創業的最初期。在鷹潭眼鏡市場，豐華眼鏡行51歲的童老闆說，這附近眼鏡店舖的店主以前大多都是靠擺攤起家的。他得意地說：「我們家是眼鏡世家呢！我老岳父在1960年的時候，還在挑着擔子闖江湖！」記者向童老闆打聽得知，今年50歲的她，在剛結婚時，還跟着父親挑着擔子去新疆賣過眼鏡。

余江人賣眼鏡的「親帶親，鄰帶鄰」方式，帶動周邊地方人融入到銷售隊伍中，他們還曾成立了有嚴格幫規、組織嚴密的眼鏡幫會。

# 普匯中金世界港開工

香港文匯報訊（記者 李陽波 陝西報道）由普匯中金（0997）在陝西漢中投資興建的「普匯中金世界港」項目日前正式開工，當日有近300商戶認購了普匯中金世界港商舖。公司主席李偉斌接受本報專訪時表示，該項目建成後，不僅將成為中國中西部首席國際金融商貿物流港，並將會在該園區運行一種物流和金融相結合的新商業運作模式，利用專有的監管倉，為中小物流企業解決資金短缺之憂。

普匯中金世界港位於漢中褒河物流園內，總建面500萬方米，總投資預計100億元人民幣（下同），計劃打造成為一個集公鐵聯運、專業市場、海關監管、電子商務、信息平台、融資擔保等多種功能為一體的現代國際綜合性物流港。

## 引入物流金融新商業模式

李偉斌表示，漢中地處幾省交匯之處，有地域優勢和物產優勢，利於做物流產業，當地政府也非常支持該項目，公司希望在這裡打造一個全方位的綜合性現代物流港的樣板。未來的物流園區包含商貿、物流、金融、會展、電子商務及人居配套等多個板塊。李偉斌稱，普匯中金將會憑借其開創的陝西唯一一家外資的融資擔保公司，為整個園區引入一種金融和物流

相結合的新商業模式。目前普匯中金旗下的融資擔保公司已獲多個銀行十幾億元授信額度，他們利用專有的監管倉，為物流企業提供質押擔保融資服務。

## 探索一站式家居服務

今年9月，普惠中金聯手西北建材業龍頭企業西安大明宮共同推出 iHOME 家居體驗館及電子商務平台，以O2O模式提供集建材、裝修、物流配送及金融服務為一體的一站式家居服務。據李偉斌介紹，客戶完成線上交易後，便可利用普惠中金的物流配送服務將建材配送到戶，設計施工團隊便可根據客戶要求施工，達至一站式服務。未來也計劃將此模式推廣到全國。在習近平主席提出的絲綢之路經濟帶戰略中，物流產業佔據重要一部分。作



■普匯中金世界港項目日前正式開工，預計總投資100億元人民幣。 李陽波攝

為一名陝西人，李偉斌非常看好絲綢之路經濟帶的發展前景。他表示，作為絲綢之路的起點，在國家大戰略佈局下，西安的航空、公路以及鐵路的運輸都凸顯出重要性，公司也正是看中這個優勢在西安和漢中佈局物流金融產業。

## 11大戶 155億護航大連萬達

香港文匯報訊（記者 陳堡明）上市周獲批於港交所（0388）上市的大連萬達，將於今天起進行路演，預計集資額最高可達38億美元，有消息人士透露，目前已經有11家投資者承認向大連萬達投資20億美元（約155億港元），當中，中國人壽（2628）、中國平安（2318）、及科威特投資局均承諾向大連萬達投入3億美元，而Och-Ziff及荷蘭退休基金APG則分別承諾投入2.5億及2億美元。

## 「三期疊加」與金融市場改革順序

當前和未來一段時間內地經濟發展持續面臨「三期疊加」，即經濟增速的換擋期、產業結構轉型的陣痛期和深化改革的攻堅期，這對內地金融市場的重大改革議題的次序有重大影響。首先是匯率政策的改革。今年3月17日央行決定人民幣兌美元的交易波幅由1%擴大到2%，標誌着人民幣匯率改革經歷近兩年的停頓之後重新有序推進。

近期，央行官員在不同場合公開表示「已基本退出常態式外匯干預」。由於目前人民幣中間價形成機制並不透明，因此交易波幅的擴大並等同於匯率形成機制的完全市場化。儘管影響實際有效匯率的因素是多方面的，既包括內地市場的因素，也包括國際地緣政治和跨國貿易爭端博弈的因素；但是，從國際收支平衡的角度看，中國可能已經具備了進一步擴大波幅、並採納透明度更高的中間價形成機制的條件。

實際上，今年上半年貨物和服务貿易順差與GDP之比為2%（同比下降0.6個百分點），已經連續4年處於國際公認的均衡比率（3%）之內。資料顯示，今年上半年最終消費對GDP增長貢獻率達54%，而進出口淨值為負2.9%，外貿出口的增幅也持續回落至單位數。從這個意義上講，中國經濟已有能力適應更加市場化的人民幣匯率機制。這可能也是央行官員自信表態的重要經濟基礎。

進一步，完善的市場化匯率機制對於改革日程表上的另外兩大議題——即利率市場化和資本項目開放——具有更加正面的意義。

內地正按照循序漸進可控的原則逐步推進資本項目可兌換，上月啓動的滬港通不僅開啓了雙向資本開放的新階段，也開啓了以人民幣為全球金融資產定價的無限想像空間；近期，央行也公佈了《存款保險條例》徵求意見稿，奠定利率市場化的制度基礎。

（資料僅供參考，不構成任何投資建議。）



Sell Buy

自由買賣 無須授權

www.MW801.com

英皇金融證券集團  
Emperor Financial Capital Group

提供金銀·外匯·股票·期貨交易

縱橫匯海 財經網站  
www.MW801.com

縱橫匯海財經網站乃英皇金融證券集團業務部投資顧問之網站

歡迎業內業外人士直接聯繫合作條件

手機 WhatsApp/WeChat: +852 9262 1888

Email: GOLD@MW801.com

QQ/微訊 ID: 268021801

# 24小時 無須授權

# 手機 / 網上買賣

# 0佣金

電話：2474 2229, 9262 1888, (86) 135 6070 1133

英皇尊貴理財中心  
EMPEROR VIP CENTRE

香港灣仔軒尼詩道288號英皇集團中心8樓801室

Rm. 801, 8/F., Emperor Group Centre, 288 Hennessy Road, Wan Chai, Hong Kong

縱橫匯海 財經網站

風險聲明：投資產品保證金交易涉及高風險，未必能獲利。投資者應先了解產品，應仔細考慮自己的投資目標、投資經驗及風險承受能力。可能出現的情況包括全部或全部虧損投資款項的情況。注意：閣下應將無法承受損失的資金用於投資。投資者應先投資產品保證金交易有關的一切風險，若有疑問，請向獨立財務顧問尋求意見。